



في مجال إدارة المخاطر الشاملة

مؤسسة البترول وقعت اتفاقية تعاون مع جامعة الكويت

نواف السعود: «البترول» تسعى إلى تكثيف التعاون المشترك مع المؤسسات التعليمية والبحثية



(قاسم باشا)

الشيخ نواف السعود و د.فايز الظفيري وقيادات القطاع النفطي عقب توقيع الاتفاقية

طارق عرابي

أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة البترول الكويتية الشيخ نواف السعود أن مؤسسة تمكنت من تأطير مفهوم إدارة المخاطر الشاملة ووضع منهجية متكاملة، مما جعلها تتبوأ مكانة مرموقة في رؤية إستراتيجية مؤسسة البترول الكويتية لسنة 2040. وقال السعود في كلمة ألقاها عقب توقيع اتفاقية تعاون مشترك مع جامعة الكويت في مجال إدارة المخاطر العالمية، وبما يتفق مع رؤية وإستراتيجية مؤسسة البترول الكويتية لسنة 2040. وقال السعود في كلمة ألقاها عقب توقيع اتفاقية تعاون مشترك مع جامعة الكويت في مجال إدارة المخاطر العالمية، وبما يتفق مع رؤية وإستراتيجية مؤسسة البترول الكويتية لسنة 2040. وقال السعود في كلمة ألقاها عقب توقيع اتفاقية تعاون مشترك مع جامعة الكويت في مجال إدارة المخاطر العالمية، وبما يتفق مع رؤية وإستراتيجية مؤسسة البترول الكويتية لسنة 2040.

مجال العمل المرتبطة بأنشطتها. وأضاف أن مؤسسة البترول تسعى لتكثيف التعاون المشترك بين مؤسسات المؤسسة التعليمية والبحثية بهدف تبادل الخبرات والممارسات والخبرات أكاديمية وباع طويل توفره جامعة الكويت من الخلق في مجال إدارة المخاطر. وتابع قائلاً: «نظراً لما توفره جامعة الكويت من خبرات أكاديمية وباع طويل في المجال البحثي، ورغبة منا في المساهمة في ربط التعليم الجامعي بمتطلبات العمل الحديثة، فقد قمنا بالتعاون مع جامعة الكويت لإنشاء هذا النموذج المشترك والذي سيدشن اليوم بتوقيع اتفاقية التعاون ما بين الجهتين». ورأى السعود أن هذا

النموذج المشترك يحدد أوجه التعاون والتطوير في مجالات إدارة المخاطر من الناحية التدريسية وإقامة الندوات وورش العمل، بالإضافة إلى تقديم الخدمات الاستشارية وتشجيع الأبحاث العلمية المرتبطة بإدارة المخاطر الشاملة. وأشار إلى أن هذا النموذج سيوفر آلية لتبادل الزيارات والتباحث العلمي، مما سيساهم في إعداد البحوث التي تقوم بها الجامعة لمساندة إدارة المخاطر في القطاع النفطي لتطوير العمل ومواكبة آخر التطورات، كما سيوفر فرصاً لتدريب علمي ومهني لخريجي جامعة الكويت ومن تم تنوع الاختصاصات المطلوبة في سوق العمل.

وأثنى على جهود فريق عمل دائرة المخاطر الشاملة في المؤسسة، ولكار الأساتذة الأفاضل في جامعة الكويت، على جهودهم المبذولة لإعداد بنود وأوجه التعاون المشترك لتلك الاتفاقية والتي ستعود بالفائدة على الجهتين. وتضمنت اتفاقية الشراكة بين مؤسسة البترول وجامعة الكويت عدداً من الجوانب التالية: - تعزيز جودة واستدامة قطاع النفط والغاز في الكويت وخارجها. - تبادل الخبرات العلمية والتدريبية والاستشارية في مجالات المخاطر الشاملة. - نشر الوعي العلمي بهذا المجال في المؤسسات التعليمية والبحثية.

في إطار التزامه الدائم بدعم الكفاءات الوطنية والمواهب الحرفية الواعدة

«برقان» راع إستراتيجي لفريق إكسبو 965 للمعارض



ممثلو العلاقات العامة من بنك برقان وفريق إكسبو 965

انطلاقاً من دعمه المستمر للبرامج الثقافية والمبادرات الريادية الشبابية، أعلن بنك برقان عن رعايته وشراكته مع فريق إكسبو 965 للمعارض التراثية والحرفية والمبدعين الكويتيين لمدة عام كامل، وتجسد هذه الرعاية التي ستغطي كافة جهود الفريق لموسم 2023-2024 التزام البنك بتعزيز دور الكفاءات والمواهب الوطنية الواعدة إلى جانب التوسع في تطبيق مبادئ الحوكمة البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات (ESG) لتحقيق التنمية المستدامة للأعمال والمجتمع على حد سواء.

