

«الكويتية» تحلق إلى «سفنكس» يناير المقبل



في خطوة جديدة تعكس التزامها المتواصل بتوسيع شبكة خطوطها وتعزيز خيارات السفر أمام عملائها، أعلنت شركة الخطوط الجوية الكويتية عن إطلاق رحلاتها المجدولة المباشرة إلى مطار سفنكس الدولي في جمهورية مصر العربية الشقيقة، اعتباراً من 15 يناير 2026، بواقع ثلاث رحلات أسبوعية أيام الثلاثاء والخميس والأحد. ويأتي هذا الإطلاق ضمن الخطة التشغيلية السنوية للناقل الوطني، الهادفة إلى توفير خيارات سفر موسمية ودائمة تلبي تطلعات مختلف شرائح المسافرين. ويتميز مطار سفنكس بموقعه الاستراتيجي في قلب القاهرة، وقربه من المتحف المصري الكبير والأهرامات والجامعات، ما يجعله خياراً مثالياً للمساح والطلبة والمسافرين من رجال الأعمال.

وجاهت مميزة تشمل مدريد في إسبانيا، كولومبو في سريلانكا، إضافة إلى ملقا الإسبانية في يونيو 2026، ضمن رؤيتها لتقديم تجارب سفر سياحية وثقافية متنوعة عبر شبكتها المتنامية.

«الصدوق الوطني»: حاضنات الأعمال محور رئيسي لبناء منظومة متكاملة لدعم ريادة الأعمال

كونا: أكد الصدوق الوطني لرعاية وتنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة، على أن اعتماد وتطوير حاضنات الأعمال ومراكز الأعمال يعد أحد المحاور الرئيسية التي يركز عليها في بناء منظومة متكاملة لدعم ريادة الأعمال وتمكين المبادرين. وقال الصدوق في بيان صحفي أمس، إن اعتماد الحاضنات يأتي في إطار رؤيته وتنفيذاً لأهدافه الاستراتيجية المتوافقة مع السياسات الحكومية الهادفة إلى دعم وتوظيف الكويتيين في القطاع الخاص وتعزيز التنوع الاقتصادي. وأوضح أن حاضنات الأعمال المعتمدة تمثل أداة تنفيذية فاعلة لتحقيق أهدافه من خلال رفع كفاءة المبادرين وتعزيز فرص نجاحهم ودعم سياسات التوظيف في القطاع الخاص والمساهمة في تنوع القاعدة الاقتصادية إلى جانب تحويل الفرص الاستثمارية الصغيرة والمتوسطة إلى مشاريع حقيقية ذات قيمة مضافة تدعم الاقتصاد الوطني. وبين أن حاضنات الأعمال توفر بيئة متكاملة لدعم رواد الأعمال خلال فترة الاحتضان والتي تمتد إلى ثلاث سنوات وفقاً للوائح المعتمدة لدى الصدوق وذلك عبر مجموعة من الميزات النوعية. ونكر أن الميزات تشمل توفير الخدمات اللوجستية والمساحات والمرافق اللازمة

للممارسة الأنشطة التشغيلية بكفاءة إضافة إلى التدريب وتنمية الموارد البشرية وبناء القدرات بالمجالات المحاسبية والإدارية والفنية وأيضاً مساعدة المبادرين على الوصول إلى أسواق جديدة محلياً ودولياً من خلال التقارير المتخصصة ودراسات السوق وربطهم بالفرص التجارية والاستثمارية. وأشار الصدوق إلى اعتماده سبعة أنواع رئيسية من حاضنات الأعمال تغطي قطاعات اقتصادية متنوعة في إطار تطوير منظومة الاحتضان وهي حاضنات الأعمال في الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات وحاضنات الأعمال الحرفية بالإضافة إلى حاضنات الأعمال الصناعية. وأضاف أن من الحاضنات المعتمدة حاضنات الأعمال في مجال البيئة والطاقة المتجددة وحاضنات الأعمال في مجال الزراعة والثروة الحيوانية كذلك حاضنات الأعمال في المجال الإعلامي وأخيراً حاضنات الأعمال في المجال التجاري والإداري والتسويق. وأوضح الصدوق أنه يعمل على اعتماد هذه الحاضنات وفق معايير مهنية واضحة وبالتعاون مع الجهات الحكومية ذات العلاقة بما يضمن تكامل الأدوار وتعظيم الأثر الاقتصادي ويسهم في تمكين الشباب وتشجيعهم على ريادة الأعمال والعمل الحر.

