



alanba.com.kw



رئيس مجلس إدارة الجمعية أكد أن الميزانية هي الأفضل والأرقام تُبشّر بالخير.. ومستعدون لتوزيع أي نسبة أرباح مهما كانت مرتفعة

جمال سليمان لـ «الأنباء»: توزيع 10% أرباحاً على مساهمي تعاونية الشرق.. وسياسة ناجحة لمضاعفة المبيعات اليومية

- مواقف سيارات تحت أرض الجمعية تتسع لـ 500 سيارة.. وتركيب شاشة إعلانات تظهر من الدائري الأول
- التحضير لإطلاق مهرجان تسويقي ضخم في الصيف.. ومستمررون في الأنشطة الاجتماعية وتكريم المتفوقين
- «الشؤون» وافقت على بناء فرع في كل من المرقاب والقبلة.. و بانتظار موافقة البلدية على تخصيص الموقع



جمال سليمان يطالع الزميل محمد راتب على العروض التسويقية المتجددة



جمال سليمان يتحدث

الأرباح، من دون أي تلاعب في الأرقام بشهادة مكاتب المحاسبة.

متى تنوون توزيع الأرباح؟
● الميزانية معتمدة من الشؤون والأرباح كذلك ولكن التوزيع يكون بعد عقد العمومية.

تم السماح بإطلاق المهرجانات التسويقية ما الذي قمتم به لتنظيم مهرجان تسويقي؟
● نقوم بالتحضير لمهرجان الصيف لعموم المستهلكين بمنتجات تشكيلة واسعة من الأغذية والسلع الأساسية والاستهلاكية.

هل تميزون المساهمين بالسلال وغيرها من الأنشطة الاجتماعية؟
● بالطبع، فحنن نقوم بتكريم الطلبة الفائزين من أبناء المساهمين وننظم رحلات جماعية، ولم نتوقف عن تنظيم العمرة عندما كان الأمر متاحاً، كما نقوم بتنظيم اليوم الترفيهي ولدينا السلة الرمضانية، والقرقيعان الذي يجري تحديده يوم كامل للاحتفال به وتوزيع الهدايا حتى على رواد السوق من مساهمين وغيرهم.

ماذا بشأن التوزيع؟
● لدينا في جمعية الشرق 70 موظفاً وجرى توظيف 50% من الوظائف الإشرفية، وملتزمون بنسبة العمالة وعينا بعض المتقاعدين ولم يقصر أحد معنا خلال الأزمة، وكافأنا الجميع أولاً بأول.

هل كان لديكم فريق من المتطوعين؟
كان لدينا بعض المتطوعين، ولكن العمل لم يعتمد عليهم، فقد كنا أسرة واحدة، وزعنا الخبز بالمجان عند باب الجمعية، والغاز يتم توزيعه عبر السيارة بالتعاون مع الداخلية بحيث يتم التوصيل إلى المنزل من خلال الدورية.

ما رسالتكم للمساهمين؟
● أقول للمساهمين إن الميزانية الحالية والمقبلة هي أفضل من السابقة، والأرقام تبشر بالخير والأرباح الموزعة ستكون 10% وهي معتمدة.

لم تعطننا موقعا ونحن بالانتظار.

كم تحتاجون لبناء هذا الفرع حال الحصول على موافقة؟
● الأمر يستغرق 5 أشهر للبناء، وهذا الفرع فيه فائدة كبيرة لسكان المرقاب والقبلة ويساهم في نمو المبيعات وتوسعة المساحة الجغرافية والانتشار.

جمعية الشرق تتميز بقلّة عدد المساهمين، كيف استطعتم تحقيق نتائج مالية مميزة؟
● نحن في جمعية الشرق ملتزمون بالقانون فيما يتعلق بالانتخابات والجمعية العمومية، ونعمل طبقاً للقرارات الوزارية، ونحن مستمرون بتوزيع أعلى نسبة أرباح، ولو سمحوا بزيادة النسبة فسنقوم بصرف أعلى نسبة، كما نقوم بتكريم الطلبة وإطلاق المهرجانات التسويقية المنافسة لكبرى الجمعيات التعاونية.

