

«أجنحة الشام» احتفت بمرور 8 سنوات على تدشين عملياتها بين دمشق والكويت



رائد الطاهر متوسلا أنس خليل ومنتصر خليل



أنس خليل ومنتصر خليل في لقطة جماعية مع بعض الحضور

من البرامج المتوفرة لجميع الفئات خلال الرحلة. وأكد خليل أن أجنحة الشام عمقت الشركة شراكتها مع شركتي فلاي ناس السعودية والجزيرة الكويتية في التعاون ونقل المسافرين بين المطارات السورية والسعودية مروراً بمطار الكويت الدولي بنجاح منقطع النظير، مشيداً بإدارة من هاتين الشركتين لما قدمته من جهد لإنجاح هذه الشراكة.



منتصر الهاشمي متسلماً تكريم الإدارة العامة للطيران المدني

على إبراهيم احتفت شركة أجنحة الشام للطيران في الكويت بمرور ثماني سنوات على تدشين عملياتها بين مطاري دمشق والكويت، وقامت بتكريم شخصيات من الإدارة العامة للطيران المدني ومكاتب السياحة والسفر المتميزين للعام 2022/2023.

وقد ألقى منتصر خليل الرئيس التنفيذي لشركة مالك السياحة والسفر (الوكيل العام لأجنحة الشام للطيران في الكويت) كلمة رحب فيها بالحضور، حيث شكر الإدارة العامة للطيران المدني ممثلة بالمدير العام للطيران المدني بالتكليف م.ص. الفداغي، على دعمه اللا محدود للشركة. كما ثمن حضور القائم بأعمال سفارة الجمهورية العربية السورية لدى الكويت وأعضاء السلك الدبلوماسي المرافق، وشكر شركات السياحة والسفر الذين ساندوا الشركة منذ اليوم الأول ومنحوا وقتهم واعتبرهم شركاء حقيقيين في ذلك النجاح.

وقال: «في البداية يتوجب علينا كشركة، أن نتقدم بالشكر الجزيل للإدارة العامة للطيران المدني في الكويت بإدارتها المختلفة لما قدمته من تسهيلات لنا أثناء فترة الأزمات تلك، دون أن ننسى كل الإدارات التابعة لوزارة الداخلية بمطار الكويت الدولي، والإدارة

في تجاوزها. وشهد خليل على أننا نامل أن تكون التطورات التي شهدتها المنطقة مؤخرًا سبباً في اتساع عملياتنا في المنطقة وفتح محطات جديدة، لافتاً إلى أن أجنحة الشام بقيت محافظة منذ تشغيلها لمطار الكويت على سجل خال من المخالفات فيما يتعلق بالأمن والسلامة بالإدارة العامة للطيران المدني، كما أنها الشركة الوحيدة في مطار الطويق التي لم تسجل أي مخالفة منذ تشغيلها في قبول الركاب مع إدارة الجوازات. وزاد أن الشركة ستستمر في أولى رحلاتها إلى مطار حلب هذا الصيف بتاريخ 16 يونيو بمعدل رحلة أسبوعياً، كما قامت الشركة باستبدال برنامج الولاء «Cham Miles»، وإضافة خدمة سكاي شو الترفيهي على طائراتنا ليتمكن مسافرونا من الاستمتاع بما يودون مشاهدته من خلال العديد

العامة للجمارك وكل الإدارات المختلفة الأخرى العاملة بمطار الكويت». وأشار خليل إلى أن العام المنصرم شهد بداية تعافي سوق السفر العالمي بعد سنوات عجاف نتيجة لجائحة كورونا، وخصوصاً بسبب الإغلاقات الحكومية للمطارات وتقييد حركة المسافرين فيها، ولا سيما في الكويت ودمشق، وكانت من أبرز التحديات التي مرت على شركات الطيران في العالم، إلا أننا وبشكل استثنائي واجهنا تحديات إضافية لا تقل عن تلك الجائحة، فالعوان الإسرائيلي المتكرر على مطاري دمشق وحلب، والذي أدى إلى إيقاف العمل بهما بشكل كامل لأكثر من مرة، إضافة إلى الزلزال المدمر الذي ضرب الأراضي السورية، وتمكنا من تجاوز كل تلك المحن بالإصرار والعمل والتخطيط المسبق لإدارة الأزمات والكوارث، ولا شك أن دعمكم لنا ووقوفكم إلى جانبنا كان له الأثر الطيب

