



الاتفاقية تدعم حملة «تمويلك في المطالع من بيتك»

«بيتك» يوقع اتفاقية مع «مستشار البناء» لتقديم استشارات في البناء والأعمال الإنشائية

لقاءات تنفيذية لقيت تفاعلاً كبيراً من المتابعين عبر حساب «بيتك» على «إنستغرام»



محمد الفارس وعبدالرحمن الزامل خلال توقيع الاتفاقية

في إطار سعيه المتواصل نحو تلبية متطلبات وطموحات مختلف شرائح العملاء من جهة، ودعمه للمشروعات التنموية وخطط التطوير العقاري في الكويت، أعلن بيت التمويل الكويتي (بيتك) عن توقيع اتفاقية شراكة مع شركة مستشار البناء للمقاولات. وتهدف الاتفاقية التي جرى توقيعها بالمقر الرئيسي لـ «بيتك» بحضور مدير عام الإعلام والعلاقات الحكومية محمد الفارس ممثلاً عن «بيتك»، وعبدالرحمن الزامل وعبدالله الحمد ممثلين عن الشركة، إلى تقديم استشارات لكل عملاء «بيتك» المهتمين الإنشائية لاسيما في المناطق السكنية الجديدة. وتأتي هذه الاتفاقية في أعقاب الحملة التي أطلقها «بيتك» مؤخراً لمنتج المواد والأعمال الإنشائية للمواطنين أصحاب القسائم في مدينة المطالع السكنية ومناطق أخرى، بعنوان «تمويلك في المطالع من بيتك»، بهدف تأمين كل احتياجات العملاء لبناء منزل العمر في مدينة المطالع ومنطقة «جنوب عبدالله المبارك» وجميع قسائم السكن الخاص، بدءاً من مرحلة التصميم الأولى وحتى التسليم النهائي. وتوفر الحملة مجموعة متنوعة من الحلول التمويلية

المتوافقة مع الشريعة الإسلامية وبالتعاون مع نخبة من أفضل وأكبر الشركات المتخصصة في مجال الإنشاءات والتطوير العقاري. ونحو تيسير الخدمات على العملاء، يتم استحقاق القسط الأول بعد 12 شهراً من التعاقد، فيما يصل الحد الأعلى للتمويل إلى 70 ألف دينار، فيما تصل مدة الائتمان إلى 15 عاماً مع إمكانية تأجيل القسط وإعادة ترتيب المدونية مستقبلاً. وأشادت شركة مستشار البناء بالتعاون مع «بيتك» والدور الحيوي الذي يلعبه البنك كمؤسسة مالية رائدة، في دعم خطط ومشروعات التنمية في البلاد من خلال

سعيه المتواصل دوماً نحو توفير الحلول الفريدة والمنتجات والخدمات المتطورة والمتوافقة مع الشريعة الإسلامية التي تلبي كل متطلبات شرائح العملاء في سوق البناء والأعمال الإنشائية، مشيرة إلى أن الاتفاقية تعكس سعي «بيتك» الدائم نحو مواكبة كل ما هو جديد في أسواق البناء وما يسهم في خدمة عملائه أولاً، وتلبية طموحاتهم واحتياجاتهم على أكمل وجه. وسعيًا نحو تقديم قيمة مضافة للعملاء، استضاف «بيتك» عبر قنواته على وسائل التواصل الاجتماعي، وعبر الرحمن الزامل وعبدالله

الحمد من شركة مستشار البناء، لتقديم خدمات تثقيفية وتدريبية للعملاء ونصائح أبرز الخطوات التي يجب اتخاذها قبل بناء بيت العمر خاصة في المناطق السكنية الجديدة، والإخطاء الشائعة في بناء المنزل. كما تضمنت الندوات التي لقيت تفاعلاً كبيراً من المتابعين عبر حساب «بيتك» على «إنستغرام»، العديد من الأمور المتعلقة بالبناء والتشطيب والإعداد لهما، ومراسل كل منهما، بالإضافة إلى عرض طرق وخطوات استخراج التراخيص ومتابعة التنفيذ ووسائل وشروط التعاقد والتعاون مع المقاول.

خصم 20% لجميع عملاء البنك

«برقان» يحتفل بـ «عيد الأم» بالشراكة مع «جواهرجي الأربش»



دانة النصف

أعلن بنك برقان عن إطلاق حملة مميزة بمناسبة «عيد الأم» بالشراكة مع «جواهرجي الأربش»، تقديراً لدور الأمهات الفعال في المجتمع واحتفالاً بهذه المناسبة، حيث سيتمتع عملاء بنك برقان بخصم 20% على مجموعة مختارة من تشكيلة «جواهرجي الأربش». ويسري العرض من يوم الأربعاء 17 الجاري حتى السبت 20 منه.

