



أرستها 'نفت الكويت' رسمياً على شركات محلية بعد الحصول على موافقة الجهاز المركزي للمناقصات العامة

447,31 مليون دينار لتنفيذ 4 خطوط لأنابيب النفط الخام

القطاع النفطي الكويتي بتنفيذ مشاريع بنية تحتية طويلة الأجل تدعم استدامة الإنتاج وتعزز القدرة على التعامل مع الزيادات المستقبلية في الطاقة الإنتاجية، إلى جانب دعم سلاسل التوريد المحلية والإقليمية، وتحفيز نشاط شركات المقاولات والهندسة العاملة في السوق الكويتي. وتنعكس هذه الخطوة الرؤية القيادية التي يتبناها الرئيس التنفيذي مؤسس ورئيس العمليات الكويتية، الشيخ نواف السعوي، والتي تركز على تحويل الخطط الاستراتيجية إلى مشاريع تنفيذية، وتعزيز التكامل بين الشركات التابعة، وضمان موافقة المشاريع الكبرى مع مستهدفات المؤسسة طويلة الأجل، سواء على صعيد الاستدامة التشغيلية أو تعظيم القيمة المضافة للاقتصاد الوطني.

كما تجسد هذه الترسية الدور المحوري الذي تضطلع به الإدارة التنفيذية في شركة نفط الكويت، بقيادة الرئيس التنفيذي أحمد العبدان، في الدفع بعجلة المشاريع الاستراتيجية، وتطبيق أعلى معايير الحوكمة والانضباط المالي، وضمان الالتزام الصارم بالجدول الزمني والمواعيد الفنية، بما يعزز موثوقية شبكات النقل النفطية، ويرفع جاهزية الشركة لتلبية التوسع المستقبلي في الإنتاج.



أحمد مغربي

في خطوة تعكس استمرار الزخم الاستثماري في قطاع النفط الكويتي وتعزيز البنية التحتية الحيوية لعمليات الإنتاج والنقل، وافق الجهاز المركزي للمناقصات العامة لشركة نفط الكويت على ترسية 4 عقود لإنشاء خطوط أنابيب النفط الخام والأعمال المتصلة بها بقيمة إجمالية تبلغ 447,31 مليون دينار.

وجاء في قرار الترسية الذي نشر أمس في الجريدة الرسمية (الكويت اليوم) أن العقود الأربعة تم إسنادها لشركات محلية، في إطار الخطط الاستراتيجية المعتمدة لدى شركة نفط الكويت لتطوير البنية التحتية للقطاع النفطي، حيث يشمل تنفيذ خطوط تدفق رئيسية وأعمال مصاحبة في عدد من مناطق الإنتاج، بما يعزز مرونة منظومة النقل النفطي، ويرفع مستوى الاعتمادية التشغيلية، ويدعم متطلبات الإنتاج الحالية والفنية والبيئية.

وبحسب ما ورد في قرار الترسية، فإن العقد الأول الخاص بمنطقة جنوب الكويت تم إسناده بقيمة 97,86 مليون دينار إلى شركة الهندسة الميكانيكية والمقاولات التي حازت على أقل الأسعار، فيما تم إسناد العقد

الكويت نحو 77,33 مليون دينار وتمت ترسية العقد على شركة ويناء السفن. في المقابل، بلغت قيمة العقد الرابع لمنطقة غرب

القيمة نظراً لتسوية الأعمال الفنية والجغرافية وتنوع الأعمال الفنية ومتطلبات الربط مع مرافق الإنتاج والتجميع القائمة، وقد

وبناء السفن، أما العقد الثالث الخاص بمنطقة شمال الكويت فقد بلغت قيمته 174,23 مليون دينار، وهو الأعلى من حيث

