

## عماد العيسى: «أسيكو» تواصل مسيرتها لتعزيز الاستدامة المالية

بما يدعم قدرة الشركة على الوفاء بالتزاماتها وتوسيع حضورها في الأسواق المحلية والخليجية.

وتابع بالقول: «تعمل المجموعة مع المؤسسات المصرفية للتقدم في تنفيذ خطط إعادة الهيكلة المالية بطرق تدعم قدرتها على سداد الديون وتعزيز استقرارها المالي، وبما يتماشى مع طموحاتها نحو تحقيق الربحية المستدامة وحفاظا على حقوق المساهمين وأصحاب المصالح وعلى المدى الطويل». وأضاف: «وفقا للخطة الاستراتيجية المعتمدة من قبل مجلس الإدارة، حققت الشركة تحسنا ملحوظا في الوضع المالي وزيادة في الحصص السوقية، بالإضافة إلى ارتفاع في الأرباح التشغيلية، وهو ما طمخ إليه مجلس الإدارة ووعدها المساهمين، وكذلك الحفاظ على إرث تشغيلي تنفرد فيه أسيكو المجموعة في الكويت والمنطقة كونها من رواد صناعة مواد البناء».

وتواصلت «أسيكو المجموعة» في صدق استراتيجيتها إلى اتفاقية مع بعض البنوك الدائنة لتسوية ديون مديونية مستحقة و سداد ما نسبته 65٪ من قيمتها الأصلية شاملة أصل الدين والفوائد والرسوم المستحقة وبما يعادل قيمة 3,7 ملايين دينار وإعفاء الشركة من باقي القيمة.



عماد العيسى

أعلنت «أسيكو المجموعة» عن تحسن ملحوظ في نتائجها الصافية بالربع الثالث من 2024، حيث حققت صافي أرباح بلغت 388 ألف دينار مقارنة بخسائر بقيمة 6 ملايين دينار عن نفس الفترة من 2023. وتعكس هذه النتائج نجاح استراتيجية الشركة التي بدأت بتطبيقها في العام الماضي لتوسيع عملياتها التشغيلية وتعزيز وضعها المالي عبر مبادرات لإعادة الهيكلة، وكذلك التفاوض مع البنوك الدائنة لتسوية ديونيتها.

و دعم هذه النتائج ارتفاعا بنسبة 20٪ في مجمل الأرباح الصناعية لعمليات الشركة لتصل إلى 7,8 ملايين دينار خلال الفترة في 2024، مقارنة بـ 6,5 ملايين دينار عن نفس الفترة للعام السابق، كما انخفضت خسائر الشركة إلى قيمة 2,8 مليون دينار لهذه الفترة مقارنة بخسائر بقيمة 10 ملايين دينار عن نفس الفترة للعام السابق، بانخفاض 72٪.

ويهدفه المناسبة، قال رئيس مجلس الإدارة عماد العيسى: «تواصل مجموعة أسيكو مسيرتها نحو تعزيز الاستدامة المالية من خلال تنفيذ استراتيجيات إعادة الهيكلة وترسيخ كفاءة التشغيل. وقد أثمرت هذه الجهود في تحقيق نتائج إيجابية على الأداء المالي والتشغيلي،

## خلال منتدى ماستركارد للأعمال في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

## «الخليج» يحصد جائزة «أكبر محفظة بطاقات الخصم الأكثر أماناً في الكويت»



محمد تقي متسلماً للجائزة

قال مساعد مدير عام الخدمات المصرفية الشخصية في بنك الخليج محمد تقي: نحن فخرون بتكريمنا من ماستركارد بهذه الجائزة المميزة، مما يعكس التزامنا المستمر بالابتكار وتقديم الحلول المصرفية الآمنة والمتطورة لعملائنا.

وأضاف: نسعى دائما الى تقديم أفضل الخدمات المصرفية الرقمية التي توأمت أحدث التطورات في عالم المدفوعات، ونؤمن بأن تقنيات الـ Tokenization جزء أساسي من تعزيز أمان عمليات الدفع الإلكترونية للعملاء. وتابع: تعد هذه الجائزة بمنزلة خطوة مهمة لبنك الخليج في إطار استراتيجيته لتقديم خدمات مصرفية حديثة وآمنة، ويسهم هذا الإنجاز في تعزيز مكانته كمؤسسة مصرفية رائدة في الكويت والمنطقة.

يذكر أن «ماستركارد» شركة عالمية رائدة في مجال حلول الدفع الرقمية، وتلتزم بتقديم تكنولوجيا مبتكرة تسهم في تحسين تجربة المدفوعات وتحقيق الأمان والراحة في المعاملات المالية عبر الإنترنت وفي المتاجر.

