



«برقان» يعلن تولي فاضل عبدالله مهام الرئيس التنفيذي في الكويت بالوكالة



فاضل عبدالله

مخني إياها رئيس وأعضاء مجلس إدارة البنك، وأطلع إلى مواصلة الإنجازات خلال المرحلة المقبلة من مسيرتي المهنية. ويتوجه من مجلس الإدارة ودعم الفريق التنفيذي وبجهد والتزام موظفينا، فأبني على ثقة تامة بأن بنك برقان سيستمر في نهج الحالي محققاً نتائج إيجابية بما يعود بالفائدة على أصحاب المصلحة والمستثمرين، تماشياً مع تطلعات عملائنا الكرام.

تجدر الإشارة إلى أن فاضل عبدالله يتمتع بخبرة واسعة تمتد لأكثر من 25 عاماً في بنك برقان و34 سنة في القطاع المصرفي بشكل عام، حيث انضم إلى البنك عام 1998 وشغل مناصب قيادية مختلفة منذ ذلك الحين أبرزها كرئيس مديري الخدمات المصرفية للشركات، وهو حاصل على بكالوريوس من كلية العلوم - قسم الرياضيات في جامعة الكويت.

وتماشياً مع استراتيجية بنك برقان في تعزيز المناصب القيادية من الكفاءات الوطنية، أعلن البنك عن تولي فاضل عبدالله مهام الرئيس التنفيذي - الكويت بالوكالة. ولكونه من أبرز القادة في بنك، فإن عبدالله يلعب دوراً حيوياً وبارزاً في تشكيل وتنفيذ التوجه الاستراتيجي الجديد للبنك لمدة السنوات الخمس المقبلة، كخطة التوسع في شبكة الفروع والتركيز على القطاع المصرفي الكويتي لتعزيز الحصة السوقية في الكويت بشكل أكبر وتحقيق معدلات ربحية أفضل، وذلك من أجل تلبية متطلبات وتطلعات عملاء البنك والوصول إلى أكبر شريحة ممكنة في المجتمع الكويتي. ويهدف البنك من خلال هذه الخطوة، إلى تحقيق أهداف بعيدة المدى بالاستثمار في الكوادر الوطنية كاولوية قصوى، من خلال البرامج

ووظيفية مستدامة لهم. وبهذه المناسبة، صرح رئيس مجلس إدارة بنك برقان، الشيخ عبدالله ناصر صباح الأحمد الصباح قائلاً: يسرني تهنئة فاضل عبدالله على تولي مهامه القيادية الجديدة إضافة إلى مهامه الحالية في البنك، وكلنا ثقة بخبراته المصرفية والمالية وسجله الحافل في السوق المحلي، كما أود الإشادة بمؤهلاته الملائمة لقيادة عمليات البنك في الكويت خلال المرحلة القادمة، ونحن متأكدون من استمرارية الأداء القوي لكل عمليات البنك تحت قيادته، من خلال اغتنام الفرص الاستثمارية في الفترة المقبلة. وبالإضافة عن نفسي وبالنيابة عن أعضاء مجلس الإدارة نتمنى له كل التوفيق والنجاح وننتقل إلى مواصلة العمل معاً. من جهته، قال فاضل عبدالله: أعزت بالثقة التي

التدريبية المختلفة ذات المستوى العالمي - ومن خلال برنامج «رؤية» المصمم لتأهيلهم وتعزيز مستوى تطورهم المهني لتولي مناصب قيادية في المستقبل ضمن مؤسسات القطاع المالي والمصرفي، إلى جانب الاستثمار في الشباب حديدي التخرج لإعداد جيل من المصرفيين الشباب من خلال أكاديمية بنك برقان ومواصلة توفير فرص

في إطار دعمه لحملة «لنكن على دراية»

«الوطني» يوّعي عملاءه بضرورة عدم مشاركة رمز التأكيد لمرة واحدة OTP



تحذير العملاء من كل طرق الاحتيال ومشاركة الرسائل النصية والمصورة عبر قنواته الإلكترونية وإعادة نشر رسائل الحملة وبنك الكويت المركزي في ذلك الصدد، بهدف زيادة وعي العملاء بكيفية تفادي عمليات الاحتيال. وتتضمن تلك الرسائل التوعوية التأكيد على أن البنك لن يطلب معلومات شخصية عن طريق البريد الإلكتروني أو الرسائل النصية أو المكالمات الهاتفية وتحذير العملاء من الرد على تلك الرسائل التي تمثل محاولات احتيال الهدف منها الحصول على معلومات المصرفية لسرقة أموالك أو سرقة بياناتك.

