



إطلاق النسخة الـ 14 الرقمية من مسابقة الشركات العربية الناشئة

زين» الشريك الرقمي لمنتدى MIT لريادة الأعمال في العالم العربي

■ رواد الأعمال العرب أمامهم فرصة للتسجيل في منافسات المسابقة حتى 15 ديسمبر المقبل
■ الحفل الختامي الرقمي لتوزيع الجوائز على الفرق الفائزة سيقام في شهر مارس 2021



أطلق منتدى الأعمال في العالم العربي النسخة الـ 14 الرقمية من مسابقة MIT للشركات العربية الناشئة بدعوة رواد الأعمال العرب من جميع القاطعات لتقديم طلبات المشاركة عبر الموقع الإلكتروني للمسابقة السنوية الأقدم من نوعها في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا والمصممة خصيصاً لدعم الابتكارات العربية. وتنظم المسابقة بالشراكة مع «مجتمع جميل» المنظمة الخيرية العالمية التي تدير عدة مبادرات هادفة إلى إحداث تغيير إيجابي في المجتمع وتحقيق الاستدامة الاقتصادية، وبالتعاون مع منتدى MIT لريادة الأعمال مع «مجموعة زين» الشركة الرائدة في مجالات الابتكارات الرقمية في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، كشريك رقمي استراتيجي، وعلى مدار 14 عاماً قدمت المسابقة جوائز نقدية بقيمة تتجاوز 1,28 مليون دولار لرواد الأعمال الفائزين وقدمت لهم منصة لعرض أفكارهم وتطبيقاتهم. وافتتح باب التسجيل في 29 أغسطس، وذلك على الموقع الرسمي للمسابقة، على أن يستمر حتى 15 ديسمبر 2020، وسوف يدير المنظومة سلسلة من الجولات التعريفية والترجيحية التي تعرف رواد الأعمال على المسابقة، وتساعدهم في طلباتهم، ويمكن للمهتمين التسجيل

للجلسة التعريفية المقبلة التي ستجري عبر الموقع الإلكتروني للمسابقة عندما يتم الإعلان عنها. وتولت مسابقة منتدى MIT للشركات العربية الناشئة إلى حدث سنوي ينتظره الآلاف من الرياديين الشباب في العالم العربي الذين يعتبرونه منصة تتيح لهم عرض أفكارهم الخلاقة واختبارها وتطويرها، وكل عام، تجري المسابقة ضمن ثلاثة مسارات: مسار الأفكار ومسار الريادة الاجتماعية. وتمنح المسابقة جوائز نقدية يصل مجموعها إلى 160 ألف دولار، حيث تشارك الفرق المتأهلة إلى المرحلة نصف النهائية في سلسلة من الأنشطة التحضيرية التي تتضمن دورات تدريبية

الشراكة نتطلع إلى تشجيع الفرص التي تعزز قوة الأعمال، والمساهمة في تقديم رواد أعمال قادرين على صنع مكان أفضل. وأضاف: علاوة على ذلك، فإن دعم مثل هذه الأحداث التي تستقطب الأفكار والابتكارات الرقمية يتوافق مع آمال وتطلعات مجموعة زين في أن تصبح مشغل نمط الحياة الرقمي على مستوى أسواق الشرق الأوسط وأفريقيا. وعلق فادي محمد جميل رئيس مبادرات مجتمع جميل الدولية: نواصل جهودنا لدعم بيئة ريادة الأعمال في العالم العربي، ونسعى إلى تقديم المزيد من المساعدة إلى رواد الأعمال في المنطقة لتخطي مع الظروف الراهنة. وأوضح قائلاً: نؤمن بأن النسخة الـ 14 من مسابقة MIT للشركات العربية الناشئة التي ستعظم في ظروف استثنائية فرضتها الأزمة الصحية العالمية، ستكون على غرار الدورات السابقة التي قدمت مكسباً هاماً لجميع المشاركين، ولذلك ندعو كل رائد أعمال في الوطن العربي إلى اكتشاف قدراته من خلال هذه المنصة لمساعدته في تقديم قيمة مضافة للمجتمعات العربية. الجدير بالذكر أن النسخة الـ 14 من مسابقة MIT للشركات العربية الناشئة ستعقد بجوائز (افتراضية) يتخللها في مارس 2021 حيث سيتم الإعلان عن الفائزين في احتفال رسمي لتوزيع الجوائز.