حصد بنك الخليج جائزة «أكبر محفظة بطاقات الخصم الأكثر أماناً في الكويت» من ماستركارد، وذلك تقديرا لجهود البنك المميزة في تعزيز الأمن الرقمي وتقديم الحلول المبتكرة في مجال المدفوعات الرقمية لبطاقته وخدماته.

تعد هذه الجائزة بمنزلة اعتراف دولي من ماستركارد بالإنجازات المتميزة لبنك الخليج في مجال Tokenization، وهي عملية تحويل البيانات الحساسة مثل أرقام البطاقات إلى رموز أو توكنات آمنة يمكن استخدامها في المعاملات الإلكترونية دون الكشف عن المعلومات الأساسية، وتسهم هذه التقنية في تقليل المخاطر الأمنية وتحسين تجربة العملاء عبر توفير طبقة إضافية من الحماية على المدفوعات الرقمية.

وعقب تسلمه الجائزة خلال منتدى ماستركارد للأعمال في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، الذي أقيم في سنغافورة مؤخرا، بحضور عدد كبير من قادة الصناعة المصرفية في المنطقة،

## في إطار جهوده لتقديم حلول رقمية مبتكرة لخدمة كل شرائح العملاء

## «KIB» توقع شراكة مع «Med Cell» لتطوير منصة «سلامتك»



رائد بوخمسين وعيد الرشيدى ومحمد السقا ومحمد الشريف ورشيد النفيسى وم.سلوى ملحس وإبراهيم الصقعي



رائد بوخمسين وعيد الرشيدى خلال توقيع اتفاقية الشراكة

ويبينت أن تطبيق سلامتك تم تطويره وطرحه في مراحله الأخيرة بنظامي «Apple» و«Android»، حيث يضم نحو 200 طبيب في كل التخصصات و5 أفضل صيديات في الكويت، وأكثر من 20 ألف منتج طبي، كما أنه يتيح لكل فئات المجتمع الاستفادة منه في الحصول على المواعيد، بالإضافة إلى أنه يضم جميع الخدمات الصحية تحت سقف واحد، ويتيح الفرصة للأطباء والعلماء الولوج إلى ملفاتهم الصحية بطريقة سريعة ومضمونة.

تجدر الإشارة إلى أن KIB مستمر في توسيع قاعدة شركائهم في مجال الرعاية الصحية مع مختلف المستشفيات والعيادات، ليقدّم من خلالها تسهيلات تمويلية يسيرة تغطي كل التخصصات الطبية، والمصممة خصّوصا بما يناسب نمط حياة كل شريحة من شرائح عملائه، وذلك تماشيا مع شعار KIB المؤسسي: «بنك للحياة».

وتهدف منصة «سلامتك» إلى تسهيل الوصول إلى خدمات طبية متنوعة تشمل التمرريض، التحاليل، الأشعة، العلاج الطبيعي، حجوزات المواعيد في المراكز الطبية المتخصصة والمستشفيات، إضافة إلى حجز موعد مع الأطباء بمختلف التخصصات، واستشارات طبية أونلاين في حالات الطوارئ. كما توفر المنصة خدمة توصيل الأدوية والمستلزمات الطبية من الصيدليات المتعاقدة مع الشركة عند الطلب، مما يسهم في تحسين جودة الرعاية الصحية المقدمة للمستخدمين.

وفي هذا السياق، أعرب مدير عام إدارة الابتكار الرقمي وذكاء المعلومات في KIB محمد الشريف عن اعتزازه بهذه الشراكة التي تأتي في إطار جهود البنك لتقديم حلول رقمية مبتكرة لخدمة جميع شرائح العملاء وتلبية احتياجاتهم المتجددة، مؤكداً أن هذه الخطوة تعكس التزام KIB بتعزيز بنيتها التحتية الرقمية ودعم قطاع

وقع بنك الكويت الدولي (KIB) اتفاقية شراكة استراتيجية مع شركة «Med Cell»، التابعة لشركة مزايا، بهدف إطلاق وتطوير منصة «سلامتك»، وهي منصة رقمية متقدمة توفر مجموعة شاملة من الخدمات الصحية للمستخدمين، ووقع الاتفاقية ممثلاً لـ «KIB» نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي رائد بوخمسين، ومن جانب «Med CELL»، رئيس مجلس الإدارة عيد الرشيدى.

وتأتي هذه الشراكة الاستراتيجية مع منصة «سلامتك» لتكون خطوة متقدمة نحو بناء منظومة شاملة من الحلول التي تجمع بين الخدمات المصرفية والرعاية الصحية، والمصممة خصّوصا لتناسب نمط حياة كل شريحة من شرائح عملائه وتدعم احتياجاتها، وذلك انطلاقاً من دوره كمؤسسة وطنية رائدة، وشريك مالي موثوق لهم، وبما يتماشى مع شعاره المؤسسي «بنك للحياة».

