

من خلال متجر نقاط الخليج الإلكتروني

«الخليج» يتيح لعملائه شراء «iPhone 17».. بالنقاط

تقديم خدمات مصرفية مبتكرة تلبي احتياجاتهم. وأشار البنك إلى أن تجربة العميل تعد محور كل ابتكار يقدمه، لافتاً إلى أن برنامج «نقاط الخليج» المحسن لا يقتصر فقط على تقديم المكافآت، بل يهدف أيضاً إلى خلق لحظات من السعادة والتوفير والراحة للعملاء في كل معاملة. ويأتي برنامج «نقاط الخليج» ضمن باقة شاملة من الخدمات والمنتجات التي تلبي تطلعات العملاء وتتجاوز توقعاتهم، إذ يحرص البنك باستمرار على التواصل مع العملاء واستطلاع آرائهم بشأن الخدمات المقدمة، ليتم تطوير المنتجات وطرحها بما يحقق رضا جميع العملاء.



متنوعة من الخيارات المتاحة عبر تطبيق بنك الخليج على الهاتف المحمول. وتشمل هذه الخيارات: - استبدال النقاط نقداً من خلال تحويلها إلى البطاقة الائتمانية المختارة بشكل فوري.

في خطوة مبتكرة تعكس التزامه بمكافأة عملائه وتقديم أفضل العروض، أصبح بإمكان عملاء بنك الخليج الحصول على هاتف iPhone 17 الجديد كلياً، من خلال متجر نقاط الخليج الإلكتروني، والذي يعد المتجر الإلكتروني الأول من نوعه في القطاع المصرفي الكويتي. وأوضح البنك في تصريح صحفي أن المتجر الإلكتروني متاح عبر تطبيق بنك الخليج على الموبايل، ما يتيح للعملاء الاستمتاع بتجربة تسوق مميزة وشراء مجموعة واسعة من المنتجات التي تسعّر مباشرة باستخدام بطاقات الائتمان، ثم استبدال هذه النقاط بمجموعة إلى الدفع بالدينار أو الدولار.

مزيج مثالي من الفخامة والابتكار

«إنفينيتي الباطين» تطلق عرضاً خاصاً على «QX50»



أعلنت شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، الوكيل الحصري لسيارات إنفينيتي في الكويت، عن إطلاقها عرض التاجير الحصري على سيارة QX50، والموجه لعملائها الباحثين عن الفخامة والراحة في رحلاتهم اليومية، حيث تدعوهم الشركة إلى استكشاف إنفينيتي QX50 الأنيقة والراقية والمصممة لمن يفكرون الأداء الجريء والتكنولوجيا المتطورة والراحة المطلقة، وهي مزيج مثالي من الفخامة والابتكار. ومع عرض التاجير الحصري الذي يبدأ من 199 ديناراً شهرياً فقط ومن غير مقدم، يمكن الآن لعشاق القيادة في الكويت تجربة الحضور الديناميكي لسيارة إنفينيتي QX50، حيث يتيح هذا العرض الاستثنائي للعملاء الاستمتاع بأناقة ومزايا سيارة إنفينيتي الكروس أوفر الفاخرة دون أي مساومة. وفي قلب سيارة إنفينيتي VC-Turbo يكمن محرك QX50

وتتيح حملة العودة للمدارس الفرصة للحصول على عدة خدمات ومزايا مقدمة لعملاء بيت التمويل الكويتي بمناسبة بداية السنة الدراسية الجديدة، وهي حملة تغطي منتجات وبرامج تمويلية متنوعة، إذ تشمل العملاء الراغبين في شراء، أو تاجير السيارات الجديدة، أو السيارات المستعملة، أو تمويل السيارة في الخارج في الدول التالية: الولايات المتحدة الأمريكية، مصر، الأردن، تركيا، وتشمل الحملة أيضاً العملاء الراغبين في تمويل السيارات مقابل ضمان مالي.

ويحصل نظام الدفع الرباعي الذكي، تضمن QX50 ثقة تامة على جميع الطرق، بينما تجعل التقنيات المبتكرة مثل نظام ProPILOT Assist، ونظام الحفاظ على المسار، ونظام تثبيت السرعة التكيفي، كل رحلة أكثر أماناً وسلاسة. في الداخل، مقصورة فاخرة مزينة بمقاعد جلدية فاخرة، وفتحة سقف بانورامية، ومساحة تخزين واسعة تجمع بين

العملية والأناقة. تبقى شاشتنا للمس المزدوجتان مع دعم Android Auto و Apple CarPlay السائقين على اتصال دائم، مما يضمن أن QX50 تجمع بين الأناقة والذكاء.