الثاني لمنطقة شرق الكويت بقيمة 97,86 مليون دينار، حيث تمت ترسية العقد على شركة

الصناعات الهندسية الثقيلة

ترامب يزيد الرسوم الجمركية الجديدة على الواردات من 10 إلى 15%

واشنطن - أ.ف.ب: أعلن الرئيس الأمريكي دونالد ترامب زيادة التعرفة الجمركية الشاملة الجديدة من 10 إلى 15% (باتر فوري)، وذلك غداة إبطال المحكمة العليا قسماً كبيراً من الرسوم التي فرضها منذ عودته للرئاسة. وقال ترامب على منصته الخاصة للتواصل الاجتماعي «تروث سوشيل»: «صفتي رئيساً للولايات المتحدة الأميركية سأقوم بزيادة الرسوم الجمركية العالمية بنسبة 10% المعلقة في اليوم السابق إلى المستوى المسموح به بالكامل، والذي تم اختياره قانونياً، وهو 15%». وأضاف أن الزيادة تأتي بعد مراجعة شاملة لقرار المحكمة الذي وصفه بأنه «معاد للاميركا للغاية». وفي اليوم السابق أعلن ترامب أنه وقع في المكتب البيضاوي أمراً تنفيذياً يفرض تعرفة جمركية عالمية جديدة بنسبة 10%، وقال البيت الأبيض في بيان إنه من المقرر أن يدخل حيز التنفيذ في 24 فبراير لمدة 150 يوماً، مع استثناءات قطاعية تشمل خصوصاً صناعة الأدوية وكذلك السلع التي تدخل الولايات المتحدة بموجب اتفاقية التجارة الحرة مع المكسيك وكندا.

منح الضبطية القضائية لـ 39 موظفاً بـ «أسواق المال»

مصطفى صالح

منحت وزارة التجارة والصناعة صفة الضبطية القضائية في إثبات الجرائم التي تقع بالمخالفة لأحكام القانون رقم 7 لسنة 2010 بشأن إنشاء هيئة أسواق المال وتنظيم نشاط الأوراق المالية ولائحته التنفيذية وتعديلاتها لعدد 39 من موظفي هيئة أسواق المال. وأوضح قرار «التجارة» المنشور في عدد الجريدة الرسمية «الكويت اليوم» الصادر أمس، أن الموظفين المنوحيين صفة الضبطية القضائية ستكون لهم صلاحيات ضبط وإثبات الجرائم التي تقع بالمخالفة لأحكام القانون رقم 7 لسنة 2010 المشار إليه والقرارات الصادرة تنفيذاً له، ودخول مقرات الشركات العاملة في مجال الأوراق المالية أو بمقار أسواق الأوراق المالية أو أي جهة أخرى توجد بها، والإطلاع على السجلات والدفاتر والمستندات والبيانات، أو أي وثائق أو أسطر أو أنظمة حساب آلي.

«كامكو إنفست» تدير زيادة رأسمال «ديجتس»



بدر الرزيحان



عبدالله الشارح

والاستثمارات المصرفية في كامكو إنفست عبدالله محمد الشارح «نغفر في كامكو إنفست بأن تكون جزءاً من النجاح المتميز لعملية إعادة الهيكلة المالية لشركة ديجتس وزيادة رأس المال، والتي تعكس متانة نموذج أعمال الشركة وكفاءة وخبرات فريقها الإداري». وأضاف «نتوجه بخالص الشكر والتقدير إلى مجلس إدارة ديجتس وإدارتها التنفيذية على الثقة التي منحونا إياها، وعلى التعاون البناء الذي أسهم في إنجاز هذه العملية بكفاءة وسلاسة، ونؤكد التزامنا الراسخ بمواصلة دعم الشركات الوطنية في تنفيذ استراتيجياتها وتحقيق مساهمتها في تحقيق التنمية الاقتصادية، والتي أسهمت في تحقيق هذا الإنجاز الاستثنائي». من جانبه، قال رئيس قطاع الأسواق

أعلنت شركة مجموعة ديجتس ديجيتال انفرستركتشر لمراكز المعلومات والاتصالات (ديجتس)، عن الانتهاء بنجاح من عملية زيادة رأسمال الشركة إلى 10,7 ملايين دينار. وقد لاقى هذا الطرح إقبالاً استثنائياً تجاوزت 21 ضعف عدد الأسهم المطروحة للاكتتاب، في دلالة واضحة على الثقة الكبيرة التي تحظى بها الشركة وجاذبية استراتيجيتها للنمو وأفاقها المستقبلية الواعدة. تاتي هذه الخطوة ضمن خطة إعادة هيكلة اعتمدها الشركة بهدف تحسين هيكلها المالي ووضع أسس أكثر متانة للمرحلة المقبلة، وزيادة رأس المال بواقع 6 ملايين دينار ليصل إلى 10,7 ملايين دينار لتمهيد لانطلاقه جديدة تركز على الاستدامة التشغيلية والقدرة على التوسع والنمو. ولعبت «كامكو إنفست» دوراً بارزاً في عملية الهيكلة المالية للشركة، وكان آخرها دور مستشار الإصدار ووكيل الاكتتاب لعملية زيادة رأس المال، والتي اكتملت بنجاح عبر إصدار 60 مليون سهم بسعر 100 فلس للسهم الواحد، بإجمالي قيمة طرح بلغت 6 ملايين دينار، وفقاً لإجمالي الطلب أكثر من 21 ضعف الأسهم المطروحة للاكتتاب إلى 1,27 مليار سهم، بقيمة