وجلسات إرشاد وتوجيه وورش عمل، وفي المراحل النهائية من المسابقة، سوف تختار لجنة التحكيم 9 فائزين نهائين (3 فرق عن كل مسار). وعلقت المديرية التنفيذية للشركة الناشئة أثيراً كبيراً على الاقتصادات المحلية، الأمر الذي نكتشفه أكثر في كل يوم، علماً أن المنطقة العربية لديها كل المقومات والإمكانيات للنمو، اليوم هو الوقت الذي نستحوذ فيه على الفرصة للنهوض ومواجهة التحديات القادمة. وقال الرئيس التنفيذي للاستثمار والخدمات الرقمية في مجموعة زين مالك حمود: ندعم هذه المسابقة منذ العام 2015 لأننا نؤمن بأن متغيري اليوم هم أصحاب فكر التغيير في المستقبل، ومن خلال هذه

إطلاق خدمة عبارة عن اشتراك بقسائم رقمية عبر تطبيق البنك

«وربة» يعقد شراكة إستراتيجية مع شركة The Entertainer

■ الشريف: البنك يواصل انفراده لفهم احتياجات عملائه لاسيما المتعلقة بالجانب الرقمي



محمد الشريف

أعلن بنك وربة في بيان صحفي عن عقد شراكة إستراتيجية مع شركة إنترتينر (The Entertainer) تم من خلالها إطلاق خدمة رقمية وفريدة من نوعها في السوق الكويتي، يمكن الوصول إليها من خلال خدمة «المخبة»، عبر تطبيق بنك وربة. والخدمة عبارة عن اشتراك في قسائم رقمية الفريدة من نوعها، للحصول على عروض خاصة «اشتر واحد واحصل على الثاني مجاناً» في المطاعم والمناطق السياحية والأنشطة والنوادي الرياضية. وقال رئيس المجموعة الاستراتيجية والرقمية في بنك وربة محمد الشريف إن خدمة إنترتينر «المخبة» الجديدة، هي الأولى من نوعها على مستوى القطاع المصرفي في الكويت التي يطرحها بنك وربة، والتي تعتبر تطوراً جديداً لخدمة العملاء، ومبادرة تقنية عالية الجودة، وحكمة من ناحية الامان، وهي استمرار باستخدام نقاط «المخبة» في تقديم الخدمات المميزة في سوق الخدمات المصرفية بالكويت، حيث يتم تفعيل الخدمة من خلال تحميل العميل تطبيق بنك وربة على جهازه الذكي واختيار قسم «المخبة» ليجد خدمة «انترتينر» داخل «المخبة» مع أيقونة دخول فريدة خاصة به.

وأوضح الشريف أن الخدمة التي جاءت بعد دراسة متطلبات العملاء،

احتياجاتهم، والتزايد الكبير في استخدام خدمة الإنترنت عن طريق الهواتف الذكية، حيث يمكن انضمام العميل إلى خدمة «انترتينر» من خلال الاشتراك باستخدام نقاط «المخبة» في حساب، وهذه النقاط تمنحه اشتراكاً سنوياً في برنامج إنترتينر بسعر رمزي، ويمرر الاشتراك، ما عليه الا الضغط على برنامج «انترتينر» من شاشة «المخبة»، للوصول إلى الخدمة، والاستمتاع بمزايا متعددة. وأضاف الشريف بأن من مزايا خدمة إنترتينر المخبة متاحة باللغتين العربية والانجليزية، وان عروضها صالحة لمدة

عام واحد، بدءاً من 2 يناير وحتى 30 ديسمبر من كل عام، باستثناء أيام العطل الرسمية، وأيام أخرى محددة، مشيراً إلى أن العميل يستطيع استخدام أربعة عروض كحد أقصى في وقت واحد، واستخدام العرض الواحد لشخصين وأربعة عروض كحد أقصى لثمانية أشخاص. وتابع قائلاً «إنه يمكن للعميل رؤية مختلف المتاجر المتوفرة، لبيع المنتجات من خلال اختيار فئة من الفئات المبنية على الشاشة الرئيسية لتطبيق بنك وربة، وستظهر العروض المتوفرة، إذا سمحت للتطبيق بتحديد الموقع ليطم عرض المتاجر حسب القرب من الموقع، لافتاً إلى أنه يتم البحث بالاسم أو بالكلمة الرئيسية باستخدام شريط البحث على الشاشة الرئيسية، كما أن العميل بإمكانه البحث بصورة أكبر، من خلال إدخال الفئة التي يرغب بها واستخدام شريط البحث وخيارات التصنيف المتاحة. وحول كيفية استرداد العرض من برنامج إنترتينر المخبة، بين الشريف أن الاسترداد عبر التطبيق بنك وربة سهل للغاية من خلال الضغط على شريط برنامج إنترتينر بعد الاشتراك وعمل الخطوات التالية: 1- الضغط على العرض الذي يراد استرداده. 2- الطلب من المتاجر إدخال رقم

