استعرضت أحدث الحلول المدعومة بالذكاء الاصطناعي لتمكين الشركات الصغيرة

«زين» تدفع عجلة نمو الأعمال بأحدث الابتكارات الرقمية في NEXUS

«BEDE الكويت» قدمت حلولها المتكاملة للمدفوعات الرقمية لتسهيل المعاملات وتعزيز كفاءة العمليات المالية


د.خالد الزامل يتعرف على حلول BEDE الكويت للمدفوعات الرقمية بحضور نواف الغربللي


د.خالد الزامل ونواف الغربللي يتوسطان قيادات «زين» التنفيذية والمنظمين

أعلنت زين الكويت عن مشاركتها في معرض NEXUS 2026، أحد أبرز الملتقيات التكنولوجية المتخصصة في ريادة الأعمال والشركات الصغيرة والمتوسطة في الكويت، الذي تجدد من خلال دعمها المتواصل له التزامها بتسريع التحول الرقمي، وتمكين الشركات المحلية، وتعزيز بيئة الابتكار وريادة الأعمال، بما يسهم في دعم نمو الاقتصاد الرقمي في الكويت.

وأقيم حفل الافتتاح بحضور رئيس مجلس إدارة الهيئة العامة للاتصالات وتقنية المعلومات د.خالد الزامل، والرئيس التنفيذي لـ«زين الكويت» نواف الغربللي، والمسؤولين التنفيذيين من الشركة، حيث جمع المعرض نخبة من قادة قطاع التكنولوجيا ورواد الأعمال والشركات الناشئة والمستثمرين وصناع القرار، ليوفر منصة تفاعلية لاستكشاف التقنيات الناشئة، وتبادل الأفكار والخبرات، وفتح آفاق جديدة للتعاون والشراكات.

واستكمالا لمشاركاتها في النسخ السابقة، استقبلت زين زوار المعرض في جناح تفاعلي ضم ثلاثة أقسام رئيسية، قدمت من خلالها مجموعة من الحلول الرقمية المتطورة التي تسهم في تغيير أساليب إدارة الأعمال، والتواصل مع العملاء، واغتنام فرص النمو، حيث جمع الجناح أحدث حلول زين المتنامية في مجالات التكنولوجيا المالية وخدمات الأعمال، بما يعكس تطور دورها من مزود لخدمات الاتصالات التقليدية إلى شريك تكنولوجي متكامل يدعم الشركات بمختلف أحجامها.

وخلال المعرض، استعرضت «BEDE الكويت»، المنصة الرائدة في مجالات التكنولوجيا المالية التابعة لمجموعة زين، حلولها المتكاملة للمدفوعات الرقمية المخصصة لأصحاب الأعمال، حيث تواصل تقديم حلولها التي تمكن المؤسسات والشركات الناشئة من إدارة عمليات قبول المدفوعات عبر القنوات التقليدية والرقمية بكل سهولة وكفاءة.

وتشمل هذه الحلول أجهزة نقاط البيع (POS)، والمدفوعات عبر رموز الاستجابة السريعة (QR)، وروابط الدفع، وبوابات الدفع للتجارة الإلكترونية، وأدوات إعداد التقارير الخاصة بالمعاملات المالية، كما تساعد هذه الخدمات الشركات على تنظيم عمليات الدفع وإدارة معاملاتها بكفاءة أكبر، وتلبية احتياجات عملائها عبر قنوات متعددة.

كما أعلنت «BEDE الكويت» عن توقيع مذكرة تفاهم مع شركة BRDG لاستكشاف حلول تكنولوجية تدعم عمليات التحقق من بيانات أصحاب الأعمال وإجراءات العناية الواجبة بالعملاء، حيث يهدف التعاون المقترح إلى تعزيز كفاءة معالجة الطلبات وتوحيد ضوابط تسجيل أصحاب الشركات والمتاجر، مع المحافظة على معايير التحقق المطلوبة وضمانات حماية معلومات العملاء.

في السياق ذاته، وقعت «BEDE الكويت» اتفاقية مع بنك الكويت الدولي (KIB) لتوفير خيارات الدفع بنظام «اشتر الآن وادفع لاحقا» (BNPL) لأصحاب الأعمال المستفيدين من منصتها، حيث تتيح هذه الشراكة لأصحاب الشركات تقديم خيارات دفع أكثر مرونة لعملائهم من خلال حلول البنك، بما يسهم في تحسين تجربة العملاء ودعم نمو الأعمال.