## تقدم فرصة مميزة لمحبي «هيونداي» لاختيار سياراتهم المفضلة من مجموعة منتقاة من الطرازات

## 0% أرباح مع حملة نهاية العام من «شمال الخليج»

### عيش لحظات النجاح.

استفيد من عروض نهاية العام الحصرية من هيونداي.

**0% أرباح**

شمال الخليج التجارية  
NORTHERN GULF TRADING

### إخطار أول

## شركة بوابة الكويت القابضة

شركة مساهمة كويتية قابضة "مقفلت"

رأس مال الشركة المصدر والمدفوع 50 مليون دينار كويتي

يتشرف مجلس إدارة شركة بوابة الكويت القابضة ش.م.ك «مقفلت» بدعوة السادة المساهمين الكرام لحضور اجتماع جمعية عامة عادية، والمزمع عقدها في تمام الساعة الثانية عشرة من ظهر يوم الإثنين الموافق 2 ديسمبر 2024، بمقر الشركة الكائن ببرج الخرافي الطابق الحادي عشر، وذلك للنظر في بند جدول الأعمال التالي،

- مناقشة توزيع أرباح نقدية للسادة المساهمين عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2023 بنسبة 5% من رأس مال الشركة، بواقع 5 فلس كويتي لكل سهم، ما يعادل 2.5 مليون دينار كويتي، وذلك للمساهمين المقيدين في سجلات الشركة حتى تاريخ انعقاد الجمعية العمومية.

لذا يرجى من السادة المساهمين الراغبين بحضور الاجتماع استلام توكيلات الحضور بمقر الشركة الكائن ببرج الخرافي الطابق الحادي عشر، خلال ساعات العمل الرسمية.

مع تحيات شركة بوابة الكويت القابضة

**بدر الجوعان**  
رئيس مجلس الإدارة

محيطية، شاحن لاسلكي للهواتف الذكية، خاصة عرض المعلومات على الزجاج الأمامي «HUD». جهزت السيارة بمحرك GDi سعة 3,5 ليترات بقوة 300 حصان متصل بناقل حركة أوتوماتيكي عمودي 8 سرعات خلف عجلة القيادة بنظام «Shift By Wire».

**سونا**  
يتميز الطراز الجديد بتصميم كوبيه رياضي فائق الرشاقة والديناميكية بمقدمة مستوحاة من أنف سمك القرش تضم مصباح الأفق المتصل بالسلس ومداخل هواء أكبر، مصابيح خلفية جديدة على شكل حرف «H»، وباب خلفي ذكي. تتميز المقصورة بتصميم داخلي عائم مع شاشة بانورامية منحنية للمعلومات والترفيه والملاحة متوافقة مع أنظمة Apple CarPlay و Android Auto، وجهاز تحكم كامل في مكيف الهواء يعمل باللمس، وإضاءة الحالة المزاجية المحيطة، لوحة شحن لاسلكية Qi للهواتف الذكية، منافذ USB للصف الثاني ونظام صوتي من Bose مع 12 سماعة. جهزت السيارة بمحرك سماتر ستريم GDi 2,5 بقوة 192 حصاناً متصل بناقل حركة عمودي خلف عجلة القيادة بنظام «Shift By Wire».

يعد الفكر أن شركة شمال الخليج تقدم بشكل دوري عروضاً مميزة تهدف إلى توفير الفرصة لمحبي علامة «هيونداي» التجارية لامتلاك السيارة التي يحملون بها والاستمتاع بتجربة قيادة مميزة، ومن جانب آخر تستهدف النشاطات الترويجية للشركة ترسيخ اسم «هيونداي» كعلامة تجارية رائدة في السوق المحلي وتعزيز صورتها كبريد للجودة المتفوقة والأداء الفريد.

مثل شاشة عرض البقعة العمياء. **ساتفاني** الجديدة كليا بتصميم خارجي معاصر يتميز بالجاذبية والقوة مع مصابيح أمامية على شكل حرف H، مقصورة فسحة تتسع لـ 7 ركاب تقدم مستويات متقدمة من الرفاهية والأناقة، إلى جانب أحدث مواصفات الراحة والتكنولوجيا تضمن شاشة بانورامية منحنية تشتمل على مجموعة رقمية مقاس 12,3 بوصة ونظام معلومات وترفيه، تعزيز رؤية السائق وتخلق إحساساً بالفخامة. نظام الشحن اللاسلكي السريع المزود للهواتف الذكية، ومجموعة متطورة من الأنظمة الذكية للمساعدة على القيادة.