في إطار حرصه على تعزيز الثقافة المالية وزيادة الوعي لدى مختلف شرائح المجتمع، يطلق بنك الكويت الوطني حملة لتوعية العملاء بطرق الاحتيال المختلفة وكيفية تفاديها، يؤكد خلالها على أن أفضل طريقة للحفاظ على سرية الحسابات هي الحفاظ على سرية رمز التأكيد لمرة واحدة (OTP)، والتي تعد معلومة سرية للغاية يجب عدم مشاركتها مع أي شخص. وتأتي الحملة ضمن مساعي بنك الكويت الوطني المتواصلة من أجل تخفيف جهوده لدعم حملة التوعية المصرفية «لنكن على دراية» التي أطلقها بنك الكويت المركزي بالتعاون مع البنوك المحلية واتحاد مصارف الكويت. ويعمد بنك الكويت الوطني من خلال صفحاته على مواقع التواصل الاجتماعي وكل قنوات التواصل الرقمية إلى دعوة العملاء والمتابعين، إلى ضرورة عدم مشاركة رمز التأكيد مرة واحدة مع أي شخص، والتشديد على العملاء في أن البنك لن يطلب على الإطلاق مشاركة رمز التأكيد مرة واحدة. وبين «الوطني» من خلال المواد التوعوية التي ينشرها عبر منصاته المختلفة الأساليب التي يستخدمها

من الهيئة العامة للاتصالات وتقنية المعلومات CITRA

«كيمز زاجل» تحصل على رخصة VSAT لتوسيع خدمات الاتصالات



لشركتنا وعملائنا الكرام، وتؤكد هذه الرخصة التزامنا بتقديم حلول اتصال بمعايير عالمية وبتمكين عملائنا بقدرات اتصال استثنائية، بغض النظر عن مكان تواجدهم. وتتميز كيمز زاجل للاتصالات بنهجها المرتكز على العملاء والتركيز الثابت على الجودة والموثوقية والتقدم التكنولوجي. بفضل إضافة رخصة الـ VSAT، تعزز كيمز زاجل للاتصالات التزامها بتلبية احتياجات العملاء المتطورة والحفاظ على موقعها الرائد في صناعة الاتصالات. ونظراً لتوسع نطاق انتشارها وتعزيز وجودها في السوق، فمن المتوقع إنشاء الشراكات والتعاون الاستراتيجي مع رواد الأعمال المحليين والدوليين، وتعزيز النمو الاجتماعي والاقتصادي، ولعب دور حيوي في دفع مبادرات الشمول الرقمي.

النفط يرتفع وسط شح الإمدادات

لأمال في منطقة اليورو والولايات المتحدة الضعف في جميع أنحاء الاقتصاد العالمي. فقد أظهر مسح أن النشاط التجاري في منطقة اليورو انكمش أكثر بكثير مما كان متوقفاً في يوليو، مع انخفاض الطلب في صناعة الخدمات المهمة بالكلية، بينما انخفض إنتاج المصانع بأسرع وتيرة منذ ظهور «كوفيد-19». وفي الولايات المتحدة، تباطأ النشاط التجاري إلى أدنى مستوى له في 5 أشهر في يوليو، متأثراً بتراجع نمو قطاع الخدمات.

ارتفعت أسعار النفط أمس الثلاثاء مواصلة المكاسب التي حققتها في الجلسة السابقة، إذ أدت مؤشرات على تراجع الإمدادات وتعهد السلطات الصينية بدعم ثاني أكبر اقتصاد في العالم إلى رفع المعنويات. ارتفعت العقود الآجلة لخام برنت 7 سنتات إلى 82.81 دولاراً للبرميل، في حين صعد خام غرب تكساس الوسيط الأميركي 11 سنتاً إلى 78.85 دولاراً. وارتفع كل السنتاين القياسيين بأكثر من 2٪ في اليوم السابق، وبلغ أعلى إغلاق لهما منذ أبريل، وفق ما نقلته