وضمن برنامج NEXUS 2026، شارك المدير العام لـ«BEDE الكويت» أحمد النفيسي في بودكاست The Middle Ground، خلال حلقة بعنوان «ما وراء المدفوعات: كيف تساعد BEDE الشركات في الكويت على تحصيل مدفوعاتها»، حيث تناول النقاش دور BEDE في قطاع المدفوعات الرقمية المتنامي في الكويت، واحتياجات الشركات في مجال المدفوعات، وأهمية التعاون بين مزودي حلول التكنولوجيا المالية والبنوك.

وخلال المؤتمر، أعلنت زين عن تعاونها مع شريكها العالمي Cisco لتقديم الحلول الذكية لمراكز الاتصال (AI Contact Center)، والتي تجمع بين تقنيات الذكاء الاصطناعي وقدرات الاتصال المتطورة التي توفرها منصة Cisco Webex، لتمكين الشركات من تقديم تجارب أكثر سرعة وتفاعلا وتخصيصا وكفاءة لعملائها من خلال مراكز الاتصال التابعة لها.

وتتميز هذه الحلول بمجموعة من الإمكانات المتقدمة، تشمل المساعد الذكي باللغتين العربية والإنجليزية، والتكامل مع أنظمة إدارة علاقات العملاء الحالية، والترجمة الفورية، والتحليلات الذكية، مما يعكس دور الذكاء الاصطناعي في تطوير خدمات العملاء والارتقاء بجودتها، وتعزيز علاقات الشركات بعملائها.

حلول متكاملة لإدارة الأعمال بكفاءة أكبر

وخلال معرض NEXUS، أعلنت زين أيضا عن تعاونها مع Foodics، إحدى المنصات الرائدة إقليميا في مجال إدارة عمليات المطاعم والتكنولوجيا المالية، والتي تخدم أكثر من 40 ألف مطعم، وتساعدها على إدارة المبيعات والمدفوعات والطلبات والمخزون والعمليات اليومية.

ويجمع هذا الحل المتكامل بين تقنيات Foodics لإدارة المطاعم، بما فيها أنظمة نقاط البيع وشاشات عرض الطلبات في المطابخ، وبين خدمات الاتصالات المتطورة وحلول الأعمال التي تقدمها زين، ليتيح للمطاعم والمقاهي إدارة عملياتها بكفاءة أكبر، وتبسيط إجراءاتها التشغيلية، ودعم خططها للتوسع والنمو مستقبلا.



«زين» تعاونت مع شريكها العالمي Cisco لتقديم الحلول الذكية لمراكز الاتصال


فريق حلول الأعمال في صورة جماعية



زين استعرضت محفظتها المتنامية من حلول الأعمال والتكنولوجيا المالية لخدمة احتياجات الشركات

«ميزان ميديكال» توقّع اتفاقية مع «جونسون آند جونسون» لتوزيع المنتجات الجراحية في الكويت

أعلنت شركة ميزان القابضة، وهي إحدى أكبر شركات تصنيع وتوزيع المنتجات الغذائية والاستهلاكية والرعاية الصحية في منطقة الخليج، عن توقيع شركتها التابعة، شركة ميزان ميديكال للمتاجرة بالأدوية والأدوات الطبية «ميزان ميديكال»، اتفاقية توزيع مع «جونسون آند جونسون (الشرق الأوسط)»، لتوزيع وتسويق مجموعة من المنتجات والأدوات والحلول الجراحية في دولة الكويت، وذلك لمدة خمس سنوات. وبموجب الاتفاقية، تتولى شركة «ميزان ميديكال» توزيع وتسويق المنتجات الجراحية المشمولة بالاتفاقية، إلى جانب تقديم الدعم الفني المرتبط بها، لخدمة المستشفيات الحكومية والخاصة والمراكز الطبية المتخصصة في الكويت. وتهدف هذه الشراكة إلى تعزيز وصول المؤسسات الصحية والكوادر الطبية إلى أحدث التقنيات والحلول الجراحية، بما يدعم تطوير الخدمات الطبية وجودة الرعاية الصحية المقدمة للمرضى. وتأتي هذه الاتفاقية في إطار استراتيجية ميزان القابضة الرامية إلى توسيع أعمالها في قطاع الرعاية الصحية والتكنولوجيا الطبية، وتعزيز محفظتها من المنتجات والحلول الطبية من خلال شراكات طويلة الأمد مع شركات عالمية رائدة، كما تعكس المكانة التي تتمتع بها شركة «ميزان ميديكال» في السوق الكويتي وخبرتها في توزيع وتسويق المنتجات الطبية وخدمة المؤسسات الصحية في الكويت.


