



محمد العثمان وعبدالعزیز الباطین في صورة جماعية مع إداريي «وياي» و«Ooredoo الكويت»

لتقديم تجربة رقمية متكاملة للشباب في الكويت من خلال مجموعة من المزايا الحصرية والعروض التي تجمع بين الخدمات المصرفية الرقمية وخدمات الاتصالات

«وياي» و«Ooredoo الكويت» يطلقان شراكة إستراتيجية



نوف المشعان

نوف المشعان: للشراكة مع «وياي» أهمية خاصة كونها تجمع بين قطاعين حيويين لهما تأثير مباشر في حياة الفرد اليومية



الرئيس التنفيذي للخدمات المصرفية الشخصية والرقمية لمجموعة بنك الكويت الوطني محمد العثمان والرئيس التنفيذي لشركة Ooredoo الكويت عبدالعزیز الباطین بعد التوقيع على الشراكة الاستراتيجية



آمال الدويسان

آمال الدويسان: شراكتنا مع Ooredoo تجسد إنجازاً مهماً ضمن مسيرتنا نحو تقديم تجربة مصرفية رقمية أكثر تميزاً

والخدمات الرقمية وريادة بنك وياي في الخدمات المصرفية الرقمية، بما يفتح مجالاً أوسع للابتكار وتطوير تجربة رقمية أكثر تكاملاً وسلاسة، ويقدم قيمة حقيقية تتماشى مع تطلعات الجيل الجديد واحتياجاته المتغيرة. وتجسد هذه الشراكة توجهها مشتركاً نحو بناء تجارب رقمية أكثر تكاملاً، من خلال توظيف إمكانيات قطاعي الاتصالات والخدمات المصرفية لتقديم حلول أكثر تطوراً وسلاسة للشباب في الكويت، بما يدعم تطلعاتهم ويواكب احتياجاتهم اليومية المتغيرة. ومن المتوقع أن تشهد المرحلة المقبلة تطوير المزيد من المبادرات والخدمات المشتركة بين بنك وياي وOoredoo، بما يعزز تجربة العملاء ويوسع مجالات الابتكار والتكامل بين القطاعين.

المبتكرة التي تدعم رؤيتنا وترسخ مكانة بنك وياي كواجهة مصرفية رقمية رائدة للشباب في الكويت. من جانبها، قالت نواف المشعان، المدير التنفيذي للاستراتيجية والشؤون المؤسسية في Ooredoo الكويت: تشكل شراكتنا الاستراتيجية مع بنك وياي محطة مهمة في مسيرة Ooredoo نحو بناء منظومة متكاملة من الشراكات النوعية التي تتجاوز حدود القطاعات التقليدية وتفتح آفاقاً جديدة للابتكار وصناعة القيمة. وتكتسب هذه الشراكة أهمية خاصة كونها تجمع بين قطاعين حيويين لهما تأثير مباشر في حياة الفرد اليومية وأسلوب حياته، وهما قطاعا الاتصالات والخدمات المصرفية. وتأتي هذه الشراكة انطلاقاً من رؤية مشتركة للارتقاء بالخدمات المقدمة للشباب والطلبة، من خلال الجمع بين خبرات Ooredoo في الاتصالات

المرتبطة طرحه خلال الشهر الجاري. وتعكس هذه الشراكة رؤية الطرفين المشتركة لتقديم حلول مبتكرة ترتقي بتجربة العملاء وتوفر قيمة حقيقية تتجاوز العروض التقليدية، من خلال دمج الخدمات الرقمية اليومية ضمن منظومة واحدة أكثر سهولة ومرونة. وفي هذه المناسبة، قالت آمال الدويسان، رئيسة بنك وياي: تجسد شراكتنا مع شركة Ooredoo إنجازاً مهماً ضمن مسيرتنا نحو تقديم تجربة مصرفية رقمية أكثر تميزاً، وتؤكد التزامنا المستمر بتوفير قيمة مضافة ومزايا حصرية لعملائنا. ومن خلال هذا التعاون، نعمل على توسيع منظومة الخدمات الرقمية التي نقدمها بما يواكب احتياجات عملائنا اليومية ويعزز تجربتهم. وننتقل إلى إطلاق المزيد من المبادرات والحلول

حياته الرقمي المتسارع. وبموجب هذه الشراكة، سيتمكن عملاء بنك وياي، ولأسىما طلبة الجامعات، من الاستفادة من عروض حصرية للبنك على مختلف باقات Ooredoo شباهي، إلى جانب إمكانية الوصول إلى متجر رقمي متكامل داخل تطبيق وياي، يوفر أحدث الأجهزة الذكية، بما في ذلك الهواتف الذكية والأجهزة اللوحية وغيرها من المنتجات التقنية. كما سيحصل عملاء المكافأة الطلابية على استرداد نقدي من بنك وياي يصل إلى 30٪ على المدفوعات لدى Ooredoo عند استخدام بطاقة SELECT. وبمناسبة إطلاق هذه الشراكة، سيتم مضاعفة نسبة الاسترداد النقدي من بنك وياي حصرياً لمدة أسبوع، كما سيحصل عملاء بنك وياي على أولوية الحجز والطلب المسبق لأحدث إصدارات الأجهزة، بما في ذلك جهاز iPhone الجديد

