خلال مشاركته في النسخة الخامسة من معرض «بيتي» للبناء

نهال المسلم: منتجات متنوعة ومتميزة من «بيت التمويل»

نهال المسلم

وزير الدولة لشؤون البلدية ووزير الدولة لشؤون الإسكان عبداللطيف المشاري خلال زيارته جناح «بيت التمويل»

شارك بيت التمويل الكويتي في فعاليات النسخة الخامسة من معرض «بيتي» للبناء، الذي أقيم برعاية المؤسسة العامة للرعاية السكنية وبرعاية وحضور وزير الدولة لشؤون الإسكان عبداللطيف حامد المشاري، انطلاقا من حرص البنك على تقديم أفضل الخدمات التمويلية المتنوعة التي تلبي متطلبات العملاء في مجال البناء والتصميم.

ويعتبر معرض «بيتي» للبناء الذي اقيم بقاعة الارينا في مجمع 360 على مدار أربعة أيام، الحدث الأكبر لقطاع البناء في الكويت، ويشمل مجالات البناء والتأثيث والتجهيز السكني ليعكس رؤية شاملة لمتطلبات المقبلين على البناء بمشاركة اكثر من 80 شركة محلية وإقليمية تحت سقف واحد.

وقالت نائب مدير عام المنتجات في بيت التمويل الكويتي نهال المسلم، إن المنتجات التمويلية التي يقدمها البنك متميزة ومتنوعة كمنتج التمويل الاسكاني الذي يندرج تحته شراء وبناء وترميم العقار بتمويل يصل لغاية 70 الف دينار وبمدة ائتمانية تصل إلى 15 سنة بالاضافة إلى الامتيازات التي يقدمها البنك لعملائه، فترة سماح تصل لغاية 12 شهرا لاستحقاق القسط الأول من تاريخ الحصول على التمويل وذلك بهدف التسهيل والتخفيف على العملاء.

وأضافت ان بيت التمويل الكويتي يقدم عروضا متميزة بالتعاون مع نخبة من الموردين في السوق المحلي، يشمل أفضل وأحدث المعدات في مجال البناء، بالاضافة إلى تقديم العروض والخصومات لجذب المستثمرين والمهتمين، بما يتزامن مع حركة النمو في القطاع العقاري والانشائي التي تشهدها البلاد.

وأكدت المسلم أن الحلول التمويلية التي يقدمها البنك متنوعة كالتمويل مقابل ضمان مالي، وهو تمويل تجاري للأفراد، ويكون بضمان الحجز على وديعة العميل دون كسر الوديعة مع استفادة العميل من أرباح الوديعة. ويمكن تقديم طلب التمويل عبر KFHonline.

وكذلك يوفر بيت التمويل الكويتي منتج «التمويل بضمان الذهب» الاول من نوعه في الكويت، والذي يتيح للعملاء الحصول على تمويل بضمان السبائك المتوفرة بحساب الذهب الخاص بهم، وبذلك تتوفر للعملاء فرصة الاستفادة من قيمة الذهب دون الحاجة إلى بيعه، ويعد المنتج أحد ابرز واهم الحلول التمويلية الجديدة الهادفة إلى تطوير تجربة العملاء وتلبية احتياجاتهم.

وذكرت المسلم ان بيت التمويل الكويتي يقدم خدمة تأجيل الأقساط التي تتيح للعميل امكانية تأجيل قسط واحد بالسنة، الأمر الذي يمنح العميل مرونة في تغيير الشهر المراد تخطي سداده كل سنة خلال فترة التمويل حسب احتياجاته الشخصية.

وتؤكد مشاركة بيت الكويتي الكويتي في المعرض كشريك استراتيجي، على دوره الاقتصادي الرائد في تمويل مشاريع البناء ودعم الحركة العمرانية التي تساهم في عملية التنمية ودفع عجلة الاقتصاد، كما تعكس الدور البارز في دعم وإنجاح الفعاليات والأنشطة والمعارض المعنية بمناقشة واستعراض القضايا والإنجازات ذات الصلة الوثيقة بالواقع الاقتصادي في الكويت، خصوصا ما يتعلق بالقطاعات الحيوية في البلد كقطاع الصناعات والبناء والتشييد.

