



مريم العجيل خلال زيارتها جناح بنك برقان

## «برقان» يشارك كراع ذهبي في معرض التوظيف لبرنامج إعادة الهيكلة



فريق عمل بنك برقان

سلسلة نقاشات تناولت التحديات المستقبلية، وما يبحث عنه في الموظفين الجدد، كما تطرقت النقاشات إلى فوائد الانضمام إلى القطاع الخاص. وقدم الطلاب سيرتهم الذاتية واهتماماتهم الوظيفية من خلال معرض QR التوظيف عبر استخدام CODE الموجود في جناح العرض الخاص في البنك.

وفي هذا الإطار، شارك فريق الموارد البشرية في بنك برقان، باختيار عدد من المرشحين المحتملين بهدف توظيفهم في البنك وذلك استناداً إلى قدراتهم في مجال التواصل، وإيجاد الحلول، إضافة إلى إلمامهم بأخلاقيات العمل. وعرض فريق بنك برقان احتياجات البنك الحالية من العمالة، كما أجرى الفريق

على تطوير وتنمية أداء الشباب الكويتي واستثمار المواهب الوطنية وإعدادهم للمشاركة في سوق عمل تنافسي. وتعد هذه الخطوة جزءاً لا يتجزأ من سعي البنك لتوظيف المزيد من الكفاءات المهنية القادرة على التكيف مع التحولات، وتحمل التقلبات في السوق، بالإضافة إلى قيادة وتوجيه القوة المالية نحو مجالات

للعام الثالث على التوالي، شارك بنك برقان كراع ذهبي في معرض التوظيف 2020، لبرنامج إعادة هيكلة القوى العاملة، وتواصل البنك مع الطلاب واستعرض أمامهم الفرص الوظيفية إلى جانب مزايا العمل في بيئة ديناميكية.

ويهدف بنك برقان من خلال مشاركته إلى توفير السبل المحفزة للطلبة المتفوقين والمتميزين، إضافة إلى تطوير علامته التجارية بشكل خاص، وأداء القطاع المصرفي بشكل عام، وذلك عبر دمج الشباب الطموح في بيئة عمل مناسبة وتوفير سبل التحفيز والتألق لهم. ويشترك بنك برقان في عدد من المعارض الوظيفية على مدار العام تنظماً جامعات وكليات عدة، مثل الجامعة الأمريكية في الكويت، وجامعة الشرق الأوسط الأمريكية، والكلية الأسترالية في الكويت. حيث يتم طرح فرص التوظيف المختلفة أمام الخريجين، يواصل بنك برقان العمل

## احتفالاً بعيد الوطني والتحرير

## «أودي الكويت» تطلق عرض ضمان إعادة الشراء بنسبة 60%



أودي Sportback A7

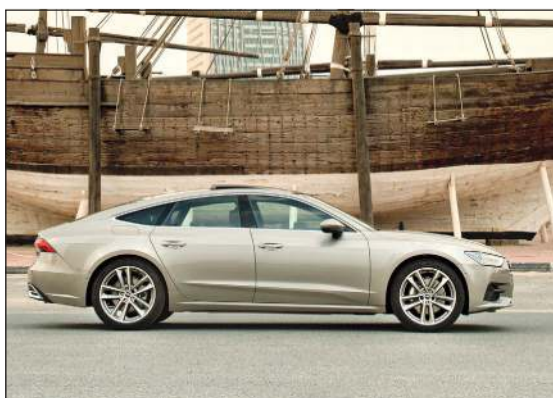


أودي Q5

الكائن في منطقة الشويخ الصناعية طريق الجبراء شارع البيبسي من يوم السبت إلى الخميس.

أودي وأودي سبورت معروضة ومتوافرة لتجربة القيادة 6 أيام في الأسبوع، لدى معرض أودي الكويت

لعملائنا ودعوا لكل لزيارة معرضنا والاحتفال بشهر فبراير بالعروض المتوافرة. يشار إلى أن طرازات



تحتفل أودي الكويت، الممثلة من شركة فؤاد الغانم وأولاده للسيارات، بعيد الوطني والتحرير للكويت مع عرض استثنائي يحتوي على ضمان إعادة الشراء بنسبة 60% من سعر الشراء ومميزات عديدة أخرى. وبضمن العرض الجديد للعملاء إعادة شراء سياراتهم بنسبة 60% عندما يشترون سيارات أودي جديدة خلال 3 سنوات من شراء السيارة، إضافة إلى ذلك، فإن معظم سيارات أودي متوافرة خلال هذا العرض بكفاءة 3 سنوات، وخدمة 5 سنوات وخدمة مساعدة على الطريق لمدة 5 سنوات.

