وقّع اتفاقية شراكة مع SAG لتكامل التطبيقات والبيانات لعمليات البنك في مواقعه الدولية

«الوطني» أول بنك في المنطقة يطبّق نظام Super iPaas

محمد الخرافي ورامي كيشلي خلال توقيع الاتفاقية

محمد الخرافي ورامي كيشلي مع مارك دايموند وياسر ناصيف وفراس جمعة

أبرم بنك الكويت الوطني اتفاقية شراكة إستراتيجية مع شركة سوفت وير أيه جي العالمية للحلول التقنية SAG، تتيح للبنك الاستفادة من برمجيات الشركة في عملية تكامل التطبيقات والبيانات في فروع البنك الخارجية، لتشمل مواقعه الدولية في كل من المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة والبحرين ومصر ولندن وفرنسا.

ووقّع الاتفاقية، التي تمتد لـ 5 سنوات، كل من رئيس العمليات وتقنية المعلومات لمجموعة بنك الكويت الوطني محمد الخرافي، ونائب الرئيس الأول لمنطقة الشرق الأوسط وتركيا في شركة ASG رامي كيشلي، وذلك بحضور رئيس التحول التكنولوجي لمجموعة بنك الكويت الوطني مارك دايموند، إضافة إلى المدير الإقليمي ـ الكويت والأردن وقطر في SAG ياسر ناصيف، ورئيس قسم ما قبل البيع والحلول في الشركة لمنطقة الشرق الأوسط وتركيا فراس جمعة.

وبهذه المناسبة، قال رئيس العمليات وتقنية المعلومات لمجموعة بنك الكويت الوطني، محمد الخرافي: سعداء بتوقيع هذه الاتفاقية التي ستوفر حلولا برمجية تدعم تحكما سلسا وموحدا لتكامل التطبيقات والبيانات، إضافة إلى إدارة واجهات التطبيقات لعمليات البنك، حيث سيمكننا هذا التوحيد العالمي من تحقيق التكامل الرقمي مع فروع مجموعة بنك الكويت الوطني وشركاتها التابعة خارج الكويت.

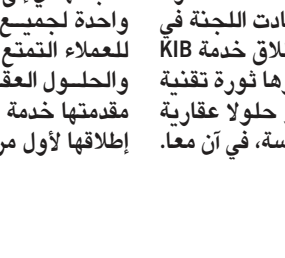
وأضاف: إن الاتفاقية تشمل الحصول على تقنية سوبر آي باس ـ Super Ipaas «المتطورة التي توفر منصاتها إمكانات تكامل التطبيقات والبيانات، وإدارة واجهات التطبيقات، في المواقع الدولية لبنك الكويت الوطني خارج مكتبه الرئيسي في الكويت، وهو ما سيرفع مستوى كفاءة تنفيذ عروضنا المصرفية لكل من الأفراد والشركات، الأمر الذي يتسق مع إستراتيجيتنا لتطوير إمكانياتنا وخدماتنا الرقمية في أسواقنا الخارجية ويؤكد على التحول المحوري نحو تحسين مستويات الكفاءة لعملياتنا.

وأكد أن مجموعة العمليات وتقنية المعلومات تلعب دورا محوريا في دعم إستراتيجية بنك الكويت الوطني من خلال توفير الحلول المصرفية الرقمية المتطورة، مشيرا إلى سعيها الدائم إلى تبني الابتكار في جميع عمليات البنك ونماذج أعماله، لمواكبة التقدم التكنولوجي المتسارع الذي يشهده القطاع المصرفي.

من جانبه، قال نائب الرئيس الأول لمنطقة الشرق وتركيا في SAG، رامي كيشلي: يشكل توقيع هذه الاتفاقية مع بنك الكويت الوطني امتدادا لشراكتنا الإستراتيجية القوية والناجحة مع هذا البنك الكويتي الرائد، والتي بدأت في عام 2017، مشيرا إلى أن الاتفاقية تستهدف دعم وتعزيز العمود الفقري الرقمي لمجموعة بنك الكويت الوطني ليشمل ذلك مواقعها الدولية وشركاتها التابعة خارج الكويت. وأفاد كيشلي بأن هذه الاتفاقية تمثل أول تطبيق لنظام التكامل Super iPaas من شركة «سوفت وير أيه جي» في منطقة الشرق الأوسط وتركيا، في علامة فارقة تؤكد التزام الشركة بالابتكار، مؤكدا أن هذه الشراكة تسلط الضوء على الدور الحاسم الذي يلعبه التكامل في التحول الرقمي، ما يمهد الطريق لإطلاق خدمات مبتكرة وموحدة تدعم الأهداف طويلة الأجل وتعزز مستقبلا رقميا أكثر تواصلا.

