



احتفالاً بذكرى مرور 60 عاماً على استقلال الكويت

«برقان» يمنح عملاءه 60 جائزة نقدية

أعلن بنك برقان عن إطلاق حملة تسويقية تزامناً مع احتفالات البلاد بالأعياد الوطنية وبالدكرى الستين لاستقلال الكويت، حيث سيحظى 60 عميلاً لدى البنك بفرصة للفوز بـ 60 جائزة نقدية. وسيقوم البنك بعمل سحب يشمل جميع عملائه المسجلين حتى تاريخ 28 فبراير الجاري، حيث إنه هذا هو الشرط الوحيد لدخول السحب، وكل عميل فرصة واحدة، هذا وسيتم إعلان الفائزين بتاريخ 1 مارس المقبل.



ناصر القيسي

قدمها أحد أبرز الخبراء المتخصصين في تحفيز الابتكار داخل فرق العمل

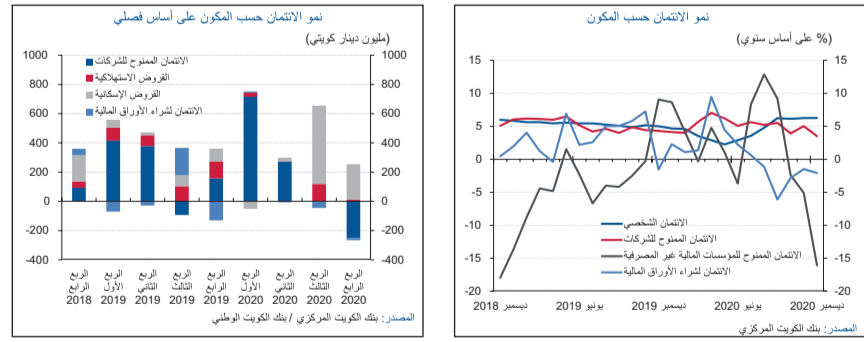
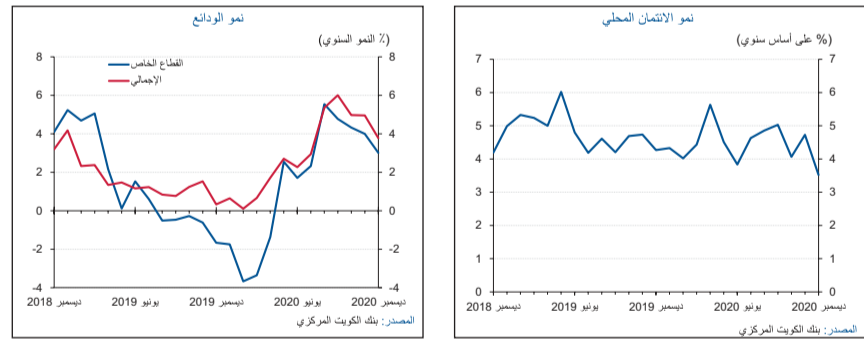
«الوطني» ينظم محاضرة لمتدربي برنامج «تمكن»



نظم بنك الكويت الوطني محاضرة لمتدربي برنامج «تمكن» تحت عنوان «أدوات فعالة لفرق العمل»، قدمها البروفيسور ستيفانو ماستروجيواكومو وهو أحد أبرز الخبراء المتخصصين على مستوى العالم في مجال إدارة المشاريع وبناء فرق العمل الأكثر احترافية. وتأتي المحاضرة ضمن فعاليات البرنامج التدريبي «تمكن» والذي يستضيفه البنك في مواقع تدريب مختلفة بمقره الرئيسي على مدار ثلاثة أشهر وذلك حتى 8 أبريل 2021، حيث يقدم البنك للمتدربين الدورات التي تعلم على تطوير مهاراتهم وتأهيلهم لدخول سوق العمل. واستهدفت المحاضرة التي عقدت عن بعد مناقشة الأدوات التي شكلها ماستروجيواكومو على مدى العشرين عاماً الماضية لإحداث تأثير على فرق العمل وخلق التوافق وبناء الثقة للوصول إلى أفضل النتائج سريعاً.

وهو مؤلف واستشاري وأستاذ في جامعة لوزان السويسرية، وله العديد من المؤلفات من بينها «خلق أدوات عالية التأثير لدى الفرق». جدير بالذكر أن برنامج «تمكن» يهدف إلى تطوير المهارات الشخصية اللازمة لخوض الحياة العملية بالإضافة إلى تحفيز الشباب الكويتي على استكشاف الإمكانيات والطاقات الكامنة بداخلهم، بالإضافة إلى إطلاق العنان لإبداعات الكوادر الشابة. ويعتمد البرنامج الذي يشارك فيه 40 متدرباً على نموذج التعليم المدمج عبر الحضور الشخصي والتدريب عبر الإنترنت باستخدام المنصات الإلكترونية والأدوات التفاعلية للتعليم عن بعد، كما يركز على العديد من المحاور وورش العمل التي تتناول الإبداع والابتكار، والتفكير التصميمي، وتصميم نموذج الأعمال، والاستكشاف الوظيفي وابتكار حلول لتجنب المخاطر.

