

العلامة التجارية تقدم مجموعة شاملة من أنظمة التدفئة والتهوية وتكييف الهواء

## ريم للتصنيع تُعين «الملا للمنتجات الهندسية» موزعاً رسمياً لـ «RUUD» في الكويت



م. أنفال نبيل الملا وسامر بشور في صورة جماعية مع إداريي «الملا الهندسية» و«ريم».



م. أنفال نبيل الملا وسامر بشور بعد توقيع الاتفاقية

من جذورها في الابتكار منذ اختراع إدوين رود الرائد لسخان المياه الأوتوماتيكي، تواصل العلامة التجارية الحفاظ على تاريخ من الموثوقية والجودة والتميز التشغيلي والتقني. ويهدف هذا التعاون الاستراتيجي إلى تعزيز توافق تقنيات العلامة التجارية الرائدة RUUD المتطورة في الكويت، مقدمة بخبرة محلية عالية وخدمات متميزة تعرف بها شركة الملا الهندسية.

وحلول التكييف المجهزة على الأسطح، ووحدات التكييف المجهزة (بسرعة ثابتة وعاكس) وغيرها من منتجات تكييف الهواء الموحدة من مختلف أنحاء العالم. ويتاريخ ريم للتصنيع ومقرها الرئيسي في جورجيا - الولايات المتحدة الأميركية - شركة رائدة عالمياً في حلول التدفئة والتبريد وتسخين المياه. انطلاقاً

آجين ساجو، ودانا مطلق، ووليد داود. وتمثل هذه الشراكة إنجازاً مهماً وتعزز المكانة الريادية للعلامة التجارية RUUD في منطقة الشرق الأوسط، حيث قدمت منتجاتها أداءً موثوقاً به لأكثر من ثلاثة عقود. وتحت مظلة شركة ريم للتصنيع، تقدم العلامة التجارية RUUD مجموعة شاملة من أنظمة التدفئة والتهوية وتكييف الهواء، بما في ذلك أنظمة VRF.

نبيل الملا، ممثلة شركة الملا الهندسية، يرافقه رئيس قطاع المشاريع في الملا الهندسية هارادي سوريث باي، المدير العام لشركة الملا للمنتجات الهندسية راج كومار مخرجي ومدير مجموعة المبيعات في شركة الملا للمنتجات الهندسية هشام زبيدي، ومن قبل شركة ريم الشرق الأوسط وأفريقيا المدير العام سامر بشور، يرافقه المدير المالي كريم جعفر، إلى جانب مجموعة من المديرين التنفيذيين

عبرت شركة ريم للتصنيع مؤخرًا شركة الملا للمنتجات الهندسية إحدى شركات الملا الهندسية، موزعاً رسمياً للعلامة التجارية RUUD لحلول تكييف الهواء في الكويت، وقد تم توقيع الاتفاقية خلال حفل توقيع خاص أقيم مؤخراً في شركة الملا الهندسية بحضور كبار المسؤولين من كلتا الشركتين. وترأس الوفد رئيس الملا الهندسية م. أنفال

مع باقات تأجير شاملة بأسعار شهرية مميزة

## «نيسان البابطين» تكشف عن عروض التخرج الحصرية



ابدأها صح مع نيسان  
استأجر أكس-تريل



ابدأها صح مع نيسان  
استأجر إكس-تيرا



ابدأها صح مع نيسان  
استأجر ماجنايت

على باقة إيجار تتضمن تأميناً شاملاً، صيانة مجانية، وسيارة بديلة لضمان راحة البال طوال فترة الاستخدام. وبفضل شبكة مراكز الخدمة الواسعة التي تقدمها نيسان البابطين في مختلف أنحاء الكويت، يمكن للعملاء الاستفادة من تجربة ما بعد البيع موثوقة ومرحة.

المستقبل، حيث تجسد عروض التخرج هذا العام التزام نيسان البابطين بتوفير تجربة تنقل عالية الجودة في متناول الجميع، معززة مكانتها في الريادة والابتكار، ومكرسة ثقة العملاء عبر الأجيال. كما تتميز هذه العروض أيضاً بشمولها

المبتكرة في مجالات السلامة والابتكار والاعتمادية اليومية، ما يجعلها مثالية لجيل الشباب الباحث عن انطلاقة وثقة. وتواصل شركة عبد المحسن عبدالعزيز البابطين تمكين عملائها من بدء مسيرتهم على الطريق بثقة ومرونة، وذلك من خلال الحلول المبتكرة والتي تواكب تطورات

