



22,1٪ نمو الإيرادات إلى 486,2 مليون دينار.. وتوصية بتوزيع 20٪ نقداً و20٪ أسهم منحة

«أجيليتي» تقفز بأرباحها 2250٪ إلى 977,4 مليون دينار في 2021

■ طارق سلطان: أداء «أجيليتي» خلال 2021 استثنائي.. ونتوقع نمو النتائج التشغيلية 20٪ في 2022 ■ ندخل 2022 بثقة بفضل سجل حافل في تطوير أعمالنا بمسؤولية واستدامة.. ونثق بأن الأفضل أمامنا



طارق سلطان

أعلنت شركة أجيليتي عن نتائجها المالية لعام 2021، حيث حققت صافي أرباح بلغت 977,4 مليون دينار، بما يعادل 464,36 فلساً للسهم الواحد، مسجلة بذلك قفزة نسبتها 2250٪ مقارنة مع 41,6 مليون دينار أرباحها خلال عام 2020. وأوضحت الشركة في بيان صحفي أن الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء بلغت 109 ملايين دينار بزيادة نسبتها 13,2٪، فيما بلغت الإيرادات 486,2 مليون دينار محققة زيادة بنسبة 22,1٪، كما شهدت صافي الإيرادات زيادة بنسبة 17,6٪.

وتتمتع «أجيليتي» بميزانية عمومية جيدة مع أصول بقيمة 2,9 مليارات دينار، بما في ذلك 1,4 مليار دينار من أسهم شركة «DSV»، بلغ صافي الدين للعمليات المستمرة 324,4 مليون دينار، كما في 31 ديسمبر 2021، وبلغ التدفق النقدي من العمليات 159,3 مليون دينار للعام 2021. وكان مجلس الإدارة قد أعلن العام الماضي خطة لتوزيع أرباح نقدية بعد أدنى 20 فلساً للسهم الواحد عن الأعوام 2022 و 2023، وفيما يخص العام الماضي، فقد أوصى المجلس بتوزيع أرباح نقدية بواقع 20 فلساً للسهم الواحد،

وأسهم منحة بقيمة 20٪ (20 سهماً لكل 100 سهم)، حيث تخضع هذه التوصية لموافقة الجمعية العمومية لمساهمي الشركة.

صفحة DSV

في عام 2021، قامت أجيليتي ببيع قطاع أعمالها اللوجستي الرئيسي المعروف باسم الخدمات GIL إلى شركة DSV – اللوجستية العالمية المتكاملة ثالث أكبر مقدم للخدمات اللوجستية وخدمات الشحن في العالم – مقابل 19,3 مليون سهم في شركة DSV. ونتيجة لذلك أعلنت

أجيليتي عن تحقيق أرباح غير متكررة تقدر بقرابة مليار دينار، وتمتلك أجيليتي اليوم 8٪ من شركة DSV، وأصبحت بذلك ثاني أكبر مساهم بالشركة.

أداء استثنائي

وتعقيباً على هذه النتائج، قال نائب رئيس مجلس الإدارة لشركة أجيليتي طارق سلطان: «لقد كان أداء أجيليتي خلال هذا العام استثنائياً، فبالإضافة إلى المكاسب غير المتكررة من بيع الخدمات اللوجستية GIL، كان أداء شركتنا الأخرى جيداً وقد

عادت ربحيتها إلى مستويات ما قبل فترة الوباء، وننتطلع لدفع وتيرة النمو بهذه الشركات في المستقبل كونها مساهما رئيسيا بعملياتنا الأساسية وأرباحنا قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء».

وأضاف سلطان: «لقد أدت عملية بيع GIL إلى تغيير هيكل الشركة بشكل جذري وإعادة رسم الأساس الجديد لنمو عملياتها المستمرة. وكما هو الحال، فقد أثرت جائحة كورونا على أعمال بعض الشركات لدينا خلال السنتين الماضيتين». وتابع: «بالنظر إلى

أبرز النتائج المالية لشركة أجيليتي خلال عام 2021 بالمقارنة بعام 2020 (بالمليون دينار)				
البيان	2021	2020	التغيير (٪)	
الإيرادات	486,2	398,1	22,1٪	
صافي الإيرادات	251,4	213,7	17,6٪	
الربح قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء	109,0	96,3	13,2٪	
صافي الأرباح	977,4	41,6	2,250,7٪	
ربحية السهم (فلس)	464,36	19,76	2,250,0٪	

* الأرقام في الجدول اعلاه مقربة

المستقبل، على الرغم من ظروف السوق الصعبة والمخاطر الجيوسياسية، نتوقع أن يكون أداء الشركة من الأعمال المستمرة قويا بنسبة نمو في النتائج التشغيلية لا تقل عن 20٪ في عام 2022».