..وفي تقريره: 4-5% النمو المتوقع للائتمان في 2021



توقع تقرير صادر عن بنك الكويت الوطني أن ينمو الائتمان المحلي بنسبة تتراوح بين 4% و5% في عام 2021، حيث من المرجح أن يستفيد ائتمان قطاع الأعمال من انتعاش النمو الاقتصادي وزيادة الإنفاق الحكومي في 2021 (بما في ذلك الإنفاق الرأسمالي، خاصة إذا استمر انتعاش أسعار النفط)، وذلك على الرغم من أن التراجع المتوقع لتمويل رأس المال العامل في حالة الطوارئ (وهي ظاهرة شهدناها بقوة في 2020 نظراً للجانحة) قد يمثل عبئاً على النمو. أما بالنسبة للائتمان الأفراد، فإنه على الرغم من توقع مواصلة إقراض المواطنين أدائه القوي على الأرجح بالنظر إلى الوظائف الأمنة نسبياً وزيادة عدد السكان، إلا أنه من المتوقع أن تكون وتيرة إقراض الأفرادين ضعيفة نسبياً نظراً لتقلص أعدادهم. وقال التقرير إن الائتمان المحلي أنهى العام 2020 بأداء ضعيف، إذ تراجع بنسبة 0,6% في الربع الرابع، فيما سجل نمو 3,5% في 2020. فبعد الأداء القوي الذي شهدته إقراض الأفراد في الربع الثالث عاد مجدداً إلى مستوياته الاعتيادية في الربع الرابع فيما تراجع نمو الائتمان المنوح إلى قطاع الأعمال. وكان الائتمان المقدم لقطاع الأعمال ضعيفاً في الربع الرابع من 2020، ليبلغ نموه 3,5% في عام 2020 (+4,3% في عام 2019). وزاد الائتمان المقدم «لفئات أخرى» (من المفترض أن يشمل الائتمان المقدم للقطاعات التي لا تدرج تحت أي من الفئات المذكورة والائتمان المقدم إلى الشركات متعددة الأنشطة) بنسبة 9,1% في 2020، أي ما يعادل 35% من نمو إقراض قطاع الأعمال خلال العام، في حين سجل الائتمان المقدم إلى قطاع النفط والغاز نمواً بنسبة 8,4% في 2020. كما ارتفع الائتمان المنوح للقطاع العقاري، ذي الثقل الوزني الكبير ضمن القطاع بنسبة 3,5% ليستحوذ بذلك على 43%

الائتمان المقدم لغير المقيمين 21% في 2019 ارتفع هامشياً إلى 20,2% فقط في 2020، خاصة بعد التراجع الحاد الذي شهده في ديسمبر. وذكر التقرير أن الودائع المحلية شهدت أداء ضعيفاً في الربع الرابع من 2020، لتبلغ معدلات نموها نحو 3,8% في 2020 في ظل ارتفاع وادائع القطاع الخاص بنسبة 3,3%، فيما بعد أفضل بكثير من الانخفاض الذي شهدته 2019 بنسبة 1,7%. من جهة أخرى، ساهم تأجيل سداد مدفوعات أقساط القروض الشخصية ومحدودية مجالات الإنفاق نظراً لقلّة السفر إلى الخارج والإغلاق العام في تعزيز أداء وادائع القطاع الخاص خلال العام. فعلى سبيل المثال، وصل معدل النمو إلى ذروته البالغة 5,4% منذ بداية العام وحتى نهاية سبتمبر، بما تزامن مع نهاية فترة تأجيل سداد مدفوعات أقساط القروض الشخصية. وتبع معدل نمو عرض النقد بمفهومه الواسع (ز2) نفس خطى وادائع القطاع الخاص وسجل نمواً بنسبة 3,8% في 2020. وبالنظر إلى توزيع وادائع القطاع الخاص بالبنار الكويتي، ملحوظ تراجعها لأجل ملحوظاً لحصة الودائع لأجل في عام 2020 (من 59,3% إلى 51,9%)، حيث ارتفعت حصة الودائع تحت الطلب وودائع الادخار من 40,7% إلى 48,1%، علماً أن الانخفاض الحاد في أسعار الفائدة خلال العام الماضي هو أحد الأسباب التي أدت إلى هذا التغيير. وللعام الثاني على التوالي، تجاوز نمو الودائع الحكومية معدل نمو وادائع القطاع الخاص، إذ بلغ 7,5% في 2020، وشكلت الودائع الحكومية نحو 18% من إجمالي قيمة الودائع بنهاية العام الماضي. وبعد أن قفزت وادائع غير المقيمين بنسبة 55% في 2019، انخفضت 3% في 2020 ما أظهر اتجاهًا معاكسًا مقارنة بوادائع القطاع الخاص.