هذا، ويسري العرض على جميع سيارات أودي المتوفرة من A3 المدمجة إلى Q8 الرياضية، بأسعار تبدأ من 11111 ديناراً. متحدثاً عن العرض، قال طارق الشافعي، مدير عام شركة فؤاد الغانم وأولاده للسيارات: سعداء بمشاركة الكويت أعيادها الوطنية، من خلال إطلاق عرض مميزة وفريدة من نوعها، حيث يقدم العرض الجديد للعملاء أعلى نسبة إعادة شراء تصل إلى 60% من قيمة السيارة بعد 3 سنوات وذلك عند شراء سيارة أودي جديدة، إضافة إلى باقة الكفاءة والخدمة، نحن دائماً نتطلع أن نقدم الأفضل

«كويست جديدة 2035»، التنموية.

ويستعرض العرض، مدير عام شركة فؤاد الغانم وأولاده للسيارات: سعداء بمشاركة الكويت أعيادها الوطنية، من خلال إطلاق عرض مميزة وفريدة من نوعها، حيث يقدم العرض الجديد للعملاء أعلى نسبة إعادة شراء تصل إلى 60% من قيمة السيارة بعد 3 سنوات وذلك عند شراء سيارة أودي جديدة، إضافة إلى باقة الكفاءة والخدمة، نحن دائماً نتطلع أن نقدم الأفضل

لخدمة الطلب المتزايد على الرحلات بين المطارين.»

وستقوم طيران الجزيرة بتسيير رحلات مباشرة إلى ثالث أكبر مدينة إماراتية بواقع رحلتين ذهاباً وعودة خلال عطلة نهاية الأسبوع يومي الخميس والسبت. وتقلع الرحلات من الكويت في الساعة 13:55 بالتوقيت المحلي وتعود من الشارقة في الساعة 16:30 بالتوقيت المحلي.

ويوت ترانتيه تقدم جميعها تجربة سياحية غنية في الثقافة والتاريخ المحلي. واختتم روهيت: «نشكر دائرة الطيران المدني في الشارقة وهيئة مطار الشارقة الدولي على تمكينهم لطيران الجزيرة من تسيير هذا الخط الجديد لخدمة الطلب المتزايد على الرحلات بين المطارين.»

وستقوم طيران الجزيرة بتسيير رحلات مباشرة إلى ثالث أكبر مدينة إماراتية بواقع رحلتين ذهاباً وعودة خلال عطلة نهاية الأسبوع يومي الخميس والسبت. وتقلع الرحلات من الكويت في الساعة 13:55 بالتوقيت المحلي وتعود من الشارقة في الساعة 16:30 بالتوقيت المحلي.

ويوت ترانتيه تقدم جميعها تجربة سياحية غنية في الثقافة والتاريخ المحلي. واختتم روهيت: «نشكر دائرة الطيران المدني في الشارقة وهيئة مطار الشارقة الدولي على تمكينهم لطيران الجزيرة من تسيير هذا الخط الجديد لخدمة الطلب المتزايد على الرحلات بين المطارين.»

وستقوم طيران الجزيرة بتسيير رحلات مباشرة إلى ثالث أكبر مدينة إماراتية بواقع رحلتين ذهاباً وعودة خلال عطلة نهاية الأسبوع يومي الخميس والسبت. وتقلع الرحلات من الكويت في الساعة 13:55 بالتوقيت المحلي وتعود من الشارقة في الساعة 16:30 بالتوقيت المحلي.

ويوت ترانتيه تقدم جميعها تجربة سياحية غنية في الثقافة والتاريخ المحلي. واختتم روهيت: «نشكر دائرة الطيران المدني في الشارقة وهيئة مطار الشارقة الدولي على تمكينهم لطيران الجزيرة من تسيير هذا الخط الجديد لخدمة الطلب المتزايد على الرحلات بين المطارين.»

وستقوم طيران الجزيرة بتسيير رحلات مباشرة إلى ثالث أكبر مدينة إماراتية بواقع رحلتين ذهاباً وعودة خلال عطلة نهاية الأسبوع يومي الخميس والسبت. وتقلع الرحلات من الكويت في الساعة 13:55 بالتوقيت المحلي وتعود من الشارقة في الساعة 16:30 بالتوقيت المحلي.

