

«بيتك»: إدراج سيارات «كيا» 2021 ضمن أسطول منتج التأجير

العيسى: منتجات التأجير التشغيلي والتمويلي توفر نحو 80 موديلاً

مدار الساعة، وإمكانية السفر بالركبة المؤجرة وفق الشروط والأحكام.

انتشار واسع ومنصة رقمية ويستطيع العميل الاستفادة من عروض

زيارته لأحد معارض «بيتك» المنتشرة في (معرض KFH AUTO - بمنطقة الشويخ).

والري على الدائري الرابع، والفروانية بمنطقة الضجيج، والإحمدي، بالإضافة لتقديم خدمة التأجير لدى معارض

الوكالات، ومن خلال المنصة الرقمية kfh.com/auto عبر موقع «بيتك» الإلكتروني.

ويستقبل «بيتك» العملاء من الأحد وحتى الخميس، وفق المواعيد التالية: الفترة الصباحية 8:15 صباحاً -

12:30 ظهراً، الفترة المسائية من 5:00 - 8:00 مساءً. كما يستقبل معارض الشويخ

مختلفة، منها الصناعاتية الشاملة والتأمين الشامل التكافلي طوال مدة العقد، وسيارة بديلة، وخدمة

المساعدة على الطرق على المساندة على الطرق على

القيمة الإيجارية، ومدة عقد التأجير التي تتراوح بين سنة و 5 سنوات، بالإضافة إلى العديد من المزايا المقدمة للعملاء والتي تشمل تقديم خصومات وعروض تنافسية.

مزايا منتج التأجير

وأضاف أن «بيتك» نجح بتعزيز حصته السوقية في سوق التأجير للأفراد والشركات، وتقدم بإطلاق العديد من العروض الحصرية للعملاء، وتقديم خصومات خاصة للقطاع الحكومي والشركات الكبرى، إضافة إلى الحملات التسويقية مع الوكلاء المحليين للسيارات في إطار التعاون المشترك، وبما يعزز دور «بيتك» ومساهماته في دعم سوق السيارات وخدمة عملائه.

وقال العيسى إن منتج التأجير يمنح العميل مزايا مختلفة، منها الصناعاتية الشاملة والتأمين الشامل التكافلي طوال مدة العقد، وسيارة بديلة، وخدمة

المساعدة على الطرق على المساندة على الطرق على

المساندة على الطرق على المساندة على الطرق على

المساندة على الطرق على المساندة على الطرق على

المساندة على الطرق على المساندة على الطرق على

المساندة على الطرق على المساندة على الطرق على



عاهد العيسى

أعلن بيت التمويل الكويتي «بيتك»، عن طرح سيارات «كيا» موديل 2021 ضمن أسطول منتج التأجير التشغيلي والتمويلي، والتي تضم تشكيلة من فئات الصالون والـ SUV الجديدة بأسعار تأجير موديسنة بعناية لتتناسب الجميع، وذلك ضمن إطار حرص البنك على تقديم أفضل الخدمات وأحدث موديلات السيارات بنظام التأجير التشغيلي والتمويلي، وكشف المدير التنفيذي لمنتجات تمويل وتأجير السيارات في «بيتك» عاهد العيسى، أن أنواعاً جديدة من السيارات «كيا» ستكون في متناول العملاء، على سبيل المثال سيارة K5، الجديدة كلياً ذات الشكل والتصميم المتميز، أو ما كانت تعرف سابقاً باسم «أوبتيما»، لافتاً إلى أن سيارات كيا تناسب مختلف شرائح العملاء كالشباب والعائلات. وبين أن السيارات المطروحة ضمن برنامجي التأجير التشغيلي والتمويلي في «بيتك»،

توفر تشكيلة واسعة من معظم الكاركات التجارية المرموقة والواسعة الانتشار بما يقارب 80 موديلاً من أنواع السيارات المختلفة.

