



الجائزة الكبرى بقيمة 1000 دينار

KIB يعلن الفائزين في السحوبات الخمسة الأخيرة لحملة KIBPay



عثمان توفيق

أعلن بنك الكويت الدولي «KIB» مؤخرًا عن أسماء الفائزين التسعة المحفوظين في السحوبات الخمسة والأخيرة لحملة خدمة KIBPay والتي انطلقت في شهر نوفمبر 2020. ولقد تم إجراء هذه السحوبات النهائية والخاصة بشهر يناير في مقر البنك الرئيسي يوم 26 يناير الموافق للإداريين في البنك. ولقد فاز أحمد محمد تقي بجائزة السحب الشهري بقيمة 1000 دينار، بينما فاز 8 عملاء آخرين بالسحوبات الأسبوعية التي بلغت قيمة كل منها 250 دينارًا، وهم كل من: مؤيد رومل الحريري، محمد صابر محمد، سها مسفر الخثعمي، عبدالله علي الشمري، محمد سعيد العتيلي، ميثا مكرم إسكندر، سلامة ربيع مهني ومثل علي العمري. هذا وسيتم إيداع الجوائز النقدية في حسابات العملاء الفائزين خلال 10 أيام عمل من تاريخ السحب. يذكر أن هذه الحملة صممت لمكافأة مستخدمي خدمة KIBPay، حيث تم تأهيلهم لدخول السحوبات الأسبوعية ومكافأة فائزين اثنين أسبوعياً بجائزة قيمتها 250 ديناراً لكل فائز بمجرد تسلم عملية تحويل واحدة بقيمة 200 دينار أو أكثر عبر الخدمة وإيداعها في حسابهم خلال الفترة المحددة للسحب، هذا إلى جانب دخول السحوبات الشهرية لمكافأة فائز واحد شهرياً بجائزة قيمتها 1000 دينار بشرط أن يكون إجمالي التحويلات المستلمة عبر خدمة KIBPay والمودعة في حساب العميل بقيمة 2000 دينار أو أكثر خلال الفترة المحددة لكل سحب. وبهذه المناسبة، هنأ المدير العام للخدمات المصرفية للأفراد في البنك عثمان توفيق، جميع الفائزين في حملة خدمة KIBPay، متمنياً لهم ولغيرهم من العملاء دوام الفوز والتوفيق في حملات البنك المستقبلية. كما أشاد توفيق بهذه الحملة قائلاً: نحن سعداء بالإقبال الكبير من قبل العملاء على المشاركة في الحملة والتي جاءت فكرتها لتتماشى مع استراتيجية التحول الرقمي الجديدة التي بدأ «KIB» في تطبيقها خلال الفترة الأخيرة، حيث لاحظنا زيادة إقبال العملاء على استخدام خدمة KIBPay الإلكترونية بشكل ملحوظ، والتي تمكنهم من تسلم المبالغ خلال دقائق بمنتهمى السرعة والأمان، وذلك إما عن طريق تطبيق الهواتف الذكية أو عبر مشاركة رابط الدفع من خلال البريد الإلكتروني والواتساب وغيرها من التطبيقات».



ديرموند ليو مدير قسم قطع الغيار والخدمات اللوجستية في مجموعة السايبر يسلم الجوائز للفائزين



سحوبات على جوائز ضخمة لعام 2021

«الساير» تعلن الفائزين في السحب الأول لعرض الشتاء من «قطع غيار تويوتا الأصلية»

بدأت في 14 يناير 2021 حتى 16 أبريل 2021. مقابل 5 كل دنانير مشتريات من قطع غيار تويوتا الأصلية من أي مركز قطع غيار تويوتا الساير، يتأهل العملاء للمشاركة في السحب الإلكتروني للحصول على فرصة للفوز بجائزة نقدية بقيمة 1000 دينار أو أي جوائز أخرى رائعة. وسيتم اختيار 225 فائزاً في 3 سحوبات، حيث سيجري السحب المقبلان في 23 فبراير 2021 و19 أبريل 2021 على التوالي. لذلك، قم بزيارتنا خلال عرض الشتاء لعام 2021 لشراء قطع غيار تويوتا الأصلية وتدخل السحب لفرصة الفوز بجوائز رائعة. ويتقدم الساير بالشكر لجميع العملاء الكرام على اختيار قطع غيار تويوتا الأصلية ويهنئ الفائزين في السحب الأول.



