



فاضل عبدالله وسندس بوشهري يتوسلمان نقيب أمين وبراك المطر



فاضل عبدالله وسندس بوشهري يوقعان الاتفاقية بحضور أعضاء من الإدارة العليا في بنك برقان وشركة «SAP» الكويت

إدارة الموارد البشرية.. تماشياً مع إستراتيجيته للتحويل الرقمي وسعيه لتوفير أفضل بيئة عمل في الكويت على مستوى القطاع المصرفي

«برقان» يتعاون مع «SAP» لتطبيق نظام «SuccessFactors»

- **براك المطر: تطبيق النظام الجديد خطوة إستراتيجية ومدروسة ضمن رحلة «برقان» للتحويل الرقمي**
- **علي أكبر: الخطوة ضمن جهود البنك لتحديث بنيته التحتية للموارد البشرية وتقديم تجربة رقمية متكاملة**
- **النظام منصة متكاملة تعتمد على الذكاء الاصطناعي.. ويهدف لتوفير تجربة تقنية متقدمة تدعم موظفيها**
- **سندس بوشهري: التعاون خطوة مهمة لتطوير الأفراد.. عبر تحديث العمليات الأساسية للموارد البشرية**

نحو التحول الرقمي، مع التركيز على تطوير الأفراد وتعزيز أدائهم. ومن خلال تحديث العمليات الأساسية للموارد البشرية والاستفادة من قدرات الذكاء الاصطناعي للأعمال التي تقدمها أس آيه بي، يعمل بنك برقان على بناء أسس قوة عاملة أكثر مرونة واستعداداً للمستقبل، ما يعكس التزاماً راسخاً بالتطوير المستمر والابتكار». ويؤكد بنك برقان من خلال هذه الخطوة حرصه المستمر على تبني أفضل الحلول الرقمية العالمية، مما يعكس التزامه بتطوير بيئة العمل وتعزيز تجربة الموظفين ودعم تطورهم المهني.



سندس بوشهري



علي أكبر



براك المطر

أعلن بنك برقان عن توقيع اتفاقية شراكة مع «SAP»، أحد أكبر مزودي برامج تخطيط موارد المؤسسات (ERP)، بهدف استخدام نظام إدارة الموارد البشرية (HCM) المتكامل والمتطور (SuccessFactors). وتمثل هذه الخطوة الإستراتيجية إنجازاً لكل من إدارتي الموارد البشرية ونظم المعلومات، فضلاً عن أنها تعكس رؤية وإستراتيجية بنك برقان ليصبح البنك الأكثر حداثة وتقدماً في الكويت، وسعيه لتوفير بيئة عمل متميزة ومحفزة في القطاع المصرفي الكويتي.

ووقع الاتفاقية كلا من: الرئيس التنفيذي - الكويت في بنك برقان فاضل محمود عبدالله، والمدير العام لـ «SAP» الكويت سندس بوشهري، بحضور أعضاء من الإدارة العليا من كلا الجانبين.

خطوة إستراتيجية

وتعليقاً على الاتفاقية، قال مدير عام نظم المعلومات في بنك برقان براك جاسم المطر: «يعد تطبيق نظام

والتطور لتسهيل تجربة العمل اليومية بما يواكب أفضل الممارسات العالمية ويعزز مكانتنا في السوق المحلي».

تطوير الأفراد

بدورها، قالت المدير العام لـ «SAP» الكويت سندس بوشهري: «يمثل تنفيذ بنك برقان لنظام SuccessFactors من SAP خطوة مهمة وإستراتيجية في مسيرته

استقطاب الكفاءات الطموحة، وتعزيز مهارات موظفيها، التدريب والتطوير وتخطيط المسارات الوظيفية، مراحل الانضمام الأولى مما يسهل على الموظف الجديد الاندماج بسلاسة في بيئة العمل التي تعكس ثقافة بنك برقان في تسهيل وتسريع الإجراءات الداخلية. بالإضافة إلى بناء بيئة عمل مرنة ورقمية تحفز وتمكن موظفيها من النمو

عام - الموارد البشرية والتطوير للمجموعة بنك برقان علي أكبر: «سعداء في بنك برقان أن نعلن عن شراكتنا مع شركة SAP لتطبيق نظام (SuccessFactors)، حيث يعتبر من أبرز الحلول في مجال إدارة رأس المال البشري على مستوى العالم». وتابع بالقول: «هذه الخطوة تأتي ضمن جهود البنك لتحديث البنية التحتية للموارد البشرية

الاصطناعي وتحليل البيانات، مما يمكننا من توفير تجربة تقنية متقدمة تدعم موظفيها. وسيواصل بنك برقان تطبيق جميع الأنظمة المتطورة ضمن إستراتيجيته لخلق بيئة عمل رقمية وأمنة تواكب آخر تطورات القطاع المصرفي العالمي».