وبمناسبة هذه الحملة، قالت مدير منتجات وياقات المجموعة المصرفية في بنك برقان، دانة النصف: «يوصل بنك برقان دعم وتمكين الأمهات وتقدير دور المرأة الحيوي في المجتمع من خلال مختلف المبادرات الاجتماعية، بالإضافة إلى العروض الخاصة تقديراً لمساهمتهن القيمة».

20 فانراً حصل كل منهم على 1000 دينار

«الخليج» يعلن الفائزين بسحب «الدانة» الشهري عن يناير وفبراير

ويعد حساب الدانة من أفضل حسابات الادخار في الكويت، بسحوباته الدورية التي تحصل جوائز قيمة وبمميزاته الكثيرة لحاملي الحساب. فهناك فرص شهرية للفوز بألف دينار كويتي لـ 10 فائزين، إضافة إلى سحب ربع سنويين جائزة كل منها 100 ألف دينار، وسحب نصف سنوي جائزته مليون دينار، والسحب السنوي الكبير على الجائزة الكبرى التي تبلغ 1,5 مليون دينار.

فانزو يناير: طارق محمد حسن البغلي، إبراهيم حبيب عبدالله شكرالله، أحمد راشد موسى السعد، فهد مسلم فهد المويزي، مناف يوسف عبدالله العماني، خاجر فيصل بارون عبدالله، إحسان محمد مالك مالك، ريس خان وزير خان، حسين فرحان صياح فرحان، محمد جمال عبدالمحسن الثويني. فائزو فبراير: عايشة عبدالحميد عبدالله الرامزي، سعدي لافي محمد عبدالله المطيري، طارق محمد حسن البغلي، منصور إبراهيم عبدالرحمن المنصور، مساعد نزال ردام سعود، وائل أحمد أبو حسني، امنا محمد عبدالله العوضي، كليم عدنان القوتلي، عبير معيوف الرفاعي، محمود محمد الصليبي.

أعلن بنك الخليج أن 31 مارس سيكون الفرصة الأخيرة للمشاركة في سحب الدانة نصف السنوي للحصول على جائزة المليون دينار، حيث سيجري السحب في 15 يوليو 2021. وسيكون الفائز هو المليونير الأول من بنك الخليج لهذا العام. وفي 13 يناير 2022 القادم سيعمل البنك عن العميل المحظوظ الذي سيفوز بالجائزة الكبرى وهي مليون ونصف دينار كويتي في السحب السنوي الكبير، الذي تنتهي فرصة المشاركة فيه في 30 سبتمبر 2021. وأجرى بنك الخليج يوم الإثنين الماضي سحب الدانة الشهري عن شهر يناير وفبراير، وأعلن عن أسماء الفائزين الـ 10 عن كل شهر، الذين حصل كل منهم على 1000 دينار.

ويتمتع بها عملاء حساب الدانة «أشراك» من خلال مدة لا تتعدى 15 عاماً. وأشار البيان إلى أن الفروض وعمليات التمويل والاستهلاك والإسكاني. ويغطي النوع الاستهلاكي الاحتياجيات الشخصية، مثل شراء سيارة، أو الحصول على الرعاية الصحية، أو استكمال الدراسة، وغيرها من الأغراض الاستهلاكية، ولا تتجاوز قيمته 25 ضعف الراتب وبعده أقصى 25 ألف دينار كويتي، ويتم تسديدها خلال مدة تصل إلى 5 سنوات. أما النوع الثاني فيغطي الاحتياجيات السكنية مثل تمويل بناء سكن خاص، أو ترميمه وفي هذه الحالة فإن الحد الأقصى المسموح

بعنوان «تطوير أطر الحماية النظامية ونظم الإعسار المالي والتصفية للمؤسسات المالية الإسلامية»