نظمت مجموعة قطع الغيار في شركة مؤسسة محمد ناصر السايبر وأولاده، إحدى شركات مجموعة السايبر القابضة، يوم الأحد 31 يناير 2021، سحبها الإلكتروني الأول لاختيار الفائزين في عرض الشتاء على قطع غيار تويوتا الأصلية، وذلك من خلال النظام الإلكتروني لوزارة التجارة والصناعة. وفيما يلي أسماء الفائزين في السحب الأول: الضحوي محمد، جائزة نقدية بقيمة 1000 دينار. الفائز الثاني: أحمد عيسى عيسى، جهاز آيفون 12. الفائز الثالث: هلا مقلد سند المطيري جهاز آيفون 12. الفائز الرابع: دلال مضحي سفاح الظفيري، ساعة آبل. الفائز الخامس: والي جان عمر جان، ساعة آبل. ويلتزم قسم قطع غيار

مستويات رضا العملاء من خلال توفير قطع غيار أصلية مضمونة الجودة بأسعار تنافسية عادلة عبر 16 مركزاً حصرياً منتشرة في جميع أنحاء الكويت تقدم تجربة عملاء مطورة من خلال سهولة الوصول وراحة العميل. وستستمر حملة عرض الشتاء لقطع غيار تويوتا الأصلية لعام 2021 التي

تويوتا بالاحترامات الصحية المتعلقة بكوفيد-19 وقد تم منح الفائزين جوائزهم وفقاً لإرشادات الوزارة. وبالإضافة إلى الفائزين الخمسة المذكورين أعلاه، تم اختيار 70 فائزاً آخر حاز كل منهم قسيمة شرائية بقيمة 21 ديناراً، من قطع غيار تويوتا. وتلتزم مؤسسة محمد ناصر السايبر بضمان أعلى

«Ooredoo الكويت» تعيد ابتكار باقات «إكسبرس» مسبقة الدفع

الإضافية بأسعار تنافسية تشمل الإنترنت والمكالمات الدولية أو المحلية. وتدير Ooredoo الكويت رحلة العميل الكاملة بمهارة وتحلها وتعيد تصميم منتجاتها وخدماتها وفقاً للمتطلبات المتغيرة لعملائها. وقالت Ooredoo الكويت: لقد قمنا بإيجاد طرق جديدة أكثر كفاءة لإدارة عمليات خدماتنا للمحافظة على ثقة عملائنا بنا وهو الأكثر أهمية بالنسبة لنا. فقد قمنا ببناء ثقافة خدمة العملاء في الشركة وتبني نهج يتمحور حول العميل وتجاريه، كل ذلك وأكثر سمح لنا بأن نكون أكثر إبداعاً والحفاظ على خدمة عملاء عالية الجودة. وأضافت: جوهر خدمة العملاء المميزة هو تقديم تجربة رائعة لهم، وتأتي باقات إكسبرس لتثبت أن كل عميل هو شخص فريد ومميز على طريقته الخاصة. وتتوافر خطوط إكسبرس مسبقة الدفع من Ooredoo ومن منتجات أخرى في فروع الشركة أو الموزعين المعتمدين في الدولة.