**أزيرا**  
يجمع تصميم السيدان الكبيرة فائقة الفخامة بين الجمال الخارجي الساحر والرفاهية الداخلية الكبيرة والتكنولوجيا الحديثة. تتألق السيارة بمظهر أكثر ديناميكية ورشاقة عبر باب من دون إطار ومقبض باب مخفي في الهيكل، المقدمة بشبك أمامي كبير الحجم مطلي بالكروم، مصباح الأفق المتصل، وكشافات ضباب «LED»، كما تعزز خلفية السيارة الشعور بالحجم والقوة عبر مصابيح التوقف المتصلة والجناح الخلفي المدمج بالصندوق ذي الباب الذكي.

تشتمل تجهيزات المقصورة على مقاعد من الجلد الفاخر مع ذاكرة للمقاعد الأمامية، مقاعد صف ثامن قابلة للميلان للخلف كهربائياً، كونسول وسطي بثلاث الشاشات عرض متصلة قياس 12,3 بوصة للمعلومات والترفيه والملاحة والمكيف، فتحة سقف بانوراما مزودة، إضاءة

النجاح» إلى الإهام العملاء للسعي نحو النجاح وتحسين طموحاتهم، فمع سيارات هيونداي، لا تقدم شركة شمال الخليج التجارية وسيلة نقل فحسب، بل تمكن عملاءها من تجربة لحظات من النجاح الشخصي تحفز رحلتهم نحو تحقيق أهدافهم وطموحاتهم، إذ إن المزاي الجمالية والهندسية والتكنولوجية، والمواصفات غير المسبوقة التي تميز هيونداي تجعل منها الخيار المثالي الذي يلبي كل الاحتياجات مهما تنوعت. تشمل حملة نهاية العام الطرازات المميزة التالية:

**ستاريا**  
السيارة العائلية الأكثر تطوراً بتصميم مستقبلي ومواصفات غير مسبوقة، إذ تم تجهيز ستاريا بمحرك سعة 3,5 ليترات سماتر ستريم وناقل حركة أوتوماتيكي 8 سرعات، وتوفر السيارة مقصورة غاية في الرفاهية، أنظمة راحة وترفيه حديثة تشمل نظام تكيف تلقائي بالكامل، وأنظمة سلامة فائقة التطور، منها باب آلي منزلق ذكي ومجموعة من الأنظمة الذكية للمساعدة على القيادة وأكياس هوائية لجميع الركاب.

**باليسيد**  
سيارة الدفع الرباعي القوية بمحرك 3,8 ليترات وناقل حركة أوتوماتيكي 8 سرعات، مقصورة 8 ركاب فائقة الفخامة بمقاعد قابلة للطي، فتحة سقف بانوراما كهربائية، شاشة معلومات متوافقة مع أنظمة آبل آي واندرويد أوتو ومانفد إس إس للمقاعد الخلفية، إلى جانب أنظمة متطورة للمساعدة على القيادة

أعلنت شركة شمال الخليج التجارية، الوكيل الحصري لسيارات هيونداي في الكويت عن إطلاق حملة نهاية العام السنوية تحت شعار «عيش لحظات النجاح»، والتي تقدم فرصة مميزة لمحبي هيونداي لاختيار سياراتهم المفضلة من مجموعة منتقاة من الطرازات، تشمل السيارات العائلية والسيارات الرياضية المتعددة الأغراض «SUV»، للاستمتاع بتجربة قيادة فريدة، وأعلى مواصفات الجودة والأناقة والتطور، وذلك من خلال عرض تمويل بنسبة 0% أرباح يضمن السهولة وراحة البال.

وتوفر شركة شمال الخليج التجارية - هيونداي لعملائها الفرصة لترقية سياراتهم الحالية عبر خدمة تتمين بأعلى سعر. ويعد بالذکر أن هذه الحملة تأتي في إطار استراتيجية شركة شمال الخليج التجارية التي تتمحور حول ضمان أعلى مستويات رضا العملاء، وتوفير كل المتطلبات اللازمة والمصادر الضرورية لتعزير ثقتهم وولائهم للشركة والعلامة هيونداي، حيث تبتذل الشركة أقصى الجهود لفهم احتياجات عملائنا بدقة لتلبيتها على أفضل وجه ممكن. وفي ظل ديناميكيات السوق التي تشهد تغيراً متواصلاً، تسعى الشركة لتيسير عملية اتخاذ القرار على العملاء عبر حملات تسويقية مبتكرة تقدم أعلى قيمة، سواء على مستوى المنتج أو خدمة ما بعد البيع، وضمن هذا السياق توفر الحملة الجديدة حلولاً تمويلية مع 0% أرباح، لتمنح عملاءنا الفرصة للاستمتاع بتجربة قيادة مميزة دون ضغوط مالية كبيرة. ويهدف شعار الحملة «عيش لحظات