ويتميز «بيتك» بتقديم أفضل الخدمات لعملائه (الأفراد والشركات) وفق أعلى مستويات الجودة في الخدمة، ويمنحهم فرصة اختيار السيارات التي تناسبهم بسهولة من خلال توفير تشكيلة واسعة من أحدث أنواع السيارات في تقديم تميزه بالمرور في تقديم

المعهد أصدر العدد الجديد من نشرته «إضاءات»

«الدراسات المصرفية»: 89% من عملاء البنوك مستعدون لتغيير بنوكهم لتحقيق تجربة رقمية أفضل

الاستثمار الرقمي وتحديث طرق العمليات الإنتاجية يساهمان في تحقيق أعلى عائد بأقل تكلفة

ورأت أن التحول الرقمي واستثماره داخل المؤسسات والشركات يواجه بعض التحديات التي قد تعرقل العمليات، والتي من الممكن أن تحد من نموه، ومن ضمن أبرز تلك التحديات على سبيل المثال: نقص الكفاءة وضعف الموارد البشرية القادرة على قيادة برامج التحول الرقمي داخل المؤسسة، انعدام الثقة في برامج أمن المعلومات.

ونكرت النشرة أن خدمات وعمليات الاستثمار الرقمي مرتبطة بالتكنولوجيا وخدمات الإنترنت، وهذا قد يعرض العملاء ومستخدمي أنظمة خدمات الاستثمار الرقمي للتهديدات والمخاطر السيبرانية، وخصوصاً المستخدمين الذين لا يمتلكون المعرفة والدراية الكافية بهذه التهديدات والمخاطر.

وخلصت النشرة بالقول إن التحول الرقمي للمؤسسات واعتماده في كامل أوجه عملها - بما يعكس على أسلوب عملها داخلياً وخارجياً من خلال ما تقدمه للعملاء - أصبح ضرورة ملحة لربط القطاعات المختلفة ببعضها، وكذلك مجالاً للتنافس فيما بينها، ليسعى كل قطاع لمواكبة الابتكارات التي تضفي لعملياته الإنتاجية الفائدة والروية، وتساهم في تحسين وتنويع كل ما يقدمه لعملائه والمستفيدين من خدماته.



أصدر معهد الدراسات المصرفية الإصدار الجديد من نشرة «إضاءات» مالية ومصرفية» لشهر سبتمبر 2020 والتي تعكس نشرة توعوية دورية يصدرها المعهد كل سنة منذ عام 2008 وبشكل دوري لعملاء البنوك والشركات بصفة خاصة، وللجمهور من كل فئات المجتمع بصفة عامة، وذلك بهدف تنمية المعارف ونشر الوعي المصرفي والمالي بين أفراد المجتمع.

وجاء في مقدمة النشرة أن التقنيات الرقمية تمنح المؤسسات والشركات في مختلف القطاعات مجالات واسعة لزيادة الإنتاجية والنمو، حيث يساهم الاستثمار الرقمي وتحديث طرق العمليات الإنتاجية في تحقيق أعلى عائد بأقل تكلفة، وهو ما تتطلع إليه أغلب القطاعات.

وقالت النشرة إن «الاستثمار الرقمي» هو عملية تساعد المؤسسات على تشكيل نماذج عمل تقوم على إنشاء وإبتكار منتجات وخدمات تعتمد على تقنيات رقمية لتسهيل عملياتها، وأضافت أن فوائد الاستثمار الرقمي لا تقتصر فقط على طرف واحد، بل تشمل المستفيد والقائم على العمل على حد سواء، فهو يساهم في توفير التكلفة والجهد للمؤسسات وتحسين كفاءتها على جميع الأصعدة، كما يبسط للعملاء

المستفيدين الإجراءات ويسهل الحصول على الخدمات بسهولة، وأوضح أن مؤسسات وقطاعات مختلفة من مقدمي الخدمات بدأت في تطبيق استثمار التقنيات الرقمية، ومن أهمها البنوك والمؤسسات المالية وشركات التأمين، ما منحها خاصية الوصول إلى معرفة متطلبات العميل بسهولة، وذلك عن طريق ربط التكنولوجيا بالخدمات المالية والمصرفية، والتي أصبحت تقدم بأقل كلفة وأقصر وقت.