لنتحدث عن المركز المالي للجمعية؟
● دائما نقوم بتوزيع أعلى سقف في الأرباح وهو 10%، وعندما كانت 15% لم نتوان في التوزيع، ومستعدون لتقديم أعلى رقم ومانفاسة أعلى الجمعيات في نسب

كثيرا بالمشروع الخاص بالأشغال الذي تم القرب من جمعية الشرق، حيث تسببت بداية بخفض المبيعات إلى 300 ألف لأنه جرى إغلاق الشوارع، ولكن عندما غيرنا السياسة التسويقية أصبحنا نقاوم سلبية المشروع. المشروع ليس في مصلحة الجمعية ولا حركة السير، وقد تسبب أيضا في إحجام البعض عن الحضور إلى الجمعية والشراء بسبب الحاجة إلى مضاعفة المسافة للوصول إلى الجمعية بالترام مع وجود بعض الأزدحام.

هل لديكم مشروعات قيد الإنشاء أو في المنظر القريب أو البعيد؟
● جميع الإنشاءات الخاصة بالجمعية جديدة منذ العام 2013 حيث طورنا المبنى بالكامل وغيرنا التصميم. أما فيما يتعلق بالجديد فقد طالبنا وزارة الشؤون الاجتماعية والعمل بإقامة فرع وحصلنا على الموافقة الفورية ولكن لم نحصل على موافقة البلدية على تخصيص مكان للفرع. سكان المرقاب والقبلة حضروا إلينا خلال الأزمة للتسويق، فافترحنا افتتاح فرع عندهم وحصلنا على موافقة الشؤون ولكن البلدية

والداخلية والمستوصف. الجمعية تقع في منطقة نائية عن المباني الأم تعزو هذه المبيعات المرتفعة والحركة الشرائية القوية؟
● لو أن مبني الجمعية في منطقة سكنية نموذجية لكانت مبيعاتنا أعلى من هذا بكثير من دون أي مشقة تذكر، ولكننا وبسبب ظروف البناء اتبعنا سياسة تسويقية مختلفة أنتجت مضاعفة المبيعات حتى بعد أزمة كورونا.

ماذا بخصوص الإنشاءات والمشاريع المستقبلية؟
● قمنا بتحسين موقف السيارات ليكون بأبهى مظهر يشبه مواقف الأقبليين وخلال أسبوعين سيتم الانتهاء منه، وهو بمساحة كبيرة تتسع لحوالي 500 سيارة غير المواقف المظلمة عند المستوصف التي تم ترصيفها بالأسود.
كما قمنا بتركيب شاشة إعلانات تظهر من الدائري الأول تمكن الشركات من الإعلان فيها، وقد أبلغنا الموردين بخصوص إمكانية الإعلان فيها.

هل عانيتم من مشروع «الأشغال» القريب منكم؟
● بالطبع، فقد تأثرنا

أجرى الحوار: محمد راتب

أكد رئيس مجلس إدارة جمعية الشرق التعاونية جمال سليمان لـ «الأنباء» قدرة الجمعية على توزيع أعلى نسبة من الأرباح مهما ارتفعت في حال موافقة الشؤون عليها. مشيراً إلى أنه سيتم توزيع 10% من الأرباح على المساهمين. واصفاً الميزانية بالأفضل.

وأشار إلى أن مجلس الإدارة يعمل بجهد كبير بسبب نقص عدد الأعضاء، مبيناً أنه جرى تغيير السياسة التسويبية بسبب الحالة الطارئة التي فرضتها أزمة كورونا حيث جرى تغيير اجنداب الشركات وتوفير السلع وإطلاق المهرجانات وتغيير مدير السوق والإدارة وشركة الحاضر.

«الأنباء» التقت رئيس مجلس إدارة جمعية الشرق التعاونية جمال سليمان وفيما يلي التفاصيل:

بداية، حدثنا عن وضع الجمعية في ظل أزمة كورونا، كيف تلقيتم هذا الوباء وتعاملتم معه؟
● فيروس كورونا المستجد كان ظرفاً طارئاً نتعرض له لأول مرة في الكويت وحتى على مستوى العالم كله، وقد تجاوزنا هذه الأزمة باقتدار خطوة بخطوة بناء على تطبيق التعليمات والقرارات الواردة إلينا من الجهات المعنية أولاً بأول.

