

بفزة 39٪ ليواصل البنك تحقيق نتائج مالية مميزة.. مع نمو إجمالي أصوله 26٪ إلى 178.1 مليار جنيه

5,3 مليارات جنيه صافي أرباح «الأهلي الكويتي» - مصر في 2025

معايير الاستدامة في عملياته، والاستثمار في البنية التحتية للأمن السيبراني، وتعزيز ثقافة التركيز على العميل، والاستثمار في رأس المال البشري، مشدداً على حرص البنك على الاستثمار في كادره البشرية الشابة باعتبارهم الثروة الحقيقية لديه.

قيم جوهرية

وتظل الاستدامة والتمويل المستدام جزءاً لا يتجزأ من القيم الجوهرية وإستراتيجية الأعمال للبنك الأهلي الكويتي - مصر الذي قام خلال عام 2025 بتطوير قطاع التمويل المستدام لديه، وزيادة تفعيل إستراتيجية الاستدامة من خلال تعزيز أطر إدارة مخاطر الاستدامة البيئية والاجتماعية والحوكمة، ومراقبة المحافظ، وهايكال المتطلبات الرقابية وأفضل الممارسات الدولية.

ويلتزم البنك الأهلي الكويتي - مصر بنهجته نحو تقديم حلول مصرفية تفرح وتسهل حياة عملائه، بحيث أدي التحول الجذري في ثقافته إلى تطوير بيئة عمل تتسم بالتعاون والشفافية والابتكار، وتعزيز تفاعل الموظفين ورضا العملاء.

وتبنى البنك أيضاً خطط قوية للتحول الرقمي نتج عنها تسهيل العمليات، وتحسين تجربة العملاء، وتسريع نمو قاعدة العملاء، بحيث أسهم هذا التحول إلى جانب خطط تعزيز الميزانية العمومية، وتحسين إدارة المخاطر، وتنويع المحفظة في تعزيز المركز المالي للبنك، وترسيخ مكانته كلاعب رئيسي في القطاع المصرفي المصري شديد التنافسية.

وأكد أن قوة نتائج أعمال البنك تبرز قدرته على مواصلة النمو رغم التحديات الاقتصادية محلياً وعالمياً، مشيراً إلى أن هذه النجاحات جاءت نتاج العمل الجاد والجهد المتواصل لفريق الإدارة التنفيذية وجميع موظفي البنك الذين يسعون دائماً إلى تحقيق الريادة وترسيخ مكانته في القطاع المصرفي المصري.

وأضاف: «نجح البنك في تحقيق أرباح قبل الضريبة بلغت 7,5 مليارات جنيه بنسبة نمو 45٪ مقارنة بنحو 5,2 مليارات جنيه في نهاية عام 2024 بعد استبعاد فروق التقييم».

إستراتيجية طموحة

وتابع السلاوي بالقول: «يبتهج البنك إستراتيجية طموحة تهدف إلى تحقيق النمو المستدام من خلال التركيز على تطوير خطط الأعمال في جميع القطاعات، ووضع معايير واضحة لقياس الأداء والتوسع الجغرافي لضمان تقديم أفضل خدمة مصرفية لعملائنا»، موضحاً أن الجهود الرامية إلى تطوير عروض ومنتجات مبتكرة تلبى احتياجات العملاء من الأفراد والشركات مكنت البنك من اكتساب حصة سوقية أكبر، مشيراً إلى تعزيز جهوده لدعم إستراتيجية الدولة نحو الشمول المالي من خلال إطلاق سلسلة من المبادرات الهامة للوصول إلى كافة شرائح المجتمع تماشياً مع توجهات ومبادرات البنك المركزي المصري.

وأفاد بأنه علاوة على معدلات النمو المضاعفة والأداء المتميز للأعمال، سيواصل البنك الأهلي الكويتي - مصر خطواته نحو تنفيذ إستراتيجية التحول الرقمي، وتبني



خالد السلاوي



علي معرفي

■ **علي معرفي: نجحنا في تعزيز مكانتنا التنافسية بفضل خطط عملنا المرنة لتواكب التغيرات الاقتصادية**
■ **خالد السلاوي: حققنا أرباحاً قبل الضريبة بقيمة 7.5 مليارات جنيه بنمو 45٪ خلال عام 2025**

هذا العام ذا أهمية خاصة، إذ نحتفل فيه بمرور 10 سنوات على وجودنا في السوق المصري منذ أن بدأت مسيرتنا في مارس 2016».

شاكرا في نهاية تصريحه للجهات الرقابية في مصر على دعمها، وأعضاء مجلس الإدارة والمساهمين والعملاء على ثقتهم المستمرة في

إنجازاً جديداً في سجل إنجازات البنك على مدار عشر سنوات، في إطار سعينا الدؤوب لتحقيق أهداف المجموعة وتعزيز حقوق المساهمين».

