



شاهين الغانم وأحمد القطامي وأيمن المطيري ودمحمد بركات في لقطة جماعية



شاهين الغانم متحدثاً خلال الحفل



شاهين الغانم في لقطة جماعية مع أحمد القطامي وأيمن المطيري ومسعود المزيدي ودمحمد بركات

تحت شعار «بكم يستمر النجاح».. تكريماً لعملاء شريحة مميزة وشركاء النجاح

«وربة» يحتفي بمرور عام على إطلاق إدارة «Royal Banking»

دلال المطوع: نجاحنا الحقيقي يقاس بمدى رضا عملائنا.. وقدرتنا على فهم تطلعاتهم

احتفى بنك وربة، بمرور عام على إطلاق إدارة «Royal Banking»، وذلك في حفل خاص أقيم تحت شعار «بكم يستمر النجاح»، تكريماً لعملاء هذه الشريحة المميزة وشركاء النجاح.



أحمد القطامي مع موظفي وموظفات بنك وربة في لقطة جماعية خلال الحفل



أحمد القطامي ودمحمد بركات في لقطة جماعية مع موظفي وموظفات بنك وربة

وتابعت المطوع قائلة: «خلال عام واحد فقط أنجبت إدارة «Royal Banking» أكثر من مجرد مجموعة من المنتجات، بل هي تجربة مصرفية متكاملة ومصممة بعناية لتلبية الاحتياجات الفريدة لعملائنا المميزين، مع الالتزام بأعلى معايير الخصوصية والاحترافية». وأضافت: «هذا النجاح لم يكن ليتحقق لولا ثقة عملائنا، والجهود الدؤوبة لفريق عملنا المتخصص من مديري علاقات العملاء الذين يعملون بشغف لتقديم استشارات مالية وحلول مبتكرة تتجاوز التوقعات، وبمعية الشراكة القائمة على الثقة والتميز والتقدير.

وتابعت المطوع حديثها قائلة: «نحن في بنك وربة ننظر إلى المستقبل بتفاؤل كبير، ونعد عملائنا بمواصلة الابتكار والتطوير، وتقديم تجربة «بكم يستمر النجاح».

وتصميم هذه الأجنحة لتوفير بيئة راقية ومرحة تضمن أعلى مستويات الخصوصية والراحة، وتشمل الخدمات أيضاً منصة إلكترونية حصرية تتيح للعملاء إدارة حساباتهم وحفظهم الاستثمارية بكل سهولة ومرونة، إضافة إلى الوصول إلى باقة متنوعة من المنتجات الاستثمارية والتمويلية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، والمصممة لتحقيق أهدافهم المالية سواء كانت تتعلق بالأدخار أو الاستثمار أو التمويل أو التخطيط للتقاعد.

وتتميز إدارة Royal Banking بتصميم هذه الأجنحة لتوفير بيئة راقية ومرحة تضمن أعلى مستويات الخصوصية والراحة، وتشمل الخدمات أيضاً منصة إلكترونية حصرية تتيح للعملاء إدارة حساباتهم وحفظهم الاستثمارية بكل سهولة ومرونة، إضافة إلى الوصول إلى باقة متنوعة من المنتجات الاستثمارية والتمويلية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، والمصممة لتحقيق أهدافهم المالية سواء كانت تتعلق بالأدخار أو الاستثمار أو التمويل أو التخطيط للتقاعد.

كما تم إطلاق حلول رقمية مبتكرة تتيح للعملاء إدارة حساباتهم وإنجاز معاملاتهم المصرفية بسهولة وسرعة وأمان من أي مكان في العالم، كما تم تقديم باقة متنوعة من المنتجات الاستثمارية والتمويلية المصممة خصيصاً لتلبية الأهداف المالية لعملاء هذه الشريحة. وتقدم إدارة «Royal Banking» تجربة مصرفية متكاملة مصممة خصيصاً لتلبية الاحتياجات الفريدة لأصحاب الملاءة المالية العالية، حيث تجمع بين الخدمات المتميزة والحلول المبتكرة والاهتمام الشخصي.