وتواجد في جناح بيت التمويل الكويتي في المعرض فريق متخصص من موظفي البيع المباشر والخدمات التمويلية، للرد على استفسارات العملاء والزوار، وتقديم شرح عن الخدمات التمويلية التي يقدمها بيت التمويل الكويتي للعملاء والتي تشمل جميع متطلبات البناء في مختلف مراحله.

ويعتبر المعرض كذلك فرصة يقوم من خلالها بيت التمويل الكويتي بالتواصل مع العملاء مباشرة، بالاضافة إلى مجموعة الشركات المتواجدة وعرض خدماته التمويلية، وتنمية علاقات التعاون والتنسيق المشترك مع موردين وتجار لتوفير جميع احتياجات العميل.

أفراح الأربش ونائب الرئيس التنفيذي للمجموعة عبدالله السميط ومساعد مدير عام إدارة الموارد البشرية عمر عبدالجادر

الرئيس التنفيذي للمجموعة جيل جان فان دير تول متوسطاً الأطفال المشاركين في الأنشطة

قدم تجربة لا تُنسى لأبناء موظفيه وورش عمل مرحة وفعاليات مسلية

«الأهلي» يعزّز بيئة العمل في فعالية «ABK Junior»

في إطار إستراتيجيته الرامية إلى خلق بيئة عمل إيجابية وداعمة لموظفيه، نظم البنك الأهلي الكويتي وللعام الثالث على التوالي فعالية ABK Junior، التي تهدف إلى إشراك موظفيه وأبنائهم في تجربة فريدة تمزج بين التعليم والأنشطة والفعاليات والمسابقات وخلق الثقافة المالية، والتي تعكس رؤية البنك في الاستثمار برأس المال البشري وتعزيز ثقافة المشاركة.