وأكدت نشرة «إضاءات» أن الاستثمار الرقمي يؤدي إلى تحقيق العوائد ذاتي

أصدر معهد الدراسات المصرفية الإصدار الجديد من نشرة «إضاءات» مالية ومصرفية» لشهر سبتمبر 2020 والتي تعكس نشرة توعوية دورية يصدرها المعهد كل سنة منذ عام 2008 وبشكل دوري لعملاء البنوك والشركات بصفة خاصة، وللجمهور من كل فئات المجتمع بصفة عامة، وذلك بهدف تنمية المعارف ونشر الوعي المصرفي والمالي بين أفراد المجتمع.

وجاء في مقدمة النشرة أن التقنيات الرقمية تمنح المؤسسات والشركات في مختلف القطاعات مجالات واسعة لزيادة الإنتاجية والنمو، حيث يساهم الاستثمار الرقمي وتحديث طرق العمليات الإنتاجية في تحقيق أعلى عائد بأقل تكلفة، وهو ما تتطلع إليه أغلب القطاعات.

وقالت النشرة إن «الاستثمار الرقمي» هو عملية تساعد المؤسسات على تشكيل نماذج عمل تقوم على إنشاء وإبتكار منتجات وخدمات تعتمد على تقنيات رقمية لتسهيل عملياتها، وأضافت أن فوائد الاستثمار الرقمي لا تقتصر فقط على طرف واحد، بل تشمل المستفيد والقائم على العمل على حد سواء، فهو يساهم في توفير التكلفة والجهد للمؤسسات وتحسين كفاءتها على جميع الأصعدة، كما يبسط للعملاء

المستفيدين الإجراءات ويسهل الحصول على الخدمات بسهولة، وأوضح أن مؤسسات وقطاعات مختلفة من مقدمي الخدمات بدأت في تطبيق استثمار التقنيات الرقمية، ومن أهمها البنوك والمؤسسات المالية وشركات التأمين، ما منحها خاصية الوصول إلى معرفة متطلبات العميل بسهولة، وذلك عن طريق ربط التكنولوجيا بالخدمات المالية والمصرفية، والتي أصبحت تقدم بأقل كلفة وأقصر وقت.

وأكدت نشرة «إضاءات» أن الاستثمار الرقمي يؤدي إلى تحقيق العوائد ذاتي

المستفيدين الإجراءات ويسهل الحصول على الخدمات بسهولة، وأوضح أن مؤسسات وقطاعات مختلفة من مقدمي الخدمات بدأت في تطبيق استثمار التقنيات الرقمية، ومن أهمها البنوك والمؤسسات المالية وشركات التأمين، ما منحها خاصية الوصول إلى معرفة متطلبات العميل بسهولة، وذلك عن طريق ربط التكنولوجيا بالخدمات المالية والمصرفية، والتي أصبحت تقدم بأقل كلفة وأقصر وقت.

وأكدت نشرة «إضاءات» أن الاستثمار الرقمي يؤدي إلى تحقيق العوائد ذاتي

المستفيدين الإجراءات ويسهل الحصول على الخدمات بسهولة، وأوضح أن مؤسسات وقطاعات مختلفة من مقدمي الخدمات بدأت في تطبيق استثمار التقنيات الرقمية، ومن أهمها البنوك والمؤسسات المالية وشركات التأمين، ما منحها خاصية الوصول إلى معرفة متطلبات العميل بسهولة، وذلك عن طريق ربط التكنولوجيا بالخدمات المالية والمصرفية، والتي أصبحت تقدم بأقل كلفة وأقصر وقت.

