



«نيسان الباطين» تعزز توسعها بافتتاح معرضها الجديد في الجبراء



صالح الباطين لحظة قص شريط الافتتاح



■ نمو مستمر يعكس أعلى مستويات رضا العملاء وتجربة غنية مع افتتاح المعرض الثالث لنيسان الباطين



الجبراء - الواحة، قطعة 4، شارع 4، (مقابل مديرية أمن الجبراء وبلدية الجبراء) في مجمع سدف، وذلك للتعرف على عالم ومفهوم جديد لصالوات العرض التي تقدم خدماتها الشاملة ابتداءً من اقتناء

الباطين: علاقتنا وطيدة مع علامة نيسان العالمية

قال صالح الباطين الرئيس التنفيذي لمجموعة الباطين انه وعلى مدى أكثر من 7 عقود قمنا بترسيخ علاقة وطيدة مع علامة نيسان العالمية التي توفر اختياراً وأسلوباً مبتكراً للسيارات وحلولاً استراتيجية للتقدم في سوق سريع النمو وتلبية جميع متطلبات العملاء مع أسطول متنوع

انطلاقاً من استراتيجية التوسع المستمر، قامت شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، الوكيل المعتمد لسيارات نيسان في الكويت، مؤخراً بافتتاح معرضها الثالث، وذلك استجابة للطلب المتنامي على سيارات نيسان من قبل العملاء الموجودين في محافظة الجبراء - الواحة، ومع وجود معرضين آخرين في الري والأحمدي، فإن المعرض الجديد في تلك المنطقة سيوفر للعملاء والزوار راحة أكثر في الوصول إلى المعرض القريب إليهم لمشاهدة جميع موديلات سيارات نيسان والاستفادة من الخدمات والعروض المقدمة لاختيار ما يحبونه بكل سهولة.

حيث سيكون معرض الجبراء الجديد إحدى منصات الإطلاق والكشف عن أحدث السيارات وآخر العروض المقدمة من شركة نيسان الباطين مما يتيح لعملاء نيسان البقاء على تواصل دائم ومعرفة متعددة بكل ما يتعلق بسيارات نيسان والعروض المقدمة عليها من شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين الوكيل المعتمد لسيارات نيسان في الكويت.

ونم افتتاح المعرض الجديد في الجبراء وقص شريط الافتتاح بحضور صالح الباطين الرئيس التنفيذي لمجموعة الباطين وعدد من كبار مديري الشركة.

وبهذه المناسبة، قال صالح الباطين، الرئيس التنفيذي لمجموعة الباطين: بينما نمضي قدماً في استراتيجية التوسع واحتضان فرص النمو الجديدة، يسعدنا أن نفتح أول معرض للسيارات الجديدة مع هوية نيسان الحديثة في الكويت والتي أطلقت عالمياً في العام الماضي، ولتعزير تواجد نيسان الباطين والتزامنا تجاه تلبية التوقعات والمتطلبات في السوق المحلي، وقع اختيارنا على محافظة الجبراء لتكون أقرب إلى جميع عملائنا ولكي نمنحهم تجربة مثالية لاكتشاف أحدث الموديلات من نيسان التي تناسب جميع أفراد العائلة.

ومع هذا الافتتاح الجديد، تدعو نيسان الباطين جميع العملاء ومحبي سيارات نيسان من منطقة الجبراء لزيارة معرضها الكائن في

«بوبيان تكافل» تطلق وثيقة «صحة» للتأمين الصحي للأفراد والعائلات

تغطي شبكة واسعة من المرافق الطبية المنتشرة بالكويت سواء كانت كبيرة كالمستشفيات الخاصة أو حتى مراكز صحية بجانب أكثر من 200 عيادة وصيدلية. وقال الخزام إن أبرز ما يميز شركة بوبيان للتأمين التكافلي هو خدمة العملاء المميزة سواء من حيث السرعة في الإنجاز أو الإتقان في جميع الخطوات والإجراءات التي تمنح العميل تجربة مميزة، وأشار: عند رغبة العميل في التعاقد للحصول على وثيقة «صحة» يتم إنجاز المعاملة بكل سهولة، فلا يستلزم الأمر تقديم اي تقارير طبية أو فحوصات سابقة، هو ما يبحث عنه العميل وما نسعى نحن إلى تقديمه والانفراد به.