وشدد على أن مجلس الإدارة والإدارة التنفيذية للشركة يواصل التركيز على زيادة وتعزيز القيمة للمساهمين، ونحن على ثقة من أنه مع مبادرات الاندماج والاستحواذ التي تتخذها الشركة جنباً إلى جنب مع مبادرات تنمية عملياتنا القائمة والجديدة

وأضاف: «نتوقع زيادة مستوى الدين بما يتماشى مع احتياجات نمو أعمالنا، إلا أننا نعتزم إبقاء الاقتراض ضمن حدود معتدلة، وينصب تركيزنا الأول على النمو، فأجيليتي مشغل ومستثمر طويل الأجل في قطاعات متعددة. وأوضح: «نهدف إلى خلق وتعظيم القيمة لأصحاب المصلحة لدينا من خلال استراتيجية استثمار منضبطة تركز على الشركات في القطاعات عالية النمو ذات القوائم الراسخة، معززين من ذلك بفريق الإدارة من ذوي الخبرة العريقة، وأفضل ممارسات الحوكمة والتنسيق مع المساهمين».

وفيما يخص أداء الشركة خلال العام الحالي، قال سلطان: «ندخل إلى عام 2022 بثقة، فلدينا سجل حافل بالنجاح في تنمية وتطوير أعمالنا بمسؤولية واستدامة، وقد أثبتنا أننا نعرف كيف نخلق ونعظم القيمة لمساهميننا وعملائنا وموظفينا ومجتمعاتنا. نحن نثق في أن الأفضل ماثل أمامنا».

هيكल أعمال الشركة

قال سلطان إنه من الآن فصاعداً، سيقسم هيكل أعمال «أجيليتي» إلى قطاعتين، هما: كيانات تمتلك فيها حصة

مسيطرة، وأخرى تمتلك فيها حصة غير مسيطرة. وفيما يخص الكيانات التي تمتلك فيها «أجيليتي» الحصة المسيطرة، فستستمر مجموعة الشركات التي ساهمت تاريخياً بنسبة 80٪ من أرباح الشركة وهذه الشركات تمتلك فيها حصة مسيطرة.

وأوضح أنه من بين هذه الكيانات تعتبر الخمس الأكثر مساهمة من الناحية المالية هي شركات أجيليتي للمجمعات اللوجستية، وتراستار، ناشيونال لخدمات الطيران (ناس)، وشركة المشاريع المتحدة للخدمات الجوية (يوباك) وشركة جلوالب كليرنجهوس سستمز. أما الكيانات التي تمتلك فيها «أجيليتي» الحصة غير المسيطرة، وذلك من خلال استثمارات في القطاعات والمشاريع المتصلة في مجالات الشحن والعقارات وتمكين التجارة الإلكترونية والتكنولوجيات ذات الصلة بالبيئة والمسؤولية الاجتماعية والحوكمة المؤسسية، وتمثل حصة أجيليتي في شركة DSV أكبر هذه الاستثمارات. وتقدر قيمة الاستثمارات ذات الحصة غير المسيطرة مجتمعاً ما نسبتها 57٪ من أصول الشركة.

الكيانات ذات الحصة غير المسيطرة

تمتلك أجيليتي حصصاً غير مسيطرة في مجموعة من الكيانات المدرجة وغير المدرجة وتمثل حصة أجيليتي في شركة DSV أكبر هذه الاستثمارات، وDSV شركة مدرجة في بورصة استوكهولم كوبنهاغن. كما وتستثمر أجيليتي في مجموعة من الشركات الأخرى الممتدة عبر عدد من القطاعات مثل الشحن والعقارات وتمكين التجارة الإلكترونية والتكنولوجيات ذات الصلة بالبيئة والمسؤولية الاجتماعية والحوكمة المؤسسية وتقنيات سلاسل الإمداد. وقد بلغت القيمة الدفترية الكلية لهذه الاستثمارات 1,9 مليار دينار في نهاية عام 2021.