من «كابيتال فاينانس إنترناشيونال»

«KIB» يحصد «أفضل مزود للحلول العقارية في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا 2024»


جاسم العبدالهادي

أعلن بنك الكويت الدولي (KIB) عن فوزه بجائزة «أفضل مزود للحلول العقارية في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا 2024» من مجلة «كابيتال فاينانس إنترناشيونال» (CFI.co)، حيث يأتي هذا الاعتراف المميز تقديرا للخبرة العريقة والاستثنائية في المجال العقاري على مدى 50 عاما، ودليلا على مواصلة التزام KIB باستراتيجيته الشاملة والهادفة إلى التميز والابتكار وتلبية احتياجات العملاء عبر توفير أفضل مستوى من الحلول العقارية. وحصد KIB هذه الجائزة المرموقة استنادا إلى إجماع لجنة التحكيم المستقلة، وبمشاركة فريق التقييم في مجلة CFI، على اختيار البنك من بين مجموعة واسعة تضم العديد من المؤسسات المصرفية والمالية التي تم ترشيحها، وذلك نظرا لتميزه والتزامه بتوظيف خبراته في تحقيق إنجازات استثنائية في القطاع العقاري، سواء في مجال التقييم العقاري، التمويل، إدارة العقارات، الاستشارات العقارية وغيرها من الخدمات الرقمية التي ترسخ قدرته على الابتكار والتفوق في خدمة العملاء، هذا إلى جانب مواصلة البنك في تبني نهج استراتيجي يركز على أولوية العميل وتوفير حلول مخصصة ومصممة لتلبية جميع الاحتياجات العقارية لعملائه، الأفراد والشركات، على حد سواء. وأشادت اللجنة في تقييمها بمبادرة البنك إلى إطلاق خدمة KIB Aqari في السوق المحلي، باعتبارها ثورة تقنية في عالم التطبيقات التي توفر حلولا عقارية شاملة لتجربة أكثر كفاءة وسلاسة، في آن معا.

وبهذه المناسبة، قال المدير العام للإدارة العقارية جاسم العبدالهادي: منذ انطلاقته الأولى، كان KIB في صدارة المؤسسات المتخصصة بتقديم الحلول العقارية والخدمات الرقمية لكافة شرائح العملاء، ولم يدخر جهدا طوال مسيرته في تطوير إمكاناته وترسيخ مكانته المتقدمة على المستوى المحلي، وخاصة فيما يتعلق بتقديم خدمة التقييم العقاري وخدمة إدارة العقارات، مدعوما بفريق متخصص وأدوات مبتكرة ونهج ثابت.

وأضاف: نفتخر اليوم بحصد ثمار جهودنا الحثيثة وتركيزنا على مواكبة أحدث المعايير الناظمة لخدمات التقييم العقاري والتمويل وإدارة الممتلكات والاستشارات العقارية. ونرى في هذه الجائزة المرموقة انعكاسا واضحا لالتزامنا المستمر بتلبية احتياجات عملائنا المتنامية، والمساهمة في تحديد مسارات ورؤى مستدامة تتوافق مع التطور الدائم الذي يشهده عالم الحلول العقارية، وتضمن الراحة لكافة شرائح عملائنا. ويواصل KIB العمل على الارتقاء بمستوى الخدمات والمنتجات العقارية المتخصصة ليحافظ على موقعه المتقدم ودوره الأساسي في جهود التطوير والتنمية، وأشار العبدالهادي إلى أن منصة KIB Aqari تعتبر وجهة واحدة لجميع الاحتياجات العقارية، إذ يمكن للعملاء التمتع بمجموعة واسعة من الخدمات والحلول العقارية الجديدة، والتي يأتي في مقدمتها خدمة طلب التقييم العقاري التي تم إطلاقها لأول مرة في الكويت رقميا.

خلال فعالية نظّمت في «الخيران مول».. وإعلان الرابحين الخمسة لحملة «إيداعك ذهب»

«التجاري» يتوّج الفائز بنصف مليون دينار في سحب «النجمة» نصف السنوي

فريق الإدارة التنفيذية خلال السحب

صورة جماعية للإدارة التنفيذية وفريق العمل

جانب من الحفل

أجرى البنك التجاري الكويتي السحب على الجائزة نصف السنوية لحساب النجمة بقيمة نصف مليون دينار، حيث تم بث السحب، الذي نظم في «الخيران مول» على الهواء مباشرة عبر حساب البنك الرسمي، بحضور ممثلي مكتبي التدقيق العالميين «Deloitte & Touche» ـ الوزان وشركاه و«RSM ـ البزيع وشركاهم»، وممثل عن وزارة التجارة والصناعة للإشراف على آلية السحوبات.