تضم 30 ألف برج تقع في قطر والكويت والجزائر وتونس والعراق والأردن

«Ooredoo» و«زين» و«TASC» تتفاوض لإنشاء أكبر شركة أبراج اتصالات بالشرق الأوسط



نموذج التشغيل يعزز القيمة للمساهمين والكفاءة التشغيلية ويقلل البصمة الكربونية

الصفة المحتملة لاتزال خاضعة للاتفاق على الشروط النهائية والحصول على جميع الموافقات

أعلنت مجموعة «Ooredoo»، عن دخولها مفاوضات حصرية مع شركة الاتصالات المتنقلة (زين) وشركة «TASC Towers Holding» التي تتخذ من الإمارات مقراً لها، لدمج ما يقرب من 30 ألفاً من أصول أبراج الاتصالات في قطر والكويت والجزائر وتونس والعراق والأردن في شركة أبراج مستقلة مملوكة بخصص نقدية وأسهم بين الأطراف الثلاثة. وستشكل هذه الشراكة الجديدة أكبر شركة أبراج اتصالات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وستعمل شركة الأبراج الجديدة ككيان مستقل وقائم بذاته يوفر البنية التحتية الخاملة كخدمة في جميع أنحاء المنطقة مع التركيز على الكفاءة التشغيلية والتآزر والحد من البصمة الكربونية. وستحتفظ كل من Ooredoo وزين ببنيتهم التحتية النشطة، بما في ذلك هوائيات الاتصالات اللاسلكية والبرامج الذكية والملكية الفكرية فيما يتعلق بإدارة شبكات الاتصالات الخاصة بهما، وستؤدي هذه الصفقة إلى زيادة محتملة في القيمة للمساهمين في كل من مجموعة Ooredoo ومجموعة زين من خلال هيكل رأسمال أكثر كفاءة. وسيلتزم كلا المشغلين بتنفيذ استراتيجيات النمو الخاصة بكل منهما لتوفير رأسمال كبير وتعزيز القيمة للمساهمين مع تقليل البصمة الكربونية في منطقة الشرق الأوسط

«بوبيان» يعلن شراكته الإستراتيجية مع «Udemy» لتطوير كفاءات كوادره البشرية



عبد العزيز الرومي

المصرفية لاسيما الرقمية والمهارات القيادية وقواعد البيانات وعلوم الكمبيوتر والبرمجة والذكاء الاصطناعي والحاسبة والتمويل وتنمية المهارات الشخصية وأيضاً في مجال المبيعات وخدمة العملاء والعمليات المصرفية وغيرها. من جانبه، قال المدير التنفيذي بمجموعة الموارد البشرية عبدالعزيز الرومي: نهدف باستمرار في بنك بوبيان إلى ضمان عملاً وفقاً للممارسات الرائدة عالمياً والتي تضمن مواصلة رحلتنا نحو الاستثمار الجيد تجاه العنصر البشري لاسيما في ظل المشهد المصرفي الحالي الذي يمتاز بالتنافسية، ومن المهم للغاية أن نظل متقدمين على منافسينا وذلك عبر التنبؤ بالمتطلبات المستقبلية وتبني أحدث التوجهات التي حققت نتائج في إدارات البنك المختلفة.



عادل الحماد

إلى دورات تدريبية وشهادات تخصصية يشارك في تقديمها نخبة من أفضل الخبراء والمحاضرين في العالم، كل في مجاله. وأوضح أن هذا التعاون جاء تنفيذاً لخارطة التدريبية عالية المستوى والمتوافقة مع معايير استراتيجية النمو التي ينتهجها بوبيان تجاه تأهيل كوادره البشرية في جميع القطاعات والمنتجات والخدمات والمنتجات التي يقدمها للعملاء. وأضاف أنه من خلال الشراكة مع Udemy سنساهم في الارتقاء بالقدرة المهنية لموظفي بنك بوبيان لتزويدهم بمهارات ريادة الأعمال والمهارات الرقمية والتقنية وتنمية قدرات الموارد البشرية اللازمة للابتكار في عصر الاقتصاد الرقمي، وذلك من خلال تمكينهم من الوصول

أعلن بنك بوبيان عن توقيع شراكة إستراتيجية مع شركة Udemy التدريبية باعتبارها واحدة من أهم منصات التعليم الرقمي في العالم، وذلك لتعزيز ثقافة التدريب الرقمي لدى موظفيه وصقل مهاراتهم القيادية لمواكبة التطورات والتحديات في المرحلة الحالية والغلبة والتي تتماشى مع التوجه الرقمي لبوبيان.