وشهدت الفعالية هذا العام إقبالا متزايدا ومشاركة أكبر مقارنة بالأعوام السابقة، الأمر الذي يعكس تنامي التفاعل والاهتمام من قبل الموظفين وأسرهم، ويؤكد نجاح البنك في بناء جسور تواصل حقيقية تتعزز عاما بعد عام، وتترسخ كجزء أصيل من ثقافة العمل لديه. ويحرص البنك من خلال هذه الفعالية على تعزيز الروابط الأسرية عن طريق إتاحة الفرصة للموظفين ليشاركوا أبناءهم تجربة مختلفة داخل مكان عملهم، بما يرسخ شعور الفخر والانتماء لدى الطرفين، إذ تتيح مثل هذه الفعاليات للأطفال فرصة مشاهدة أولياء أمورهم في مكان عملهم، والتعرف على زملائهم، وهو ما يخلق مساحة جيدة للتفاعل الأسري والاجتماعي داخل إطار مهني. ولم تقتصر الفعالية على كونها نشاطا اجتماعيا فقط، بل تتحول إلى منصة تعليمية تساهم في بناء وعي مالي مبكر لدى الأبناء، بما يرسخ لديهم قيمة العمل وتشجعهم على التفكير في مستقبلهم بوعي أكبر. وتضمنت الفعالية أنشطة تعليمية تفاعلية، بدأت بتوزيع هويات العمل للأطفال المشاركين لإشراكهم في الشعور بأنهم جزء من عائلة موظفي البنك، مرورا بحضورهم لورش عن الثقافة المالية وشرح دور بنك الكويت المركزي وآليات التعامل مع النقد وخوض تجارب تفاعلية تكشف لهم كواليس العمل البنكي، إضافة إلى رحلة نظمها البنك لمختلف الإدارات والأقسام، تعرف فيها الأبناء على وظائف أولياء أمورهم. وتهدف هذه المبادرات إلى تعريف الجيل الناشئ بأهمية القطاع المصرفي وأثره الحيوي في دعم الاقتصاد الوطني، وغرس ثقافة مالية مسؤولة تقوم على الادخار والتخطيط المبكر. وفي هذا السياق، قالت أفراح الأربش، مدير عام إدارة الموارد البشرية في البنك الأهلي الكويتي، إن تنظيم فعالية ABK Junior يأتي ضمن برنامج البنك السنوي وخطته الإستراتيجية لتعزيز مشاركة الموظفين، بما يعكس التزام البنك بترسيخ بيئة عمل تقوم على التقدير، والدعم، والاندماج، بحيث تسهم هذه الفعالية في تشجيع الموظفين على مشاركة تجاربهم وذكرياتهم مع أسرهم وزملائهم، بما يعزز شعورهم بالانتماء ويقوي ارتباطهم المؤسسي، ويسهم في تعزيز رضا الموظفين ومشاركتهم، وبناء ذكريات وتجارب جديدة تعكس ثقافة البنك الأهلي الكويتي وبيئته الأسرية المميزة. وأضافت: حرصنا على تعزيز الروابط الأسرية لموظفينا من خلال أنشطة تعليمية وتفاعلية، بما يحقق التوازن بين الحياة المهنية والعملية، ويسهم في رفع الرضا الوظيفي وتعزيز الولاء، مشيرة إلى البرامج التدريبية الدورية، والحلقات النقاشية التوعوية، والخصومات والعروض الحصرية بالتعاون مع العديد من الشركاء في مختلف المجالات، الأمر الذي يساعد على جذب المزيد من الكفاءات واختيار البنك كأحد أبرز وأفضل الجهات في سوق العمل المحلي. وفي نهاية تصريحها أوضحت الأربش أن هذه الفعالية، التي أصبحت تقليدا سنويا في أجندة البنك، لا تتوقف عند حدود مكان العمل، بل تمتد لتشمل أسرهم أيضا، وقد لاقت الفعالية تفاعلا ايجابيا من الموظفين الذين أعربوا عن سعادتهم ورضاهم بمشاركة أبنائهم ليوم عملهم.

أطفال مشاركون في الأنشطة

من خلال إطلاق خدمة التداول عبر منصتها

«بوبيان كابيتال» تعزّز حضورها الاستثماري في السوق الصيني وهونغ كونغ

أعلنت شركة بوبيان كابيتال، شركة الاستثمار الرائدة المتوافقة مع الشريعة الإسلامية وإحدى الشركات التابعة لبنك بوبيان، عن توسع جديد في منصتها الرقمية للتداول، تمثل في إضافة بورصتي شنغهاي وشينزين وسوق هونغ كونغ إلى قائمة الأسواق العالمية المتاحة عبر المنصة، لتمنح العملاء فرصة الوصول إلى مجموعة واسعة من الأسهم المتوافقة مع الشريعة الإسلامية في أبرز الأسواق العالمية.

وبالإضافة إلى الصين وهونغ كونغ، فإن منصة بوبيان كابيتال للتداول تتيح إمكانية التداول في الأسواق الخليجية والأسواق الأميركية، والأوروبية، وسوق المملكة المتحدة، والسوق المصري بما يعزز من تنوع الفرص الاستثمارية، وتوفير أدوات متنوعة لإدارة الثروات وتحقيق الأهداف المالية. وقال مدير إدارة العمليات في بوبيان كابيتال، محمد البابطين: يمثل دخول الأسواق الصينية وهونغ كونغ إلى منصة بوبيان للتداول نقلة نوعية جديدة تعكس استراتيجية التوسع المدروس في قاعدة الخدمات الاستثمارية، وتعزز حضورنا الإقليمي والعالمي كمزود رائد لحلول التداول في أسواق متعددة، كما يتيح لعملائنا آفاقا استثمارية جديدة.