وأوضح البنك في بيان صحافي، أنه تم تتويج حسين يونس حسين أحمد سليم بجائزة الـ 500 ألف دينار، وهي الجائزة نصف السنوية لحساب النجمة، بالإضافة إلى إعلان الرابحين الخمسة لحملة «إيداعك ذهب» وهم: عبدالرحمان مصطفى مصلح، صالح محمود ابراهيم، أنور عبدالوهاب العنزي، ياسر محروس يوسف، محمد مقبول عبدالعزيز.

وفي هذا الصدد، قال مدير عام قطاع الخدمات المصرفية للأفراد عبدالعزيز الزعابي: «يحرص التجاري دائما على مكافأة عملائه بأفضل العروض الحصرية، حيث يولي البنك اهتماما كبيرا بتنظيم مثل هذه الفعاليات المميزة للاحتفال بعملائه الفائزين في السحوبات والحملات الترويجية التي ينظمها على مدار العام».

وأوضح الزعابي أن الفعالية حظيت بحضور لافت من العملاء وزوار «الخيران مول»، حيث ان «التجاري» هو من أوائل البنوك الذي قام برعاية مثل هذه الفعالية في «الخيران مول»، وهو مجمع حديث الإنشاء، إذ يستمتع رواد المجمع بالعروض المتنوعة والأنشطة والممتعة التي ينظمها البنك، منها وصلات موسيقية ومسابقات مسلية، بالإضافة إلى توزيع الجوائز على الحضور.

وأضاف أن «التجاري» يسعى دائما للتطور من خلال خدماته المتميزة وعروضه التسويقية بهدف الوصول لأكبر شريحة من العملاء وتعريفهم بالخدمات المصرفية المتنوعة التي يقدمها، وإتاحة الفرصة أمامهم للاستفادة من العروض المجزية والمتواصلة المقدمة لهم، لافتا إلى أن البنك يحرز تقدما ملحوظا في هذا السياق من خلال ابتكاره وتطويره الدائم للخدمات المصرفية التي تلبي احتياجات عملائه وترتقي لمستوى تطلعاتهم.

وأشار إلى أنه من خلال مهرجان السحب، تم تعريف الجمهور على مميزات حساب «النجمة» والجوائز الكبيرة التي تقدم لجمهور العملاء من خلاله على مدار العام، حيث يقام السحب للفوز بجائزة أسبوعية بقيمة 5 آلاف دينار وجائزة شهرية بقيمة 20 ألف دينار، وجائزة نصف سنوية قدرها نصف مليون دينار، إضافة إلى الجائزة الكبرى التي سيقام عليها السحب في شهر يناير المقبل 2025 وهي جائزة المليون ونصف المليون دينار.

جانب من المسابقات التي نظمت للحضور خلال الفعالية

جانب من الحضور خلال الإعلان عن الفائز بسحب «النجمة» نصف السنوي

جانب من المسابقات

للمسارات الخرسانية الخاصة بتمديد الكيبلات الكهربائية الأرضية

«أسيكو» تفوز بعقد تصنيع أعمال «البريكاست» في «المطلاع»

ياسين: المجموعة تواصل المساهمة في التنمية الوطنية وتأدية دورها الفعّال بالمشاريع الحيوية

أعلنت «أسيكو المجموعة» أنه تم توقيع عقد مع شركة عسلاء للتجارة العامة والمقاولات لتصنيع المسارات الخرسانية من «البريكاست ـ الخرسانة مسبقة الصنع» التي سيتم فيها تمديد الكابلات الأرضية الخاصة بتغذية محطتي تحويل رئيسيتين في مدينة المطلاع لها، وذلك لتغذية محطات التحويل الرئيسيتين بمشروع مدينة المطلاع.

وبموجب هذه الاتفاقية، ستقوم «أسيكو المجموعة» بتصنيع المسارات الخرسانية وغرف الربط للكيبلات الكهربائية التي سيتم تمديدها، وذلك لتغذية محطتين رئيسيتين للتحويل بجهد 400 ك.ف، والتي تشرف على تطويرهما المؤسسة العامة للرعاية السكنية.

محمد ياسين

وبهذه المناسبة، قال الرئيس التنفيذي لأسيكو المجموعة، محمد ياسين: «تواصل أسيكو المساهمة في التنمية الوطنية وتأدية دورها الفعال في إنشاء العديد من المشاريع الحيوية مثل مشروع مدينة المطلاع، حيث تقوم الشركة أيضا بتقديم خدمات متكاملة وميسرة لإنشاء البيوت على المفتاح بجودة وأنظمة إنشائية ذات المعايير المتفوقة، علاوة على تغطيتها جزءا كبيرا من الطلب المحلي على مواد البناء المعتمدة والمدعومة وغير المدعومة».