أعلن بنك وياي، أول بنك رقمي في الكويت، عن شراكته الاستراتيجية مع شركة Ooredoo الكويت، إحدى الشركات الرائدة في قطاع الاتصالات والتكنولوجيا في البلاد. وتعد هذه الشراكة من أكبر الشراكات التي تجمع بين قطاعي الخدمات المالية الرقمية والاتصالات في الكويت، وذلك خلال حفل توقيع رسمي حضره قيادات من بنك وياي وOoredoo الكويت، إلى جانب عدد من الشخصيات البارزة والإعلاميين وصناع المحتوى وعملاء بنك وياي. وتهدف هذه الشراكة إلى تقديم تجربة رقمية متكاملة للشباب في الكويت، من خلال مجموعة من المزايا الحصرية والعروض التي تجمع بين الخدمات المصرفية الرقمية وخدمات الاتصالات، بما يلبي تطلعات الجيل الجديد ويواكب أسلوب

«الوطني» يرتقي بتجربة الخدمات المصرفية المميزة

ومرونة القنوات الرقمية. ومن خلال تطبيق «الوطني» عبر الموبايل، يمكن لعملاء الخدمات المصرفية المميزة الوصول إلى حساباتهم وخدماتهم المصرفية بكل سهولة، فيما تتيح خاصية تواصل مع مدير أعمالك لعملاء الخدمات المميزة سهولة أكبر في الوصول إلى مسؤول العلاقة الخاص بهم، بما يعزز التكامل بين التجربة الرقمية والخدمة المصرفية الشخصية.

وتعكس استراتيجية بنك الكويت الوطني للخدمات المصرفية المميزة نهجاً يضع العميل في صميم اهتماماته، ويرتكز على الخدمة الشخصية، وسهولة الوصول، وبناء علاقات طويلة الأمد. ومن خلال الجمع بين الخدمات المصرفية اليومية، واحتياجات العائلة، والحلول الاستثمارية، والخدمات الدولية، والمزايا الحياتية، يواصل الوطني تطوير منظومة متكاملة قادرة على مواكبة العملاء ودعمهم في مختلف مراحل رحلتهم المالية.

ومع مواصلة تطوير منتجاته وخدماته وقدراته الرقمية، يؤكد بنك الكويت الوطني التزامه المستمر بوضع معايير جديدة للخدمات المصرفية المميزة، وتقديم تجربة تجمع بين خبرة الوطني وابتكاره وانتشاره الدولي.

مستوى إضافياً من المرونة والراحة، بما يواكب طبيعة احتياجاتهم المالية المتنامية محلياً ودولياً. ويستفيد العملاء من قدرات «الوطني» في مجال الخدمات المصرفية الدولية والحلول العابرة للحدود، بما في ذلك مجموعة مختارة من حلول التمويل العقاري للعقارات خارج الكويت، إلى جانب خدمات مصرفية دولية أخرى، ما يتيح للبنك مواصلة دعم عملائه أينما امتدت احتياجاتهم المالية.

توفر الخدمات المصرفية المميزة في «الوطني» أيضاً مجموعة من المزايا المصرفية والحياتية المصممة لتتكامل مع أسلوب حياة العملاء، وتشمل مزايا مختارة على المنتجات المصرفية والبطاقات، إضافة إلى مزايا السفر والضيافة وخدمات Concierge. إلى جانب تجارب حصرية وشراكات مع نخبة من العلامات التجارية المحلية والعالمية. وتعكس هذه المزايا رؤية «الوطني» للخدمات المصرفية المميزة باعتبارها تجربة متكاملة تتجاوز المنتجات والحلول المالية، لتوفر للعملاء قيمة إضافية داخل البنك وخارجه. ومع التطور المستمر في توقعات العملاء، يحرص بنك الكويت الوطني على الجمع بين قوة العلاقة المصرفية الشخصية وسهولة



توسيع نطاق مجموعة من المزايا المصرفية لتشمل أفراد العائلة.

وصممت الخدمة لتلبية احتياجات مختلف الأجيال، من خلال حلول تتطور مع تغير احتياجات العملاء وعائلاتهم عبر المراحل المختلفة. ومن خلال Family Banking، يسعى «الوطني» إلى بناء علاقات أعمق وطويلة الأمد مع عملائه، وتوفير تجربة مصرفية أكثر تكاملاً للأسرة.