وتابعت المطوع قائلة: «خلال عام واحد فقط أنجبت إدارة «Royal Banking» أكثر من مجرد مجموعة من المنتجات، بل هي تجربة مصرفية متكاملة ومصممة بعناية لتلبية الاحتياجات الفريدة لعملائنا المميزين، مع الالتزام بأعلى معايير الخصوصية والاحترافية». وأضافت: «هذا النجاح لم يكن ليتحقق لولا ثقة عملائنا، والجهود الدؤوبة لفريق عملنا المتخصص من مديري علاقات العملاء الذين يعملون بشغف لتقديم استشارات مالية وحلول مبتكرة تتجاوز التوقعات، وبمعية الشراكة القائمة على الثقة والتميز والتقدير.

وتابعت المطوع قائلة: «خلال عام واحد فقط أنجبت إدارة «Royal Banking» أكثر من مجرد مجموعة من المنتجات، بل هي تجربة مصرفية متكاملة ومصممة بعناية لتلبية الاحتياجات الفريدة لعملائنا المميزين، مع الالتزام بأعلى معايير الخصوصية والاحترافية». وأضافت: «هذا النجاح لم يكن ليتحقق لولا ثقة عملائنا، والجهود الدؤوبة لفريق عملنا المتخصص من مديري علاقات العملاء الذين يعملون بشغف لتقديم استشارات مالية وحلول مبتكرة تتجاوز التوقعات، وبمعية الشراكة القائمة على الثقة والتميز والتقدير.

تعزيز حضورها الاستثماري بقطاع العقارات

«جي إف إتش بارتنرز» تستحوذ على حصة الأغلبية في «ديفمارك»



إداريو «جي إف إتش بارتنرز» و«ديفمارك» في صورة جماعية

أعلنت جي إف إتش بارتنرز، وهي شركة إدارة استثمارات تتخذ من مركز دبي المالي العالمي مقراً رئيسياً لها والذراع العالمية لاستثمارات العقارات التابعة لمجموعة جي إف إتش المالية، عن استحواذها على حصة الأغلبية في شركة ديفمارك للوساطة العقارية، المنصة الرائدة في دولة الإمارات العربية المتحدة لمبيعات وشراء العقارات السكنية. وتعتبر هذه الصفقة ذات أهمية لحياتنا السكنية في دولة الإمارات أصبح محور جذب متزايد للمستثمرين الإقليميين والدوليين على حد سواء، حيث تجاوز إجمالي حجم الصفقات العقارية 550 مليار درهم إماراتي منذ بداية العام، إلى جانب نمو قطاع المشاريع السكنية ذات العلامات التجارية، الذي تتمتع فيه ديفمارك بخبرة مثبته. وبعد هذا الاستحواذ الاستراتيجي على ديفمارك هو الثاني لـ«جي إف إتش بارتنرز» في دولة الإمارات العربية المتحدة بمجال مشاريع التطوير العقاري، حيث تلعب دوراً محورياً في مساعدة المطورين السكنيين على تعزيز أداء عمليات البيع عبر نهج شامل يغطي جميع المراحل بدءاً من تحديد موقع المشروع، مروراً بالتسويق حتى تنفيذ المبيعات. وسيواصل شون مكولي

وتعتبر هذه الصفقة ذات أهمية لحياتنا السكنية في دولة الإمارات أصبح محور جذب متزايد للمستثمرين الإقليميين والدوليين على حد سواء، حيث تجاوز إجمالي حجم الصفقات العقارية 550 مليار درهم إماراتي منذ بداية العام، إلى جانب نمو قطاع المشاريع السكنية ذات العلامات التجارية، الذي تتمتع فيه ديفمارك بخبرة مثبته. وبعد هذا الاستحواذ الاستراتيجي على ديفمارك هو الثاني لـ«جي إف إتش بارتنرز» في دولة الإمارات العربية المتحدة بمجال مشاريع التطوير العقاري، حيث تلعب دوراً محورياً في مساعدة المطورين السكنيين على تعزيز أداء عمليات البيع عبر نهج شامل يغطي جميع المراحل بدءاً من تحديد موقع المشروع، مروراً بالتسويق حتى تنفيذ المبيعات. وسيواصل شون مكولي