«الدراسات المصرفية» تصدر دراسة حول شبكات الأمان المالي للمؤسسات الإسلامية

أعلن المدير العام لمعهد الدراسات المصرفية د. يعقوب الرفاعي، عن قيام المعهد ومن خلال إدارة الاستشارات والبحوث، بعمل دراسة بحثية بعنوان «تطوير أطر الحماية النظامية ونظم الإعسار المالي والتصفية للمؤسسات المالية الإسلامية»، أعده الباحث ميسرة عبدالوهاب بيومي، حيث تناولت الدراسة الوضع القائم لشبكات الأمان المالي في الصناعة المالية الإسلامية، كما ناقشت الدراسة مدى إمكانية تطوير نظم الملاءة المالية وحماية أصحاب المصلحة في المؤسسات

الملائم للمؤسسات المالية الإسلامية، مع تحليل بعض النماذج العملية في السوق الكويتي. وأوضح الرفاعي في بيان صحافي، أن إعداد هذه الدراسة جاء في ضوء ما تشهده الكويت من تطور ملحوظ في الصناعة المالية الإسلامية، مما يشهد بإنشاء الهيئة العليا للرقابة الشرعية ببنك الكويت المركزي في سبتمبر 2020، وذلك على الرغم من تعدد الأزمات المالية العالمية التي تسببت في تهديد وإعسار الكثير من المؤسسات المالية، ما أدى إلى إحداث محفز



د. يعقوب الرفاعي

المالية الإسلامية، بالإضافة إلى التعرض لقضايا الإعسار المالي، واختبار الضغط

عبر سلسلة من الصور التثويقية لمجبي السيارة الشهيرة

«هيونداي موتور» تكشف عن «كونا N لاين» الجديدة تماماً

الجنح ليعزز من قوة الدفع السفلية وليمنح منظراً خلفياً رائعاً. كما يشتمل هذا الجزء، على مصباح مكابح ثالث ملثني التصميم، كالمعتاد مع طرازات N. وتوجد كواتم صوت للعدم مزودة كبيرة الحجم تعبر عن روح الأداء العالي للطراز الجديد، أما في الأسفل على المصد الخلفي، فيعمل ناشر الهواء الكبير على تعزيز خروج الهواء بسلاسة مطلقة. وتم التأكيد على المظهر الرياضي بطلاء المصدات بلون الهيكل نفسه. وحرصاً على تمييز خط N لاين من هيونداي، تم تزويد كونا N بصفات خاصة مثل الججلات المعدنية الحصرية واللمسات الحمراء التي تزين العتبات الجانبية. وستكون كونا N أحدث إضافة إلى عائلة هيونداي N عالية الأداء والمستوحاة من رياضة السيارات، كما تعد السيارة الجديدة تماماً قيمة مضافة جديدة لعائلة هيونداي SUV المتميزة. وسيتم الكشف، قريباً، عن مزيد من المعلومات حول كونا N لاين.



ويأتي الطراز الجديد بمآخذ هواء كبيرة ورياضية تضيء خصوصية على المظهر الأمامي، ويمنح الشكل الجديد والخاص من الإضاءة سيارة كونا N مظهرًا قوياً. وتتحدد واجهة المصد بالشبكة السفلية المستوحاة من جسم الطائرة والممتدة إلى

كشفت شركة هيونداي موتور عن سيارة كونا N لاين الجديدة تماماً، عبر مجموعة من الصور التثويقية للسيارة، ليتمكن محبو القيادة من التعرف على أحدث عضو في مجموعة N لاين من هيونداي، وأول طراز يهيكل SUV ضمن هذا الأسطول الذي يضم تشكيلة متنوعة من السيارات عالية الأداء.

وتكشف الصور الأولى للسيارة الجديدة، عن كون السيارة الرياضية الجديدة من أكثر السيارات متعددة الاستخدامات - SUV تشويقاً وجاذبية مع مظهر رياضي يتمثل بشكلها العريض وانخفاضها الواضح، وللمرة الأولى، يعمل قسم هيونداي N لاين ومركز التصميم التابع لهيونداي معاً لتطوير هيكل خاص من نوع SUV، ليكون لسيارة كونا N لاين حضور قوي وتمتاز بالقيادة المتميزة. وتظهر الصور ذلك أن السيارة الجديدة تجمع بين الطابع الحديث في التصميم والتصميم الجريء الديناميكي المميز لخط N لاين من هيونداي.

