بزيادة قدرها 69٪ عن الفترة المقارنة العام الماضي

«الصالحية» تحقق 2,4 مليون دينار أرباحاً في الربع الأول

أعلنت شركة الصالحية العقارية عن تحقيق صافي أرباح بمبلغ 2,4 مليون دينار في الربع الأول من العام 2026 بربحية سهم 4,05 فلوس، وذلك بالمقارنة مع صافي ربح 1,4 مليون دينار وربحية سهم 2,5 فلس عن الفترة المقارنة من العام الماضي، محققة زيادة قدرها 69٪ عن الفترة المقارنة.

وكشفت البيانات المالية لشركة الصالحية العقارية عن ارتفاع إجمالي موجودات الشركة إلى 544 مليون دينار وبنسبة نمو بلغت 4٪، وبلغت الإيرادات التشغيلية 12,7 مليون

غازي النفيسي

دينار بنهاية الربع الأول من العام الحالي بزيادة قدرها 11٪، كما ارتفعت الأرباح التشغيلية بنسبة 11٪ إلى 9,7 ملايين دينار، فيما بلغت حقوق الملكية 184 مليون دينار عن الفترة المالية المنتهية في 31 مارس 2026.

وقال غازي النفيسي رئيس مجلس إدارة شركة الصالحية العقارية، أن النتائج المحققة خلال الربع الأول معززة بارتفاع الإيرادات التشغيلية وانخفاض في تكاليف التمويل، تعكس نجاح الشركة في ترجمة خططها التشغيلية والاستثمارية إلى مؤشرات أداء قوية، بما يدعم ثقة المستثمرين والشركاء بقدرتها على مواصلة النمو وتحقيق قيمة مضافة على المديين المتوسط والطويل، مضيفا كذلك أن الشركة تنظر بتفاؤل إلى الفترة المقبلة في ظل استمرار الزخم التشغيلي وتحسن بيئة الأعمال.

كما أكد النفيسي أن الشركة ماضية في تنفيذ استراتيجيتها وفق أسس مالية وتشغيلية مدروسة، ترتكز على كفاءة الأصول واغتنام الفرص الاستثمارية الواعدة، الأمر الذي يدعم قدرتها على تحقيق معدلات نمو مستدامة وتعزز مركزها التنافسي في السوق العقاري، مستفيدة من متانة مركزها المالي والمرونة التي تتمتع بها الشركة في إدارة عملياتها.

تواصل تنفيذ استثماراتها الإستراتيجية وترفع توجيهاتها المالية

«طلبات» تحقق أداءً قوياً في الربع الأول من 2026

أعلنت شركة طلبات هولدينغ بي إل سي، المنصة المتخصصة في السوق للطلب عبر الإنترنت والتوصيل في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، عن نتائج مالية قوية للربع الأول المنتهي في 31 مارس 2026، وقد جاءت النتائج متقدمة على التوجيهات المالية للعام الكامل عبر المؤشرات الرئيسية، مع استمرار زخم النمو وتسجيل هوامش ربحية متينة وتحقيق تدفقات نقدية حرة قوية.

وخلال هذا الربع، واصلت الشركة عملياتها بكفاءة عالية في ظل بيئة تشغيلية ديناميكية عبر عدد من الأسواق، محافظة على استمرارية تشغيلية كاملة، مع إيلاء الأولوية لسلامة موظفيها وشركائها.

وعكست هذه النتائج تنفيذا منضبطا لاستراتيجية «طلبات» التنافسية وبرنامجها الاستثماري المعلن لعام 2026، والرامي إلى بناء «التطبيق اليومي»، وتعزز قدرة الشركة على التكيف السريع مع المتغيرات ثقتها في رفع توجيهات صافي الدخل، مع التأكيد على توقعاتها لجميع المؤشرات الرئيسية الأخرى.

وتواصل «طلبات» التمتع بمركز مالي قوي، مدعوما بقدرتها على توليد تدفقات نقدية حرة قوية. ويوازن إطار تخصيص رأس المال لدى الشركة بين الاستثمار المنضبط في النمو وتحقيق العوائد للمساهمين، بما يشمل نسبة توزيع أرباح بلغت 90٪ وبرنامج إعادة شراء الأسهم المعتمد حديثا بما يصل إلى 5٪ من رأس المال المصدر على مدى عامين.