وتعتبر هذه الصفقة ذات أهمية لحياتنا السكنية في دولة الإمارات أصبح محور جذب متزايد للمستثمرين الإقليميين والدوليين على حد سواء، حيث تجاوز إجمالي حجم الصفقات العقارية 550 مليار درهم إماراتي منذ بداية العام، إلى جانب نمو قطاع المشاريع السكنية ذات العلامات التجارية، الذي تتمتع فيه ديفمارك بخبرة مثبته. وبعد هذا الاستحواذ الاستراتيجي على ديفمارك هو الثاني لـ«جي إف إتش بارتنرز» في دولة الإمارات العربية المتحدة بمجال مشاريع التطوير العقاري، حيث تلعب دوراً محورياً في مساعدة المطورين السكنيين على تعزيز أداء عمليات البيع عبر نهج شامل يغطي جميع المراحل بدءاً من تحديد موقع المشروع، مروراً بالتسويق حتى تنفيذ المبيعات. وسيواصل شون مكولي

وتعتبر هذه الصفقة ذات أهمية لحياتنا السكنية في دولة الإمارات أصبح محور جذب متزايد للمستثمرين الإقليميين والدوليين على حد سواء، حيث تجاوز إجمالي حجم الصفقات العقارية 550 مليار درهم إماراتي منذ بداية العام، إلى جانب نمو قطاع المشاريع السكنية ذات العلامات التجارية، الذي تتمتع فيه ديفمارك بخبرة مثبته. وبعد هذا الاستحواذ الاستراتيجي على ديفمارك هو الثاني لـ«جي إف إتش بارتنرز» في دولة الإمارات العربية المتحدة بمجال مشاريع التطوير العقاري، حيث تلعب دوراً محورياً في مساعدة المطورين السكنيين على تعزيز أداء عمليات البيع عبر نهج شامل يغطي جميع المراحل بدءاً من تحديد موقع المشروع، مروراً بالتسويق حتى تنفيذ المبيعات. وسيواصل شون مكولي

بدعم وشراكة رائدة مع مجموعة السابر

الكويت أول دولة في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا تطلق سباق الجائزة الكبرى للهيدروجين



صورة جماعية لإداريي «السابر» وجامعة الكويت و«Horizon Educational»

أصبحت الكويت رسمياً أول دولة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا تستضيف برنامج سباق الجائزة الكبرى للهيدروجين (H2GP) التابع لمؤسسة Horizon Educational، وهو إنجاز تحقق من خلال تعاون قوي بين جامعة الكويت ومؤسسة Horizon Educational ومجموعة السابر، إحدى أبرز الجهات الداعمة للاستدامة وتنمية الشباب في البلاد. ويمثل هذا الإطلاق خطوة كبيرة نحو تعزيز التعليم بمجال الطاقة النظيفة في المنطقة، وفتح فرصاً غير مسبوقة للطلاب للتفاعل مع تقنيات الهيدروجين والهندسة المتقدمة والنظام العالمي للطاقة الذي يتطور بسرعة.

ويأتي تدشين برنامج H2GP PRO في الكويت نتيجة لرؤية مشتركة لتمكين الشباب بالمهارات والأدوات والعقلية اللازمة لقيادة الكويت نحو استراتيجيتها لعام 2030 لتحقيق 15٪ من مصادر الطاقة النظيفة. وبينما توفر جامعة الكويت أساساً أكاديمياً متميزاً للتعليم العلوم والتكنولوجيا والهندسة والرياضيات (STEM)، لعبت مجموعة السابر دوراً محورياً في تحويل البرنامج إلى واقع، إذ يتماشى التزام المجموعة بالريادة البيئية وبناء القدرات المحلية والتعليم للأجيال القادمة بشكل كامل مع رسالة برنامج H2GP التابع لـ Horizon Educational.

وقد أوضح عضو مجلس الإدارة التنفيذي ورئيس لجنة الاستدامة لمجموعة السابر محمد ناصر السابر قائلاً: نحن ندعم بفخر هذه المبادرة التعليمية لأنها تمكن الطلبة من اكتساب مهارات عملية في الهندسة والتصميم والابتكار والعمل الجماعي، مما يعزز الجيل القادم من المهندسين والابتكاريين في تقنيات الهيدروجين والطاقة المتجددة وحلول التكنولوجيا النظيفة. وأضاف: معاً نضع الكويت في طليعة التعليم المتعلق بالهيدروجين في الشرق الأوسط.