«KIB» يقدم مزايا حصرية لبطاقة فيزا إنفينيت



خالد الحلبي

استعرض بنك الكويت الدولي (KIB) المزايا الحصرية التي توفرها بطاقة فيزا إنفينيت الائتمانية، وذلك في إطار استعداداته لموسم السفر والتسوق. ونأتي هذه الخطوة ضمن استراتيجية البنك التي تهدف إلى مكافأة عملائه لولائهم الدائم، وتوفير كافة المنتجات والخدمات المصرفية التي تلبي احتياجاتهم وترتقي بتجربتهم المصرفية وتناسب أسلوب حياتهم المعاصر، انطلاقاً من شعاره «بنك للحياة».

وبهذه المناسبة، قال مدير شرائح العملاء في KIB، خالد الحلبي: إن هذه المزايا الحصرية والمخصصة لحاملي بطاقة فيزا إنفينيت، تعكس اهتمام KIB وحرصه على مواكبة تطورات عملائه، إلى جانب تركيزه على

من خلال مجموعة من المزايا التي تعكس ثقافة أولوية العملاء المميزين في KIB. وتوفر بطاقة فيزا إنفينيت، طوال موسم العطلات، باقة واسعة من المزايا المخصصة، على غرار الاسترداد النقدي لغاية 50٪، والتغطية التأمينية الشاملة خلال السفر، وعمليات التحويل المصرفي المحلية والدولية المجانية، والخصم بنسبة 50٪ على صنابير الأمانات، إضافة إلى فرصة الاستفادة من خدمات الميوزين المجانية من المطار واليه عند حجز تذكرة سفر من فئة درجة الأعمال أو الدرجة الأولى عبر خدمة Black كونسيرج في قطاع خدمات السفر من الدرجة الأولى وغيرها، لضمان توفير تجربة مصرفية حصرية، وذلك مع سائق. كما يمكن لعملاء KIB، حاملي بطاقات فيزا إنفينيت الائتمانية الوصول إلى أكثر من 1000 قاعة انتظار في المطارات العالمية، مع برنامج لاو إنج كي من VISA، إضافة إلى خصومات على الفنادق الفخمة، عند الحجز عبر booking.com والدفع باستخدام بطاقة فيزا إنفينيت الائتمانية من KIB، مع استرداد نقدي على تكاليف الإقامة لغاية 10٪، وخصم لغاية 12٪ على حجوزات الفنادق والشقق الفندقية عبر agoda.com، وخصومات أخرى مختلفة تتراوح بين 20٪ على الإقامة في فنادق ومنتجعات جيميرا، و15٪ على الخدمات ضمن مجموعة فنادق هوليداي إن العالمية.

أدق التفاصيل التي تصنع فرقا في حياتهم اليومية، ونحن نواصل تأسيس الشراكات مع العلامات التجارية الراقية في قطاع خدمات السفر من الدرجة الأولى وغيرها، لضمان توفير تجربة مصرفية حصرية، وذلك

«الحمراء» تستضيف نسخة TEDx 2023



جانب من الحضور

نجحت شركة الحمراء العقارية بالتعاون مع TEDx الكويت في استضافة نسخة TEDx 2023 الأكثر مشاركة وإقبالا والتي تم تنظيمها في برج الحمراء للأعمال يوم السبت 20 مايو، وهو الأمر الذي كان مناسبة بارزة لكل من شركة الحمراء العقارية و TEDx الكويت للتعبير عن دورهما المحوري في تعزيز المسؤولية المجتمعية والاهتمام بتعزيز جميع الفئات من الارتقاء بجبراتها ومعارفها ومشاركاتها الحياتية خاصة فئات الشباب والنساء والمباردين من أصحاب الأعمال الجديدة والشابة. وقامت TEDx الكويت بدعوة واستضافة عدد من القيادات والشخصيات المحلية البارزة من مختلف القطاعات الاقتصادية والاجتماعية وغيرها ليشاركوا مع الحضور تجاربهم ورؤاهم واستشرافهم للمستقبل ليكون أكثر إشراقا وتحفيزا للأجيال الجديدة. وكان الطابق 55 في برج الحمراء للأعمال مكانا مميزا لاستضافة فعاليات المشاركين في هذا الحدث الخاص الذي استقطب حضورا طيبا من مختلف الفئات العمرية والثقافات