«الكويتية» و«KIB» يوقعان بروتوكول تعاون مشترك لتعزيز أطر الشراكة بين الطرفين



الشيخ محمد الجراح والكايتن عبدالمحسن الفقعان ورائد بوخمسين وصالح الطراد مع مسؤولي «KIB» و«الكويتية»

في إطار مساعيها الدؤوبة لتعزيز علاقاتها الثنائية مع جهات الدولة المختلفة، وقعت شركة الخطوط الجوية الكويتية بروتوكول تعاون مشترك مع بنك الكويت الدولي (KIB)، وذلك لتعزيز أطر الشراكة بين الطرفين. وشهد حفل التوقيع حضور رئيس مجلس إدارة الخطوط الجوية الكويتية الكايتن عبدالمحسن الفقعان، ورئيس مجلس إدارة KIB الشيخ محمد جراح الصباح، ونائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لKIB رائد بوخمسين، وعضو مجلس إدارة KIB صالح الطراد، وعدد من المسؤولين في الجهتين. وبهذه المناسبة، قال رئيس مجلس إدارة الخطوط الجوية الكويتية الكايتن عبدالمحسن الفقعان: يسر «الكويتية» اليوم توقيع بروتوكول تعاون مشترك مع بنك الكويت الدولي (KIB)، أحد المؤسسات المصرفية الرائدة في دولة الكويت، والذي يتمتع بسجل حافل من النجاحات في القطاع المصرفي، حيث يأتي هذا البروتوكول في إطار حرص الجانبين على تعزيز العلاقات الثنائية، وتطوير مجالات التعاون المشترك، بما يسهم في رفع كفاءة الخدمات المقدمة لعملائهما، وتوسيع نطاق الشراكات الداعمة لسيرة التنمية الاقتصادية الوطنية. وأضاف: أن «الكويتية» لا تالو جهداً في بناء وتعزيز الشراكات الاستراتيجية مع المؤسسات الوطنية المتميزة، إيماناً منها بأهمية التكامل بين مختلف القطاعات الحيوية في دولة الكويت، وتشتمل هذه الخطوة محطة مهمة في مسيرة توسيع آفاق التعاون مع القطاع الخاص، بما يعكس إيجاباً على مستوى الخدمات المقدمة، ويسهم في ارتقاء تجربة العملاء وتعزيز القيمة المضافة لهم.



الكايتن عبدالمحسن الفقعان



الشيخ محمد الجراح

منظومة العمل لدى الطرفين ويسهم في تعزيز كفاءتهما التشغيلية. وأوضح الجراح أن هذا التعاون يعكس النهج المستمر للبنك في تبني الشراكات الاستراتيجية كأداة فاعلة لتعزيز دوره في تطوير منظومة الخدمات المالية في دولة الكويت، وربطها باحتياجات القطاعات الحيوية ذات التأثير المباشر على الاقتصاد والمجتمع، مضيفاً: من خلال هذا البروتوكول، يرسخ KIB مكانته كمؤسسة مالية سباقة في توفير قدراته المصرفية والتكنولوجية لدعم نماذج تعاون متكاملة، تركز على الابتكار، وتحسين تجربة العميل، وخلق حلول عملية تلبي تطلعات الأفراد

إلى أن تثمر هذه الشراكة عن مبادرات وخدمات نوعية خلال الفترة المقبلة، تلبي تطلعات العملاء وتواكب احتياجاتهم المتنامية، كما أن البروتوكول سيسهم في تعزيز الخدمات والمزايا المقدمة من الطرفين. واختتم الفقعان كلمته بتقديم جزيل الشكر والتقدير إلى جميع الإدارات المعنية في KIB على جهودهم المخلصة وتعاونهم البناء لإتمام هذا البروتوكول، سائلاً المولى عز وجل أن يوفق الجميع لما فيه الخير لوطننا العزيز، في ظل القيادة الحكيمة لحضرة صاحب السمو أمير البلاد المفدى، وسمو ولي عهده الأمين. ومن جانبه، قال الشيخ محمد جراح الصباح: يمثل هذا البروتوكول محطة مهمة

تشمل هدايا نقدية تصل إلى 1500 دينار أو عروض تمويل بنسبة 0% أرباحاً مع أقساط تبدأ من 99 ديناراً شهرياً

«الملا موتورز» تطلق أقوى عروض نهاية العام على أحدث طرازات «ميتسوبيشي موتورز»



تجربة العملاء عبر تقديم أفضل الخدمات. ومنذ تأسيس شركة مجموعة الملا ميتسوبيشي موتورز عام 1972، رسخت المجموعة حضور العلامة اليابانية في الكويت لأكثر من خمسين عاماً، مستندة إلى إرثها العريق في قطاع السيارات منذ أربعينيات القرن الماضي، لتواصل تقديم أفضل المنتجات والخدمات لعملائها. تدعو الملا موتورز عملاءها لزيارة معرض ميتسوبيشي في الري، الذي يستقبلهم من السبت إلى الخميس من 8:30 صباحاً حتى 8:30 مساءً، ويوم الجمعة من 4:00 مساءً حتى 8:00 مساءً، لاكتشاف أحدث طرازات ميتسوبيشي والاستفادة من عروض نهاية العام.