ورعايتنا للفريق التطوعي إكسبو 965 ضمن برنامج البنك الشامل للمسؤولية الاجتماعية والاستدامة، حيث يسعى البنك دائماً إلى دعم الأنشطة والمبادرات التي تسلط الضوء على الفنون وتسهم في الحفاظ على التراث الكويتي والحرف اليدوية التي تمثل الهوية الكويتية وتاريخ أباؤنا وأجدادنا. وأضاف: نقدر دور أعضاء الفريق الفاعل على مدار العام في تنظيم العديد من المعارض داخل الكويت وخارجها، من أجل عرض مقتنياتهم وأعمالهم اليدوية والحرفية التي تجسد التراث الكويتي

اليدوية وبعض عاداتنا المهددة بالزوال. وأوضح كذلك أن هذا الفريق التطوعي الذي يتألف من 2016 يضم نخبة من المبدعين وأصحاب الحرف ممن كان هدفهم الأساسي الحفاظ على التراث الكويتي عبر الحرف على تطوير الحرفيين والمبدعين وتنقيف الأجيال الناشئة بتأريخ الكويت. وتابع: يملؤنا الفخر بتمثيل الكويت، وخاصة في المعارض الخارجية والسفارات الأجنبية كما أننا عملنا على تنظيم العديد من المعارض المحلية التي استهدفت طلاب الجامعات والممارس الذين عبروا عن إعجابهم وتفاعلهم مع مختلف الأنشطة التي شملتها تلك المعارض. وتجدر الإشارة إلى أن بنك برقان مستمر في دعم المبادرات والأنشطة والفعاليات التي تسلط الضوء على الفنون المحلية والتراث الكويتي بكافة أشكالها وسوف يعلن كل من البنك وفريق إكسبو 965 عن المعارض المقبلة طوال موسم 2023-2024 بشكل منظم، ليمكن كافة أفراد المجتمع من المشاركة فيها وزيارتها.

بالتعاون مع كلية إدارة الأعمال IE Madrid

«الوطني» ينظم محاضرة لموظفيه بعنوان «صناع المستقبل»



جانب من المحاضرة



مريم النصرالله

من منطلق إيمانه الراسخ بأهمية الاستثمار في رأس المال البشري عبر تطوير وتدريب موظفيه ورفع كفاءة الكوادر البشرية العاملة لديه، نظم بنك الكويت الوطني محاضرة لموظفيه بعنوان «صناع المستقبل» حاضر فيها بيتر فيسك وهو أحد أبرز الخبراء المتخصصين في مجالات الإبداع والابتكار.

وتعد هذه المحاضرة هي الخامسة ضمن سلسلة من 6 محاضرات وورش عمل ينظمها البنك بالتعاون مع كلية إدارة الأعمال IE Madrid. وتتمتع المحاضرة بالشخصية وتتمتع بالمهارات الشخصية والعملية المتعلقة بالتحويل الرقمي والتخطيط للمستقبل وسط التغييرات المتسارعة التي يشهدها العالم. وتناولت المحاضرة التكنولوجيا المتطورة والتحول الجيوسياسية والأسواق المعقدة ومراسل النمو المختلفة، وكيف يمكن للشركات البقاء والازدهار والمضي قدماً لخلق مستقبل أفضل من خلال ابتكار أفكار جديدة واستعراض نماذج إبداعية حول العالم استطاعت في وقت قصير أن تحقق نجاحات غير مسبوقة. إضافة إلى ذلك، تم عرض مفاهيم خاصة بشروط توافر بيئة الابتكار ومقومات الابتكار وسبل التحفيز على نشر ثقافة الابتكار بين أعضاء فريق العمل الواحد، والعوامل التي تساعد في توفير بيئة حاضنة لتوليد الأفكار والحلول غير التقليدية في مواجهة التحديات التي تنتج عن التغيرات في بيئة الأعمال في ظل انعدام الثقة والصدمات غير المتوقعة والمستقبل غير الواضح. كما سلطت المحاضرة الضوء

وأضافت النصرالله: «يشكل الاستثمار في موظفينا إحدى أهم الركائز الاستراتيجية لتحقيق النمو المستدام وضمان تفوق البنك وترسيخ ريادته، ولذلك يسعى الوطني إلى مواكبة أحدث التطورات في مجال التدريب والتطوير، وذلك في إطار الدعم المستمر الذي يقدمه موظفيه من أجل تمكينهم وتأهيلهم من خلال البرامج المتخصصة».