## «الأهلي» يعزز تجربة العملاء من خلال طرح خدمة «كلمني»



الأمينة. وتجدد الإشارة إلى أن هذه الخدمة ستلغي الحاجة إلى تكرار عملية التحقق من الهوية عبر مركز الاتصال، وهو ما من شأنه أن يوفر انتقالاً سلساً بين التواصل عبر الإنترنت والمساعدة المباشرة، ويدرك البنك الأهلي الكويتي أنه على

الكويتي طلب تلقي اتصال من البنك من خلال ضغطه الرز المخصصة عن طريق تطبيق البنك الأهلي الكويتي عبر الهاتف أو الإنترنت، وسيتم الاتصال بالعميل تلقائياً من نظام البنك وذلك بعد إتمام تسجيل الدخول واستكمال عملية المصادقة والتحقق

طرح البنك الأهلي الكويتي مؤخراً خدمة «كلمني» (Call Me)، وهي خطوة تأتي استمراراً لجهود البنك الرامية إلى تبني أحدث الابتكارات والتكنولوجيا المتطورة لتحسين وإثراء تجربة التعامل المصرفي لعملائه. وفي إطار إستراتيجيته: «الأهلي أسهل»، التي تم إطلاقها منذ ما يقرب من خمس سنوات، يسعى البنك الأهلي الكويتي من خلال هذه الخدمة إلى توفير الوقت وتبسيط عملية إنجاز المعاملات لتلبية حاجة عملائه للحصول على تجربة تعامل مصرفي سهلة وسلسة، وتتيح خدمة «كلمني» (Call Me) لعملاء البنك الأهلي

## لتقديم حلول وخدمات تكنولوجية رقمية فريدة ذات فوائد طويلة الأمد

## شراكة استراتيجية بين «وربة» وتطبيق «بوكي» لخدمة الدفع الإلكتروني الشامل

■ الشريف: الشراكة الاستراتيجية مع «بوكي» ستفتح آفاقاً جديدة لعملاء «وربة»

بنك وربة، تحويل الراتب ومختلف منافذ البيع للحصول على نقاط بدلاً من استرداد النقود.

والذي يمكن العملاء إضافة جميع النقاط المكتسبة تلقائياً إلى خزانة برنامج «المخبة» الجديد، حيث يتم احتساب النقاط بالاعتماد على المبلغ المالي الذي تم استخدامه ليحصل عميل بنك وربة على 100 نقطة مقابل كل دينار، صالحة للاستخدام خلال سنة من تاريخ ربحها. كما يمكن القيام بتعبئة بطاقات وربة الخاصة بالعملاء، دفع فواتير الهواتف النقالة، نقل النقاط إلى الأصدقاء أو تحويل النقاط إلى حساب السبلة بشرط أن يكون المبلغ من مضاغفات 10 دنانير، وأن تكون الأموال متواجدة لمدة شهر قبل السحب لإعطاء فرص إضافية للسحب. ويهدف الاتفاق لتحقيق الأهداف المرجوة من التعاون المتمرد مسيرة التحول الرقمي. باستخدام كل أنواع التكنولوجيا الحديثة المتطورة لكي تلائم كل الشرائح والمستخدمين بما يحقق التميز في طرح الخدمات المبتكرة التي تتماشى مع نمط الحياة العصرية وتلبي احتياجات العملاء.

ويذكر أن هذه الشراكة ستعمل على تعزيز العمليات المصرفية الشرائية وتقديم خدمات عديدة للعملاء أبرزها ما يتعلق ببرنامج «المخبة» للمكافآت الرقمية الذي أطلقه البنك مؤخراً وتقوم على مبدأ منح نقاط رقمية للعملاء، عند قيامهم بمباشرة عملياتهم المصرفية، عند تطبيق «بنك وربة»، والتي تتضمن دفع فاتورة الهاتف النقالي، دعوة الأصدقاء لفتح حساب في



محمد الشريف ومحمد الفيصلي بعد توقيع الاتفاقية

في الخدمات الرقمية وسبل الدفع الحديثة، مؤكداً أن الشراكة تأتي لمواكبة روح العصر التكنولوجية والنمو المتصاعد في الخدمات المصرفية الرقمية، التي باتت مطلباً للعملاء، إثر تحول الهواتف الذكية إلى منصة لإنجاز معاملاتهم البنكية والمصرفية وفق معايير عالية المرونة والأمان والسرية.

تعزيز الخدمات المصرفية

وتركز الشراكة على إثراء تجربة العملاء الرقمية من جهة، ورؤية كل من بنك وربة وتطبيق «بوكي» التي تستند إلى التميز في تقديم الخدمات المصرفية للشركات وطرح خدمات مصرفية رقمية متطورة للأفراد من جهة أخرى.