وأكدت نشرة «إضاءات» أن الاستثمار الرقمي يؤدي إلى تحقيق العوائد ذاتي

المستفيدين الإجراءات ويسهل الحصول على الخدمات بسهولة، وأوضح أن مؤسسات وقطاعات مختلفة من مقدمي الخدمات بدأت في تطبيق استثمار التقنيات الرقمية، ومن أهمها البنوك والمؤسسات المالية وشركات التأمين، ما منحها خاصية الوصول إلى معرفة متطلبات العميل بسهولة، وذلك عن طريق ربط التكنولوجيا بالخدمات المالية والمصرفية، والتي أصبحت تقدم بأقل كلفة وأقصر وقت.

وأكدت نشرة «إضاءات» أن الاستثمار الرقمي يؤدي إلى تحقيق العوائد ذاتي

«الوطني» يدعم الشركات والمشاريع الصغيرة والمتوسطة لتخطي تداعيات أزمة «كورونا»

المطوع: قدمنا لعملائنا الدعم للتعافي من تأثيرات الجائحة

عبر الإنترنت. كما أعلن البنك وتماشيا مع توجيهات بنك الكويت المركزي عن تقديم قروض ميسرة لدعم عملائه المتضررين من الأزمة الحالية وخصص فريقاً لمعالجة جميع الطلبات الطارئة، حيث تم تخصيص هذه القروض للشركات التي كانت تعمل بكفاءة تشغيلية، ولها قيمة مضافة للاقتصاد الوطني وقدرات على خلق فرص للعمالة الوطنية، ولكن تضرر نشاطها جزئياً

وكلما جرى أزمة فيروس كورونا، مما يترتب عليه عدم قدرة هؤلاء العملاء على تغطية النفقات الدورية التعاقدية الأساسية المطلوبة. ويتم توجيه هذه القروض لتغطية تلك النفقات مثل الرواتب والإيجارات من مارس 2020 لغاية ديسمبر 2020، فضلا عن دفعات مستحقة عن التزامات سابقة لغاية 31 مارس 2020. وبهذه المناسبة، أكد مدير إدارة الخدمات المصرفية للأعمال في بنك الكويت الوطني بدر المطوع قائلاً: منذ بداية أزمة كورونا، قمنا في بنك الكويت الوطني بتفعيل خطط استمرارية الأعمال لضمان مساعدة عملائنا على تخطي الصعوبات التي يواجهونها، حيث

قدمنا الدعم للعملاء الذين يواجهون صعوبات مالية وذلك بفضل خبراتنا الطويلة واستثمارنا في التكنولوجيا والخدمات الرقمية وهو ما ساهم في توسيع نطاق الحلول السريعة والفعالة التي قدمناها لشركائنا خلال هذه الأزمة. وقال المطوع: هذه الأزمة برهنت على ريادة علامتنا المصرفية، حيث كنا الأقرب لعملائنا رغم الظروف الاستثنائية وساعدنا الشركات على الدقاء بشكل مرن خلال الأوقات الصعبة ودعمهم في التخطيط لمرحلة التعافي.

وأكد المطوع أن البنك أخذ على عاتقه دعم القطاعات الحيوية والأنشطة ذات القيمة المضافة للاقتصاد المحلي من الأفراد والمؤسسات الصغيرة والمتوسطة والشركات، والتي كانت قبل هذه الأزمة تعمل بكفاءة ولديها قدرات على خلق فرص العمل للمواطنين.

وأوضح المطوع أن البنك سيواصل تلبية الاحتياجات المصرفية لعملائه ومساندتهم في التغلب على الأزمة الحالية على القيام بمسؤولياته الوطنية.

كما أعلن البنك تقديم حلول سريعة وفعالة لعملائه منها وقف الرسوم على أجهزة نقاط البيع لدعم الشركات الصغيرة والمتوسطة خلال هذه الأوقات الصعبة، كما ساهمت المنصات الرقمية في توفير الحلول المصرفية المتكاملة للشركات بطريقة سلسة وآمنة أثناء عملية الإغلاق الكامل، وذلك من خلال خدمة الوطني للدفع السريع، موقع الوطني الإلكتروني لتحويل الرواتب وخدمة الوطني