المحدود ومن دون أي رسوم إضافية، بالإضافة إلى سهولة إدارة العديد من العمليات مثل إعادة تعبئة الرصيد عبر تطبيق My Ooredoo. لا يتوقف الأمر هنا، بل تقدم إكسبرس العديد من العروض الاستثنائية مع

انطلاقاً من مبدأ التجربة الاستثنائية تحفز الابتكار والنمو، قامت شركة Ooredoo الكويت، برقع مستوى تجربة عملائها ومساعدتهم على التعبير عن أنفسهم عن طريق إعادة ابتكار وإضافة العديد من الميزات لباقات إكسبرس مسبقة الدفع. أصبحنا نعيش اليوم في وقت نقارن فيه حياتنا اليومية بمثاليات الشهرة ومواقع التواصل الاجتماعي التي لا تمت للواقع بصلة، ما جعلنا ننسى جوهرنا وحقيقة أن كل شخص منا يقدم قيمة فعليه للمحيط الخاص به من العائلة والأصدقاء والأحبة، ومن هنا، تأتي باقات إكسبرس لتعود وتساوي الجميع واحتلت إكسبرس من Ooredoo مكانة رائدة في عالم الدفع المسبق في الكويت للعديد من السنوات، وذلك بفضل باقاتها المميزة وأسعارها التنافسية وعروضها التي لا تضاهي. ومنتج باقات إكسبرس عملاءها دقائق محلية غير محدودة مع الاستمتاع بالإنترنت غير

«كامكو إنفست - السعودية» تعين إبراهيم الشريدة رئيساً تنفيذياً



إبراهيم الشريدة



م. سفیان الزامل

مجلس التعاون الخليجي. واتطلع للعمل مع الفريق لتعزيز مكانتنا في السوق السعودية مستفيدين من الموارد الهائلة التي توفرها كامكو إنفست بالإضافة إلى انتشارها الإقليمي. جدير بالذكر أن حجم الأصول المدارة لدى كامكو إنفست يبلغ نحو 12,9 مليار دولار في فئات أصول وأسواق مختلفة ما يجعلها خامس أكبر مدير أصول في دول مجلس التعاون الخليجي وفقاً لتقرير إدارة الأصول الصادر عن وكالة موديز في سبتمبر 2019. وتتمتع كامكو إنفست بسجل حافل من صفقات الاستثمارات المصرفية بقيمة إجمالية تتجاوز 23,8 مليار دولار منذ إنشائها حتى 31 ديسمبر 2020 في أسواق رأس المال وأسواق الدين والدمج والاستحواذ. وتدير كامكو إنفست - السعودية صندوق كامكو للأسهم السعودية بحجم أصول يزيد على 685 مليون ريال (كما في 7 فبراير 2021)، ما يجعله ثاني أكبر صندوق أسهم تقليدي في المملكة وأكبر صندوق مدار من شركة استثمار مستقلة غير تابعة لبنك محلي.

وقال رئيس مجلس إدارة كامكو إنفست - السعودية م. سفیان الزامل: «يسعدنا انضمام إبراهيم الشريدة إلى كامكو إنفست - السعودية بمنصب الرئيس التنفيذي ونحن على يقين بأن الخبرات التي يتمتع بها وسجله الحافل بالإنجازات ستكون قيمة مضافة لعملياتنا في المملكة وسيسهم في تنفيذ استراتيجية نمو المجموعة». وتعليقاً على تعيينه، قال الشريدة: «لقد بنت كامكو إنفست سمعة قوية في الأسواق المحلية والإقليمية كمزود رائد للخدمات المالية المصرفية وكواعدة من أكبر مديري الأصول في دول

أعلنت كامكو إنفست (شركة مالية إقليمية غير مصرفية تدير أصولاً لصالح العملاء وتعد من أكبر حجماً في المنطقة) في تعين إبراهيم الشريدة في منصب الرئيس التنفيذي لعملياتها في المملكة العربية السعودية. وقالت الشركة في بيان صحفي إن الشريدة ينضم إلى كامكو إنفست - السعودية بخبرة واسعة في الأعمال المصرفية والاستثمار بعد أن شغل العديد من المناصب التنفيذية مع كبرى شركات إدارة الأصول في السعودية. ويتمتع بخبرة في جميع القطاعات الأساسية لإدارة الأصول والثروات، من خلال إدارة مختلف فئات الأصول وبناء علاقات قوية مع العملاء. وهو حاصل على درجة البكالوريوس في المعلومات الإدارية وماجستير إدارة الأعمال من جامعة كولورادو التقنية في الولايات المتحدة الأمريكية. وقبل انضمامه إلى كامكو إنفست - السعودية، ترأس الشريدة فريق إدارة الثروات في شركة الراجحي المالية، حيث قاد فريقاً مكوناً من 40 شخصاً وحجم أصول مدارة يزيد على 46 مليار