يقدم أفضل الحلول والمزايا التمويلية للعملاء

بيت التمويل الكويتي يواصل حملة العودة للمدارس التمويلية

عروض على مجموعة مختارة من السيارات الجديدة والتي تلبي حاجة شرائح العملاء من المركبات الفارهة والاقتصادية



السيارات المستعملة. ويوفر بيت التمويل الكويتي خدمة بيع الأمانة (اعرض سيارتك بمعارض بيت التمويل الكويتي) وهي من الخدمات الرئيسية التي يقدمها البنك لعملائه من خلال معارضه المنتشرة في مختلف المناطق في دولة الكويت، حيث يقوم العميل بتفويض بيت التمويل الكويتي لبيع المركبة من خلال المعارض والقنوات البيعية المتاحة.

إضافة إلى ذلك، يقدم بيت التمويل خدمة تقييم السيارات والتي تعتبر أيضاً من الخدمات الرئيسية التي يقدمها البنك لعملائه. ومن خلال هذه الخدمة يمكن للعميل الاستفادة من بيع المركبة دون الحاجة إلى شراء مركبة أخرى. ويمكن لعملاء التمويل مقابل ضمان مالي للسيارات الاستفادة من فترة السداد المرنة التي تمتد إلى 10 سنوات وأرباح تنافسية وبرامج سداد متنوعة، ويمنح هذا التمويل للأفراد مقابل ضمان مالي كامل على المديونية الإجمالية، ويكون الحجز على ودائع ثابتة للعميل، ويوفر هذا المنتج تغطية الاحتياجات التجارية للعملاء الأفراد من سيارات وقوارب ودراجات، إذ إن سقف التمويل مفتوح ويحدد بقيمة الوديعة، مع توافر مجموعة من الامتيازات الأخرى للمنتج منها سريان أرباح الوديعة للعميل طوال فترة الائتمان، وسرعة الإنجاز وأرباح تنافسية.

ويواصل بيت التمويل الكويتي حملة العودة إلى المدارس التمويلية التي أطلقها تحت عنوان «KFH AUTO / حلول تمويلية متنوعة» والتي تستمر حتى نهاية شهر سبتمبر في جميع معارض بيت التمويل الكويتي، انطلاقاً من حرصه على تقديم أفضل الحلول والمزايا التمويلية المتنوعة لعملائه.

وتتيح حملة العودة للمدارس الفرصة للحصول على عدة خدمات ومزايا مقدمة لعملاء بيت التمويل الكويتي بمناسبة بداية السنة الدراسية الجديدة، وهي حملة تغطي منتجات وبرامج تمويلية متنوعة، إذ تشمل العملاء الراغبين في شراء، أو تاجير السيارات الجديدة، أو السيارات المستعملة، أو تمويل السيارة في الخارج في الدول التالية: الولايات المتحدة الأمريكية، مصر، الأردن، تركيا، وتشمل الحملة أيضاً العملاء الراغبين في تمويل السيارات مقابل ضمان مالي.

ويقدم بيت التمويل الكويتي من خلال هذه الحملة العديد من المزايا من بينها عروض مشتركة على مجموعة مختارة من السيارات الجديدة والتي تلبي حاجة شرائح العملاء من السيارات الفارهة والسيارات الاقتصادية، وذلك بالتعاون مع مختلف وكالات السيارات، بالإضافة إلى أسعار تنافسية على مجموعة متنوعة من السيارات ضمن منتج التاجير مع الصيانة، وكذلك على

خططنا التعليمية

عوائد تتخطى حدود الأرقام.

التزامنا بالتعليم يترك أثراً طويلاً المدى.

خططنا التعليمية تركز على نمو حقيقي ومستدام، يمدّ قادة الغد ويؤسس لمستقبل واعد. لأن الاستثمار الحقيقي لا يُقاس دائماً بالنسب المئوية. اتصل بنا على 22200089 أو اكتشف المزيد عبر gfh.com



حمل التطبيق اليوم