127 مليون دينار. وبهذه المناسبة، قال نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة «ديجتس» بدر الرزيحان «تعد استكمال التغطية التي تجاوزت 21 ضعفاً ثقة المستثمرين في قوة نموذج أعمال مجموعة ديجتس، وفي المنصة الإقليمية المتكاملة التي بنيناها خلال السنوات الماضية». وأضاف «لقد انتقلنا اليوم إلى مرحلة مختلفة من النمو قائمة على أصول استراتيجية، وشراكات عالمية، ونموذج تشغيلي متكامل يمنحنا قدرة تنافسية واضحة في سوق البنية التحتية الرقمية، ونقدم بجزيل الشكر إلى كامكو إنفست على إدارتها الاحترافية لهذه العملية، والتي أسهمت في تحقيق هذا الإنجاز الاستثنائي». من جانبه، قال رئيس قطاع الأسواق

تحت مظلة هيئة تشجيع الاستثمار المباشر «فيزا».. شركة كويتية

علي إبراهيم

أسست شركة فيزا ذراعها الكويتية تحت اسم «شركة فيزا الكويت»، كشركة شخص واحد بغرض تقديم استشارات إدارية. وتفصيلاً، أظهر عقد تأسيس شركة فيزا الكويت أن شركة فيزا ميسل إيست منطقة حرة ومحلها الإمارات أسست شركة فيزا الكويت تحت مظلة هيئة تشجيع الاستثمار المباشر برأسمال 90,6 ألف دينار. وحدد في عقد التأسيس مدة عقد الشركة بـ 4 سنوات تبدأ من تاريخ شهر عقدها، ويجوز مد هذه المدة قبل انقضاءها بقرار من مجلس ورأس المال الشركة، فإذا لم يصدر قرار بالمد واستمرت الشركة في مزاولة نشاطها امتدت مدة الشركة تلقائياً في كل مرة لمدة مماثلة للمدة المذكورة في العقد وبذات الشروط. وجاء في عقد التأسيس: مع عدم الإخلال بأحكام القانون 1 لسنة 2016 بإصدار قانون الشركات ولائحته التنفيذية والأحكام القانون رقم 116 لسنة 2013 بشأن تشجيع الاستثمار المباشر في الكويت ولائحته التنفيذية فإن الأغراض التي أسست من أجلها الشركة هي استشارات إدارية، ويجوز للشركة أن تمارس أعمالاً مشابهة أو مكملة أو لازمة أو مرتبطة بأغراضها المذكورة. وتعد شركة Visa Middle East جزءاً من Visa Inc، وهي شركة عالمية رائدة

في حلول المدفوعات الرقمية وأنظمة الدفع الإلكترونية، وهي توفر البنية التحتية التقنية التي تمكن المؤسسات المالية والتجار والمستهلكين والحكومات في أكثر من 200 دولة ومنطقة من إجراء المعاملات المالية بطريقة رقمية وآمنة وسريعة عن طريق شبكاتها وأنظمتها مثل VisaNet التي تستطيع معالجة آلاف المعاملات في الثانية مع تدابير حماية وبتركز نشاط Visa Middle East ومهامها الأساسية، على تمكين المدفوعات الرقمية والتحول نحو الاقتصاد اللامركزي، إذ تساعد البنوك والشركات في المنطقة على تطوير أنظمة دفع إلكترونية متقدمة ومتوافقة مع المعايير العالمية، من بطاقات الائتمان والخصم إلى حلول المدفوعات عبر الهواتف المحمولة وتطبيقات الدفع الإلكتروني، إلى جانب التعاون مع البنوك والحكومات وتعمل عن كثب مع الجهات التنظيمية والمؤسسات المالية لتعزيز الشمول المالي، تسريع تبني التقنيات الحديثة، وتقديم خدمات دفع آمنة وسلسة في الأسواق الرئيسية، مثل الإمارات، والكويت، وقطر، ضمن هيكل إقليمي يدعم الابتكار والشركات المحلية، بالإضافة إلى الابتكار والتقنيات الحديثة من خلال مراكز الابتكار الإقليمية في دبي وغيرها تساعد في اختبار وتطوير حلول جديدة تتناسب مع احتياجات الأسواق الإقليمية لبناء اقتصاد رقمي شامل ومستدام.