ويشكر أن هذه الشراكة ستعمل على تعزيز العمليات المصرفية الشرائية وتقديم خدمات عديدة للعملاء أبرزها ما يتعلق ببرنامج «المخبة» للمكافآت الرقمية الذي أطلقه البنك مؤخراً وتقوم على مبدأ منح نقاط رقمية للعملاء، عند قيامهم بمباشرة عملياتهم المصرفية، عند تطبيق «بنك وربة»، والتي تتضمن دفع فاتورة الهاتف النقالي، دعوة الأصدقاء لفتح حساب في

المحلات التجارية المشاركة باستخدام المبلغ الذي تمت إضافته في المحفظة، وإرسال الأموال إلى مستخدمين بوكي آخرين، وشراء بطاقات مسبقة الدفع الافتراضية مثل iTunes، حيث يوجد اتفاق بين بوكي وأحد الموردين الذي يوفر مجموعة من البطاقات الافتراضية مسبقة الدفع، بحيث يختار مستخدم بوكي البطاقات والشفة من القائمة ويتم التأكد من توافر المخزون لدى المورد قبل تقديم الطلب، بالإضافة إلى إرسال الشحن الدولي وهي خدمة تقدمها جميع شركات الهواتف النقالة عن طريق شركات دولية (تم التعاقد مع شركة Transferto) والتي تعمل بصفتها مجمع ورايط لجميع شركات الهواتف النقالة الدولية وربطها معها عن طريق الـ API.

إلى جانب عرض وحفظ العروض وهي خدمة تمكن العميل من حفظ العروض التي يقدمها التجار بسهولة الرجوع إليها. ويهدف خدمة «Booky» الرئيس التنفيذي لتطبيق «بوكي» محمد الفيصلي إن الاتفاقية تهدف ليكون التطبيق شريكاً مالياً استراتيجياً للبنك لتقديم آخر ما توصلت إليه التكنولوجيا

الدفع الإلكتروني من أجل تقديم خدمات خاصة لعملائنا، وذلك من خلال استخدام أفضل الحلول التقنية الحديثة لتسهيل وصول المعلومات والبيانات للعملاء. وأضاف الشريف أن البنك يتطلع دوماً لأن يقدم لعملائه الحلول التكنولوجية الحديثة، والمبتكرة وإن خطوة الشراكة الاستراتيجية بين البنك وشركة زينون المالكه لتطبيق «بوكي» ستفتح آفاقاً جديدة للعملاء، خاصة أن علاقة بنك وربة بعملائه لا تنفك عن حد المعاملات المصرفية التقليدية، بل تتعداها إلى كل ما يتعلق بالنواتح اليومية.

وأكد أن بنك وربة وضع نصب عينيها أن تقدم مجموعة متنوعة من المزايا الاستثنائية، والحلول المصرفية الذكية التي تتمتع بالسهولة والسلاسة، وتفهم احتياجات العملاء، وهو ما تقوم به مجموعة من كوادر البنك الذين يتمتعون بخبرات متراكمة في هذا المجال.

وتعتبر خدمة «Booky» محفظة افتراضية آمنة تسمح للمستخدم بتعبئة عبر قناة الدفع الإلكتروني الخاصة بشركة الخدمات المصرفية الآلية المشتركة، بحيث يمكن مستخدم التطبيق الدفع في

أعلن بنك وربة عن شراكته مع شركة «زينون» المالكه لتطبيق «بوكي» لخدمات الدفع الإلكتروني ما يمكن بنك وربة من تنفيذ سياسته الاستراتيجية وتوسيع نشاطه وزيادة قاعدة عملائه داخل السوق الكويتي. وعن هذه الشراكة، قال رئيس المجموعة الاستراتيجية والرقمية في بنك وربة محمد عاطف الشريف: إننا سعداء بهذه الشراكة الاستراتيجية مع شركة زينون المالكه لتطبيق «بوكي»، لخدمات

الدفع الإلكتروني من أجل تقديم خدمات خاصة لعملائنا، وذلك من خلال استخدام أفضل الحلول التقنية الحديثة لتسهيل وصول المعلومات والبيانات للعملاء. وأضاف الشريف أن البنك يتطلع دوماً لأن يقدم لعملائه الحلول التكنولوجية الحديثة، والمبتكرة وإن خطوة الشراكة الاستراتيجية بين البنك وشركة زينون المالكه لتطبيق «بوكي» ستفتح آفاقاً جديدة للعملاء، خاصة أن علاقة بنك وربة بعملائه لا تنفك عن حد المعاملات المصرفية التقليدية، بل تتعداها إلى كل ما يتعلق بالنواتح اليومية.