التعريف الخاص به. 3- يقوم المتاجر بعد ذلك بتدوين رمز الاسترداد (الباركود) من التطبيق ويطلب الخصم على الفاتورة. وأشار الشريف إلى أن العميل يستطيع رؤية المبلغ الذي قام بتوفيره وقت استرداده عرضاً من العروض بنجاح بعدما يجد إجمالي المبلغ الذي قام بتوفيره منذ استخدام إنترتينر من المخبة إذا انتقل إلى أيقونة التوفير في قائمة التطبيقات. وأكد الشريف أن العميل يستطيع تغيير إعدادات اللغة في التطبيق على جهازه إلى اللغة التي يفضلها، فعلى سبيل المثال إذا كانت لديه رغبة في التطبيق باللغة العربية، فعليه الانتقال إلى إعدادات هاتفه وتغيير لغة النظام إلى اللغة العربية وفي هذه الحالة يتغير تطبيق إنترتينر تلقائياً إلى اللغة المختارة في المرة التالية التي يستخدمها كما يمكنه تغيير العملة المستخدمة في التطبيق من خلال الضغط على شريط برنامج إنترتينر والذهاب إلى صفحة الحساب، واختيار لفي واختيار معلوماتي والضغط على خيارات العملة ومن ثم اختيار العملة المفضلة، ويمكن للعميل الوصول إلى قواعد الاستخدام عبر التطبيق من شاشة العرض التي تتضمن الصلاحيات وقواعد الاستخدام والتي توجد أيضاً في قسم الحساب.

موزعاً على 350 مليون سهم نقدي

«الخليج للتأمين»: زيادة رأس المال إلى 35 مليون دينار



فردق الصانع

أعرب رئيس مجلس إدارة مجموعة الخليج للتأمين فرقد الصانع عن امتنانه للدعم المستمر والدائم من مساهمي المجموعة والذي يعكس ثقتهم الغالبة، مؤكداً أن المجموعة تتطلع دائماً إلى تحقيق التنمية المستدامة مع الحفاظ بشكل كامل على أفضل ممارسات الحوكمة في جميع الأسواق التي تعمل فيها. حديث الصانع جاء خلال ترؤسه اجتماع الجمعية العامة غير العادية لمجموعة الخليج للتأمين - إحدى أكبر مجموعات التأمين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا - بنسبة 91,83٪، وذلك مناقشة زيادة رأس المال المصرح به، حيث وافقت الجمعية على زيادة رأسمال الشركة المصرح به ليكون 35 مليون دينار موزعاً على 350



مليون سهم نقدي بالقيمة الاسمية لكل سهم منها 100 فلس، وتفويض مجلس الإدارة في استدعاء زيادة رأس المال المصدر والمدفوع وتبديده شروطه وضوابطه في حدود رأس المال المصرح به، وبمراجعة استيفاء المتطلبات واستصدار الموافقات وفقاً لأحكام القانون واللوائح وتعليمات وقرارات الجهات الرقابية. ووافق المساهمون أيضاً خلال اجتماع الجمعية العامة غير العادية على تعديل المادة (6) من عقد التأسيس والمادة (5) من النظام الأساسي، ليكون كما يلي: حدد رأسمال الشركة المصرح به بمبلغ 35 مليون دينار مقسمة إلى عدد 350 مليون سهم قيمة كل سهم مائة فلس وجميع الأسهم نقدية.

«طيران الإمارات» تعزز قدرات التوزيع بإطلاق بوابة جديدة لشركائها التجاريين



أطلقت طيران الإمارات مجموعة من خيارات الاتصال لشركائها التجاريين في جميع أنحاء العالم توفر لهم الوصول مباشرة وبسهولة لمحتوى الناقله الشري وخدماتها الأخرى. وتم تطوير «بوابة الإمارات Emirates Gateway» باستخدام معايير «قدرات التوزيع الجديدة NDC» الخاصة بالاتحاد الدولي للنقل الجوي (إياتا)، وهي متاحة عبر «بوابة شركاء الإمارات» التي أطلقت مؤخراً.