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

عبر الإنترنت. كما أعلن البنك وتماشيا مع توجيهات بنك الكويت المركزي عن تقديم قروض ميسرة لدعم عملائه المتضررين من الأزمة الحالية وخصص فريقاً لمعالجة جميع الطلبات الطارئة، حيث تم تخصيص هذه القروض للشركات التي كانت تعمل بكفاءة تشغيلية، ولها قيمة مضافة للاقتصاد الوطني وقدرات على خلق فرص للعمالة الوطنية، ولكن تضرر نشاطها جزئياً

وكلما جرى أزمة فيروس كورونا، مما يترتب عليه عدم قدرة هؤلاء العملاء على تغطية النفقات الدورية التعاقدية الأساسية المطلوبة. ويتم توجيه هذه القروض لتغطية تلك النفقات مثل الرواتب والإيجارات من مارس 2020 لغاية ديسمبر 2020، فضلا عن دفعات مستحقة عن التزامات سابقة لغاية 31 مارس 2020. وبهذه المناسبة، أكد مدير إدارة الخدمات المصرفية للأعمال في بنك الكويت الوطني بدر المطوع قائلاً: منذ بداية أزمة كورونا، قمنا في بنك الكويت الوطني بتفعيل خطط استمرارية الأعمال لضمان مساعدة عملائنا على تخطي الصعوبات التي يواجهونها، حيث

قدمنا الدعم للعملاء الذين يواجهون صعوبات مالية وذلك بفضل خبراتنا الطويلة واستثمارنا في التكنولوجيا والخدمات الرقمية وهو ما ساهم في توسيع نطاق الحلول السريعة والفعالة التي قدمناها لشركائنا خلال هذه الأزمة. وقال المطوع: هذه الأزمة برهنت على ريادة علامتنا المصرفية، حيث كنا الأقرب لعملائنا رغم الظروف الاستثنائية وساعدنا الشركات على الدقاء بشكل مرن خلال الأوقات الصعبة ودعمهم في التخطيط لمرحلة التعافي.

وأكد المطوع أن البنك أخذ على عاتقه دعم القطاعات الحيوية والأنشطة ذات القيمة المضافة للاقتصاد المحلي من الأفراد والمؤسسات الصغيرة والمتوسطة والشركات، والتي كانت قبل هذه الأزمة تعمل بكفاءة ولديها قدرات على خلق فرص العمل للمواطنين.

وأوضح المطوع أن البنك سيواصل تلبية الاحتياجات المصرفية لعملائه ومساندتهم في التغلب على الأزمة الحالية على القيام بمسؤولياته الوطنية.

كما أعلن البنك تقديم حلول سريعة وفعالة لعملائه منها وقف الرسوم على أجهزة نقاط البيع لدعم الشركات الصغيرة والمتوسطة خلال هذه الأوقات الصعبة، كما ساهمت المنصات الرقمية في توفير الحلول المصرفية المتكاملة للشركات بطريقة سلسة وآمنة أثناء عملية الإغلاق الكامل، وذلك من خلال خدمة الوطني للدفع السريع، موقع الوطني الإلكتروني لتحويل الرواتب وخدمة الوطني

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث



بدر المطوع

أحمد الجابر تم تخصيص 8 فروع إضافية لخدمة عملاء الخدمات المصرفية للأعمال مع أصحاب الأعمال من خلال مقابلات افتراضية خلال منصات التواصل الاجتماعي الخاصة بالبنك، وشملت الترويج لخدماتهم. وبمكث البنك مع عملائه من أصحاب الأعمال في قطاعات مختلفة منها Fintech والأغذية والمشروعات وكيفية تأثرهم بالأزمة وطرق تكيفهم السريعة مع تداعياتها، وبالإضافة إلى ذلك قدموا من جانبهم نصائحهم لأصحاب الأعمال الآخرين حول طرق التعامل مع هذه الأزمة.