إبراهيم الخزام

أعلنت شركة بوبيان للتأمين التكافلي عن طرح وثيقة «صحة» للتأمين الصحي للأفراد والعائلات والتي تشمل تغطية الإصابات بفيروس كوفيد 19 حيث تشمل التغطية المصاريف الطبية الطارئة الخارجية، العمليات الجراحية، الأمراض المزمنة، الحمل والولادة، الأسنان وغيرها. وأضاف ان اهم ما يميز «صحة» انها

وحول خدمات وثيقة «صحة»، قال الخزام ان الوثيقة تمنح عملاءها تأميناً شاملاً لمدة 12 شهراً لتصل تغطيتها إلى 10000 دينار سنوياً، باشتراك سنوي ابتداءً من 140 ديناراً، حيث تشمل التغطيات العديد من الخدمات مثل العيادات، العلاجات، فحوصات العيادات الخارجية، العمليات الجراحية، الأمراض المزمنة، الحمل والولادة، الأسنان وغيرها. وأضاف ان اهم ما يميز «صحة» انها

«الخليج» يشجع عملاءه على تبني ثقافة الادخار والاستثمار

المشاركين بهدف تحقيق الأرباح لهم، ويدير الصندوق مدير مستشارين ماليين ذوي خبرة واسعة. وتتنوع مجالات استثمار هذه الصناديق، لتشمل الأسهم والسندات والصناديق الاستثمارية المتداولة في البورصة وغيرها. وقال الخزام: «نحن نهدف إلى توفير حلول استثمارية مناسبة لكل عميل، مع الأخذ بعين الاعتبار أهدافه المالية واحتياجاته المستقبلية. نحن نؤمن بأن الادخار والاستثمار هما الركائز الأساسية لبناء ثروة شخصية أو لتقاعد أو غير ذلك، حيث تساعد هذه الخطة على ادخار الأموال في حساب مصرفي بشكل منتظم



داليا القاسم

الوحدات الاستثمارية المختلفة: الوديعة الاستثمارية هي مبلغ مالي يودع العميل في حساب لدى البنك بحيث يحتفظ به البنك ويقوم باستثماره لتحقيق عوائد للعميل على ذلك المبلغ خلال فترات زمنية معينة. ويحق للعميل استرداد مبلغ الوديعة بعد مرور الفترة المحددة في العقد.

الاستثمارية في بنك الخليج داليا القاسم: تعمل في بنك الخليج على توعية العملاء حول المعاملات المصرفية عن طريق جميع القنوات المتاحة للتواصل مع الجمهور، ونهدف إلى نشر الثقافة المالية وثقافة الادخار والاستثمار، إضافة إلى توعية العملاء بخدمات السيرة، ومنتجات البنوك وكيفية الاستفادة منها، التزاماً منا بالاستدامة الاقتصادية في البلاد. مبادرة «لنكن على دراية» من بنك الكويت المركزي واتحاد مصارف الكويت، حيث يعمل بنك الخليج بجهودهم ويلزمهم معرفته بالنسبة للقطاع المصرفي، وذلك ضمن جهودهم لنشر ثقافة الأمن السيرياني، والفرص المتاحة للعملاء لتحسين جودة المعيشة. وتتنوع الحملة إلى عدة مواضيع، كالادخار والاستثمار، وعمليات الاقتراض والبطاقات المصرفية، والتوعية بحقوق العملاء من ذوي الاحتياجات الخاصة، كما تتناول النشائض المتعلقة بالأمن السيرياني وحماية الحسابات المصرفية، وصولاً إلى توضيح آليات تقديم الشكاوى وحماية حقوق العملاء، مع التعريف بمهام القطاع المصرفي ودوره في تحفيز الاقتصاد وتنميته. وحول هذه الحملة، قالت رئيس إدارة الخدمات

عواذهم. ومنها: «لنكن على دراية»، وهي حملة توعوية بمبادرة من بنك الكويت المركزي واتحاد مصارف الكويت، حيث يعمل بنك الخليج بجهودهم ويلزمهم معرفته بالنسبة للقطاع المصرفي، وذلك ضمن جهودهم لنشر ثقافة الأمن السيرياني، والفرص المتاحة للعملاء لتحسين جودة المعيشة. وتتنوع الحملة إلى عدة مواضيع، كالادخار والاستثمار، وعمليات الاقتراض والبطاقات المصرفية، والتوعية بحقوق العملاء من ذوي الاحتياجات الخاصة، كما تتناول النشائض المتعلقة بالأمن السيرياني وحماية الحسابات المصرفية، وصولاً إلى توضيح آليات تقديم الشكاوى وحماية حقوق العملاء، مع التعريف بمهام القطاع المصرفي ودوره في تحفيز الاقتصاد وتنميته. وحول هذه الحملة، قالت رئيس إدارة الخدمات