وجري، مزودة بمحرك ديزل تيربو سعة 2,4 ليتر بقوة 201 حصان وعزم 470 نيوتن متر، وناقل حركة أوتوماتيكي بـ 6 سرعات، كما تتميز أيضاً بنظام الدفع الرباعي Super Select II مع أوضاع قيادة متعددة، ما يمنحها أداءً عالياً على الطرق الوعرة. وتتمتع الملا موتورز عملاءها راحة إضافية من خلال كفالة لمدة خمس سنوات دون حد أقصى للكيلومترات على مختلف الموديلات، إضافة إلى أن سيارات ميتسوبيشي موتورز تحافظ على قيمة إعادة بيع مرتفعة، مما يجعلها استثماراً ناجحاً. وتؤكد الملا موتورز التزامها الدائم بتقديم طرازات مبتكرة وتجارب متميزة لعملائها في السوق المحلي وتعزيز

الاستخدام اليومي. وتعد كل من إكسباندر وإكسباندر كروس خيارين مثاليين للعائلات، بفضل المساحة الداخلية المريحة والواسعة المزودة بسبعة مقاعد، والمكيف المخصص للمقاعد الخلفية، إضافة إلى مساحات التخزين الواسعة. بينما صممت مونتيرو وسيبورت لتناسب موسم التخيم وتلبية احتياجات الشباب والعائلات، حيث تأتي بمحرك 6 سلنדר سعة 3 ليترات، ومقصورة واسعة بسبعة مقاعد من الجلد، ونظام الدفع الرباعي المتطور Super Select II مع أوضاع قيادة متعددة، إضافة إلى 7 وسائل هوائية وأنظمة أمان متقدمة. أما L200 فقد جاءت بتصميم قوي

ونظام تخفيف التصادم الأمامي. أما إكسفورس فتتمثل الروح الشبابية باناقة تصميمها ومزاياها التقنية، منها شاشة 12,3 بوصة مع Apple CarPlay وAndroid Auto، و6 وسائل هوائية، وأنظمة أمان تشمل التحذير من النقطة العمياء. كما تلبي ASX احتياجات فئة الشباب اليومية بفضل تصميمها العصري ومقصورتها المميزة المزودة بسقف بانورامي، وشاشة تدعم Apple CarPlay وAndroid Auto، بالإضافة إلى محرك بقوة 2 ليتر يجمع بين الأداء والكفاءة. في حين تجمع إكلبيس كروس بين الشكل العصري والأداء المتميز مع محرك تيربو 1,5 ليتر، ومقصورة مجهزة بتقنيات متقدمة تلائم

كما تتيح الشركة للعملاء الفرصة لدفع 50% الآن و50% بعد 3 سنوات، إلى جانب مجموعة من المزايا المتنوعة وتشمل التأمين الشامل والصيانة الشاملة وخدمة المساعدة على الطريق. وتعكس طرازات ميتسوبيشي موتورز الجودة اليابانية المتميزة وتتميز بالتصاميم العصرية والتقنيات المتطورة وأنظمة الأمان الشاملة، إضافة إلى المساحات الداخلية المريحة والواسعة التي تجعلها مناسبة للشباب والعائلات. وتتميز أوتلاندر بتصميم خارجي مبتكر ومقصورة داخلية راقية مزودة بـ 7 مقاعد جلد فاخر مع خاصية التدليك، وعشر سماعات بنظام Bose الصوتي، وتقنيات أمان مطورة مثل كاميرا 360°

أعلنت شركة المسيلة التجارية – الملا موتورز، إحدى شركات مجموعة الملا والموزع الوحيد والمعتمد لسيارات ميتسوبيشي في الكويت منذ عام 1972 عن إطلاق عروض نهاية العام على مجموعة متنوعة من أحدث طرازات ميتسوبيشي موتورز. وتواصل ميتسوبيشي موتورز حرصها على تلبية احتياجات عملائها وتطلعاتهم من خلال تقديم عروض متنوعة على خيارات الشراء تناسب مختلف الفئات. وتشمل هذه العروض هدايا نقدية تصل إلى 1500 دينار، أو عروض تمويل بنسبة 0% أرباحاً وأقساط تبدأ من 99 ديناراً شهرياً، مما يوفر للعملاء فرصة أكبر لاختيار ما يناسبهم ويلبي احتياجاتهم.