مواضيع تهم الحضور والمجتمع. وتميزت قائمة المتحدثين في ندوة TEDx الكويت الجديدة في الحمراء بعدد من الأسماء الرائدة في مجالها، والتي ضمت: عبدالعزيز محمد البحر، الرئيس التنفيذي للعمليات في شركة ذا تيكن سي (The Taken Seat)، الرئيس التنفيذي في Mojo، أحمد جابر الشطي، خديجة إسماعيل عبدالله، متخصصة في مجال الشبكات، لجين صلاح الوزان، الرئيس التنفيذي للعمليات في مؤسسة الوزان التعليمية، سلمى الحاج، المدير العام للموارد البشرية في بنك الكويت، وسرى سعود الصباح، مهندسة معمارية، كما ضم اللقاء كذلك مؤثرين شباب منهم ماجد مبارك العدواني.

والذين تواجدوا بدافع التعلم من المتحدثين والمشاركة بأرائهم حول المواضيع التي خصصتها هذه الفعالية لتتناول محاور متنوعة منها على سبيل المثال لا الحصر المشاريع الجديدة للشباب في الكويت، مسألة النفقة والمساواة بين الجنسين، الهندسة المعمارية، الذكاء الاصطناعي في مجال العمل المصرفي، وغيرها من

«الكويتية» استقبلت 4 آلاف طلب توظيف عبر «واتق»



جانب من الحضور

تواصل شركة الخطوط الجوية الكويتية جهودها البحثية في اكتشاف المواهب وتعيين الشباب وحديثي التخرج الكويتيين من خلال برنامج «واتق» لاستقطاب المواهب وتوطين الوظائف في «الطائر الأزرق» الذي أطلقته الشركة في ديسمبر من العام 2022، والذي يأتي في إطار تشجيع حديثي التخرج على انخراطهم في العمل في مجال الطيران والنقل الجوي وتعزيز روح الوطنية والانتماء للنقل الوطني للكويت. وفي هذا الصدد، قال مساعد الرئيس

العمل، ونظرا للأقبال المتزايد من قبل المتقدمين، تواصل الشركة إجراء المقابلات وفرز طلبات التوظيف، حيث استقبلت الشركة منذ إطلاق البرنامج أكثر من 4 آلاف من المتقدمين للعمل في كل الدوائر التشغيلية والمساندة في الطائر الأزرق. من جانبه، مدير دائرة الموارد البشرية في الشركة أحمد البناي، تسمى «الكويتية» جاهدة إلى تجنيد الدماء داخل جدران الطائر الأزرق ودخول كوادر وطنية موهوبة لديها روح المبادرة والكفاءة والتقاني في العمل.

التنفيذي للخدمات المساندة محمد الفوزان: بعد النجاح الذي حققته حملة برنامج «واتق» خلال الفترة من ديسمبر 2022 حتى يناير 2023، فإن جهود «الكويتية» مستمرة في استهداف واكتشاف المواهب من الخريجين والشباب المقبل على سوق

«فورد+» تحقق أعلى قيمة للعملاء وتعزز مرونة الأعمال



بعد أقل من 6 أشهر على بدء التطبيق الكامل لخطة النمو الجديدة التي تركز على العملاء «فورد+»، أعادت الفرق المسؤولة عنها تعريف وتحديد قيمة العملاء، حيث نجحت في تقليل التقلبات الدورية وتعزيز كفاءة رأس المال وتوليد نمو مريح وتدفقات نقدية حرة قوية. ما سبق كان ملخص الرسالة الأساسية التي وجهها الرئيس التنفيذي جيم فارلي والمدير المالي جون لولر وغيرهما من فريق القيادة في شركة فورد إلى مئات المستثمرين والمحللين وغيرهم ممن حضروا أحدث أسواق رأس المال الذي أقامته الشركة يوم أمس حضوريا وافتراضيا. وقال جيم فارلي: لقد ولت الأيام التي كنا في شركة فورد نقدم فيها سيارة بمواصفات محددة لكل الناس، فنحن الآن نعمل على تطوير وتقديم منتجات رقمية متصلة توفر للعملاء تجارب مخصصة، ما يفتح أمامنا الباب للحصول على المزيد من الإيرادات المتنوعة وتحقق نمو غير مسبوق بدلا من التنافس للحصول على حصص