وتتمثل استراتيجيتي أجيليتي الاستثمارية في الاستحواذ على حصص في الشركات والأصول في الصناعات عالية النمو من أجل خلق قيمة لمساهمينها، وفرصة لاستكشاف التقنيات والشركات المبتكرة التي يمكن أن تساهم في حماية واستمرارية أعمالها في المستقبل.

الربع الثالث. وتتوقع يوباك نموها تدريجياً في حركة الطيران خلال عام 2022 وما بعده ونظرة مستقبلية مواتية لأعمالها. كما أن يوباك مطور مشارك في مشروع ريم مول في جزيرة الريم بأبوظبي. وقد اكتملت أعمال التشييد وأن يتم افتتاح المتاجر المتعددة داخل المول خلال عام 2022. وقد تم افتتاح كافرو هايبر ماركت في ريم مول مؤخراً.

● شركة جلوالب كليرنجهوس سستمز – المنخفضة في رةمة عمليات الجمارك.. حققت نموها في الإيرادات بنسبة 32,1٪ في عام 2021 مدفوعة في ذلك بزيادة حجم التداول التجاري والمبادرات التي نفذتها الشركة لتخزين نموها. وتوسي الشركة لاستكشاف الفرص التي يمكن أن تساعدها على الحفاظ على نموها المستقبلي وتنويع مصادر دخلها.

● شركة المشاريع المنعدة للخدمات الجوية (يوباك).. حققت الشركة زيادة في الإيرادات بنسبة 14٪ في 2021. وقد جاءت هذه الزيادة نتيجة ارتفاع الإيرادات من الخدمات ذات الصلة بالطارات ومواقف السيارات بعد الزيادة التدريجية في حركة الطيران والفتح التدريجي لعمليات ومرافق مطار الكويت الدولي خلال

أضافت الشركة عمليات جديدة في جمهورية الكونغو الديمقراطية وجنوب أفريقيا وبغداد وكينيا.

وأيضاً، دعم هذا الأداء تطوير الشركة لمنصات وتطبيقات تكنولوجية تهدف إلى دعم الحكومات والركاب من خلال تعزيز الصحة والسلامة خلال السفر. في عام 2022، أعلنت كل من (ناس) وأجيليتي أنهما تجريان مفاوضات بشأن الاستحواذ المحتمل على شركة جون مينيزيس، أحد أكبر مزودي خدمات الطيران في العالم.

● شركة المشاريع المنعدة للخدمات الجوية (يوباك).. حققت الشركة زيادة في الإيرادات بنسبة 14٪ في 2021. وقد جاءت هذه الزيادة نتيجة ارتفاع الإيرادات من الخدمات ذات الصلة بالطارات ومواقف السيارات بعد الزيادة التدريجية في حركة الطيران والفتح التدريجي لعمليات ومرافق مطار الكويت الدولي خلال

الكيانات ذات الحصة المسيطرة

● أجيليتي للمجمعات اللوجستية..

جاءت إيرادات الشركة لعام 2021 متمشية مع أدائها في العام 2020 الذي شهد زيادة في الطلب على المرافق التخزينية بسبب تخزين الشركات والهيئات الحكومية لمزيد من البضائع في مواجهة الانقطاعات المستمرة في سلاسل الإمداد.

ويستمر الطلب على مساحات التخزين في منطقة الشرق الأوسط وجنوب آسيا حيث تتواجد أجيليتي للمجمعات اللوجستية، لذا فهي تعمل على تحسين وزيادة أصولها من الأراضي لتلبية طلب العملاء المتزايد.

وقد قامت المجمعات اللوجستية خلال هذا العام بإضافة 150 ألف متر مربع تقريباً من المساحات التخزينية المشيدة. وقد كان أداؤها التشغيلي في الكويت والملكة العربية السعودية وأفريقيا جيداً، وتتطلع إلى الدخول إلى أسواق جديدة لتحقيق نمو إضافي.

● ترايستار. وهي شركة متخصصة في تقديم الخدمات اللوجستية المتكاملة لقطاع المنتجات النفطية..