وقال مدير عام مجموعة الموارد البشرية في بنك بوبيان عادل الحماد تعليقا على ذلك: نسعى دائماً في بنك بوبيان إلى خلق بيئة تدريبية متطورة تساعد كوادرنا البشرية على تحقيق الأهداف الوظيفية الشخصية والأهداف الاستراتيجية للمؤسسة بشكل عام، بالإضافة إلى تعزيز الابتكار والإبداع والتفكير خارج الصندوق، ما ينكس إيجابياً على

من المتوقع إطلاقها في الربع الأخير من العام الحالي

«جايكو 7» مركبة الـ SUV الذكية.. قريباً في الكويت



بمتيزها إلى تجربة مقصورة القيادة الذكية بوجود شاشة كبيرة 14,8 إنشاً والتي تزود قائد المركبة بتجربة غنية من المعلومات والترفيه والتواصل اللحظي، كما أن الأداء القوي لشريحة Qualcomm 8155 والتصميم التفاعلي المدمج يعزز المتعة أثناء القيادة ما يحظى به قائد السيارة ومرافقوه من خدمات ومزايا تكنولوجية، وتأتي تقنية W-HUD لتعزز سهولة الوصول إلى جميع البيانات والمعلومات التي يحتاج إليها السائق مع وجود تطبيقات وبرمجيات محدثة كمنظومة الملاحة وغيره.

واعتبارها أيقونة العلامة التجارية جايكو، فإن السيارة الجديدة جايكو 7 تحتفظ على اهتمامها بكسب رضا وقبول عملائها وهو ما نتوقع تحقيقه، إقبال وإقبال في أوروبا الشرقية عند إطلاقها، وكذلك في الإطلاق اللاحق في أميركا

مع التسارع الكبير في حيوية الحياة التي تتوق للخروج خارج المدن المزدهمة نحو المناطق الخارجية الأكثر هدوءاً وإثارة وجاذبية، تزداد الحاجة لمركبات من فئة SUV والتي تستجيب بعملية تطوير مستمرة لمزاياها ومواصفاتها. ويتم هنا الأخذ بعين الاعتبار رغبات العملاء حول العالم بالحصول على سيارات متطورة من الناحية التكنولوجية، وغنية بالرفاهية من ناحية التصميم والخدمات، ولهذا جاءت سيارة جايكو 7 لتعبر عن جوهر الاهتمام بما يطرح إليه العميل ويفكر باقتنائه، حيث عبرت هذه المركبة الجديدة عن تلك الرغبة لدى العملاء وقدمت لهم هذه قيادة ذكية لتكون بانتظار عشاق هذه المزايا مع إطلاقها الرسمي في سبتمبر المقبل. وتعتبر جايكو 7 أول مركبة ذكية من فئة SUV يتم تطويرها من قبل العلامة التجارية الشهيرة جايكو، وذلك سعياً منها لسد حاجة السوق العالمية لسيارة ذكية من هذا الحجم والمواصفات قادرة على السير في الطرقات الوعرة مع حصول قائدها على تكنولوجيا حديثة ورفاهية فريدة. وظهرت جايكو نتيجة التعاون بين شركة شيري وكل من شركتي جاغوار ولاندروفر لتجمع خصال وعراقة هذه الشركات الثلاث وتقدم سيارة رائدة تم تصميمها من قبل أشهر المتخصصين من بريطانيا وألمانيا.

وبشكلها الخارجي، تبدو جايكو 7 وريثة شرعية للمسات العربية واللاسلكية لسيارات SUV، مع دمج ذكي وحيوي بأحدث الخطوط الجمالية العصرية لهيكل السيارة من جهاته الأربع لينتهي الشكل الكامل كعمل فني مذهش جذاب، أما عند الحديث عن الأداء، فإن التحدي يصبح لصالح جايكو بامتياز مع ما توفره من ريادة تظهر بداية الأمر مع نظام ARDIS (القيادة الذكية على مختلف أشكال الطرق الوعرة)، مما يجعلها قادرة على منح قائدها كل الثقة مهما تنوعت الطرق الوعرة والبرية أمام السائق ليعلم بالأمان والمتعة والسلامة في القيادة. ولا تكفي جايكو 7 بتحقيق التوق في مجال أدائها على الطرق الوعرة فقط، بل