



حمد المرزوق وعصام الصقر وديعوق الرفاعي في صورة جماعية مع ممثلي اللجان من البنك التجاري الكويتي



رئيس اتحاد مصارف الكويت حمد المرزوق ونائب رئيس الاتحاد عصام الصقر والأمين العام للاتحاد د.يعقوب الرفاعي

خلال حفل كبير نظّمه بحضور القيادات المصرفية.. ورحب برؤساء اللجان الجدد ونوابهم

«اتحاد المصارف» يُكرّم رؤساء اللجان النوعية عن 2024-2025

■ حمد المرزوق: تعاوننا المشترك يعد ركيزة لتعزيز مكانة القطاع المصرفي محلياً وإقليمياً ■ اللجان النوعية أسهمت في ترسيخ مكانة القطاع وتحقيق الاستقرار المالي وتطوير الخدمات



حمد المرزوق وعصام الصقر وديعوق الرفاعي في صورة جماعية مع ممثلي بنك وربة يتقدمهم د.محمد بركات وأيمن المطيري



حمد المرزوق وعصام الصقر وديعوق الرفاعي يتوسطون ممثلي بنك الكويت الوطني وفي مقدمتهم صلاح الفليح وعامد العبداني ومحمد العثمان ومحمد الخرافي

قبات القطاع المصرفي ستسهم في تعزيز مكانة القطاع المصرفي الكويتي ودعم مسيرة التطوير والابتكار بما يواكب تطورات الدولة ورؤيتها المستقبلية.

جدير بالذكر أن حفل التكريم لم يكن مجرد مناسبة رسمية لتكريم الإنجازات، بل شكل فرصة مميزة لتجسيد روح التعاون والتكامل بين قيادات القطاع المصرفي الكويتي في أجواء سادها التقدير المتبادل والاحترام المهني، حيث تبادل الحضور الرؤى والخبرات التي تعكس عمق العلاقات بين البنوك الأعضاء في الاتحاد، ولما فيه مصلحة القطاع المصرفي والاقتصاد الوطني بشكل عام.

كما خص المرزوق بالشكر رئيس لجنة الرؤساء التنفيذيين لإهام محفوظ لدورها في قيادة وتوجيه أعمال اللجان النوعية خلال تلك الفترة، ما ساهم في خدمة أهداف الاتحاد. وأعرب عن تمنياته بالتوفيق والنجاح لرؤساء اللجان النوعية من بنك الكويت الوطني خلال فترة رئاستهم للجان الاتحاد خلال عامي 2026 - 2027، وذلك بقيادة الرئيس التنفيذي لبنك الكويت الوطني صلاح الفليح، ولجنة الرؤساء التنفيذيين لدى الاتحاد، إلى جانب نواب رؤساء اللجان من بنك وربة.

وفي ختام الحفل، أكد المرزوق على أن المرحلة المقبلة تحمل العديد من التحديات والفرص، معرباً عن ثقته في أن خبرات وكفاءات

على أهمية الدور المحوري الذي تقوم به اللجان النوعية في تعزيز كفاءة القطاع المصرفي وتطويره، مشيراً إلى أن هذه اللجان، وعددها 26 لجنة، كانت المحرك الأساسي لتنسيق الجهود بين البنوك وتقديم الرؤى الفنية والتشريعية والمالية وتطوير الخدمات المصرفية ودعم أهداف الاستدامة.

وأضاف أن هذا التكريم يعكس التقدير العميق للجهود الكبيرة التي بذلها رؤساء اللجان النوعية وكل أعضاء تلك اللجان، الذين عملوا بتفانٍ لدعم أعمال الاتحاد وتحقيق أهدافه، بما يساهم في ترسيخ مكانة القطاع المصرفي الكويتي على المستويين المحلي والإقليمي.