وأكد أن بنك وربة وضع نصب عينيها أن تقدم مجموعة متنوعة من المزايا الاستثنائية، والحلول المصرفية الذكية التي تتمتع بالسهولة والسلاسة، وتفهم احتياجات العملاء، وهو ما تقوم به مجموعة من كوادر البنك الذين يتمتعون بخبرات متراكمة في هذا المجال.

وتعتبر خدمة «Booky» محفظة افتراضية آمنة تسمح للمستخدم بتعبئة عبر قناة الدفع الإلكتروني الخاصة بشركة الخدمات المصرفية الآلية المشتركة، بحيث يمكن مستخدم التطبيق الدفع في

الدفع الإلكتروني من أجل تقديم خدمات خاصة لعملائنا، وذلك من خلال استخدام أفضل الحلول التقنية الحديثة لتسهيل وصول المعلومات والبيانات للعملاء. وأضاف الشريف أن البنك يتطلع دوماً لأن يقدم لعملائه الحلول التكنولوجية الحديثة، والمبتكرة وإن خطوة الشراكة الاستراتيجية بين البنك وشركة زينون المالكه لتطبيق «بوكي» ستفتح آفاقاً جديدة للعملاء، خاصة أن علاقة بنك وربة بعملائه لا تنفك عن حد المعاملات المصرفية التقليدية، بل تتعداها إلى كل ما يتعلق بالنواتح اليومية.

وأكد أن بنك وربة وضع نصب عينيها أن تقدم مجموعة متنوعة من المزايا الاستثنائية، والحلول المصرفية الذكية التي تتمتع بالسهولة والسلاسة، وتفهم احتياجات العملاء، وهو ما تقوم به مجموعة من كوادر البنك الذين يتمتعون بخبرات متراكمة في هذا المجال.

وتعتبر خدمة «Booky» محفظة افتراضية آمنة تسمح للمستخدم بتعبئة عبر قناة الدفع الإلكتروني الخاصة بشركة الخدمات المصرفية الآلية المشتركة، بحيث يمكن مستخدم التطبيق الدفع في

## بواقع رحلتين في الأسبوع

## «الجزيرة» تطلق رحلاتها إلى الشارقة.. 2 أبريل المقبل



دراساتهم وكذلك سكان الشارقة بشبكة وجهاتنا المتنامية والتي تغطي مدناً ذات الطلب العالي في أوروبا والشرق الأوسط وشبه القارة الهندية.» وتعتبر الشارقة وجهة رائدة للطلاب الكويتيين الذين يدرسون في جامعات مثل جامعة الشارقة

أعلنت طيران الجزيرة، في بيان صحافي أمس أنها ستطلق خط رحلات مباشر إلى الشارقة ابتداء من الثاني من أبريل 2020، لتكون ثالث وجهة لها في الإمارات بعد دبي والعين، وبهذه المناسبة، قال الرئيس التنفيذي لطيران الجزيرة، روهيت راماشاندران: «يسعدنا أن نبدأ تشغيل أول خط مباشر لطيران الجزيرة إلى الشارقة لدعم توسعنا في الإمارات بعد إطلاقنا خط رحلات إلى العين في شهر ديسمبر من العام الماضي.» وأضاف روهيت: «تربط هذه الرحلات الجديدة عملائنا بوجهة سياحية فريدة للعائلات، كما أنها تخدم الطلاب الكويتيين بمطار قريب من موقع

ويوت ترانتيه تقدم جميعها تجربة سياحية غنية في الثقافة والتاريخ المحلي. واختتم روهيت: «نشكر دائرة الطيران المدني في الشارقة وهيئة مطار الشارقة الدولي على تمكينهم لطيران الجزيرة من تسيير هذا الخط الجديد لخدمة الطلب المتزايد على الرحلات بين المطارين.»

وستقوم طيران الجزيرة بتسيير رحلات مباشرة إلى ثالث أكبر مدينة إماراتية بواقع رحلتين ذهاباً وعودة خلال عطلة نهاية الأسبوع يومي الخميس والسبت. وتقلع الرحلات من الكويت في الساعة 13:55 بالتوقيت المحلي وتعود من الشارقة في الساعة 16:30 بالتوقيت المحلي.

ويوت ترانتيه تقدم جميعها تجربة سياحية غنية في الثقافة والتاريخ المحلي. واختتم روهيت: «نشكر دائرة الطيران المدني في الشارقة وهيئة مطار الشارقة الدولي على تمكينهم لطيران الجزيرة من تسيير هذا الخط الجديد لخدمة الطلب المتزايد على الرحلات بين المطارين.»