البيانات تحسم الجدل.. ترسيات العقود والمشاريع خلال الشهر الفضيل تحافظ على الزخم

خلافاً للاعتقاد السائد.. الاقتصاد لا يتباطأ في رمضان



الصورة مولدة بواسطة الذكاء الاصطناعي

رمضان من القيمة الإجمالية للعقود 10,4% في عام 2016، ونحو 6,9% خلال عام 2017، ونحو 6,8% في عام 2018، ونحو 5,4% في عام 2019، ونحو 5,4% في عام 2020، و7% في عام 2021، وما نسبته 5,5% في عام 2022، ونحو 5,7% في عام 2023 وخلال العام 2024 بلغ 7,1%، أما العام الماضي فقد شكل 7,9%.

ويعكس هذا التباين اختلافاً ملحوظاً بين السنوات، فقد سجل عام 2016 أداء قويا خلال رمضان، بينما جاءت أعوام 2019 و2020 و2022 و2023 دون مستوى المعيار المرجعي البالغ 8,3%. ومع ذلك، يبقى النمط العام أقرب إلى الاستقرار في المشاركة ضمن الإرساءات، وليس إلى تباطؤ متكرر. ويظل العامل الأكثر تأثيراً هو دورة السوق نفسها، فقد تراجعت قيمة العقود السنوية من 126,6 مليار دولار في 2016 إلى 83,4 مليار دولار في 2020، قبل أن ترتفع إلى 140,5 مليار دولار في 2021، ثم تقفز إلى 270 مليار دولار في 2023 و316,8 مليار دولار في 2024، قبل أن تتراجع إلى 234,8 مليار دولار في 2025. وبلغت قيمة الإرساءات خلال شهر رمضان في الاتجاه ذاته، إذ انخفضت إلى 4,5 مليارات دولار في 2020، ثم ارتفعت إلى 15,3 مليار دولار في 2023 و22,5 مليار دولار في 2024. ويشير هذا التوازي إلى أن خطوط المشاريع وظروف التمويل وتوقيت الترسية هي العوامل الأساسية وراء التقلبات، فيما يبقى رمضان تأثيراً موسمياً ثانوياً.

علاء مجيد

قالت مجلة ميد إن بيانات العقد الماضي تظهر أن قيمة العقود المرساة في دول مجلس التعاون الخليجي خلال شهر رمضان تظل في المحل قريبة من متوسط الأداء السنوي، بدلا من أن تسجل تراجعا حادا كما يفترض غالبا. وعلى امتداد منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، ينظر عادة إلى شهر رمضان باعتباره فترة يتباطأ فيها النشاط التجاري نتيجة تقليص ساعات العمل وتكيف دورات اتخاذ القرار، إلا أن بيانات ترسية العقود للفترة بين 2016 و2025، الصادرة عن منصة تتبع المشاريع الإقليمية (MEED Projects)، تشير إلى أن الانخفاض في وتيرة الإرساء خلال الشهر الكريم يظل محدودا.

وبعد مستوى 8,3% من القيمة السنوية معيارا بسيطا للمساهمة الشهرية الطبيعية، باعتباره يعادل حصة شهر واحد من اثني عشر شهرا على مدار العام، ومقارنة بهذا المؤشر، يبلغ متوسط مساهمة فترة رمضان نحو 7% من القيمة السنوية للعقود خلال العقد الماضي، ما يعكس فجوة تقارب 1,3 نقطة مئوية فقط عن الإيقاع الشهري المتساوي، وبذلك يظهر أن شهر رمضان يعتبر شهرا اعتياديا من حيث الإرساءات، لكن دون تراجع حاد. وعند النظر إلى الأداء السنوي، بلغت حصة شهر