خلال استقباله السفير طارق القوني

الصقر: مصر من أهم الشركاء التجاريين للكويت

■ القوني: حريصون على تعميق العلاقات الاقتصادية والتجارية بين البلدين لتحقيق المصالح المتبادلة



محمد الصقر خلال استقباله السفير طارق القوني وأحمد أبوالمجد

إلى نتائج إيجابية بين البلدين الشقيقين. من جانبه، أعرب السفير طارق القوني عن سعادته لزيارة الغرفة، متمناً جهودها الكبيرة في سبيل توطيد العلاقات بين البلدين الشقيقين، مؤكداً حرصه على تعميق العلاقات الاقتصادية والتجارية، بهدف ترسيخ وتعزيز وتنمية التعاون الاقتصادي والتجاري بين البلدين لما فيه تحقيق المصالح المتبادلة لقطاع الأعمال في الجانبين من خلال شركات استراتيجيّة لفتح آفاق اقتصادية جديدة. كما أكد حرصه على الاستماع والتعرف على مرئيات القطاع الخاص الكويتي حول كيفية زيادة حجم الاستثمارات في المجالات التجارية والاقتصادية في الجمهورية. وفي نهاية اللقاء، تقدم السفير القوني بالشكر والامتنان لغرفة تجارة وصناعة الكويت على حفاوة الاستقبال وما تقدمه من خدمات لقطاع الأعمال، والدور الذي تلعبه في تحقيق الأهداف المشتركة بين الكويت وجمهورية مصر العربية.

استقبل رئيس غرفة تجارة وصناعة الكويت محمد الصقر، أمس، سفير جمهورية مصر العربية لدى الكويت طارق القوني، والمحقّق التجاري بالسفارة أحمد أبوالمجد، وذلك بحضور مدير عام الغرفة رباح الرياح. ففي بداية اللقاء، تطرق الصقر إلى تاريخ العلاقات الاقتصادية المميزة بين الكويت ومصر، مؤكداً أن البلدين يتمتعان بإمكانات جيدة لتنمية التعاون التجاري والاستثماري، حيث إن الروابط الأخوية التي تجمعهما تحتم بذل مزيد من الجهود في سبيل تحقيق الأهداف الاقتصادية المرجوة، وذلك من خلال تزويد الغرفة بالمشاريع الاستثمارية المتاحة، بالإضافة إلى الحوافز التي تجذب رؤوس الأموال المباشرة، ليطمئن نشرها على المهتمين من قطاع الأعمال الكويتي. وأشار الصقر إلى أن مصر من أهم الشركاء التجاريين للكويت، إذ تحتل المركز الـ 15 للدول المستوردة والمركز الـ 18 للدول المصدرة، مؤكداً أن الغرفة على أتم الاستعداد لتقديم كل خدماتها للتواصل

«بوبيان» يقدم «AWS Activate» تعزيزاً لبرنامج الحاضنة ولدعم المبادرات الشبابية

يمكن القول بأن بوبيان نجح في تغيير مفهوم الخدمات التقليدية لقطاع المصرفي. وقال فينود كريشانان، رئيس أمازون ويب سيرفيسز في الشرق الأوسط: يسرنا المساهمة في دعم برنامج حاضنة بنك بوبيان والرامي إلى تمكين منظومة الشركات الناشئة الكويتية، حيث يدرك بنك بوبيان الدور الإيجابي والإمكانات التي يمكن أن توفرها التكنولوجيا السحابية في الإلهام جيل جديد من رواد الأعمال وقيادة الابتكار عبر قطاعات الأعمال. وتنتقل قداماً من خلال برنامج AWS Activate للعمل مع مجتمع الشركات الناشئة ضمن إطار برنامج حاضنة بنك بوبيان، بما في ذلك شركات التقنية المالية Fintech وغيرها، بهدف مساعدتها على الاستفادة من الحلول والتقنيات التي توفرها أمازون ويب سيرفيسز لتأسيس الأعمال ونموها.



