

البنك يواكب عملاءه في رحلة بيت العمر بخصوصيات استثنائية وحصرية

«الأهلي» يوقع شراكة إستراتيجية مع «أبيات».. ضمن منصة «ABK Build»

■ محمد القطان: حريصون على تبسيط رحلة البناء والسكن لعملائنا عبر تزويدهم بالحلول التمويلية ■ محمد أبل: يسعدنا الترحيب في عملاء البنك بمعارض «أبيات» وتسهيل وصولهم لمنتجاتنا المتميزة



محمد القطان ومحمد أبل يتصافحان عقب توقيع الاتفاقية



محمد القطان ومحمد أبل خلال توقيع اتفاقية التعاون الإستراتيجية بين «الأهلي» و«أبيات»

تسهيل وصولهم إلى منتجاتنا المتميزة بأسعار تنافسية، إلى جانب حلول تمويلية ميسرة تعزز من تجربتهم التسوقية معنا».

وأضاف: «إن توافق رؤيتنا مع البنك الأهلي الكويتي في وضع العميل أولاً هو ما جعل هذه الشراكة ممكنة، ونحن نحرص دائماً على تقديم أفضل المنتجات العالمية. ومن خلال هذا التعاون، سنضمن أن تكون هذه المنتجات في متناول الجميع عبر حلول مبتكرة وسهلة». وتابع قائلاً: «في أبيات نؤمن بأن العميل يستحق الأفضل دائماً، ليس فقط من حيث جودة المنتجات والخدمات، بل أيضاً من حيث سهولة تملكها. وتعد شراكتنا مع البنك استثماراً في راحة عملائنا، حيث نوفر لهم تجربة متكاملة تترجم طموحاتهم في تصميم منازلهم إلى واقع ملموس، وتمكنهم من الحصول على جميع احتياجاتهم لبناء بيت الأحلام بجودة عالية وخيارات دفع مريحة، بما يساهم في تسريع وتيرة إنجاز منازلهم وتخفيف الأعباء المالية عن كاهلهم».

وباتي ذلك في إطار مواصلة البنك الأهلي الكويتي طرح حلول مبتكرة ضمن منصة ABK Build، بما يضمن انتقال العميل من مرحلة المخططات إلى مرحلة السكن وفق أعلى معايير الاستقرار المالي، وإتاحة الفرصة له للحصول على جميع متطلبات بناء منزله وفقاً لأعلى المواصفات المتاحة في السوق.



محمد القطان ومحمد أبل في لحظة جماعية مع ممثلي البنك الأهلي وشركة أبيات

دورنا كشريك في رحلة العميل من خلال توفير حلول ائتمانية فورية تعتمد على تحليل البيانات، بما يعزز القوة الشرائية الموجهة لتحسين جودة الحياة. ونحن ملتزمون باستثمار جميع قدراتنا لتقديم قيمة مضافة تتجاوز المنتجات التقليدية، وتعزز من مكانتنا التنافسية في القطاع المصرفي داخل دولة الكويت».

العميل أولاً

من جهته، قال الرئيس التنفيذي لشركة أبيات، محمد خالد أبل: «يسعدنا الترحيب بعملاء البنك الأهلي الكويتي في معارضنا، وتهدف هذه الشراكة إلى

تجهيز المنازل، بما يساهم في تعزيز القوة الشرائية وتحقيق الكفاءة بإدارة التدفقات النقدية للأفراد.

ولفت إلى أن توافق الرؤى مع شريك بحجم شركة أبيات يمنح البنك القدرة على تقديم منتجات مصرفية تتسم بالبرونة والابتكار، مشدداً على أن التكامل بين القطاع المصرفي وقطاع التجزئة المتخصص يعد المحرك الرئيسي لتعزيز تجربة العميل في السوق على مختلف المستويات.

واختتم القطان تصريحه قائلاً: «يمثل تعاوننا مع أبيات نقلة نوعية في كيفية تقديم الخدمات المصرفية، حيث تؤكد

موضحا أن هذه الاتفاقية تتيح للعملاء الاستفادة من باقات متنوعة وبأسعار استثنائية وحصرية، لتحويل رؤيتهم لمنازلهم إلى واقع ملموس.

حلول مالية متكاملة

وأكد القطان أن «الأهلي» يحرص دائماً على تقديم أفضل المنتجات والحلول المصرفية والمالية بأسلوب مبتكر وسهل، مبيناً أن هدف البنك يتجاوز تقديم التسهيلات الائتمانية، حيث يهدف إلى هندسة حلول مالية متكاملة تتناغم مع الدورة الاقتصادية للعميل، لاسيما في قطاع حيوي كقطاع

السكن، وتزويدهم بالأدوات المالية التي تمنحهم القوة الشرائية والراحة في آن واحد».

وأضاف: «نسعى دائماً إلى عقد شراكات تلامس تطلعات عملائنا وتوفر لهم قيمة مضافة حقيقية، ويعكس تعاوننا مع شركة رائدة مثل أبيات التزامنا بدعم نمط حياة عملائنا الباحثين عن التميز والجودة، ومساعدتهم في بناء منازل أحلامهم بأفضل السبل الممكنة».