ويحتوي برنامج H2GP PRO المدارس الثانوية والجامعات لتصميم وهندسة وسباق سيارات كهربائية تعمل بخلايا وقود الهيدروجين بنسبة 1:10 من الحجم الحقيقي، وخلال البرنامج الممتد لثلاث سنوات يقوم الطلاب بـ: إنتاج الهيدروجين بأنفسهم عبر التحليل الكهربائي الاحترافي. تخزينه بأمان باستخدام تقنية هيدريد المعادن. تجميع وتخصيص وتحسين سياراتهم. تحليل وتقديم بيانات واقعية. المنافسة في سباق تحمل مدته أربع ساعات، مع فرصة للتأهل إلى النهائيات العالمية لـ H2GP. إنه تعليم عملي يربط الفصول الدراسية بصناعات التكنولوجيا النظيفة المستقبلية. ومنذ المراحل الأولى للتخطيط، لعبت مجموعة السابر دوراً محورياً في تمكين إطلاق برنامج H2GP PRO في الكويت، فضاءات ريادتها في مجالات التنقل والاستدامة وتمكين الشباب لتجعلها شريكاً استراتيجياً طبيعياً. وقد كانت المجموعة قوة دافعة في توسيع الوعي حول الهيدروجين وحلول التنقل النظيف، ودعم المدارس والمعلمين

ويحتوي برنامج H2GP PRO المدارس الثانوية والجامعات لتصميم وهندسة وسباق سيارات كهربائية تعمل بخلايا وقود الهيدروجين بنسبة 1:10 من الحجم الحقيقي، وخلال البرنامج الممتد لثلاث سنوات يقوم الطلاب بـ: إنتاج الهيدروجين بأنفسهم عبر التحليل الكهربائي الاحترافي. تخزينه بأمان باستخدام تقنية هيدريد المعادن. تجميع وتخصيص وتحسين سياراتهم. تحليل وتقديم بيانات واقعية. المنافسة في سباق تحمل مدته أربع ساعات، مع فرصة للتأهل إلى النهائيات العالمية لـ H2GP. إنه تعليم عملي يربط الفصول الدراسية بصناعات التكنولوجيا النظيفة المستقبلية. ومنذ المراحل الأولى للتخطيط، لعبت مجموعة السابر دوراً محورياً في تمكين إطلاق برنامج H2GP PRO في الكويت، فضاءات ريادتها في مجالات التنقل والاستدامة وتمكين الشباب لتجعلها شريكاً استراتيجياً طبيعياً. وقد كانت المجموعة قوة دافعة في توسيع الوعي حول الهيدروجين وحلول التنقل النظيف، ودعم المدارس والمعلمين

ويحتوي برنامج H2GP PRO المدارس الثانوية والجامعات لتصميم وهندسة وسباق سيارات كهربائية تعمل بخلايا وقود الهيدروجين بنسبة 1:10 من الحجم الحقيقي، وخلال البرنامج الممتد لثلاث سنوات يقوم الطلاب بـ: إنتاج الهيدروجين بأنفسهم عبر التحليل الكهربائي الاحترافي. تخزينه بأمان باستخدام تقنية هيدريد المعادن. تجميع وتخصيص وتحسين سياراتهم. تحليل وتقديم بيانات واقعية. المنافسة في سباق تحمل مدته أربع ساعات، مع فرصة للتأهل إلى النهائيات العالمية لـ H2GP. إنه تعليم عملي يربط الفصول الدراسية بصناعات التكنولوجيا النظيفة المستقبلية. ومنذ المراحل الأولى للتخطيط، لعبت مجموعة السابر دوراً محورياً في تمكين إطلاق برنامج H2GP PRO في الكويت، فضاءات ريادتها في مجالات التنقل والاستدامة وتمكين الشباب لتجعلها شريكاً استراتيجياً طبيعياً. وقد كانت المجموعة قوة دافعة في توسيع الوعي حول الهيدروجين وحلول التنقل النظيف، ودعم المدارس والمعلمين