محمد البابطين

وأضاف: تعد هذه الأسواق من القوى الاقتصادية الكبرى والمؤثرة على الاقتصاد العالمي، تضم شركات رائدة في قطاعات استراتيجية مثل التكنولوجيا، الطاقة، العقار، والقطاع المالي، وهو ما يعني فرصا استثمارية متنوعة للمستثمرين الباحثين عن تنوع في محفظتهم الاستثمارية.

وأوضح البابطين أن التوسع الجديد في الأسواق المذكورة يأتي ضمن مسار تطوير متواصل للمنصة وخدماتها الرقمية، قائلا: نعمل بشكل مستمر على تعزيز تجربة العملاء من خلال توسع نطاق الأسواق وحلول التداول المطورة التي نقدمها للمستثمرين، لضمان توفير تجربة تداول عالمية أكثر سهولة، حيث يستطيع العميل الآن الدخول إلى جميع هذه الأسواق من خلال حساب تداول واحد فقط، وواجهة استخدام سلسة وعصرية تناسب كلا من المستثمرين المبتدئين وأصحاب الخبرة وتمكنهم من اتخاذ قراراتهم بسرعة وثقة.

وأشار إلى أن تنويع الأسواق الجغرافية يعد من أهم استراتيجيات الاستثمار، قائلا: كل سوق عالمي يحمل ظروفا اقتصادية واستثمارية مختلفة، ومن خلال هذا التوسع نتيح للمستثمر فرصة الاستثمار في العديد من الأسواق العالمية، مما يوفر له تنوعا ومرونة في إدارة المحفظة الاستثمارية.

وأكد أن هذا التوسع يعكس التزام بوبيان كابيتال بتقديم حلول متطورة تلبي احتياجات شريحة واسعة من المستثمرين، خاصة المهتمين بالسوق الصيني. وفي الوقت نفسه، نقدم حلا للراغبين في إدارة وتنمية ثرواتهم في دول وأسواق متعددة، ضمن بيئة استثمارية متكاملة من خلال منصة تجمع بين الأمان والامتثال في التعاملات.

واختتم البابطين تصريحه قائلا «سنواصل الاستثمار في التطوير والتحديث وتعزيز تواجدنا في الأسواق العالمية، إيمانا منا بدورنا في تمكين المستثمر الكويتي والإقليمي من الوصول إلى فرص استثمارية عديدة، عبر حلول تعتمد على الابتكار والالتزام والتواجد الفاعل في أسواق المال العالمية». وتوفر منصة بوبيان للتداول بيئة تداول رقمية متكاملة، من خلال أدوات متطورة وحلولا استثمارية واسعة متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، تتيح إمكانية إتمام عمليات التداول بشكل فوري، مع عرض مباشر لأسعار الأسهم، وتحليلات مفصلة للأداء المالي، بالإضافة إلى إمكانية عرض كشوف الحسابات والمعاملات، وإعداد قوائم مراقبة وتنبيهات فورية لحركة السوق، ضمن تجربة مصممة لتلبية احتياجات المستثمرين وفق أعلى معايير الكفاءة.

حضور مميز للشركاء الإستراتيجيين وإقبال جماهيري واسع

«وربة»: نجاح باهر لإطلاق حساب الشباب Wave Banking في «الخيران مول»

شهد بنك وربة إقبالا جماهيريا واسعا من الشباب وأفراد المجتمع خلال حفل إطلاق حساب الشباب الجديد Wave Banking، والتي أقيمت يوم الجمعة الماضي في الخيران مول تحت شعار «موجتك بأسلوبك» وتخللها فعاليات وأنشطة شبابية متنوعة وكذلك العديد من المفاجآت والجوائز، بالإضافة إلى مشاركة الشركاء الاستراتيجيين الذين قدموا خصومات وعروض حصرية لإعطاء الشباب نبذة عن المزايا التي سيحصلون عليها عند فتح حساب Wave Banking.