«نيسان الباطين» تطلق عروض «هلا فبراير» على خدمات ما بعد البيع

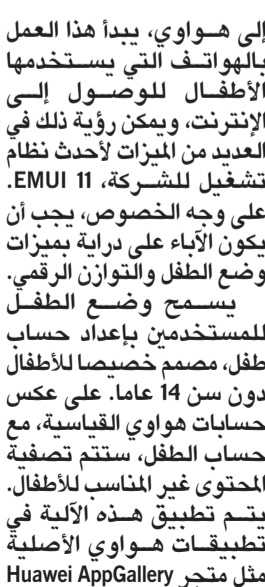


شبكة لخدمة ما بعد البيع وقطع الغيار في الكويت مع ثمانية مراكز خدمات

أعلنت شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، الوكيل المعتمد والوحيد لسيارات نيسان في الكويت، عن أحدث العروض لخدمات ما بعد البيع، والمصممة لتلبية طلبات عملاء نيسان في الكويت، حيث يسري العرض على جميع الطرازات، ويمكن للعملاء الاستفادة من العرض من خلال زيارة أي من مراكز خدمة نيسان قبل 10 مارس. وتسعى نيسان دائماً إلى تقديم الخدمة الأفضل لقاعدة عملائها في الكويت، بمنح العرض حزمة من الخدمات للجميع، تشمل تقرير فحص شامل مجاني، وخصم 15٪ على الأجر، وخصم 30٪ على قطع الغيار الأصلية، وخدمة البوليش الاحترافية لهيكل السيارة بقيمة 15 ديناراً، كما يقدم العرض خصم يصل إلى 70٪ على رنجات نيسان باترول 18 إنشا (موديلات مختارة فقط) بالإضافة إلى ملء الإطارات بغاز النيتروجين لزيادة الأداء وللاستمتاع بهواء نظيف والتخلص من البكتيريا بجميع أنواعها وتطهير السيارة من الفيروسات المحتملة بتقنية الأوزون. وتوفر نيسان الباطين حالياً أكبر

«هاواي»: «وضع الطفل» يوفر بيئة آمنة على الإنترنت للأطفال

إلى هاواي، يبدأ هذا العمل بالهواتف التي يستخدمها الأطفال للوصول إلى الإنترنت، ويمكن رؤية ذلك في العديد من الميزات لأحدث نظام تشغيل للشركة، EMUI 11. وعلى وجه الخصوص، يجب أن يكون الآباء على دراية بميزات وضع الطفل والتوازن الرقمي. يسمح وضع الطفل للمستخدمين بإعداد حساب طفل، مصمم خصيصاً للأطفال دون سن 14 عاماً، على عكس حسابات هاواي القياسية، مع حساب الطفل، ستم تصفية المحتوى غير المناسب للأطفال. يتم تطبيق هذه الآلية في تطبيقات هاواي الأصلية مثل متجر Huawei AppGallery و Huawei Video و Huawei Music و Huawei Browser. وتسجيل حساب طفل، لهااتفهم.



في هذه الأيام، لا تعد الهواتف المحمولة ضرورة للبالغين فحسب، بل هي أيضاً أداة مهمة لتعليم الأطفال، ويرغب الأطفال الفضوليين في البحث عن المعلومات، وغالباً ما يحتاجون إلى موارد عبر الإنترنت لإكمال الدورات الدراسية للمدرسة. ومع ذلك، فإن منحهم حق الوصول الكامل إلى الهاتف قد يفتح الباب أمام العديد من المشكلات، قد يتطورون أنماط إدمانية من السلوك حول الألعاب عبر الإنترنت أو وسائل التواصل الاجتماعي. قد ينفق بعض الأطفال الكثير من الأموال على عمليات الشراء داخل اللعبة أو مكافأة مضيء البث المباشر بحسابات والديهم. دون القلق بشأن حالة الأطفال هذه الأيام، يجب