وتتوقع الشركة الشروع في عمليات إعادة شراء الأسهم في وقت قريب عقب الإعلان عن النتائج، وستفصح عن عمليات الشراء على أساس يومي بحسب الاقتضاء. وبلغ إجمالي قيمة البضائع المباعة 2,7 مليار دولار، بارتفاع قدره 19٪ على أساس سنوي (18٪ على أساس سعر صرف ثابت للعملة)، مدفوعا بالنمو القوي في حجم الطلبات بدعم من عمليات اكتساب

تون خايسلز

للعملاء متينة، وكان من أبرز المحركات تحسن العمليات خلال شهر رمضان المبارك، والموسمية الإيجابية لعيد الفطر، وتموضع المنصة بوصفها مزودا موثوقا لخدمات متعددة القطاعات في ظل التوترات الإقليمية المستمرة.

وقد أسهم هذا المناخ في تنامي أنماط استهلاك «الطعام في المنزل» عبر معظم أسواقنا، مع اعتماد جهات العمل ترتيبات أكثر مرونة للعمل عن بعد، وانتقال المدارس إلى التعلم عن بعد في معظم أسواقنا.

كما ارتفع إجمالي قيمة البضائع المبيعة في أسواق دول مجلس التعاون الخليجي إلى 2,1 مليار دولار، بنمو قدره 12٪ على أساس سنوي، لتمثل 79٪ من الإجمالي مقارنة بـ84٪ في العام السابق.

وسجلت الأسواق خارج منطقة الخليج نموا أسرع، حيث بلغ إجمالي قيمة البضائع المبيعة 563 مليون دولار، بزيادة قدرها 52٪، لتشكل 21٪ من الإجمالي مقارنة بـ16٪ في العام السابق.

فيما بلغت الإيرادات مليار دولار، بارتفاع قدره 23٪ على أساس سنوي، ما يعكس نسبة تحويل إجمالي قيمة البضائع المبيعة إلى إيرادات بمعدل 39٪ مقارنة بـ38٪ في العام السابق.

ويعكس معدل التحويل الأعلى بشكل رئيسي ارتفاع مساهمة إيرادات «طلبات مارت»، والتي عوضت بأكثر من الانخفاض في معدلات العمولة التي تراجعت نتيجة ارتفاع حصة قطاع البقالة والتجزئة من إجمالي قيمة البضائع المبيعة والزيادة في الحوافز الرامية إلى الاحتفاظ بالعملاء متوسطي وعالي القيمة.

أما الأرباح المعدلة، فقد بلغت قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء 130 مليون دولار، بانخفاض قدره 9٪ على أساس سنوي، وهو ما يعادل 4,8٪ من إجمالي قيمة البضائع المبيعة مقارنة بـ6,3٪ العام السابق. ويعكس ذلك بشكل رئيسي انخفاض هوامش الربح الإجمالي نتيجة التحول المستمر في مزيج المنتجات ضمن إجمالي قيمة البضائع المباعة، إلى جانب الاستثمارات المتعمدة في الهوامش لتعزيز الموقع التنافسي للشركة وبناء «التطبيق اليومي».

وبلغ صافي الدخل 87 مليون دولار، بانخفاض قدره 18٪ مقارنة بالفترة نفسها من العام السابق، وهو ما يعادل 3,2٪ من إجمالي قيمة البضائع المبيعة مقارنة بـ4,7٪ العام السابق. ويعكس ذلك تأثير استراتيجية الشركة وخطتها الاستثمارية لعام 2026 على الأرباح المعدلة قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء، إلى جانب استقرار هوامش التكاليف غير التشغيلية. كما بلغ التدفق النقدي الحر 104 ملايين دولار، بزيادة قدرها 7٪ على أساس سنوي، وبما يعادل 3,9٪ من إجمالي قيمة البضائع المبيعة مقارنة بـ4,3٪ العام السابق. ويعكس ذلك استقرار هوامش الإنفاق الرأسمالي ومدفوعات الإيجار، مقابل تقلبات رأس المال العامل الصافي المرتبطة بتوقيت مدفوعات الموردين والمستحقات. كما حققت الشركة معدل تحويل نقدي بلغ 81٪ مقارنة بـ68٪ العام السابق.

وتعليقا على النتائج، قال تون خايسلز الرئيس التنفيذي لشركة «طلبات»: حققنا بداية قوية لهذا العام، حيث جاءت نتائجنا أعلى من التوقعات، مدعومة بالتنفيذ المنضبط وقوة نموذجنا متعدد القطاعات.