وبهذه المناسبة، قال د.محمد بركات، رئيس مجموعة التسويق والاتصال المؤسسي في بنك وربة: فخورون بالنجاح الباهر الذي حققه إطلاق Wave Banking والذي يعكس توافق مميزات الحساب الجديد مع أفكار واحتياجات الشباب الكويتي للتطور التكنولوجي في القطاع المصرفي، ويعد ذلك خطوة مهمة في رحلتنا نحو تحقيق رؤيتنا المتمثلة بشعارنا «لنملك الغد»، حيث نسعى الى بناء مستقبل مالي مستدام للأجيال القادمة من خلال الابتكار والتكنولوجيا المتطورة. وقد شهد الإطلاق تفاعلا كبيرا من الحضور مع جناح بنك وربة المخصص لعرض مزايا Wave Banking، حيث تمكن الزوار من التعرف على كيفية فتح الحسابات والاستفادة من الخدمات المتطورة للمنصة، كما قام فريق متخصص من البنك بتقديم استشارات مالية مجانية وشرح مفصل لجميع مزايا الحساب، بما في ذلك الأدوات المتطورة للتخطيط المالي الذكي واللوحة المالية التفاعلية.

وقد تضمنت الفعالية توزيع العديد من الهدايا القيمة والجوائز على الحضور، بما في ذلك قسائم شرائية من الشركاء المشاركين، وهدايا تذكارية من بنك وربة، ومفاجآت خاصة للمسجلين الجدد في Wave Banking، وشهدت الفعالية مسابقات تفاعلية وأنشطة ترفيهية مصممة خصيصا للشباب.

وأضاف بركات: شهدنا خلال الفعالية اهتماما كبيرا من الشباب بمزايا Wave Banking الفريدة، خاصة برنامج الاسترداد النقدي الذي يصل إلى 3٪ مع بطاقة Prepaid Visa، وبرنامج «امتياز» للطلبة المتفوقين الذي يقدم مكافآت تصل إلى 50 دينارا عن كل فصل دراسي، كما لاقت ميزة «Wave Wednesday» الأسبوعية إعجابا واسعا، حيث تقدم جوائز قيمة وقسائم شرائية من شركائنا المميزين. وينفرد حساب الشباب Wave Banking بتوفيره بطاقة «Prepaid Visa» مسبقة الدفع مع برنامج استرداد نقدي يصل إلى 3٪ على جميع العمليات الشخصية بحد أقصى 150 دينارا شهريا، بالإضافة إلى برنامج «امتياز» للطلبة المتفوقين الذي يقدم مكافآت مالية تصل إلى 50 دينارا عن كل فصل دراسي للطلبة الحاصلين على معدل تراكمي 3,5 أو أعلى، وتشمل المنصة ميزة «Wave Wednesday» الأسبوعية التي تقدم جوائز قيمة وقسائم شرائية من شركاء مميزين، إلى جانب سوق رقمي حصري يضم خصومات وعروض مخصصة للشباب فقط من خلال المنصة الرقمية للحساب.

وشملت قائمة الشركاء الذين كانوا حاضرين أيضا في الفعالية علامات تجارية رائدة مثل «Talabat» والأولى للوقود و«Puff» و«ذا ديلي لوف» و«Say Suco» و«قولبها» وويندكم، وهي علامات تهدف إضافة قيمة حقيقية لتجربة العملاء الشباب لتجعل من Wave Banking أكثر من مجرد حساب مصرفي، بل منصة متكاملة للحياة الرقمية.

وأشار د.بركات إلى أن نجاح الفعالية يعكس الثقة الكبيرة التي يوليها المجتمع الكويتي لبنك وربة وخدماته المبتكرة، مؤكدا أن البنك سيواصل الاستثمار في التكنولوجيا المالية المتطورة وتطوير حلول مصرفية تلبي احتياجات الأجيال الجديدة.

وتأتي منصة Wave Banking كجزء من استراتيجية بنك وربة الشاملة لتعزيز الشمول المالي وتقديم خدمات مصرفية رقمية متطورة تواكب التطورات التكنولوجية العالمية. وتتميز المنصة بواجهة مستخدم سهلة وأدوات ذكية للإدارة المالية، بالإضافة إلى مستوى أمان عال يحمي بيانات العملاء ومعاملاتهم المالية.