وبشكل الاستثمار إحدى الركائز الرئيسية لمنظومة الخدمات المصرفية المميزة في بنك الكويت الوطني. ومن خلال NBK Invest، يمكن للعملاء المؤهلين الوصول إلى مجموعة من الفرص والحلول الاستثمارية إلى جانب خدماتهم المصرفية اليومية، بما يساعدهم على إدارة احتياجاتهم المالية الحالية والتخطيط لأهدافهم المستقبلية ضمن منظومة «الوطني» المتكاملة.

ويعكس هذا النهج حرص البنك على تقديم قيمة تتجاوز الخدمات المصرفية التقليدية والدوائج والمعاملات اليومية، عبر مساعدة العملاء على الانتقال من إدارة أموالهم إلى بناء ثروتهم وتنميتها على المدى الطويل.

ولتمج شبكة بنك الكويت الوطني الدولية الواسعة عملاء الخدمات المصرفية المميزة

يوصل بنك الكويت الوطني تعزيز منظومة خدماته المصرفية المميزة، من خلال تقديم تجربة مصرفية متكاملة صممت لتواكب تطور الاحتياجات المالية وأنماط الحياة المختلفة لعملائه.

وتتجاوز الخدمات المصرفية المميزة لدى «الوطني» المفهوم التقليدي للخدمات البنكية، إذ تجمع ضمن منظومة متكاملة بين إدارة العلاقات الشخصية، والحلول المالية المصممة وفق احتياجات العملاء، والفرص الاستثمارية، والخدمات المصرفية العائلية، والخدمات المصرفية الدولية، إلى جانب سهولة الوصول الرقمي ومجموعة من المزايا الحصرية.

ويرتكز نهج «الوطني» على فهم احتياجات كل عميل بصورة فردية، ودعمه في مختلف مراحل رحلته المالية. ومن خلال باقات الخدمات المميزة والذهبي، يستفيد العملاء من مستوى متقدم من الخدمة الشخصية، فيما يحظى عملاء الخدمات المميزة بخدمات أكثر تخصصاً عبر مسؤولي علاقات مخصصين، بما يضمن دعماً أكثر قرباً في إدارة احتياجاتهم المصرفية والمالية.

إيماناً من «الوطني» بأن الأولويات المالية للعملاء تتجاوز احتياجاتهم الفورية، توفر خدمة الخدمات المصرفية للعائلة إمكانية



«طيران الجزيرة» تطلق «عرض الشتاء»

الجزيرة: يعد فصلا الخريف وبداية الشتاء من الأوقات المميزة للسفر، سواء لزيارة الأهل والأصدقاء أو لاكتشاف وجهة جديدة والاستمتاع بعطلة فريدة. ومن خلال عرض J9WINTER، نمنح مسافرينا سبباً إضافياً للتخطيط مبكراً لرحلتهم المقبلة والاستفادة من خصومات تصل إلى 25٪ عبر شبكة وجهاتنا. نركز في طيران الجزيرة على توفير خيارات أوسع وربط جوي مريح بأسعار تنافسية، بما يجعل السفر أكثر سهولة وفي متناول شريحة أكبر من المسافرين. ويمكن للمسافرين الاستفادة من العرض باستخدام الرمز الترويجي J9WINTER عند الحجز عبر الموقع الإلكتروني لطيران الجزيرة jazeeraairways.com أو تطبيق الجزيرة خلال فترة العرض. وتتوافر المقاعد المشمولة بالعرض بأعداد محدودة وتخضع لتوافرها والشروط والأحكام المعمول بها. احجز مبكراً عبر الموقع الإلكتروني أو تطبيق طيران الجزيرة، وجهز حقائبك وانطلق في عطلة هذا الشتاء مع طيران الجزيرة.

أطلقت «طيران الجزيرة» عرض J9WINTER لتمنح المسافرين فرصة التخطيط لعطلاتهم المقبلة بأسعار مميزة وذلك ابتداءً من يوم 13 سبتمبر ولمدة خمسة أيام لغاية يوم 17 سبتمبر 2026، حيث يمكن للمسافرين الاستفادة من خصم يصل إلى 25٪ على أسعار التذاكر عبر شبكة وجهات طيران الجزيرة باستخدام الرمز الترويجي J9WINTER. ويسري العرض على الرحلات التي يتم حجزها في الفترة من 1 أكتوبر إلى 15 ديسمبر 2026، ما يمنح المسافرين فرصة التخطيط لعطلة خلال فصل الخريف أو الاستمتاع بإجازة مبكرة في الشتاء قبل بدء موسم السفر المزدحم في نهاية العام. وسواء كان للسفر إلى مدينة نابضة بالحياة أو للسياحة الثقافية أو للاستمتاع بأجواء أكثر دفئاً أو زيارة الأهل والأصدقاء، توفر شبكة طيران الجزيرة في الشرق الأوسط وأوروبا وآسيا وأفريقيا العديد من الخيارات لقضاء عطلة قبل نهاية العام. وقال بول كارول، الرئيس التنفيذي للشؤون التجارية في طيران