بسرعة شهري قدره 109 دينارين، بينما يمكن الاستمتاع بقيادة نيسان إكس-تيرا القوية مقابل 129 ديناراً شهرياً، أما الباحثون عن سيارة عملية وأنيقة، فيمكنهم الحصول على نيسان ماجنايت الجديدة كلياً مقابل 69 ديناراً شهرياً فقط. وتتميز هذه الطرازات ببصمة نيسان

احتفالاً بالبيدات الجديدة وضمن التزامها بدعم الشباب الطموحين، كشفت شركة عبد المحسن عبدالعزيز البابطين، الوكيل الحصري لسيارات نيسان في الكويت، عن طرح مجموعة من عروض الاستئجار الحصرية ضمن مبادرة التخرج حيث تم تصميم هذه العروض بعناية

سعيًا منها لضم باحثين من الطراز الأول في مجال الذكاء الاصطناعي

## «ميتا» فشلت في استقطاب مواهب «OpenAI» بعروض وصلت لـ 100 مليون دولار

الخلافات بين «OpenAI» و«مايكروسوفت» تتصاعد

تصاعدت حدة التوترات بين شركة الذكاء الاصطناعي «OpenAI» و«مايكروسوفت» بشأن مستقبل شراكتهما الشهيرة في مجال الذكاء الاصطناعي. وتسعى «OpenAI» إلى تخفيف قبضة «مايكروسوفت» على منتجاتها بمجال الذكاء الاصطناعي وموارد الحوسبة، والحصول على موافقة عملاق التكنولوجيا على تحولها إلى شركة ربحية. وتعد موافقة «مايكروسوفت» على هذا التحول أمراً أساسياً لقدرة «OpenAI» على جمع المزيد من الأموال وطرح أسهمها للاكتتاب العام، بحسب تقرير لصحيفة وول ستريت جورنال، اطّلع عليه «العربية Business». لكن المفاوضات كانت صعبة للغاية لدرجة أن المسؤولين التنفيذيين في «OpenAI» ناقشوا في الأسابيع الأخيرة ما يعتبرونه خياراً حاسماً، وهو اتهام «مايكروسوفت» بمنتجاتها الخاص ممارسات مناهضة للمنافسة خلال شراكتها، وفقاً لما نقله التقرير عن مصادر مطلعة على الأمر. وقد تضمنت هذه الخطوة طلب مراجعة تنظيمية فيدرالية لشروط العقد للتحقق من انتهاكات محتملة لقانون مكافحة الاحتكار، بحسب المصادر. ومثل هذه الخطوة قد تهدد علاقة الشركتين الممتدة لسنوات، والتي تعتبر على نطاق واسع واحدة من أنجح الشراكات في تاريخ التكنولوجيا. ولسنوات، دعمت «مايكروسوفت» صعود «OpenAI» مقابل حصولها على حق الوصول المبكر إلى تقنياتها، لكن استراتيجيتها تحولت منذ ذلك الحين إلى منافسين، مما زاد صعوبة إيجاد أرضية مشتركة. ونشرت مصادر أن «OpenAI» و«مايكروسوفت» وصلتا إلى طريق مسدود بشأن شروط استحواذ الأولى على شركة البرمجة الناشئة «Windsurf» مقابل 3 مليارات دولار. وتتمتع «مايكروسوفت» حالياً بحق الوصول إلى جميع حقوق الملكية الفكرية الخاصة بـ «OpenAI»، وفقاً لاتفاق الشركتين. وتقدم «مايكروسوفت» منتجاتها الخاص للبرمجة بالذكاء الاصطناعي، وهو «GitHub Copilot»، الذي ينافس «OpenAI». ولا ترغب «OpenAI» في أن تتمكن «مايكروسوفت» من الوصول إلى الملكية الفكرية لـ «Windsurf».

ولاتزال الشركتان على خلاف حول حصة «مايكروسوفت» في «OpenAI» في حال تحول الأخيرة إلى شركة ذات منفعة عامة. وتطلب «مايكروسوفت» حالياً حصة بالشركة الجديدة أكبر مما ترغب «OpenAI» في تقديمه، وفقاً لمصادر.

وفي العام المقبل، سيبعث على «ميتا» تعزيز فريق الذكاء الاصطناعي الجديد لديها، بينما تعمل «OpenAI» و«أنثروبنيك» و«غوغل ديب مايند» بكامل طاقتها. وفي الأشهر المقبلة، من المتوقع أن تطلق «OpenAI» نموذج ذكاء اصطناعي مفتوح، والذي من المرجح أن يعيق «ميتا» في سياق الذكاء الاصطناعي أكثر.