وقال عدنان كاظم، الرئيس التنفيذي للعمليات التجارية في طيران الإمارات: طورنا مجموعة خيارات الاتصال الخاصة بـ«بوابة الإمارات» بموجب تقنية جديدة، وصممناها لمعالجة قيود أنظمة التوزيع القديمة المستخدمة حالياً. كان هدفنا إنشاء منصة يمكننا من تطوير ونشر منتجات وخدمات جديدة بسرعة، ما يمنحنا وشركاؤنا التجاريين القدرة على تقديم مزيد من الخدمات ذات القيمة المضافة والمتميزة، ويمهد الطريق أمامنا لتقديم محتوى خاص وأسعار ديناميكية تستجيب بشكل أفضل لسوقنا المتغير. وتقدم بوابة الإمارات وصولاً محسناً إلى منتجات وخدمات طيران الإمارات من خلال واجهة سهلة الاستخدام، وتوفر لشركاء الخطوط الجوية التجاريين القدرة على تعزيز رحلات المسافرين بمنتجات وخدمات مخصصة. وتتيح «بوابة الإمارات» للشركاء التجاريين وصولاً ميسراً للمنتجات

والخدمات من خلال واجهة مستخدم سهلة، كما توفر لهم إمكانية تحسين تجارب السفر لعملائهم. ويمكن للشركاء الربط مع البوابة عبر ثلاثة حلول سهلة، وهي: بوابة حجوزات الإمارات Emirates Booking Portal؛ بوابة إلكترونية سهلة الاستخدام للحجز على الإنترنت متوفرة بـ 12 لغة، متصلة مباشرة بأنظمة حجوزات طيران الإمارات، وتبسط عمليات الحجز وإصدار التذاكر وخدمة ما بعد إصدار التذاكر. بوابة الإمارات دايركت Emirates Gateway Direct: تتيح الوصول إلى محتوى طيران الإمارات من خلال قدرات التوزيع الجديدة الخاصة بـ«إياتا»، ما يسمح للشركاء التجاريين ببناء تطبيقات تلبى احتياجاتهم بدعم من خبراء تكنولوجيا المعلومات في طيران الإمارات. بوابة الإمارات سينك Emirates Gateway Sync: رابط سهل لنظام حجوزات طيران الإمارات مقدم من شركاء تكنولوجيا معتمدين من طيران الإمارات ومسجلين لدى الاتحاد الدولي للنقل الجوي (إياتا).

ترامب يوقف محادثات حزمة التحفيز الاقتصادي مع الديموقراطيين

تعثر «التحفيز الأميركي» يهبط بالنفط

■ الدولار يستقر مع تبدد الغضب بشأن موقف الرئيس الأميركي من التحفيز

مقابل العملة الموحدة في الجلسة السابقة. وجرى تداول الجنيه الاسترليني مقابل 1,2915 دولار بارتفاع 0,36٪. بعد تراجعها 0,86٪ الثلاثاء. وصعد الدولار الأمريكي بعدما تراجع بأكثر من 1,1٪ أول من أمس. وكان قد أوقف الرئيس الأميركي دونالد ترامب، المفاوضات مع المشرعين الديموقراطيين بشأن حزمة اقتصادية تخفيف تداعيات فيروس كورونا إلى ما بعد الانتخابات، رغم تنامي حالات الإصابة بالفيروس في الكثير من أنحاء البلاد قبيل موسم الإنفلونزا. وكتب ترسب على تويتر بعد يوم من مغادرته المستشفى، الذي كان يعالج فيه من «كوفيد - 19»: «أمريت ممثلي بوقف التفاوض إلى ما بعد الانتخابات، وسنسن بعد فوزي مباشرة مشروع قانون تحفيز كبيراً يركز على الأميركيين الكادحين والشركات الصغيرة». واعتبرت زعيمة الديموقراطيين في الكونغرس الأميركي، نانسي بيلوسي، أن الرئيس دونالد ترامب «يقدم مصلحته على مصلحة البلاد»، بقراره وقف المفاوضات بشأن خطة دعم اقتصادي للاميركيين لمواجهة تداعيات وباء «كوفيد - 19». وأتى تصريح رئيسة مجلس النواب رداً على إعلان ترامب أنه قرر وقف التفاوض مع الديموقراطيين حول خطة مساعداة للأفراد والشركات الصغيرة لمواجهة تداعيات الجائحة.