وأضاف: خلال الربع عمل فريقنا في بيئة ديناميكية تسودها حالة من عدم اليقين المتصاعد، مع الحفاظ على تركيزنا على أولوياتنا الأساسية، وهي ضمان استمرارية الخدمة مع إعطاء الأولوية لسلامة موظفينا وسائقي التوصيل وشركائنا. وهنا تتجلى قوة نموذجنا التشغيلي والتزام فرق العمل.

وختم خايسلز: ستبقى استراتيجيتنا واضحة وثابتة، ونحن ملتزمون بالكامل بالمضي قدما في خطتنا الاستثمارية التي أعلنا عنها في وقت سابق من هذا العام. ونحن واثقون من قدرتنا على أن نكون التطبيق الذي يعتمد عليه المستهلكون يوميا، وفي الوقت ذاته تحقيق نمو مستدام وعوائد مجزية للمساهمين.

الاستثمار في «التطبيق اليومي» يسير وفق الخطة

وفي وقت سابق من هذا العام أعلنت الشركة عن خطة استثمارية منضبطة لعام 2026، خصصت بموجبها 120 مليون دولار للاستثمار في ثلاثة محاور:

- أولا: توسيع نطاق القطاع الرأسي المتكامل للبقالة «طلبات مارت» من خلال زيادة كثافة المتاجر لتعزيز ميزة السرعة وبناء القدرة الاستيعابية للنمو المستقبلي، إلى جانب توسيع البنية التحتية لسلسلة الإمداد لتحسين تشكيلة المنتجات وتوافرها، والتوافر، وتعزيز القدرة الشرائية لتسريع وتيرة تبني العملاء للخدمة.
- ثانيا: تعزيز خدمة «طلبات برو» كمحرك متعدد القطاعات لرفع مستويات التفاعل، بالاستناد إلى ميزة التوصيل المجاني الأساسية، وإضافة مزايا حصرية تشمل خصومات عبر قطاعي الطعام والبقالة، وضمان الالتزام بمواعيد التوصيل، ودعم العملاء ذوي الأولوية، وخصومات المطاعم، وخدمات شركاء المحتوى الرقمي وخدمات النقل التشاركي.
- ثالثا: تطوير عروض جديدة في قطاع التجزئة وخدمات إضافية للعملاء لتلبية احتياجاتهم اليومية.

لتعزيز الاستدامة البيئية ودعم ريادة الأعمال الخضراء

«وربة» يوقّع مذكرة تفاهم مع حاضنة إيكو للبيئة والطاقة المتجددة

من اليمين: مساعد الغريب وجاسم العبوه وحمد الفوزان وأيمن المطيري خلال توقيع مذكرة التفاهم بين «وربة» و«إيكو»

في خطوة تعكس التزامه المتواصل بدعم مبادرات الاستدامة وترسيخ دوره كشريك فاعل في التنمية البيئية والمجتمعية، أعلن بنك وربة توقيع مذكرة تفاهم مع شركة إيكو لحاضنات الأعمال، بهدف بناء إطار تعاون مشترك يسهم في دعم الشباب والمبادرين في دولة الكويت، وتحويل الأفكار الابتكارية في مجالات البيئة والطاقة المتجددة إلى مشاريع عملية قابلة للنمو والتوسع، بما يعزز من توجه الدولة نحو الاقتصاد الأخضر والتنمية المستدامة. وتأتي هذه الاتفاقية انطلاقا من الرؤية المشتركة بين الطرفين بأهمية توظيف المعرفة والخبرة والموارد المؤسسية في إطلاق مبادرات بيئية نوعية، وتطوير برامج ومشاريع تسهم في رفع مستوى الوعي البيئي، وتعزز من ثقافة الاستدامة على المستويين المؤسسي والمجتمعي.

وفي تصريح بهذه المناسبة، قال رئيس مجموعة التخطيط الاستراتيجي حمد الفوزان من بنك وربة: نؤمن بأن الاستدامة لم تعد خيارا، بل أصبحت مسؤولية مؤسسية ووطنية تتطلب شراكات حقيقية ذات أثر ملموس، ومن هذا المنطلق، تأتي شراكتنا مع شركة إيكو لحاضنات الأعمال لتكون منصة عملية لاحتضان المبادرات البيئية الواعدة، وتمكين رواد الأعمال من تطوير حلول مبتكرة تسهم في حماية البيئة وتعزيز كفاءة استخدام الموارد، بما ينسجم مع رؤية الكويت في بناء مستقبل أكثر استدامة للأجيال القادمة.