الجيل المقبل، فضلا عن تقديمها لمنصات وبرامج رقمية غير مسبوق، مثل تقنية BlueCruise المتقدمة لمساعدة السائق لاعتمادها في جميع منتجات الشركة. ● Ford Pro: يطلق جيم فارلي على هذا القطاع اسم «سلاح فورد السري»، حيث يساعد العملاء التجاريين على خفض التكلفة الإجمالية للملكية المركبات وتحويل مؤسستهم من خلال مجموعة رائدة من السيارات المتخصصة التي تعمل بالوقود التقليدي والهجينة والكهربائية وزيادة معدلات الاستخدام للخدمات الإنتاجية، مثل التنبؤات وتقنيات الرصد عن بعد. وتمتلك فورد منتجات جديدة ومطلوبة وأهداف موحدة لتحقيق النمو والأرباح لكل قطاعات أعمالها، التي تتخذ القرارات، بما في ذلك كيفية تخصيص رأس المال بناء على الاحتياجات المحددة لعملائها المختلفين. ● Ford Modele: تعتبر شركة ناشئة ضمن فورد تعمل على تطوير مركبات كهربائية مبتكرة وقابلة للتحديث من

صغيرة في سوق فئات السيارات المعقدة يتم تقديمها بشكل زائد من قبل العديد من الشركات. وأضاف أن فورد تتنافس بطريقة مختلفة وتضع رهانات كبيرة من خلال كل قطاع من قطاعات أعمالها الـ 3 التي تركز على العملاء: ● Ford Blue: يقدم هذا القطاع مجموعة من المركبات المميزة التي تعمل بالوقود التقليدي والهجينة، بما في ذلك سيارات راحة مشتقة من طرازات مثل F-150 وريجنر وبرونكو الرياضية متعددة الاستخدامات، كما يلتزم بتحقيق جودة عالية في كل فئة. ● Ford Modele: تعتبر شركة ناشئة ضمن فورد تعمل على تطوير مركبات كهربائية مبتكرة وقابلة للتحديث من

«القطرية» تستأنف رحلاتها الجوية إلى البحرين



جانب من الحضور

أعلنت الخطوط الجوية القطرية، عن استئناف رحلاتها الجوية إلى البحرين، وذلك اعتباراً من 25 الجاري بواقع رحلة يوميا، على أن تزيد عدد رحلاتها لتصل إلى 3 رحلات يوميا ابتداء من 15 يونيو 2023. ومع استئناف هذه الخدمة سيتمكن المسافرون من وإلى البحرين، من زيارة أكثر من 160 وجهة في آسيا وأفريقيا وأوروبا عبر مطار حمد الدولي الحائز على

عند الساعة 20:50، في حين ستغادر الرحلة رقم QR1109 من مطار البحرين الدولي عند الساعة 22:20، وتصل إلى مطار حمد الدولي عند الساعة 23:15. وسيتمكن المسافرون أيضا من الاستمتاع بميزات جمع نقاط «أفيوس»، عملة المكافآت الجديدة لبرنامج المسافر الدائم التابع للناقلة القطرية، مما يوفر لهم فرصا أكبر للاستفادة من الابتكارات الحديثة المتعلقة بإفناق واسترداد مكافآتهم.