وأشار القطان إلى أن البنك يؤمن بأن العميل يستحق الحصول على منزل أحلامه دون تحمل أعباء مالية إضافية،

يوصل البنك الأهلي الكويتي مواكبة عملائه في رحلة بناء بيت العمر في مختلف المراحل، من التصميم حتى التنفيذ، عبر شراكات استراتيجية تمويلية، بالتعاون مع نخبة من الشركاء في السوق المحلي، وذلك ضمن منصة «ABK Build» التي أطلقها مؤخراً.

ووقع البنك اتفاقية تعاون استراتيجية مع شركة أبيات لتقديم خصوصيات استثنائية وحصرية لعملائه، وذلك بحضور رئيس الخدمات المصرفية الشخصية محمد القطان، والرئيس التنفيذي لشركة أبيات محمد خالد أبل، إلى جانب عدد من مسؤولي البنك والشركة، في المقر الرئيسي للبنك، حيث جرى تسليط الضوء على أبرز مزايا الاتفاقية وآليات استفادة العملاء منها.

وبموجب الاتفاقية، سيتواجد موظفو البنك الأهلي الكويتي في صالات عرض شركة أبيات لخدمة العملاء، والرد على استفساراتهم، وتلبية متطلباتهم التمويلية بشكل سريع، بما يتماشى مع خطط منصة «ABK Build» الهادفة إلى ترسيخ مكانة البنك كشريك مالي مثالي للعملاء خلال رحلة بناء بيت العمر، على مدار مختلف المراحل.

تبسيط الرحلة التمويلية

وبهذه المناسبة، قال القطان: «نحن فخورون بالتعاون مع علامة تجارية مرموقة مثل أبيات، لتبسيط الرحلة التمويلية لعملائنا فيما يتعلق بتجهيز

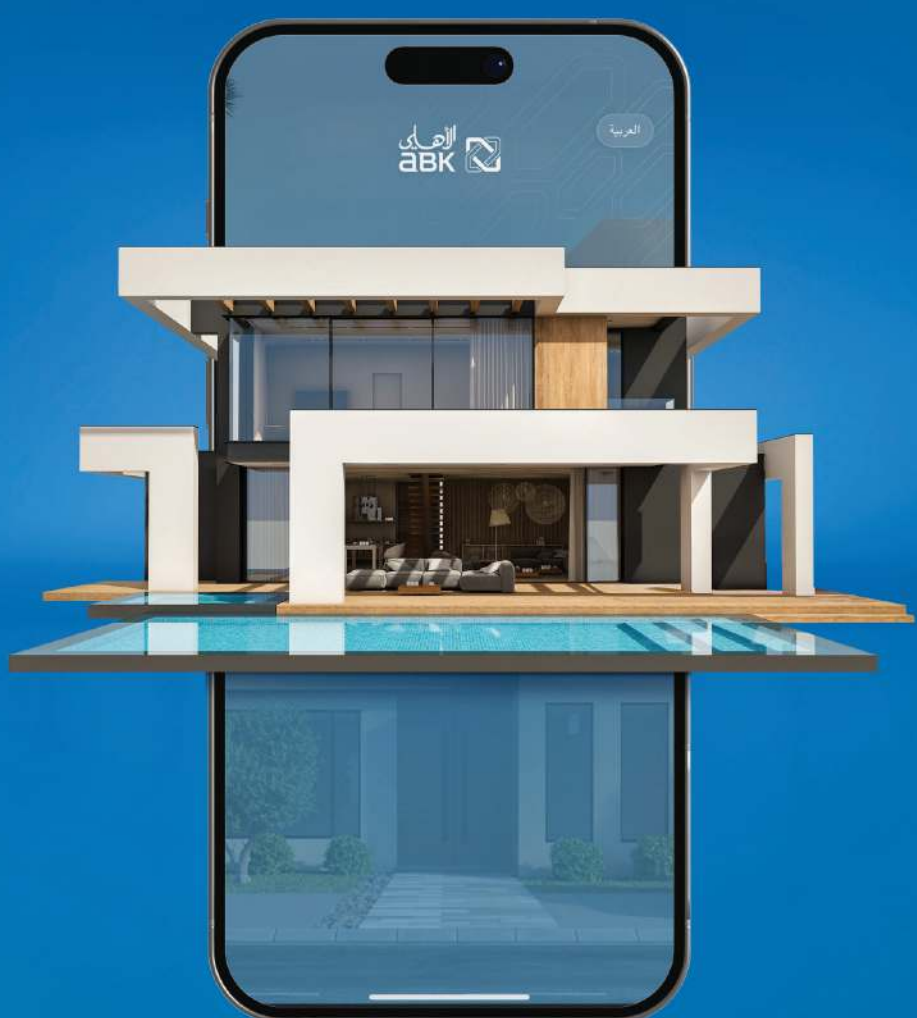
الأهلي
abk



بيت العمر...

نبنيه معاك

ابدأ رحلتك مع ABK Build



امسح الرمز