«المركزي» يطلق فيديو تعريفياً بأنواع القروض والتمويلات الشخصية بالكويت

تعليماته في شأن القروض وعمليات التمويل الشخصي قد وضعت عدداً من الضوابط لحماية حقوق العملاء وعدم انتقال كاهلهم بالتزامات مالية، والحد من الإفراط في الاقتراض ومن ضمنها تحديد نسبة الأقساط التي يسدها العميل بحيث لا تتجاوز نسبة الأقساط الشهرية المترتبة على العميل 40% من صافي الراتب للموظفين و30% للمتقاعدين. كما تؤكد تعليمات بنك الكويت المركزي الموجهة للبنوك وشركات التمويل ضرورة أن تقوم الجهات المانحة للقروض أو التمويل بتقديم المشورة المالية للعملاء والوقوف على طبيعة التزاماتهم الشهرية والأعباء المترتبة عليهم، وتقديم النصح لهم حول احتياجاتهم والتزاماتهم وإيضاح آثار زيادة تلك الالتزامات خاصة في حالة تغير الأوضاع المالية لهم عند تغير العمل أو التقاعد.



حرصاً من بنك الكويت المركزي على تعزيز الثقافة المالية لدى مختلف شرائح المجتمع، تتواصل فعاليات حملة التوعية المصرفية «لنكن على دراية» التي انطلقت بإشراف بنك الكويت المركزي، وبالتعاون مع اتحاد مصارف الكويت بمشاركة جميع البنوك الكويتية، بهدف نشر الثقافة المالية لدى أوسع شريحة من المجتمع، وزيادة الوعي لدى الجمهور بدور القطاع المصرفي وكيفية الاستفادة من الخدمات المتنوعة التي تقدمها البنوك على الوجه الأمثل، وأشار بيان لبنك الكويت المركزي في بيان صحافي، إلى أن حملة «لنكن على دراية» ومن ضمن المواضيع المتنوعة التي تتناولها تلقي الضوء على موضوع القروض الشخصية، وذلك لتمويل المقدم للأفراد من المؤسسات المصرفية الإسلامية، وتوضيح أهم الجوانب التي يجدر بالأفراد معرفتها حول

أنواعها، التي تغطي عدداً من الاحتياجات الشخصية وتندرج تحت نوعين الاستهلاكي والإسكاني. ويغطي النوع الاستهلاكي الاحتياجيات الشخصية، مثل شراء سيارة، أو الحصول على الرعاية الصحية، أو استكمال الدراسة، وغيرها من الأغراض الاستهلاكية، ولا تتجاوز قيمته 25 ضعف الراتب وبعده أقصى 25 ألف دينار كويتي، ويتم تسديدها خلال مدة تصل إلى 5 سنوات. أما النوع الثاني فيغطي الاحتياجيات السكنية مثل تمويل بناء سكن خاص، أو ترميمه وفي هذه الحالة فإن الحد الأقصى المسموح

لتحقيق أهداف العملاء المالية.. وجعل تجربتهم الاستثمارية أكثر سهولة

«بوبيان كابيتال» تطلق «بوبيان إنفست».. أول منصة استثمارية متوافقة مع الشريعة

الاستثماري الرقمي بإنشاء المحفظة المناسبة للعميل. وحول كيفية إدارة العميل لحسابه، أشارت الحمضي إلى أنه عبر بوبيان إنفست يمكن للعميل إدارة حسابه من أي مكان وفي أي وقت من خلال الموقع الإلكتروني لبوبيان إنفست أو استخدام التطبيق نفسه، إلى جانب توافر عدد من خبراء ومستشارين بالاستثمار يشرفون بصفة مستمرة على كل ما يخص العميل من خططه المالية حتى إدارة استثماراته في حال طلب أي مساعدة. وأضافت: «تهدف منصة بوبيان إنفست إلى مساعدة العملاء للعمل على تحقيق أهدافهم المالية المستقبلية بكل بساطة

أعلنت شركة بوبيان كابيتال للاستثمار، الذراع الاستثمارية لبنك بوبيان، عن إطلاق منصة بوبيان إنفست والتي تعد أول منصة استثمارية رقمية متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، ويمكن من خلالها إنشاء وإدارة محفظة ذكية تتناسب مع الأهداف المالية للعملاء. وقالت مدير تنفيذي أول كابيتال بوبيان إنفست، بدرية الحمضي، في بيان صحافي: «تجئنا في إطلاق أول منصة استثمارية رقمية متوافقة مع الشريعة الإسلامية بهدف مساعدة عملائنا على استثمار أموالهم في أسواق



بدرية الحمضي

المال المتنوعة وفي مختلف الأصول والقطاعات بالتوافق مع الشريعة الإسلامية، حيث يحدد العميل أهدافه الاستثمارية ومستوى المخاطر ويقوم المستشار

فرع لبنك بوبيان.