ومن المقرر أن يواصل بنك وربة تنظيم حملات تسويقية متنوعة عبر وسائل التواصل الاجتماعي والقنوات الرقمية لتعزيز الوعي بالمنصة الجديدة. وفي ختام حديثه، أكد بركات أن بنك وربة يفخر بكونه رائدا في مجال الابتكار المصرفي في الكويت، وأن إطلاق Wave Banking يمثل إنجازا جديدا في مسيرة البنك نحو تحقيق رؤيته الاستراتيجية «لنملك الغد»، وأشار إلى أن البنك سيواصل العمل على تطوير المنصة وإضافة مزايا جديدة بناء على احتياجات العملاء وتطلعاتهم المستقبلية.

فريق عمل «وربة» خلال حفل إطلاق حساب Wave Banking في «الخيران مول»

اعلان

الدعوة لحضور اجتماع جمعية حملة الوحدات لصندوق الكويت لفرص الملكية الخاصة "تحت التصفية"

يسر شركة كامكو للاستثمار ش.م.ك(عامة) بصفتها مصفي صندوق الكويت لفرص الملكية الخاصة " تحت التصفية " دعوتكم لحضور اجتماع جمعية حملة الوحدات المقرر انعقاده في برج الشهيد الكائن في منطقة الشرق - شارع خالد بن الوليد - الدور 9 قاعة A وذلك يوم الثلاثاء الموافق 2025/09/23 في تمام 11:30 صباحا وذلك لمناقشة جدول الأعمال والمتضمن البنود الآتية:

1. تعيين أمين سر ليقوم بتحرير محضر الاجتماع بما في ذلك المداولات والقرارات المقترحة ونتيجة التصويت عليها.
2. مناقشة البيانات المالية للصندوق عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024 والمصادقة عليها.
3. مناقشة تقرير مراقب حسابات الصندوق عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024 والمصادقة عليه.
4. مناقشة التقرير السنوي عن أعمال تصفية الصندوق للفترة من 1 يناير 2024 إلى 31 ديسمبر 2024 والمصادقة عليه.
5. عرض تقرير المصفي الذي يتضمن الأسباب التي حالت دون اتمام عملية التصفية في المدة المحددة.
6. تمديد مدة التصفية.
7. تحديد أتعاب المصفي.

في حال عدم اكتمال النصاب القانوني للاجتماع يؤجل الاجتماع إلى يوم الأربعاء الموافق 2025/10/01 في تمام 11:30 صباحا ويكون الاجتماع الثاني صحيحاً أيا كانت نسبة الحضور من رأس المال.

علما بأن المستندات المطلوبة للحضور هي كالتالي:
الأفراد: البطاقة المدنية في حال حضور مالك الوحدات شخصيا أو التوكيل مع اعتماد التوقيع في حال حضور وكيل عنه.
الشركات والمؤسسات: تفويض بالحضور بالاضافة إلى اعتماد التوقيع.

لمزيد من المعلومات يرجى الاتصال على رقم 22336677

KAMCO INVEST
kamcoinvest.com

لحضور اجتماع الجمعية العامة غير العادية

يسر مجلس إدارة شركة الحمراء العقارية (ش.م.ك) مقفلة دعوة السادة المساهمين الكرام لحضور اجتماع الجمعية العامة غير العادية المقرر عقدها في تمام الساعة الحادية عشر من صباح يوم الأثنين الموافق 2025/9/15

في قاعة الاجتماعات بشركة الحمراء العقارية برج الحمراء للأعمال – الدور 26
للاطلاع على جدول الأعمال

يرجى من السادة المساهمين الكرام مراجعة شركة الحمراء العقارية
برج الحمراء للأعمال – الدور 26 – هاتف 1829000 لاستلام بطاقات الحضور وجدول الأعمال

مجلس الإدارة