التنفيذي للبنك التجاري الكويتي لإهام محفوظ، والرئيس التنفيذي لبنك الكويت الوطني صلاح الفليح، ونخبة من قيادات القطاع المصرفي من البنك التجاري الكويتي وبنك الكويت الوطني وبنك وربة وبيت التمويل الكويتي. وشهد الحفل تكريم رؤساء اللجان النوعية من البنك التجاري الكويتي من قبل رئيس مجلس إدارة الاتحاد حمد المرزوق، ونائب رئيس مجلس إدارة الاتحاد عصام الصقر، كما تخلل الحفل الترحيب برؤساء اللجان الجدد من بنك الكويت الوطني ونوابهم من بنك وربة الذين سيبذلون مهام رئاسة اللجان النوعية في الفترة المقبلة.

وفي كلمته بهذه المناسبة، أكد حمد المرزوق

أقام اتحاد مصارف الكويت حفلاً لتكريم رؤساء اللجان النوعية لدى الاتحاد من البنك التجاري الكويتي تقديراً لجهودهم وإنجازاتهم في دعم أعمال الاتحاد خلال فترة توليهم رئاسة اللجان في عامي 2024-2025، وذلك بحضور كبار القيادات المصرفية.

حضر حفل التكريم رئيس مجلس إدارة اتحاد مصارف الكويت، رئيس مجلس إدارة بيت التمويل الكويتي حمد المرزوق، ونائب رئيس مجلس إدارة الاتحاد، نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الكويت الوطني عصام الصقر. كما حضر رئيس لجنة الرؤساء التنفيذيين للاتحاد عن عامي 2024-2025، رئيس الجهاز

«بوبيان» يصنع عاماً من التحولات.. سلسلة شراكات إستراتيجية تقود الاقتصاد الرقمي بالكويت

وريادة الأعمال من خلال شراكة استراتيجية مع «هولستك» للاستشارات، والتي تأتي امتداداً لاستراتيجيتها التوسعية التي انطلقت خلال السنوات الماضية لدعم قطاع ريادة الأعمال والمشاريع الصغيرة والمتوسطة من خلال شراكات نوعية مع شركات ناشئة وكليات مبتكرة، باعتبارها أحد المحركات الرئيسية للنمو الاقتصادي.

وكاؤول مؤسسة مالية في الكويت تسهم بشكل مباشر في قطاع الخدمات المصرفية المفتوحة، أعلنت مجموعة بوبيان مؤخراً عن شراكاتها الاستراتيجية وتعاونها مع «سبير»، في خطوة لترسيخ حضورها في قطاع التكنولوجيا المالية (FinTech) والابتكار المصرفي من خلال التعاون مع الشركات المبتكرة التي تمتلك حلولاً رقمية قادرة على إحداث تحول في المشهد المالي الإقليمي.



شركاء بنك بوبيان في تمكين ريادة الأعمال وتعزيز الابتكار المالي

من التوجه الاستراتيجي لمجموعة بوبيان نحو تشكيل منظومة خدمات مالية رقمية متكاملة تواكب تحولات السوق، لتؤكد دورها كداعم رئيسي للتوجهات المالية الحديثة التي تلقى إقبالاً واسعاً بين المستخدمين في دول مجلس التعاون الخليجي، لاسيما وأن شركة «ديمة الكويت» تستهدف التوسع بالمنطقة، مما يعكس التزامها بالابتكار والمرونة وخططها الإقليمية للنمو. وخلال العام، استمرت مجموعة بوبيان في دعم الابتكار

العالمية. وفي خطوة استراتيجية تعزز ريادتها في مجال الابتكار والتحول المالي، أعلنت مجموعة بوبيان، ممثلة في «بنك بوبيان» و«شركة بوبيان كابيتال» عن توقيع شراكة استراتيجية مع شركة «ديمة الكويت»، أول مزود لخدمات «أشتر الآن» وادفع لاحقاً (BNPL)، مخصص في الكويت، إلى جانب اتفاق مبدئي للاستثمار في الشركة، وذلك بعد أخذ الموافقات المطلوبة والنهائية من الجهات الرقابية المعنية. ويمثل هذا الاستثمار جزءاً

من الاستثمار في الرقمنة والذكاء الاصطناعي إلى تمكين الشركات الناشئة وقيادة التحولات، خاضت مجموعة بوبيان خلال عام 2025 سلسلة من الشراكات الاستراتيجية والاستثمارات النوعية التي تعكس الرؤية الطموحة في تشكيل جيل جديد من الخدمات المصرفية الرقمية في الكويت والمنطقة.