وكالات: تراجعت أسعار النفط خلال تداولات أمس بعدما قوض الرئيس الأميركي دونالد ترامب الأمل بشأن رابع حزمة تحفيز لدعم الاقتصاد المتضرر من جائحة فيروس كورونا. كما تعرضت الأسعار لضغوط جراء زيادة تفوق المتوقع في مخزونات الخام الأميركية. وتراجعت العقود الآجلة لخام برنت 74 سنتاً أو 1,7٪ إلى 41,91 دولاراً للبرميل. وانخفضت العقود الآجلة لخام غرب تكساس الوسيط الأميركي 89 سنتاً أو 2,2٪ إلى 39,78 دولاراً للبرميل. كما تلقت الأسعار ضربة بفعل بيانات من معهد البترول الأميركي كشفت زيادة مخزونات الخام الأميركية 951 ألف برميل في الأسبوع الماضي. في المقابل، استقر الدولار خلال التعاملات إذ مال نحو الانخفاض مقابل معظم العملات بعدما قفز في البداية إثر إلغاء الرئيس دونالد ترامب محادثات بشأن التحفيز الاقتصادي في خطوة عززت الطلب على أصول الملاذ الآمن. وأثار قرار ترامب المفاجئ موجة بيع في وول ستريت حيث يتأهب المستثمرون لمخاطر تراجع جديد للاقتصاد الأميركي المتضرر بالفعل. وبوجه عام قال محللون إن تجدد الضبابية بشأن التحفيز سيثبج المستثمرين على تداول العملات العالمية المخاطر بحدوث. وفي المعاملات المبكرة في أوروبا، سجل الدولار في أحدث تداول له 1,1754 مقابل اليورو بانخفاض 0,18٪ بعدما ارتفع 0,4٪

أظهر بكر تفانيه في الشركة ما ساعده أن يحصل على دوره الجديد في الشركة. بهذه المناسبة، قال مصطفى بكر: أشرف بهذه الفرصة، وأود أن أشكر الإدارة وفريقي في شركة فؤاد الغانم وأولاده للسيارات، فالعمل في أودي الكويت لمدة 12 سنة هي ميزة حقيقية أكسبني ثروة من المعلومات والخبرات، والعمل الجماعي والتفاني عنصراً أساسياً لتقديمي الوظيفي، كما أنهما يساهمان في التطوير الكلي لأي منظمة أو شركة. من جهته، قال طارق الشافعي، المدير العام لشركة فؤاد الغانم وأولاده للسيارات:

أظهر بكر تفانيه في الشركة ما ساعده أن يحصل على دوره الجديد في الشركة. بهذه المناسبة، قال مصطفى بكر: أشرف بهذه الفرصة، وأود أن أشكر الإدارة وفريقي في شركة فؤاد الغانم وأولاده للسيارات، فالعمل في أودي الكويت لمدة 12 سنة هي ميزة حقيقية أكسبني ثروة من المعلومات والخبرات، والعمل الجماعي والتفاني عنصراً أساسياً لتقديمي الوظيفي، كما أنهما يساهمان في التطوير الكلي لأي منظمة أو شركة. من جهته، قال طارق الشافعي، المدير العام لشركة فؤاد الغانم وأولاده للسيارات:



طارق الشافعي ومصطفى بكر

المهني مع أكاديمية أودي والتي أصبح عبرها مدير مبيعات معتمداً، حيث تقدم وترقى إلى

عينت أودي الكويت، المثلة بشركة فؤاد الغانم وأولاده للسيارات، مصطفى بكر مديراً أول معتمداً لمبيعات سيارات أودي الجديدة وسيارات الأسطول، تقديراً لتجديده شهادته الأخيرة من قبل أودي فولكس واجن الشرق الأوسط. وقد بدأ بكر مسيرته المهنية في شركة فؤاد الغانم وأولاده للسيارات في عام 2008 كمسؤول مبيعات سيارات أودي المستعملة المعتمدة، ثم ترقى إلى وظيفة مشرف مبيعات للسيارات المستعملة، وأدت جهوده إلى ترقيته في عام 2013 إلى دور مدير العرض، وواصل نموه