وأكدت النصرالله أن كافة البرامج والدورات التي يتم تقديمها للموظفين تأتي ضمن خطة تدريب متكاملة تمت صياغتها وفق معايير منهجية وعلمية لتلبية احتياجات كافة الإدارات المعنية وبالتعاون مع أفضل خبراء العمل المصرفي وأبرز جهات التدريب العالمية، مشيرة إلى أن البنك يوفر باستمرار فرصاً تدريبية جديدة تعزز ثقافة عمل مفتوحة، وتمكن القادة من خلق مناخ يشجع الموظفين على الابتكار والإبداع.

العلامات التجارية وتطويرها في العديد من دول العالم في أوروبا وأمريكا الشمالية وآسيا، حيث عمل فيسك مع أكثر من 300 شركة في 55 دولة بمختلف الأسواق وساعدها على تحقيق النمو بشكل أكبر وأسرع، مثل نمو أديداس في أسواق جديدة وتسويق كوكا كولا في قارة آسيا والابتكار مع أميركان إكسبريس ونماذج الأعمال الجديدة لشركة مايكروسوفت وتطوير القيادة في ماكينزي ورؤية بنك سانتاندر وإطلاق علامات تجارية جديدة مع فيرجن.

وبهذه المناسبة، قالت مريم النصرالله المسؤولة في إدارة المواهب والتطوير: «نسعى دائماً في بنك الكويت الوطني إلى تعزيز قوى الإبداع والابتكار من خلال توفير أفضل فرص التدريب بأساليب مبتكرة تأخذ في الاعتبار ديناميكيات السوق المتغيرة، وبما يضمن بناء قوة عمل مرنة قادرة على مواجهة التحديات في المستقبل».

لتعريف رواد المجمع بمنتجاته وخدماته المصرفية

«التجاري» يتواجد في مجمع العاصمة



فريق «التجاري» خلال تواجده في مجمع العاصمة

في إطار حرص البنك التجاري الكويتي على إطلاع العملاء على منتجاته وخدماته المصرفية المصممة لتلبية احتياجات جميع الفئات فضلاً عن جهوده في مجال التنقيف والتوعية المالية، تواجد البنك في مجمع العاصمة من خلال جناح أقامه البنك بهدف تعريف رواد المجمع بلمازيا والخدمات والحلول المصرفية التي يقدمها البنك التجاري الكويتي.

وقد استقبل فريق الخدمات المصرفية الشخصية - التابع لقطاع الخدمات المصرفية للأفراد رواد المجمع للإجابة بما يتناسب مع العميل وغيرها من المزايا المصرفية والمبتكرة التي تلبي احتياجات وتطلعات عملاء التجاري. كما أجاب فريق الخدمات المصرفية الشخصية عن أسئلة واستفسارات التي عرض تحويل الراتب الذي يمنح العميل هدية نقدية لغاية 2000 دينار وبطاقات ائتمانية ومسقة الدفع مجاناً بما يتناسب مع العميل وغيرها من المزايا المصرفية والمبتكرة التي تلبي احتياجات وتطلعات عملاء التجاري.

البنك لعملائه في إطار حملة «لنكن على دراية» الهادفة إلى تثقيف عملاء البنوك بالجوانب المرتبطة بالحسابات المصرفية والتعامل مع البنوك.

والبنك التجاري الكويتي يحرص دائماً على توفير أفضل الخدمات والمنتجات المصرفية والخصومات مع شركات التجار بما يحقق الاستفادة لعملائه على مدار العام، حيث يمكن للعملاء الاطلاع على جميع المزايا التي يوفرها البنك من خلال صفحة البنك على الإنترنت والهواتف الذكية CBK Mobile App، والتواصل عبر خدمة الواتساب على رقم 888225-1 أو زيارة أقرب فرع للتجاري، وسيكون موظفو البنك في خدمتهم وعلى استعداد تام للرد على كل استفساراتهم.

«الأهلي» يعلن رابحة «الفوز» الأسبوعي



أعلن البنك الأهلي الكويتي عن فوز شبيخة عبدالرحمن الحوالم، في السحب الأسبوعي لحساب «الفوز» للجوائز، وهو حساب الجوائز الأول من نوعه الذي يتيح لعملائه فرصة الفوز بجوائز ومكافآت كبرى. وتمثلت الجوائز الجديدة للحساب إعطاء العملاء

بنتظيم السحب السنوي على جائزة راتب شهري بقيمة 5 آلاف دينار لمدة 10 سنوات، كما قام البنك بزيادة عدد الفرص للعملاء من 100 دينار لكل فرصة إلى 10 دنانير. ويضع البنك الأهلي الكويتي الجميع على فتح حساب الفوز أو زيادة أرصدهم للحصول على فرص أكبر للفوز في السحب الشهري يوم الإثنين 30 أكتوبر 2023، حيث سيعلن اسم الرابح القادم. وأنه كلما زادت المبالغ المدوغة زادت فرص الفوز.