من جانبه، أكد جاسم العبوه مؤسس حاضنة ايكو للبيئة والطاقة المتجددة أن هذه المذكرة تمثل خطوة مهمة نحو بناء منظومة متكاملة لدعم الابتكار البيئي، قائلا: نفخر بالتعاون مع بنك وربة في هذه الشراكة التي تجمع بين الرؤية التنموية والوعي البيئي، إذ نعمل في إيكو لحاضنات الأعمال على تحفيز النمو الاقتصادي وتطوير المهارات من خلال ريادة الأعمال البيئية، ونسعى إلى تمكين أصحاب الأفكار والمبادرات من تحويل مشاريعهم إلى قصص نجاح محلية ذات امتداد عالمي، علما بأن هذه الاتفاقية ستفتح آفاقا جديدة للتعاون في نشر الثقافة البيئية، وإطلاق برامج ومبادرات ذات أثر ملموس على المجتمع والبيئة.وبموجب مذكرة التفاهم، سيعمل الطرفان على تنفيذ عدد من المبادرات والبرامج المشتركة، تشمل تنظيم ندوات توعوية تسلط الضوء على أهمية الحفاظ على البيئة، وإقامة ورش عمل متخصصة تربط بين التخطيط الحضري ومفاهيم الاستدامة البيئية، إلى جانب دعم نشر ثقافة استخدام المواد الصديقة للبيئة والتشجيع على تبنيها بشكل أوسع داخل الدولة.

كما تتضمن المذكرة إطلاق مبادرات بيئية مرتبطة بمؤشر الأداء البيئي العالمي مؤشر بيل البيئي (EPI)، والعمل على تطوير آليات عملية لتحويل بيئة العمل المؤسسية إلى نموذج أكثر توافقا مع المعايير البيئية الحديثة.

واتفق الطرفان على تشكيل لجنة مشتركة تتولى إعداد آليات تنفيذ المبادرات التي يتم اعتمادها، ومتابعة تقييمها وتطويرها بشكل مستمر، بما يضمن تحقيق الأهداف المرجوة من مذكرة التفاهم، وتعظيم أثرها الإيجابي على البيئة والمجتمع.

لتنمية الكفاءات الواعدة

«الاستثمارات الوطنية» تطلق مبادرة «Ascend»

صورة جماعية للمشاركات في مبادرة «Ascend»

مريم سيف

أعلنت شركة الاستثمارات الوطنية (NIC) عن إطلاق مبادرة Ascend، وهي منصة تطوير مهني موجهة لدعم الكفاءات الواعدة من المتقدمين لبرامجها التوظيفية، بما في ذلك SHIFT وBidaya. وتأتي هذه المبادرة في إطار التزام الشركة بتعزيز الاستثمار في رأس المال البشري، وتوسيع أثرها بما يتجاوز نطاق التوظيف التقليدي.

وفي ظل استقطاب أكثر من 600 طلب خلال فترة شهرين فقط، صممت Ascend لاحتضان وتنمية الطاقات الواعدة التي لم يحالفها الحظ في فرص التوظيف الحالية نتيجة محدودية المقاعد وشدة التنافس، بما يضمن استمرار تطوير مهاراتهم المهنية وتعزيز استفادتهم من تجربتهم مع الشركة.

وتتضمن المبادرة سلسلة من الجلسات التطويرية المتخصصة، تشمل إعداد السيرة الذاتية، وصقل مهارات التحدث أمام الجمهور، وتعزيز الحضور المهني على منصة LinkedIn، إلى جانب محاكاة المقابلات الشخصية، وجلسات إرشاد تفاعلية مع نخبة من كوادر الشركة، بما يهدف إلى تمكين المشاركين ورفع جاهزيتهم لسوق العمل.

وفي هذا السياق، قالت مريم سيف، رئيسة تنفيذية لقسم رأس المال البشري في شركة الاستثمارات الوطنية: تجسد مبادرة Ascend قناعتنا بأن تطوير الكفاءات لا يقتصر على التوظيف فقط، بل يمتد ليشمل كل من يتفاعل مع الشركة. نحرص على أن تمثل هذه التجربة قيمة مضافة حقيقية في المسيرة المهنية لكل متقدم.

وقد أقيمت الجلسة الأولى من Ascend في المقر الرئيسي للشركة، بمشاركة عدد من المرشحين من قاعدة المتقدمين، حيث حصل المشاركون على شهادات إتمام، فيما ساهم موظفو الشركة بدور فاعل كمرشدين ضمن جلسات الإرشاد.