منتصر الوزان

وقال رئيس مجلس إدارة مجموعة ميزان القابضة، منتصر الوزان: «تمثل هذه الاتفاقية خطوة مهمة في مسيرة تطوير أعمالنا في قطاع الرعاية الصحية، الذي نعتبره أحد المجالات الرئيسية للنمو المستقبلي للمجموعة. ونحن نعتز بشراكتنا مع شركة «جونسون آند جونسون»، إحدى الشركات العالمية الرائدة في مجال التكنولوجيا الطبية، ونتطلع من خلالها إلى تعزيز دور شركة «ميزان ميديكال» في توفير الحلول الجراحية المتقدمة للمؤسسات الصحية في الكويت.

بالتعاون مع «ماستركارد»

«التجاري»: «بطاقة واحدة.. مكافآت أكثر» تحقق انتشاراً واسعاً عبر منصات التواصل الاجتماعي

حققت حملة «بطاقة واحدة.. مكافآت أكثر»، التي أطلقها البنك التجاري الكويتي بالتعاون مع ماستركارد، انتشارا واسعا على مستوى الانتشار الرقمي، حيث حصدت أكثر من 5,5 ملايين مشاهدة عبر منصة يوتيوب وحدها، في مؤشر يعكس نجاح الحملة وفاعلية رسائلها التسويقية وقدرتها على الوصول إلى شريحة واسعة من الجمهور.

وجاء هذا النجاح تتويجا للحملة التي أطلقها البنك، والتي جمعت بين مكافآت الاسترداد النقدي وفرصة الفوز بتجربة كروية استثنائية في دوري أبطال أوروبا (UEFA Champions League)، في إطار حرص التجاري على تقديم مزايا تجمع بين القيمة المالية والتجارب الحصرية.

وأتاحت الحملة لحاملي بطاقات التجاري ماستركارد الائتمانية المؤهلة الاستفادة من استرداد نقدي بنسبة 6٪ على مشتريات السفر المؤهلة، بما يشمل تذاكر الطيران وحجوزات الفنادق وتأجير السيارات داخل الكويت وخارجها، عند إنفاق 200 دينار أو أكثر شهريا، وبحد أقصى 600 دينار شهريا، ليصل إجمالي الاسترداد النقدي إلى 1800 دينار طوال فترة الحملة.



ولم تقتصر مكافآت الحملة على الاسترداد النقدي، بل شملت أيضا فرصة فوز خمسة عملاء بتجربة حصرية، يصطحب كل منهم مرافقا لحضور المباراة المرتقبة بين مانشستر يونايتد وبايرن ميونخ على ملعب «أولد ترافورد» (Old Trafford Stadium) بتاريخ 20 يناير 2027. وتشمل التجربة تذاكر السفر والإقامة الفندقية وحضور المباراة، وذلك في إطار الشراكة مع ماستركارد. وهذه التجربة مقدمة للعملاء برعاية ماستركارد، الراعي الرسمي لدوري أبطال أوروبا.

وبهذه المناسبة، أعرب البنك التجاري الكويتي عن اعتزازه بالانتشار الواسع الذي حققته الحملة، مؤكدا أن هذه النتائج تعكس أهمية تطوير مبادرات تسويقية مبتكرة تستجيب لتطلعات العملاء وتقدم لهم قيمة مضافة.

«KIB Invest» تشارك في قمة المستثمر المؤسسي بالكويت لعام 2026

شاركت شركة الدولي إنفست للاستثمار KIB Invest، الذراع الاستثمارية التابع لبنك الكويت الدولي KIB، في قمة المستثمر المؤسسي بالكويت لعام 2026، التي عقدت في مقر الهيئة العامة للاستثمار بمدينة الكويت. وجمعت القمة نخبة من كبار المستثمرين المؤسسيين ومديري الأصول العالميين في سلسلة من الجلسات النقاشية التي تناولت هيكلة المحافظ الاستثمارية، وتقييمات الأصول، والفرص الاستثمارية، والأسواق الخاصة والعامة، فضلا عن العوامل المتغيرة التي ترسم ملامح تخصيص رؤوس الأموال على المدى الطويل. وأكدت مشاركة KIB Invest التزامها الراسخ بدعم تطوير المنظومة الاستثمارية في الكويت، وتعزيز تبادل الخبرات والمعرفة على مستوى القطاع المحلي، والمساهمة في تحقيق النمو المستدام للاقتصاد الوطني.