حمد الفوزان

أعلن بنك بوبيان أن برنامج حاضنة بوبيان للأعمال الناشئة أصبح مقدماً لبرنامج «AWS Activate» في الكويت، وذلك لدعم برنامج الحاضنة الخاص به، ويساعد ذلك على تمكين رواد الأعمال والشركات الناشئة للاستفادة من الخدمات السحابية المتقدمة من أمازون ويب سيرفيسز. وذلك تعزيزاً لبرنامج حاضنة بوبيان للأعمال وأفضل الخدمات والحلول المتاحة للشركات الناشئة المشاركة في الحاضنة. وقال مساعد المدير العام ورئيس إدارة الابتكار والشركات حمد الفوزان: منذ بدايات اتساع وتيرة الخدمات التكنولوجية الرقمية والتطبيقات المتسارعة بالكويت والمنطقة ككل كان بنك بوبيان من أولى المؤسسات الداعمة لترسيخ هذا التوجه والاستثمار في الخدمات الرقمية بجانب توعية المجتمع بمدى أهمية إدخال التكنولوجيا الحديثة في جميع المعاملات اليومية، وذلك لتحفيز بيئة الأعمال ودعم المشاريع والمبادرات المتطلعة للخدمات المصرفية الرقمية. وأوضح أن إدارة بنك بوبيان مستمرة في تعاونها مع العديد من الشركات الداعمة لمجال الخدمات الرقمية مثل AWS التي توفر لعملائها من المبادرات العديد من المزايا والخدمات لبناء البنية التحتية لمشاريعهم لتحقيق ما يسعون إلى إنجازه من نجاح واتساع. وسيستحق للمشاركين في برنامج حاضنة بوبيان للأعمال الناشئة الوصول إلى الموارد التي يحتاجون إليها للبدء بسرعة مع خدمات أمازون ويب سيرفيسز السحابية، وبتمثل ذلك اعتمادات ودعم تقني وتدريب ودعم سوقي بالإضافة إلى إرشادات ومواد تعليمية وموارد مصممة خصيصاً لاستناداً إلى المعلومات الفريدة الخاصة بكل شركة ناشئة. كما سيسفيد مؤسسو الشركات الناشئة من التوصيات التي تقدم خصيصاً لكل منهم بالإضافة إلى المسارات التي يتم توجيههم إليها للتدريب الفني والتوجيه وفرص نمو العملاء لشركاتهم الناشئة. وحول برنامج حاضنة بوبيان للأعمال الناشئة، أوضح الفوزان أنه برنامج صمم خصيصاً لدعم المبادرات الكويتية للشباب والشركات الناشئة وتزويدها بمجموعة من موارد الدعم والخدمات مكثية عمل تدريبية متكاملة تساهم في رفع كفاءة المبادرين، كما تهدف إلى تنمية ثقافة الإبداع والابتكار وتعزيز روح المبادرة، وتحول الأفكار والابتكارات إلى مشروعات اقتصادية منتجة ونشر وترويج ثقافة العمل الحر، وذلك من خلال تقديم عدد من الخدمات والخدمات التي تزيد من فرص نجاح المشروع ويعزز فرص استمراريته. وأكد أن هدفاً دائماً في بوبيان هو تقديم حلول مبتكرة وبسيطة تساعدنا على تقوية علاقتنا بالعملاء وتقديم مستوى مميز من الخدمات لهم وذلك من خلال تقديم حلول وخدمات تعتمد على جاني الإبداع والابتكار وهو ما يوليه بنك بوبيان اهتماماً كبيراً بجانب تأسيس إدارة كاملة للإبداع لتقديم خدمات مصرفية وغير مصرفية مميزة حيث

وتعتبر AWS ذراع الخدمات السحابية لشركة Amazon وهي رائدة في تقديم الخدمات الحوسبية السحابية التي تعني توفير موارد تقنية المعلومات حسب الطلب عبر الإنترنت مع تسعير التكلفة، فبدلاً من شراء مراكز البيانات الفعلية وملائمتها والاحتفاظ بها، يمكن الاستفادة من الخدمات التكنولوجية مثل إمكانات الحوسبة، والتخزين، والتعلم الآلي، والذكاء الاصطناعي، وقواعد البيانات حسب الاحتياج إليها، كما تشارك في توفير خدمات AWS من أجل مساعدتهم وتمكينهم بالتعرف على الخدمات المتاحة. وتتميز خدمات AWS للحوسبة بإمكانية الوصول بسهولة إلى مجموعة واسعة النطاق من التقنيات المتكاملة المتطورة هذا بجانب المرونة وتوفير التكاليف بجانب السرعة في الانتشار عالمياً.



88% نسبة القروض إلى الودائع في 2020

قال تقرير «الوطني» إن نسبة القروض إلى الودائع لدى البنوك بلغت 88% بنهاية 2020، مما يتماشى مع نفس مستويات نهاية 2019، بما يشير إلى وجود مجال واسع لزيادة الإقراض في المستقبل. وأخيراً، إذا استمر تعافي أسعار النفط، فقد يتعكس ذلك على الأرجح في زيادة الودائع في القطاع المصرفي، في حين أن الانخفاض