وتعد شركة الاستثمارات الوطنية من أبرز وأعرق الشركات الاستثمارية في دولة الكويت، حيث تقدم باقة متكاملة من الخدمات المالية تشمل إدارة الأصول، والخدمات المصرفية الاستثمارية والخدمات الاستشارية، والوساطة المالية. وتواصل الشركة، من خلال رؤيتها المستقبلية وسجلها الحافل، تحقيق قيمة مستدامة لمساهميها وعملائها، إلى جانب دورها في دعم نمو القطاع المالي والمجتمع.

8,9 ملايين دينار إجمالي الإيرادات خلال 2026/2025

وحدة «تنظيم التأمين» تحقق أفضل أداء مالي منذ إنشائها

محمد العتيبي

عبدالله الفهد

أعلن رئيس وحدة تنظيم التأمين محمد العتيبي، تحقيق الوحدة أداء ماليا متميزا خلال السنة المالية 2026/2025، حيث بلغ إجمالي الإيرادات نحو 8,9 ملايين دينار عن الفترة من 2025/4/1 حتى 2026/3/31، وبنسبة نمو قدرها 8,6٪ مقارنة بالسنة المالية السابقة، كما بلغ صافي نتائج أعمال السنة المالية نحو 5,6 ملايين دينار، لتواصل الوحدة بذلك تسجيل أفضل مستويات الأداء المالي منذ إنشائها في فبراير 2020، مؤكدة قدرتها على تطوير أدائها عاما بعد عام.

من جانبه، أضاف نائب رئيس وحدة تنظيم التأمين بالتكليف عبدالله زايد الفهد أن الوحدة حققت منذ إنشائها إجمالي إيرادات بلغ نحو 41 مليون دينار، فيما تجاوز النصيب المستحق لصالح الخزانة العامة للدولة 25 مليون دينار، ويأتي ذلك في ظل استمرار الوحدة في التكيف مع قيود أحكام قانون إنشائها، لاسيما عدم تخصيص أي مبالغ مالية أو رأسمال تشغيلي أو احتياطيات نقدية لها، أسوة بباقي الجهات الحكومية المستقلة، حيث قامت وحدة تنظيم التأمين بتمويل أعمالها وأنشطتها من إيراداتها منذ اليوم الأول لإنشائها، دون أن تحمل الخزانة العامة للدولة أي مبالغ أو تكاليف مالية.

شركة الشرق للوساطة المالية (ش.م.ك.مقفلة)

تدعو مساهميها الكرام الذين لم يقوموا باستلام أرباحهم النقدية المستحقة عن السنوات المالية الماضية (المرّحلة) بمراجعة إدارة شؤون المساهمين لاستلام أرباحهم.

ولضمان سرعة الإجراءات، يرجى إحضار المستندات التالية:
1- البطاقة المدنية الأصلية للمساهم.
2- شهادة الآيبان (IBAN) للحساب البنكي باسم المساهم.

وللاستعلام عن التفاصيل يرجى الاتصال على
رقم الشركة: **22248444**

شركة الرتاج الإستثمارية القابضة
Al Ritaj Investment Holding Co.

إعلان تذكيري

تذكير لحضور اجتماع الجمعية العامة العادية

يسر مجلس إدارة شركة الرتاج الإستثمارية القابضة (ش .م.ك.م) بدعوة السادة المساهمين الكرام لحضوراجتماع الجمعية العامة العادية عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2025 والمزمع عقدها بإذن الله تعالى يوم الأحد الموافق 24 مايو 2026 على أن تبدء الجمعية في تمام الساعة 10:30 صباحاً، ، وذلك في مقر الشركة الكائن في منطقة الشرق «شارع خالد بن الوليد» برج الداو – الدور الأرضي قاعة الإجتماعات ، وذلك للنظر في البنود المدرجة على جدول أعمال الجمعية العامة العادية.

كما يرجى من السادة المساهمين الراغبين في حضور الإجتماع أو من ينوب عنهم قانونياً مراجعة مقر الشركة – الشرق – شارع خالد بن الوليد – برج الداو – الدور الثاني وذلك خلال ساعات العمل الرسمية لإستلام :-

- دعوة الجمعية العامة العادية للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2025 .
- جدول الأعمال للجمعية العامة العادية.
- كلمة رئيس مجلس الإدارة.
- البيانات المالية المدققة عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2025.

والله ولي التوفيق،،،

رئيس مجلس الإدارة