العديد من الجوائز العالمية. QR من مطار حمد الدولي عند الساعة 20:00، وتصل إلى مطار البحرين الدولي الجوية القطرية رقم 1108

«نيسان الباطين» تطلق عروض الصيف الخاصة بـ «باترول»



جانب من الحضور



جانب من الحضور

فهي سويفر سفاري، التي تقدمها شركة الباطين في عروضها الجديدة محملة بالمزايا والخدمات لتجعل اقتنائها فكرة رائعة لعشاق التحدي والمغامرة والريادة، حيث يمكن الاستفادة من جوائز استرداد نقدية عند شراء هذه المركبة المعشوقة لدى فئات كبيرة جدا من الشباب وغيرهم. وتوفر هذه السيارة لائقاتها ضمان 5 سنوات وخدمة المساعدة على الطريق لمدة 5 سنوات وستنجم من خدمة الصيانة المجانية أو 40 ألف كم لتتمتع لمالكها الإحساس بالأمان والأطمئنان أينما كانوا في سياراتهم ومهما كان الطريق الذي أمامهم، وزيادة على ما سبق من مزايا، تهنيهم الشركة مجانا خدمة تسجيل السيارة وإصدار دفترها مع التأمين ضد الغير لتتم عملية الشراء والتحويل في وقت قياسي ومريح تجعل مالكها الجديد يتطلق بأمانها الذي يبتدئ المألوف، بين سيارات الدفع الرباعي.

وتعكس حملة «تحدى المألوف» التزام شركة نيسان برضا عملائها وعهدها بتقديم أفضل تجربة اقتناء وقيادة وخدمة. ولا يتوقف هذا الالتزام بمجرد خروج المالك الجديد بسيارته خارج معارض نيسان الباطين، بل يمتد طويلا لتكون الشركة سندا في كل طريق ومع كل انطلاقة لتضمن أعلى مستويات الرضا وراحة البال لكل من أحسن الاختيار، واعتمد باترول لتكون رفيقة الدروب.

تستجيب الشركة لأي حالة طوارئ وتوفر للعميل حلا لمرحلة ترضيه وتلبي متطلباته. ولا تتوقف مزايا اقتناء باترول من الباطين عند هذا الحد من الخدمات المضافة، بل تزيد إلى تقديم خدمات تسجيل لمدة 5 سنوات بما يوفر راحة البال، حيث

من خدمة الصيانة المجانية التي تمتد على 5 سنوات أو 100 ألف كم أيهما يأتي أولا. بالإضافة إلى ذلك، يمكن للعملاء الاستفادة من خدمة المساعدة على الطريق لمدة 5 سنوات بما يوفر راحة البال، حيث

V8 أن يحصل على مبلغ 2000 دينار بالإضافة إلى قيمة تضمن سيارته الحالية ويذلل يتمكن من الاستفادة من عرض الصيف الرائع. وتأتي سيارة باترول V6 بباقة شاملة

تستعد شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، الوكيل المعتمد والحصري لسيارات نيسان في الكويت، لتقدم أقوى المفاجآت في فصل الصيف لهذا العام لتوفر لعشاق سيارات باترول عروضاً لا يمكن مقاومتها على أقوى سياراتها والتي تشمل باترول V8 وباترول V6 وباترول سويفر سفاري لتتيح لعشاق هذه السيارات فرصة الاستمتاع بصيف مليء بالمتعة والتحدى والتميز. وتم تصميم هذه العروض تحت شعار «تحدى المألوف» لتكون رائدتها هي سيارة باترول V8 التي تأتي مجهزة بمواصفات تتحدى بجودتها وأدائها الجبار أينما كان. حيث يمكن لحجي هذه السيارات الاستفادة من عروض التاجر التي تتيح لهم الاستفادة من فترات قصيرة حسب احتياجاتهم لاستعمال هذه السيارات سواء للتناسبات، حيث تأتي باقة من أفضل المزايا والمضمونة الثمانين شامل، وخدمة الصيانة المجانية وتوفير سيارة بديلة عند الإصلاح وخدمة المساعدة على الطريق ودون الحاجة إلى أي دفعة مقدمة لتكون راحة البال هي الاهتمام الكبير التي تحرص شركة الباطين على توفيره لعملائها عند اختيارهم سيارة أحلامهم من طرازات باترول المتوفرة. وزيادة على هذا العرض الصيفي المميز، تتيح شركة الباطين عند شراء العميل أيا من طرازات نيسان باترول