تسويقياً، كيف تعاملتم مع تبعات الفيروس وخصوصاً ما يتعلق بتوقف توريد بعض السلع والمنتجات وطلب المستهلكين لها؟

● منذ بداية الأزمة تغيرت معادلة التسويق والبيع تغيراً جذرياً، فبعض المنتجات فقدت من السوق بسبب الاستيراد، ما استدعى منا تغيير سياسة التسويق لدينا من خلال سلسلة من الإجراءات، تضمنت توفير النواقص وخصوصاً بعد أن اعتدزت بعض الشركات عن عدم تزويدنا ببعض المنتجات، إلى جانب تغيير مدير السوق والإدارة وشركة الخضار والانفتاح على كل الشركات لتزويدنا بالمنتجات ومن أهم ملامح السياسة اجتذاب الشركات وتوفير السلع في جميع الأسواق وإطلاق المهرجانات والعروض والتخفيضات.

كيف استطعتم استقطاب الشركات في مثل هذه الظروف؟
● السمعة الطيبة والمعاملة المميزة وخصوصاً المالية أثمرت ثقة بالجمعية، حيث يتم صرف المستحقات قبل 45 يوماً في بعض الأحيان، إلى جانب الراحة التي يجدها المندوبون في التعامل مع مجلس الإدارة.

كيف تصف علاقتكم مع الشركات؟
● علاقة مميزة وهناك تعاون كبير من قبل الشركات معنا، ولدينا منتجات غير متوفرة حتى في الجمعيات الكبيرة، فالمندوبون حريصون على توصيلها إلينا قبل كثير من الجمعيات للالتزاماً بالتعاملات المالية والوفاء بجميع الالتزامات.

كيف انعكست هذه العلاقة المميزة على واقع توفير الأصناف؟

ومضات



يوسف عبد الرحمن y.abdul@alanba.com.kw

للشبيب حلية العقل وسمة الوقار كأنه ليل أزاحه النهار! منذ تفشسي وباء كورونا في سنة 1441هـ - 2020م ومنع عمل الحلاقين والصالونات بدأ الرجال والنساء يظهرن بشعورهم الأصلية وظهر «نور الشبيب» الذي كانت تعطيه الأصباغ!

في سنة كورونا طالت شعور كثير من الرجال حتى إن بعضهم ينافس النساء في طول شعره، فيما انكشف شعر كثير من النساء، خاصةً (الشرق) المزيفين، إذ غطى السواد أو البياض على اللون المزيف وظهرت الحقيقة! في الإسلام.. الشبيب له مكانة، وهناك كثير من الأحاديث التي تبين وتوضح حكم صبغ الشبيب بالسواد أو أي لون آخر، لكن الكثير من المسلمين خاصةً في باكستان واليمن والسعودية يكتفون بالحناء!

أعود إلى موروثنا الديني في قضية الشبيب وحكم تغييره: عن عمرو بن شعيب عن أبيه عن جده عن النبي ﷺ قال: «لا تتقوا الشبيب فإنه نور المسلم يوم القيامة» (رواه الترمذي وأبو داود والنسائي) وعن كعب بن مرة ﷺ قال: سمعت رسول الله ﷺ يقول: «من شاب شيبية في الإسلام كانت له نورا يوم القيامة».

وعن عمرو بن شعيب عن أبيه عن جده عبدالله بن عمرو قال: قال رسول الله ﷺ: «الشبيب نور المؤمن لا يشيب رجل شيبية في الإسلام إلا كانت له بكل شيبية حسنة ورفع بها درجة».

وعن أبي هريرة ﷺ أن رسول الله ﷺ قال: «لا تتقوا الشبيب، فإنه نور يوم القيامة ومن شاب شيبية في الإسلام كتب له بها حسنة وحط عنه بها عنه خطيئة ورفع بها درجة».