وسعيًا من البنك لتلبية احتياجات العملاء مع مراحل عودة الحياة إلى طبيعتها ولضمان استمرارية تقديم الخدمات بنفس الكفاءة، فبجانب فرع

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

الذي يوجهونها، حيث

يمتد لـ 14 شهراً بسعر سنه

«بوبيان تكافل» تطلق عرضاً خاصاً لتأمين السيارات الشامل

خلفا: العرض مواكب للتطورات الخاصة بالوضع الحالي بسبب فيروس كورونا الذي قلل استخدام السيارات

شهدت طرح منتجات مواكبة لتطورات السوق أبرزها تأمين السفر الذي يشمل تغطية الإصابة بفيروس «كوفيد - 19»، حيث تشمل التغطية المصاريف الطبية الطارئة في حالة الإصابة - لا قدر الله - بفيروس كورونا حتى استقرار الحالة لغاية 30 ألف يورو.

وأضاف أن شركة بوبيان للتأمين التكافلي توفر خمس باقات بتغطيات تصل لغاية 180 ألف دينار متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية مؤكداً أنها متوفرة للجميع بأسعار تنافسية، كما يمكن الحصول عليها عبر التواصل مع مركز الاتصال وخدمة الواتساب الرسمية الخاصة بالشركة على مدار الساعة.

واختتم خلفا تصريحه بالتأكيد على أن الفترة المقبلة سوف تشهد طرح المزيد من الخدمات والمنتجات والحلول التأمينية التي ستجعل تجربة التأمين مع بوبيان للتأمين التكافلي تجربة مختلفة تماماً.

كما تتضمن أيضاً ملحق عدم حق الرجوع حيث يلتزم الشركة بموجبها بعدم استخدامها لحق الرجوع على المشترك، وتأمين الحوادث الشخصية لقائد المركبة «الزوج أو الزوجة والأبناء والوالدين» وتغطي حالات الوفاة والعجز الكلي الدائم والعجز الجزئي الدائم إذا وقع الحادث من السيارة أو وقع لها بإجمالي تغطية يصل إلى 25 ألف دينار.

خدمات أخرى مميزة

من ناحية أخرى قال خلفا إن الفترة الأخيرة

التي يوجهونها، حيث

التي يوجهونها، حيث

التي يوجهونها، حيث

التي يوجهونها، حيث

التي يوجهونها، حيث

التي يوجهونها، حيث

التي يوجهونها، حيث

التي يوجهونها، حيث

التي يوجهونها، حيث

التي يوجهونها، حيث

التي يوجهونها، حيث

شهدت طرح منتجات مواكبة لتطورات السوق أبرزها تأمين السفر الذي يشمل تغطية الإصابة بفيروس «كوفيد - 19»، حيث تشمل التغطية المصاريف الطبية الطارئة في حالة الإصابة - لا قدر الله - بفيروس كورونا حتى استقرار الحالة لغاية 30 ألف يورو.

وأضاف أن شركة بوبيان للتأمين التكافلي توفر خمس باقات بتغطيات تصل لغاية 180 ألف دينار متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية مؤكداً أنها متوفرة للجميع بأسعار تنافسية، كما يمكن الحصول عليها عبر التواصل مع مركز الاتصال وخدمة الواتساب الرسمية الخاصة بالشركة على مدار الساعة.

واختتم خلفا تصريحه بالتأكيد على أن الفترة المقبلة سوف تشهد طرح المزيد من الخدمات والمنتجات والحلول التأمينية التي ستجعل تجربة التأمين مع بوبيان للتأمين التكافلي تجربة مختلفة تماماً.

كما تتضمن أيضاً ملحق عدم حق الرجوع حيث يلتزم الشركة بموجبها بعدم استخدامها لحق الرجوع على المشترك، وتأمين الحوادث الشخصية لقائد المركبة «الزوج أو الزوجة والأبناء والوالدين» وتغطي حالات الوفاة والعجز الكلي الدائم والعجز الجزئي الدائم إذا وقع الحادث من السيارة أو وقع لها بإجمالي تغطية يصل إلى 25 ألف دينار.

خدمات أخرى مميزة

من ناحية أخرى قال خلفا إن الفترة الأخيرة

التي يوجهونها، حيث

التي يوجهونها، حيث

التي يوجهونها، حيث