كانت البداية مع شركة «مايكروسوفت العالمية» أحد أبرز رواد التكنولوجيا في العالم، وجاء الإعلان عن إطلاق برنامج AI-Driven Transformation. هذا البرنامج الذي يقود التحول من الرقمنة إلى الذكاء الاصطناعي في بوبيان، من خلال منكرة تفاهم تهدف إلى تطوير منصة مصرفية متكاملة تعتمد على أحدث تقنيات الذكاء الاصطناعي وتنفذ حصرياً ضمن بيئة آمنة، بما يتوافق مع تعليمات بنك الكويت المركزي والمعايير

على تشكيلتها المميزة ضمن موسم نيسان

«نيسان الباطين» تختتم العام بعروض استثنائية



عروض نهاية العام نيسان 25-26



هذا موسمنا



تمنح العملاء تجربة سلسلة وتمكنهم من السداد ضمن فاتورتهم الشهرية

«stc» تتعاون مع «PASS» لتعزيز خدمة مواقف السيارات

وفي بيان لها، أكدت stc أن شراكاتها مع تطبيق PASS تعكس استراتيجية الشركة لتقديم حلول مبتكرة تتجاوز مجرد الاتصاف لإفراء نمط الحياة اليومية لعملائها. مع تركيزها القوي على إثراء تجربة العملاء، ستمنح stc عملاء سداد الدفع الآجل والمسبق خياراً سداداً رصيداً من PASS من خلال فاتورتهم الشهرية أو من خلال رصيدهم المتاح.



كما أكدت stc على دعمها المستمر للشركات الصغيرة والمتوسطة ورواد الأعمال المحليين من خلال توفير فرص تتيح لهم توسيع نطاق عملياتهم وتعزيز حضورهم في السوق. يعكس التعاون مع رواد الأعمال المحليين، مثل PASS، التزام stc بتمكين الشركات الصغيرة من مواكبة المشهد التنافسي الحالي وتزويدها بمنصات للوصول بنجاح إلى شرائح متنوعة من الجمهور. يعزز هذا النهج مكانة stc كرائدة ومبتكرة للتحول الرقمي في الكويت، كما تعكس سعي الشركة لاستكشاف أحدث التقنيات وتقديم مفاهم جديدة بالسوق.

في مواقع مختارة مثل مجمع الأقيونوز المرحة الرابعة و مروج.

وأحدث تطبيق PASS نقلة نوعية في تجربة مواقف السيارات في الكويت من خلال تقديم نهج سريع، غير نقدي، وسهل الاستخدام، يغني عن التذاكر أو المعاملات اليدوية. تتماشى هذه التجربة المعاد تصميمها، المدعومة بتقنيات مبتكرة، مع النهج الاستراتيجي لشركة stc لتمكين التحول الرقمي في الكويت، كما تعكس سعي الشركة لاستكشاف أحدث التقنيات وتقديم مفاهم جديدة بالسوق.

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية «stc» عن شراكتها مع تطبيق «PASS» المبتكر لخدمة مواقف السيارات، مصمم لتسهيل تجربة المستخدمين من خلال هذا التعاون، سيتمكن عملاء stc من دفع رسوم مواقف السيارات باستخدام تطبيق PASS. مع إمكانية إضافة الرسوم مباشرة إلى فاتورتهم الشهرية أو من خلال رصيدهم المتاح. وتتماشى هذه الشراكة مع جهود stc المتواصلة لتزويد عملائها بخدمات رقمية وحلول عصرية تحسن خياراتهم الحياتية. عند إنشاء حساب، يمكن لعملاء stc تسجيل الدخول إلى تطبيق PASS واختيار «stc» كطريقة الدفع المفضلة لديهم.