وقد شهدت زيادة في الإيرادات بنسبة 16,5٪ للسنة كاملة مقارنة بنتائج العام الماضي. وقد تضاعفت ربحية الشركة مقارنة بعام 2020 تماشياً مع التوقعات. ويعزى هذا الأداء إلى الانتعاش القوي في أسعار النفط العالمية، والأداء الجيد في قطاعي النقل والشحن، وأسعار تاجير بواخر سوانث النفط المواتية. نتوقع ترايستار أن يكون 2022 عاماً آخر من النمو.

● شركة ناشيونال لخدمات الطيران (ناس).. سجلت الشركة نموًا في الإيرادات بنسبة 65,4٪ في عام 2021 مقابل العام الماضي. يعكس أداء الشركة الانتعاش الكبير في مجال الطيران التجاري وزيادة أعداد الركاب وأحجام البضائع. وبالإضافة إلى ذلك، اتخذت (ناس) تدابير متعددة لخفض التكاليف والتي كان لها أثر إيجابي على الأداء العام للشركة، كما

لتعزيز كفاءة الشركات باستخدام خدمات تكنولوجيا المعلومات عن بُعد

«محمد عبدالرحمن البحر» و«تيمفيور» توقعان اتفاقية شراكة إستراتيجية



إداريو «محمد عبدالرحمن البحر» و«تيمفيور»

عقدت شركة محمد عبدالرحمن البحر وشركاؤه المتخصصة في الحلول والخدمات الرقمية الشاملة وشركة تيمفيور المزود العالمي للتواصل عن بُعد والحلول الرقمية، اتفاقية شراكة استراتيجية التي تهدف إلى تعزيز مسيرة التحول الرقمي، وذلك بعد مناقشات ناجحة عقدها مسؤولو الشركتين مؤخراً.

ويعمل هذا التعاون على تمكين الشركتين من بناء تحالف قوي لحلول مبتكرة جديدة ودعم روح الشراكة في قيادة الأعمال المحلية كمزود موثوق به للحلول الرقمية، وتهدف الشراكة إلى تحسين نماذج تشغيل الأعمال، وزيادة الإنتاجية من خلال حلول الوصول عن بعد المتقدمة لشركة تيمفيور، أيضاً من خلال الحلول المتخصصة لإدارة تكنولوجيا المعلومات عن بعد، وإترنت (IoT)، وحلول الواقع المعزز (AR). من جهته، قال إيهاب الخطيب المدير العام لمجموعة البحر: تتميز الكويت بإمكانات عالية ومتنامية في مجالات الاتصالات مع اتجاهاً مسار أكثر رقمية، ويسعدنا التعاون بشكل وثيق مع شركة تيمفيور لتعزيز علامتنا التجارية، ومساعدتنا في توجيه مجموعة حلولنا الشاملة إلى كافة شرائح العملاء.

البلدان تقريبا على مستوى العالم، وبالتوافق مع هدف شركة محمد عبدالرحمن البحر وشركاؤه في استخدام أحدث التقنيات لتطوير إجراءات العمل وتمكين التقدم الرقمي، حيث تمثل الشراكة خياراً مثالياً لتحسين أداء عمل عملاء المنطقة على المدى البعيد. وتعليقاً على الشراكة الجديدة، أعرب جان يونكر، نائب الرئيس التنفيذي، قائلاً: نرى أن الشراكة مع شركة محمد عبدالرحمن البحر وشركاؤه أصبحت بمنزلة اتفاقية ذات قيمة في الكويت، وأحدى أقوى شراكاتنا في المنطقة، ونعتبر الكويت دولة مؤهلة ومزدهرة للشراكة الرقمية، ونعتقد أن شركة تيمفيور وشركة محمد عبدالرحمن البحر وشركاؤه سيجسدان من طريقة عمل الأفراد والمؤسسات معاً. وتتخصص شركة محمد

عبدالرحمن البحر وشركاؤه في تحليل الهياكل الأساسية لتكنولوجيا المعلومات واحتياجات العمل، بما في ذلك تنفيذ حلول التحول الرقمي وتغطية العديد من الجوانب التي تشمل الأشخاص والإجراءات والتكنولوجيا والحوكمة والبيانات والتحليلات، وتعمل الشركة على توفير موارد عالية الجودة، وفريق متخصص ذي خبرة، ودعم محلي من خلال الشراكة مع شركة محمد عبدالرحمن البحر وشركاؤه، والتي لها خبرة عريقة بمعرفتها بالأسواق المحلية للترويج لشركتنا تيمفيور من خلال الانضمام إلى قنوات البيع، وإدارة حملات تسويقية قائمة على الطلب لزيادة الوعي بين الفئة المستهدفة في دول مجلس التعاون الخليجي.