وأوضح معرفي أنه خلال عام 2025 استطاع البنك زيادة أثره المجتمعي الإيجابي من خلال التعاون مع المؤسسات غير الهادفة للربح تحت مظلة البنك المركزي المصري، لإطلاق وتنفيذ العديد من مبادرات المسؤولية المجتمعية، كجزء من التزامه بإحداث تغييرات إيجابية في المجتمع، لافتاً إلى أن هذه الجهود أتت بدعم موظفي البنك من خلال مشاركتهم في المبادرات التطوعية، وفي التزام البنك بالاستمرار في تقديم الدعم المادي والمعنوي لتحقيق التنمية المجتمعية المستدامة وصولاً لمجتمع أكثر تكافلاً.

مواكبة السوق

وتما إجمالي ودائع العملاء 18٪ إلى 141 مليار جنيه، مقابل 119,9 مليار جنيه في 2024، كما زادت محفظة القروض بنسبة 26٪ لتبلغ 87,6 مليار جنيه، مقارنة بـ 69,3 مليار جنيه بنهاية عام 2024، بينما تحسنت نسبة القروض المتعثرة إلى 1,31٪ في نهاية 2025 مقارنة بـ 1,74٪ في نهاية ديسمبر 2024.

نتائج مالية قوية

وتعليقاً على هذه النتائج المالية، قال رئيس مجلس إدارة البنك الأهلي الكويتي - مصر علي معرفي «نجح البنك خلال عام 2025 في تحقيق نتائج مالية قوية عززت مكانته في القطاع المصرفي المصري، بفضل اتباعنا إستراتيجية منهجية وخطط عمل مرنة تواكب متغيرات المشهد الاقتصادي. وجاء هذا الأداء القوي ليضيف

والتعليق على هذه النتائج المالية، قال رئيس مجلس إدارة البنك الأهلي الكويتي - مصر علي معرفي «نجح البنك خلال عام 2025 في تحقيق نتائج مالية قوية عززت مكانته في القطاع المصرفي المصري، بفضل اتباعنا إستراتيجية منهجية وخطط عمل مرنة تواكب متغيرات المشهد الاقتصادي. وجاء هذا الأداء القوي ليضيف

مواصلة تعزيز الخدمات الرقمية

مرتبط مباشرة بغرفة المقاصة الآلية للبنك المركزي المصري (ACH)، مما يمكن الشركات من تنفيذ المعاملات المالية الجماعية إلكترونياً، موفراً الوقت ومقللاً الحاجة لزيارة الفروع.

وأصل البنك الأهلي الكويتي - مصر خلال عام 2025 تعزيز خدماته الرقمية للشركات من خلال إطلاق «كوريباي»، وهو نظام إلكتروني مصمم للعملاء من الشركات،

الترويج بجوائز عديدة

وفاز البنك أيضاً بجائزة «أفضل عروض للبطاقات الائتمانية - مصر 2025» من مؤسسة «غلوبال بيزنس أوتلوك»، وتؤكد هذه الألقاب الأداء القوي ونمو البنك المتواصل، ونجاح خطط التحول منذ استحواذ مجموعة البنك الأهلي الكويتي على بنك بيربيوس - مصر عام 2015.

حصل البنك الأهلي الكويتي - مصر على عدة جوائز مرموقة خلال عام 2025 تقديراً لإنجازاته، حيث نال جائزة «أفضل بنك للخدمات المصرفية للشركات - مصر 2025»، بينما حصل السلاوي، على لقب «أفضل رئيس تنفيذي في القطاع المصرفي في مصر لعام 2025» من مجلة «إنترناشونال بيزنس».

شراكة إستراتيجية بين «الصندوق الوطني» و«Ooredoo الكويت» لدعم المبادرين



نوف مساعد المشعان
المدير التنفيذي للاستراتيجية والشؤون المؤسسية



م.بسمة خالد الجاسم
مدير عام الصندوق الوطني لرعاية وتنمية المشاريع الصغيرة والمتوسطة بالتكليف

- **بسمة الجاسم: شراكتنا مع Ooredoo نموذج متقدم للتكامل بين القطاعين العام والخاص**
- **نوف المشعان: تمكن رواد الأعمال جزء لا يتجزأ من مسؤوليتنا الوطنية وإستراتيجيتنا في Ooredoo**
- **لم يعد دعم المبادرين خياراً تنمويًا بل أصبح واجباً وطنياً يستدعي تضامناً الجهود**
- **ملتزمون بأن نكون شريكاً حقيقياً في رحلة نجاح المبادر وأن نسهم في نمو الاقتصاد الوطني**



يتطلب تكامل الأدوار وتسريع المبادرات الداعمة للمبادرين.