تجربة رقمية متكاملة

من جانبه، قال نائب مدير

سيارة RZ ستكون واحدة من ثلاث سيارات كهربائية جديدة بالكامل ستطلقها لكزس خلال الـ 12 شهراً المقبلة

«لكزس» تحقّق أرقاماً عالمية قياسية في مبيعات 2024



لكزس السابر، فقال: في لكزس تتناغم الفخامة مع أحدث التقنيات، وكل ذلك يصاغ بتجربة قيادة فاخرة معززة بقوة الأداء. حين يتعلق الأمر بالسيارات الفاخرة، لا أحد يضاهي لكزس. والأفضل من ذلك؛ أننا بدأنا للتو في الكويت. وفي المستقبل، سنواصل طرح موديلات جديدة ومتطورة ومهجرة بالتاكيد وتجربة قيادة أكثر فخامة. أما صلاح محمد - مدير عام تسويق لكزس السابر، فقال: نحرس باستمرار على توفير كل ما يشعّر عملاءنا بالتميز. فقرينا منهم جزء أساسي من عملنا، لذلك نواصل تشييد وافتتاح أكبر وأحدث المعارض ومراكز الخدمة وقطع الغيار في الكويت، وبكل شغف وتقدير نقوم بالترحيب والاهتمام بكل عميل في جميع مراكز لكزس.

وتطلق نظام القيادة البدوية التفاعلية لأول مرة في RZ F SPORT 550e، مما يتيح تجربة قيادة فاخرة معززة بقوة الأداء. كما تمنحك التحسينات الإضافية على نظام الدفع الرباعي DIRECT4 توزيعاً أكثر توازناً للمقاومة، مما يعزز الثبات وقوة السحب. وتتميز RZ الأن ببطارية ذات سعة أكبر 77,0 كيلوواط/ساعة، توفر مدى أطول يصل إلى 100 كيلومتر، بالإضافة إلى أوقات شحن محسنة بفضل وظيفة التكيف المسبق الجديدة وشاحن داخلي بقوة 22 كيلوواط. وتؤكد هذه التحسينات التزام لكزس بتقديم تجارب قيادة كهربائية مذهلة ومتطورة.

الالتزام بمفهوم «أوموتيناشي» وخدمة العملاء الحفيفية وتحدث محمود أبو ظهر - مدير أعمال أول

وجاء هذا النمو العالمي الكبير مدعوماً بالأداء المتميز لعلامة لكزس التجارية في أوروبا، حيث ارتفعت المبيعات بنسبة تصل إلى 20٪ لتصل إلى أكثر من 88,000 سيارة، لتستحوذ على حصة سوقية تبلغ 2,5٪، وهي الأكبر على الإطلاق لسيارة لكزس في المنطقة. وتابعت المبيعات تفوقها في عام 2025، حيث أظهرت نتائج أول شهرين زيادة مستمرة بأكثر من 20٪.

الكشف عن لكزس RZ الجديدة في أوروبا

تطور لكزس RZ الجديدة ابتكارات السيارات الكهربائية من خلال العديد من الميزات الرئيسية. فهي تقدم أول نظام توجيه سلكي من لكزس لتحكم في غاية السهولة،

كهربائية جديدة بالكامل ستطلقها لكزس خلال الأثني عشر شهراً المقبلة، وجاءت هذه الخطوة في ظل تحقيق مبيعات قياسية ونمو سريع في طلب العملاء على موديلات لكزس الكهربائية والهايبرد القابلة للشحن. وقد حققت إستراتيجية لكزس متعددة المسار، المتمثلة في توفير تشكيلة متنوعة من خيارات المحركات الكهربائية، أداء استثنائياً في المبيعات عالمياً، مدعومة بقوة مجموعة من موديلات علامة لكزس التجارية حتى الآن، وفي عام 2024 حققت العلامة التجارية رقماً قياسياً جديداً في المبيعات العالمية، حيث تجاوز إجمالي عدد السيارات التي تم تسليمها 850,000 سيارة، بزيادة قدرها 3,3٪ عن العام السابق.

أكدت لكزس من جديد تركيزها الإستراتيجي على تكنولوجيا السيارات الكهربائية التي تعمل بالبطاريات من خلال الإطلاق العالمي الأول لسيارة SUV الكهربائية الفاخرة الجديدة RZ في بروكسل. وكشفت لكزس عن أن هذا الموديل سيقدم نظام التوجيه السلكي ونظام القيادة البدوية التفاعلية، وهو نظام قائم على البرمجيات يحاكي تجربة ناقل الحركة اليدوي، وتظهر هذه الابتكارات كيف جمعت لكزس بين التجهيزات العصرية والتقنيات المتقدمة لتحقيق طموحاتها في تطوير مركبات تعتمد على البرمجيات. نمو سريع من خلال إستراتيجية توليد الطاقة الكهربائية ستكون RZ واحدة من ثلاث سيارات