ووصف سام ألتمان موجز الوسائل التواصل الاجتماعي يعمل بالذكاء الاصطناعي، ويبدو أنه من المرجح أن يتعدى على تطبيقات «ميتا». وأعرب الرئيس التنفيذي لشركة OpenAI عن فضوله لاستكشاف تطبيق تواصل اجتماعي يستخدم الذكاء الاصطناعي لتقديم موجزات مخصصة بناء على رغبات المستخدمين، بدلاً من موجز الخوارزمي الافتراضي الموجود في تطبيقات التواصل الاجتماعي التقليدية. ويقال إن شركة OpenAI تعمل داخلياً على تطبيق للتواصل الاجتماعي. وفي الوقت نفسه، تجري «ميتا» تجربة على شبكة تواصل اجتماعي مدعومة بالذكاء الاصطناعي من خلال تطبيق Meta AI.

ومع ذلك، يبدو أن بعض المستخدمين يشعرون بالغيرة تجاه تطبيق Meta AI، وقد شاركوا بعض الدردشات الشخصية للغاية مع العالم الخارجي.



عليها الابتكار بجدية للبقاء في المقدمة. وتسببت تعليقات الرئيس التنفيذي لشركة OpenAI الضوء على بعض التحديات التي يتعين على «ميتا» التغلب عليها لبناء مختبر لنجاح للذكاء الاصطناعي الفائق. إلى جانب انضمام أنغ، أعلنت «ميتا» الأسبوع الماضي أنها استثمرت بشكل كبير في شركة Scale AI.

كما أفادت التقارير بأن الشركة استقطبت عدداً من باحثي الذكاء الاصطناعي المتميزين، مثل جاك راي من «غوغل ديب مايند» ويوهان شالكويك من «Sesame AI».

الذكاء الاصطناعي في «غوغل»، كوراي كافوكولو، ومع ذلك، جاءت كلتا المحاولتين بالفشل. وأضاف ألتمان أنه يعتقد أن ثقافة الابتكار في «OpenAI» كانت مفتاحاً رئيسياً لنجاحها، وأن «جهود ميتا الحالية في مجال الذكاء الاصطناعي لم تحقق النتائج المرجوة» بحسب وصفه، مشيراً إلى أنه يحترم العديد من جوانب «ميتا»، لكنه أشار إلى أنه لا يعتقد أنها شركة بارعة في الابتكار. وفي وقت لاحق من الوردكاست، قال ألتمان إنه يعتقد أنه لا يكفي للشركات للحاق بركب الذكاء الاصطناعي - بل

موظفينا قبول عرضه. وقال الرئيس التنفيذي لشركة OpenAI إنه يعتقد أن موظفيه توصلوا إلى أن لدى «OpenAI» فرصة أفضل لتحقيق الذكاء الاصطناعي العام، وقد تصبح الشركة الأكثر قيمة يوماً ما. وأضاف أنه يعتقد أن تركيز «ميتا» على حزم التعويضات العالية للموظفين، بدلاً من مهمة تقديم الذكاء الاصطناعي العام، لن يخلق على الأرجح ثقافة عمل رائدة. وورد أن «ميتا» حاولت استقطاب أحد الباحثين الرئيسيين في «OpenAI»، نعوم يراون، بالإضافة إلى مهندس

أجرى مارك زوكربيرغ، الرئيس التنفيذي لشركة ميتا، حملة توظيف مكثفة مؤخراً، سعيًا منه لضم باحثين من الطراز الأول في مجال الذكاء الاصطناعي. وتهدف الحملة لتكوين فريق يعمل ضمن فريق بقيادة ألكسندر وانج، الرئيس التنفيذي السابق لشركة سكيل إيه آي، بحسب تقرير نشره موقع «تك كرانش» واطلعت عليه «العربية Business»، حيث أفادت التقارير بأن «ميتا» عرضت على موظفي «OpenAI» و«غوغل ديب مايند» حزم تعويضات تزيد قيمتها على 100 مليون دولار. وأكد سام ألتمان، الرئيس التنفيذي لشركة OpenAI، هذه التقارير في بودكاست مع شقيقه، جاك ألتمان، والذي أشار إلى أن جهود زوكربيرغ في التوظيف جاءت بالفشل إلى حد كبير، وحرص على توجيه المزيد من الانتقادات اللاذعة إلى «ميتا» خلال هذه العملية.

وقال سام ألتمان في البودكاست: بدأت ميتا بتقديم عروض ضخمة للعديد من أعضاء فريقنا، كما تعلمون، مكافآت توقيع بقيمة 100 مليون دولار، أي أكثر من ذلك كتعويضات سنوية. وتابع: أنا سعيد حقاً لأنه، على الأقل حتى الآن، لم يقرر أي من أفضل