فرصاً أكبر للفوز، بالإضافة إلى زيادة عدد الجوائز، بحيث تمت إضافة الجائزة الشهرية بقيمة 20 ألف دينار، والجائزة الربع السنوية بقيمة 100 ألف دينار، بينما ستستمر قيمة السحوبات الأسبوعية بقيمة 10 آلاف دينار، مع استمرار

«المتحد»: 10 فائزين في «الحصاد» الأسبوعي

أوسع من المزايا، حيث يحظى الراجون من عملاء المتحد بجائزة شهرية بقيمة 100 ألف دينار، بالإضافة إلى 10 جوائز أسبوعية بقيمة 1000 دينار لكل جائزة. وتبقى الجوائز الربع السنوية الكبرى بقيمة 250 ألف دينار نقداً للرايح في أهم ما يمنح إليه العملاء، حيث تمثل لهم فرصة حقيقية لتحقيق حلم العمر، علماً أن الحد الأدنى للمشاركة والاستفادة من السحوبات كافة هي 100 دينار، تؤهل العميل للحصول على فرصتين لدخول السحب والتي تزيد حتى 30000 فرصة في السحب بالإضافة إلى الحصول على أرباح سنوية مضمرة، وتتيح كل 50 ديناراً في حساب العميل فرصة واحدة للمشاركة في السحب بشرط أن يحافظ على رصيده لمدة خمسة عشر يوماً على الأقل قبل تاريخ السحب، وكلما زادت مدة الاحتفاظ زادت فرص الفوز بالسحب لكل 50 ديناراً، ويتم إجراء السحوبات كل يوم أربعاء بناء على خطة السحب.



أعلن البنك الأهلي المتحد عن نتيجة السحب الأسبوعي على جوائز الحصاد، الذي أقيم يوم الأربعاء الماضي في المقر الرئيسي للبنك بحضور ممثل عن وزارة التجارة والصناعة، بالإضافة إلى حضور وإشراف ممثل من شركة ديلويت العالمية المدقق الخارجي لمراجعة عملية السحب، التزماً بتعليمات وزارة التجارة والصناعة في ذلك الشأن. وقد أسفرت السحب عن حصول 10 من العملاء على 1000 دينار لكل منهم، وهم: علي فهد حفيظ عمارة، مها عبدي سمير الظفيري، وليد محمد عبدالله درويش العرادي، فاطمة عبدالله حسن سالم، نجاة خالد عبدالله السيف، فوزان عبدالحميد حمد السني، فاطمة محمد يوسف حسين، فواد بلال عيد السلام، مبارك فهد مبارك النوف، يوسف توفيق يوسف أبو الرب.

يقدّم حساب الحصاد الإسلامي في باقته الحالية مجموعة



في منطقة الخليج بمقدار ست نقاط، خلال النصف الأول من العام 2023. وحظيت السيارة باستحسان السائقين، خصوصاً في كل من الكويت والإمارات العربية المتحدة، اللتين ملقتا معها نحو 75٪ من إجمالي مبيعاتها في المنطقة، كما ارتفعت الحصص السوقية لسيارة أكس-تريل ضمن فئتها بمقدار تسع نقاط في مملكة البحرين، أما في دولة قطر فحافظت على استقرار حصتها السوقية. وحازت أكس-تريل على المزيد من الغناء والإعجاب، بما تقدم من خيارات تخصيص متعددة، كما نجحت في ترسيخ مكانتها بفضل خصائصها المتميزة



أعلنت شركة عبد المحسن عبدالعزيز الباطين، الوكيل الحصري لسيارات نيسان وانفبنتي في الكويت، عن نجاح جديد حققته سيارة نيسان أكس-تريل الجديدة كلياً منذ إطلاقها في الكويت والمنطقة مطلع العام الحالي ونسجبتها مبيعات متفوقة في فئتها. ويأتي هذا النجاح الكبير على مستوى الكويت ومنطقة الخليج العربي، بفضل قدراتها وجاذبيتها المغززة. وقد أثبتت الحيل الرابع من سيارة نيسان أكس-تريل حضوره القوي على الطرقات، ورسخ مكانة الرائدة ضمن هذه الفئة من السيارات، ما أسهم في تسجيل زيادة كبيرة