وبمجرد إتمام ذلك، يمكن للعملاء الاستفادة بحلول التطبيق المبتكرة والمرحبة، مثل توافر المواقف بشكل فوري، والدخول والخروج التلقائي، والدفع الإلكتروني، ومواقف السيارات المرخصة في العديد من المواقع الشهيرة في جميع أنحاء الكويت. كما يمكن للعملاء حجز مواقف سياراتهم مسبقاً

القوي بين القدرات العالية على الطرق الوعرة والأداء الموثوق. وقد صممت إكس-تيرا لتلبي تطلعات عشاق القيادة خارج المسارات التقليدية، مع الحفاظ في الوقت ذاته على مستويات متقدمة من الراحة، والتكنولوجيا، وسهولة الاستخدام اليومي، لنقدم تجربة متوازنة تجمع بين القوة والعملية. كما يمكن لعشاق الأداء والقيادة الرياضية اختبار تجربة استثنائية مع نيسان Z، بسعر حصري يبدأ من 14499 ديناراً. أما لأسلوب الحياة العصري داخل المدينة، فتقدم نيسان Kicks مزيجاً متوازناً يجمع بين الكفاءة الذكية والتصميم الجريء، وهي متوفرة حالياً مع هدايا نقدية تصل إلى 1500 دينار.

متطلبات التنقل في المدينة وتحديات الطرق الصحراوية على حد سواء. إن عقود العقار الخاص جاءت في الصدارة بـ 69 عقار بقيمة 33,9 مليون دينار (نحو 111,8 مليون دولار). وأضافت أن عقود العقار الاستثماري حلت ثانياً بتداول 33 عقاراً بقيمة 31 مليون دينار (نحو 102 مليون دولار) فيما شهد العقار التجاري تداول 25 عقداً بقيمة 26,9 مليون دينار (نحو 88,7

مع اقتراب نهاية العام، أعلنت شركة عبد المحسن عبدالعزيز الباطين، الوكيل الحصري لسيارات نيسان في الكويت، عن إطلاق مجموعة من العروض الحصرية التي تجمع بين الابتكار، والأداء المتفوق، والقيمة الإضافية، ضمن موسم نيسان، بما يعكس التزام الشركة بتقديم حلول تنافسية تلبي تطلعات السوق المحلي. ويتصدر هذه العروض أيقونة سيارات الدفع الرباعي نيسان باترول توين توربو 2026، المتوفرة لفترة محدودة من دون أرباح، حيث يواصل نيسان باترول ترسيخ مكانته كرمز للقوة والفخامة، بفضل حضوره الألفيت ومستوى الراحة العالي، إلى جانب تقنيات مساعدة السائق المتقدمة، ليقدم تجربة قيادة متكاملة تلائم

تداول 128 عقاراً بـ 93,5 مليون دينار خلال أسبوع

مليون دولار) في حين تم تداول عقار واحد في المخازن بقيمة 2,6 مليون دينار (نحو 8,5 ملايين دولار). وحول التوزيع الجغرافي أوضحت الإحصائية أنه جرى تداول 8 عقود بالعقار الخاص وعقدين استثماريين وعقد تجاري وحيد في محافظة العاصمة فيما تم تداول 13 عقداً في (الخاص) و11 عقداً استثمارياً.

كونا: أظهرت إحصائية إدارة التسجيل العقاري والتوثيق بوزارة العدل، تداول 128 عقاراً خلال أسبوع بقيمة إجمالية بلغت نحو 93,5 مليون دينار (نحو 308 ملايين دولار).

وقالت الإحصائية المنشورة على الموقع الإلكتروني للوزارة عن تداولات الأسبوع (ما بين 7 و11 ديسمبر الجاري)