وتناولت النسخة الرابعة عشرة من القمة، التي نظمتها مؤسسة Institutional Investor بالشراكة مع الهيئة العامة للاستثمار وشركة وفرة، وبدعم من جمعية المحللين الماليين المعتمدين في الكويت، عددا من المحاور الرئيسية التي تؤثر في المحافظ الاستثمارية المؤسسية. وشملت الموضوعات المطروحة سبل تكيف أطر تخصيص الأصول التقليدية مع التحولات الهيكلية التي تشهدها الأسواق العالمية، ودور أدوات الدخل الثابت في المحافظ الاستثمارية، وتداعيات المخاطر الجيوسياسية، إلى جانب العلاقة بين التقييمات والمخاطر والعوائد المتوقعة عبر مختلف فئات الأصول. كما تناولت النقاشات التحديات المرتبطة بتحقيق عوائد إضافية (Alpha) في ظل اشتداد المنافسة وازدحام الأسواق، وأبرز التطورات في مجالي الملكية الخاصة والائتمان الخاص، فضلا عن تأثير تركز الأسواق والانقسام العالمي حول استراتيجيات الاستثمار في الأسواق العامة.


جمال البراك في صورة جماعية مع المشاركين في الجلسة الختامية

وشارك الرئيس التنفيذي لشركة KIB Invest جمال البراك، متحدثا في الجلسة الختامية للقمة، والتي عقدت بعنوان «داخل المحفظة الاستثمارية ـ كيف تستعد كبرى الجهات المخصصة للأصول في الكويت للعقد المقبل».

وتعليقا على مشاركته، قال البراك: أتاحت لنا المشاركة في قمة المستثمر المؤسسي في الكويت منصة مهمة لتبادل الرؤى ووجهات النظر مع نخبة من كبار المستثمرين المؤسسيين ومديري الأصول، ومناقشة العوامل التي تسهم في إعادة تشكيل توجهات تخصيص رؤوس الأموال على المدى الطويل. وتشهد الأسواق تطورات متسارعة في ظل تغير التقييمات، وتنامي الاعتبارات الجيوسياسية، والتحولات التي تشهدها فئات الأصول العامة والخاصة، الأمر الذي يعزز أهمية الحوار البناء وتبادل الخبرات بين المستثمرين المؤسسيين.

إخطار أول

بوابة الكويت القابضة
Bawabet Al Kuwait
Holding Company

شركة بوابة الكويت القابضة

شركة مساهمة كويتية قابضة "مقفلة"

رأس مال الشركة المصدر والمدفوع 50 مليون دينار كويتي

يتشرف مجلس إدارة شركة بوابة الكويت القابضة ش.م.ك "مقفلة" بدعوة السادة المساهمين الكرام لحضور اجتماع الجمعية العامة العادية، والمزمع عقدها فى تمام الساعة الثانية عشرة من ظهر يوم الإثنين الموافق 14 ديسمبر 2026 بمقر الشركة الكائن ببرج الخرافي الطابق الحادي عشر، وذلك للنظر في بنود جدول الأعمال التالية:

البند الأول:	مناقشة توزيع أرباح نقدية للسادة المساهمين عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2025 بنسبة 5% من رأس مال الشركة، بواقع 5 فلوس كويتي لكل سهم ما يعادل 2.5 مليون دينار كويتي وذلك للمساهمين المقيدين في سجلات الشركة حتى تاريخ انعقاد الجمعية العمومية.
البند الثاني:	انتخاب مجلس إدارة جديد للشركة لمدة ثلاث سنوات قادمة.
البند الثالث:	مناقشة تفويض مجلس الإدارة بتحديد صلاحيات التوقيع عن الشركة لدى البنوك .

لذا يرجى من السادة المساهمين الراغبين بحضور الاجتماع استلام توكيلات الحضور بمقر الشركة الكائن ببرج الخرافي الطابق الحادي عشر، خلال ساعات العمل الرسمية.

مع تحيات شركة بوابة الكويت القابضة

بدر الجوعان
رئيس مجلس الإدارة