وأضاف ياسين: «ان التوسع الذي تشهده أسيكو المجموعة اليوم هو نتيجة الاستراتيجية المتكاملة التي وضعها مجلس إدارة الشركة العام الماضي، والتي حرصت على التركيز على إعادة هيكلة الشركة من جميع الجوانب لضمان تحقيق أفضل النتائج التي تعود بالفائدة على جميع شرائح المجتمع المعنيين بأعمال الشركة، من المساهمين إلى العملاء ومرورا بشركائنا. وأبرز ما حققته هذه الإستراتيجية اليوم هو تعزيز الكفاءة التشغيلية والتوسع في نوعية المواد التي تقوم الشركة بتصنيعها، والتي هي جميعها معتمدة الدرجة (أ) في المنطقة».

«بوبيان»: استرجاع نقدي غير محدود لعملاء «حساب الأعمال»

زيد السعدون

أعلن بنك بوبيان عن توفير باقة جديدة من الحلول والمزايا الاستثنائية لعملائه من حساب الأعمال حاملي بطاقة ڤيزا للخدمات المصرفية للأعمال بما يتيح إدارة العديد من معاملاتهم المصرفية بسلاسة ويسر على مدار الساعة.

وتأتي هذه الخطوة ضمن جهود بوبيان المتواصلة لإثراء تجربة عملائه من المبادرين ورواد الأعمال المصرفية ومنحهم المزيد من التميز والتفرد لتشكل قيمة مضافة بين حلول وخدمات مصرفية أكثر ابتكارا وتطورا لتمكينهم من إدارة وتنمية أعمالهم بنجاح.

وقال مساعد المدير العام لإدارة مصرفية الأعمال للشركات الصغيرة والمتوسطة في البنك زيد السعدون: يركز بوبيان دائما أن يكون دائم التواصل مع عملائه من مختلف الشرائح من خلال ما ينفرد بتقديمه من مزايا وعروض استثنائية تسهم في منحهم تجربة مصرفية تلبي احتياجاتهم ومتطلباتهم في أسرع وقت وأقل جهد وبأعلى مستويات الأمان على مدار الساعة وطوال أيام الأسبوع.

وأضاف أن بطاقة ڤيزا للخدمات المصرفية للأعمال تعد إحدى الحلول المميزة لعملائنا في قطاع الأعمال للشركات الصغيرة والمتوسطة صممت بشكل كامل ليتمكنوا من إدارة أعمالهم ومتابعتها بطريقة سهلة ومبتكرة في أي وقت ومن أي مكان لتوفر الراحة وسهولة الاستخدام والحماية، لضمان حصولهم على تجربة مصرفية متكاملة في غاية اليسر. وأوضح السعدون أن البطاقة تم تعزيزها وتحديثها بمزايا جديدة حصرية ومخصصة لهم، أهمها التمتع بخاصية الاسترداد النقدي غير المحدود بنسبة 1,5٪ على جميع مشترياتهم باستخدام البطاقة، على أن يحصل العميل على مكافأة بقيمة 10 دنانير في حال تم تفعيل البطاقة خلال الشهر الأول من إصدارها وإنفاق 200 دينار. وتابع: لإضفاء المزيد من المزايا للمستخدمين، يمكن إصدارها خلال السنة الأولى دون أي رسوم، على أن تجدد مجانا للسنة الثانية أيضا في حال إنفاق 2000 دينار خلال عام، مع منح العملاء فرصة الدخول إلى مختلف صالات الانتظار في العديد من المطارات في جميع أنحاء العالم. وأشار إلى أن البطاقة توفر خاصية حماية المشتريات التي تمنح العميل من الراحة والاطمئنان في كل مرة يقوم فيها بعملية شراء، وتمديد فترة الضمان للمشتريات بجانب خدمات تأمين السفر وغيرها من الخصومات الحصرية وحلول الدفع المبتكرة والمكافآت المميزة.

وأكد أن بوبيان دائما ما يهدف إلى الارتقاء بمستوى الخدمات المصرفية تجاه مستقبل أكثر إبداعا وتميزا حيث تكون راحة العميل هي الأولوية، مشيرا إلى أن هذا الاستثمار الاستراتيجي الذي يلبي الاحتياجات المتنوعة والمتقدمة لقاعدة عملائه المتنامية إنما يعزز النهج المستمر لتطوير بيئة الأعمال وتمكين رواد الأعمال المحليين لتحسين الأداء وزيادة الإنتاجية.