رحلة مبادر

وأكدت المشعان أنه في ظل ما تشهده المنطقة من تحديات وتحديات، يصبح دعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة ضرورة وطنية ملحة، وليس خياراً، الأمر الذي يدفعنا إلى تكثيف جهودنا لتقديم حلول رقمية متقدمة، ومضات تسويقية فاعلة، تمكن هذه المشاريع من الاستمرار والتوسع بثقة، مبيته في الوقت نفسه أن Ooredoo ماضية في تنفيذ إستراتيجيتها الهادفة إلى دعم هذا القطاع، من خلال إطلاق مبادرات نوعية وبناء شراكات إستراتيجية مع مختلف الجهات، موضحة أننا في Ooredoo ملتزمون بأن نكون شريكاً حقيقياً في رحلة نجاح المبادر الكويتي، وأن نسهم بدور فاعل في بناء اقتصاد وطني أكثر مرونة واستدامة، قائم على الابتكار والريادة وأن نسهم في نمو الاقتصاد الوطني.

المبادرين، وتعزيز حضورهم الإعلامي، وتوفير حلول رقمية متطورة تساهم في رفع كفاءة أعمالهم وتوسيع نطاق وصولهم.

مسؤولية وطنية

من جانبها، أكدت نوف مساعد المشعان المدير التنفيذي للاستراتيجية والشؤون المؤسسية في Ooredoo الكويت أن الشركة تتبنى دوراً وطنياً فاعلاً في دعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة، باعتبارها محركاً أساسياً للنمو الاقتصادي ومصدراً رئيسياً للابتكار وخلق الفرص، مضيفة بالوقت نفسه أننا في Ooredoo، نؤمن بأن تمكين رواد الأعمال جزء لا يتجزأ من مسؤوليتنا الوطنية، ونعمل على تسخير إمكانياتنا وخبرتنا في قطاع الاتصالات والتكنولوجيا لدعم هذا القطاع الحيوي، بما يعزز من استدامته وقدرته على النمو، وأن الشراكة مع الصندوق الوطني لرعاية وتنمية المشاريع الصغيرة والمتوسطة تأتي في توقيت بالغ الأهمية،

وبينت الجاسم أنه وفي ظل هذه الظروف، لم يعد دعم المبادرين خياراً تنمويًا فحسب، بل أصبح واجباً وطنياً يستدعي تضامناً الجهود ومبتكرة تضمن استمرارية هذه المشاريع، وتحافظ على مكتسباتها، وتعزيز قدرتها على الصمود في مختلف الظروف، كما أن الصندوق كثف من تنسيقاته مع مختلف الجهات، بهدف تقليل التحديات أمام المبادرين، وفتح آفاق جديدة للتسويق والدعم، بما يساهم في تعزيز تنافسية المشاريع الوطنية.

شراكة إستراتيجية

وأضافت الجاسم أننا من هذا المنطلق عملنا على حملة مشتركة مع شركة Ooredoo الكويت، مؤكدة أن هذه الشراكة تمثل نموذجاً متقدماً للتكامل بين القطاعين العام والخاص، مؤكدة أن هذه الشراكة الإستراتيجية تجسد توجهنا نحو الانتقال من الدعم التقليدي إلى التمكين الفاعل، من خلال تسويق مشاريع

للمبادرين وخلق فرص نوعية للنمو، مشيرة إلى أن الشراكة مع شركة Ooredoo الكويت تمثل نموذجاً عملياً لهذا التوجه، من خلال توفير حلول رقمية ومنصات تسويقية تساهم في تعزيز حضور المشاريع، ورفع كفاءتها التشغيلية، وتوسيع وصولها إلى الأسواق.

ركائز الاقتصاد

وأضافت الجاسم أننا نؤمن بأن تمكين المشاريع الصغيرة والمتوسطة بعد استثماراً مباشراً في مستقبل الاقتصاد الوطني، ولذلك نعمل على توحيد الجهود وبناء شراكات إستراتيجية فاعلة مع الجهات الحكومية والقطاع الخاص، لتقديم منظومة دعم متكاملة ترتقي بتموحيات المبادر الكويتي، مؤكدة أن المرحلة الراهنة، في ظل ما تشهده المنطقة من تحديات استثنائية، تفرض مسؤولية وطنية مضاعفة لدعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة، باعتبارها إحدى أهم ركائز الاستقرار الاقتصادي.

أكدت مدير عام الصندوق الوطني لرعاية وتنمية المشاريع الصغيرة والمتوسطة بالتكليف م.بسمة خالد الجاسم أن الصندوق يعمل على تعزيز كفاءة منظومة المشاريع الصغيرة والمتوسطة، من خلال تكثيف المتابعة وتطوير الكفاءات الداعمة، بما يواكب احتياجات المشاريع في مختلف مراحلها، انطلاقاً من دوره المحوري في دعم الاقتصاد الوطني وتعزيز بيئة الأعمال في الكويت.

وأوضحت أن الصندوق يعمل وفقاً لرؤية متكاملة لا تقتصر على التمويل، بل تمتد إلى التمكين الشامل، من خلال المتابعة المستمرة، وتسهيل الإجراءات، وتعزيز قنوات التواصل مع المبادرين، وبناء بيئة أعمال محفزة تضمن استدامة المشاريع وتعزيز فرص نموها وتوسعها.

وأضافت أن الصندوق يعمل بالتوازي على تفعيل شراكات إستراتيجية مع القطاع الخاص، بهدف توسيع نطاق الخدمات المقدمة