واضح أن الأحاديث كلها تدور في هذا المعنى وتبين فضل الشبيب وأنه لا ينتف لأنه نور المسلم ووقاره لأن الوقار يمنع الشخص عن الغرور ويميل إلى الطاعة والتوبة وتنكسر نفسه عن الشهوات فيصير ذلك نورا يسمى بين يديه في ظلمات الحشر إلى أن يدخله الله الجنة. لقد صغ كل طلع لحبته بالحناء، وعنه ﷺ: أتيت أنا وأبي النبي ﷺ وكان قد طلع لحبته بالحناء، ولعل القرطبي رحمه الله يشير إلى حديث أبي رمثة ﷺ حيث قال: أتيت أنا وأبي النبي ﷺ وكان قد طلع لحبته بالحناء، وعنه ﷺ: أتيت النبي ﷺ ورأيت قد طلع لحبته بالصفرة.

يقول الشاعر المنصور بن أبي عامر:
يا ليت شعري ألا من منجي من الهرم
أم هل على العيش بعد الشبيب ندم
كنا صفارا ونسمع المطرب العراقي ناظم الغزالي

يصبح:
عيرتني بالشبيب وهو وقار.. يا ليتها عبرت بما هو عار.. إن تك شابت الذوائب مني.. فالليالي زينها الأعمار.. زمن جميل راحل ولن يعود!

● ومضة: من المؤكد عزيزي القارئ أن تتوقع ظهور الشبيب لا محالة وعليك أن تقول «واشعل الرأس شيئا، لكي لا تجعل هذا القول السذي ورد في القرآن الكريم يشعرك بالكبر والعجز، لكن اعتبره هبة الوقار. هناك مثل الماني يقول: «رأس المجنون لا يعتره الشبيب» وربما صدقوا لأن الشبيب بعضه يتحول من السواد إلى البياض في حالة نفسية!

● آخر الكلام: قال الإمام علي بن أبي طالب ﷺ أشعرا في الشبيب، منها:
ذهب الشباب فسا من عودة
وأنتي المشيب فاين منه المهرب
ضيف ألم إليك لم تحفل به
فترى له أسفا ودعما يسكب

● زبدة الحجي: تبقى قضية الشبيب مختلفا فيها بين الناس، فبعضهم يعتبر الشبيب نذير المنية، وآخرون يعتبرون الشبيب عنوان الكبر والهرم! شيخنا ابن باديس يقول: «إذا لم تتعظ بالشبيب نفسي، فما تغني عطات الواعظينا».

الشبيب كُره وكُره أن يُفارَقني
أعجب بشيء علي البغضاء مودود
يمضي الشباب وقد يأتي له خلف
والشبيب يذهب نفقودا بفقود
سالت الأخ الصديق الجروفيسور خالد شميمس عن الشبيب فقال:

إن تسألوني بالنساء فإنني
خبير بأسرار النساء طبيب
إن شاب رأس المرء أو قتل ماله
فليس له من ودهن نصيب
كثير من الناس يعتبرون الشبيب عنوان المنية لكن هذا غير صحيح لأن ملايين البشر شابوا لكن أجلم طال! يقول علي بن أبي طالب ﷺ:
الشبيب عنوان المنية وهو تاريخ الكبر
وبياض شعره موت شعرك ثم أنت على الأثر
فإذا رأيت الشبيب عم الرأس فالحذر الحذر
أصبح الشبيب (صنعة) يصعب كثير من الشباب سواد شعرهم بيباض الشبيب في الزلوف أو شعر المقدمة، ويعتبرون هذا قمة الأناقة، وأعتبره عزا ومكرمة وهيبة ووقارا.

اعلم عزيزي القارئ متى ما طلبت لحيتك الخضابا
فقد ولي الشياب!
شيبتنا «كورونا»!
..في أمان الله.

شمسها: مخازن الأمن الغذائي ضرورة لضمان الاستدامة الغذائية

محمد راتب

أكد الناشط عبدالله شمسها في تصريح لـ «الأنباء» أهمية مخازن الأمن الغذائي في تحقيق الأمن والأمان في الأزمات، مشيراً إلى أن الخطوات التي بذلت في هذا الجانب مميزة ولكن تنقصها الاستراتيجية المستقبلية من حيث بناء الصوامع وتوفير المخازن والخزونات الضخمة للأزمات والطوارئ تحت إشراف الهيئة العامة للغذاء والتغذية، وذكر أن العديد من الدول وضعت استراتيجيات لخمس سنوات تشمل تطوير الإنتاج واستدامة وتعزيز الثروة الغذائية.



جمعية الشرق التعاونية (محمد مندواوي)



عروض مميزة