عبدالرحمن البحر وشركاؤه على استثمارية بالتطوير التكنولوجي، ما يجعلها الداعم الأساسي لعملائها، حيث تعبر عن امتنانها لعقد الشراكة مع شركة تيمفيور لتأييد مهمتها بتوفير تكنولوجيا ذات قيمة عالية، والتي بمقدورها تلعب دوراً رئيسياً في عمليات التحويل والإجراءات والعمليات الخاصة بالمشاريع التجارية. وتتميز الحافظة الخاصة بشركة محمد عبدالرحمن البحر وشركاؤه بتقديم أحدث الحلول في مجالات مهمة، على سبيل المثال إدارة تكنولوجيا المعلومات عن بعد، والواقع المعزز (AR)، وإترنت (IoT)، ونحن على ثقة بأن تقنيات الجيل التالي لشركة تيمفيور ستضيف قيمة كبيرة إلى مجموعة الحلول، والتي تساعد المؤسسة على تحقيق أهداف العمل بنجاح.

«الكويت للتأمين»: خطوات عملية للتوسع خارج الكويت

دواعي سرورنا قامت الشركة بإطلاق وثيقة تأمين جديدة تحت مسمى سايلبر سيف ضد أخطار الهجمات الإلكترونية للحد من مضاعفات الهجوم الرقمي الذي ينجم عنه توقف أعمال المؤسسات الصغيرة والمتوسطة». وأشار إلى أن الشركة مستمرة وبوقفة في خطتها لوكالة تطور خدمات التأمين تكنولوجياً وقامت الشركة بقفزات نوعية بهذا الخصوص، حيث تقوم دائرة المعلوماتية بإحداث تغييرات على المنظومة الحالية والتي تساعد على التواصل مع العملاء سواء على مستوى تلبية احتياجاتهم من ناحية المطالبات أو تجديد التأمينات لهم وكذلك أحدثنا نقلة نوعية في تأمينات الحياة الفردية.



علي بيهاني وسامي شريف خلال عمومية شركة الكويت للتأمين

فبان العام الماضي كان حافلاً بالإنجازات، حيث تم تهيئة التصنيف الائتماني لشركتنا من وكالتي AM Best وMoody's عند A- وA3 على التوالي مع نظرة مستقبلية مستقرة، كذلك أخذنا خطوات عملية نحو التوسع الجغرافي خارج الكويت. وتابع بالقول: «من

والعملاء، وما زلنا نواصل إنباع سياسة متحفظة مع استمرار نجاحنا في إدارة التحديات التي تواجهنا، وخاصة استمرار تحديات الجائحة على البيئة التشغيلية والاقتصاد ككل». وأضاف شريف أنه إلى جانب الأرباح والمبيعات،

عقدت شركة الكويت للتأمين اجتماع الجمعية العامة العادية للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2021، حيث أقرت جميع بنود جدول الأعمال، والتي تشمل بند توزيع أرباح نقدية على المساهمين بمعدل 3٪/ 33 فلساً للسهم.

وأوضح شريف في بيان صحفي، أن صافي الربح خلال عام 2021 بلغ نحو 11,4 مليون دينار، وبربحية 61,9 فلساً للسهم، وذلك مقابل 10,5 ملايين دينار وبربحية 57 فلساً للسهم لنفس الفترة العام الماضي. وفي هذا السياق، قال الرئيس التنفيذي سامي شريف: «حققتنا تلك النتائج حرصاً منا على الوفاء بالتزاماتنا تجاه المساهمين

«الخليج»: 4 أيام على التأهل لسحب مليونير «الدانة»



محمد القطان

فائزين في السحوبات الشهرية بقيمة 1000 دينار لكل منهما. وبهذه المناسبة، قال مدير عام الخدمات المصرفية للأفراد في بنك الخليج، محمد

القطان: يسعدنا دائماً في بنك الخليج توفير تجربة مصرفية استثنائية ومميزة لعملائنا، بالتوازي مع دورنا المجتمعي في تشجيع ثقافة الادخار

ومكافأة المدخرين، بسحوبات شهرية ورربع ونصف سنوية، تتفهمهم على ترسيخ عادة الادخار وتشجع الآخرين على اقتفاء أثرهم.