



أكاديمية «الوطني» تستقبل أولى دفعات متدربي العام 2020



صورة جماعية للمتدربين الجدد

في مقدمة أولوياته، بوصفه هدفاً استراتيجياً ومسؤولية مشتركة بين الدولة ممثلة بأجهزتها المختلفة والقطاع الخاص. وتم افتتاح أكاديمية الوطني في العام 2008 بهدف تهديد الطريق للخريجين الجامعيين الجدد من الشباب الكويتي للاتحاق بالعمل في قطاع الخدمات المصرفية، وتوفير الأكاديمية للخريجين أفضل البرامج التدريبية التي تم وضعها بالتعاون مع كبرى المؤسسات والجامعات حول العالم لتواكب متطلبات سوق العمل.

والتسويق، والتفاوض، والإقراض الاستهلاكي والتجاري بجانب التدريب على الإبداع والابتكار والتفكير التصميمي. والجدير بالذكر أن محتوى البرنامج يشهد على نحو مستمر عمليات مراجعة وإضافة للمحتوى من أجل مواكبة أحدث الأبحاث والدراسات العالمية التي تخصص بالقطاع المصرفي والعلوم الإدارية. وتنعكس الأكاديمية رؤية بنك الكويت الوطني في وضع مبدأ التنمية المستدامة للموارد والكوادر البشرية

وحضر حفل استقبال المتدربين الجدد مدير عام الموارد البشرية لمجموعة بنك الكويت الوطني عماد أحمد العيلاني ومدير عام مجموعة الخدمات المصرفية الشخصية محمد العثمان ومديرون تنفيذيون ومسؤولو إدارة المواهب والتدريب والتطوير. ويمتد البرنامج التدريبي للأكاديمية الذي يضم 20 متدرباً لمدة 4 أشهر، ويتضمن مختلف جوانب العمل المصرفي، مثل المبادئ المصرفية، وإدارة المخاطر، والمحاسبة المالية،

استقبلت أكاديمية بنك الكويت الوطني الدفعة الثالثة والعشرين والأولى لها في عام 2020 من الموظفين الجدد بعد اجتيازهم بنجاح شروط ومعايير الاختيار لهذا البرنامج المكثف والمصمم خصيصاً لحملة الشهادات الجامعية من الكوادر الكويتية الشابة. ويندرج البرنامج الذي يمتد لنحو 12 عاماً ضمن إطار استراتيجية الوطني الهادفة إلى استقطاب وتوظيف الكفاءات الوطنية، وتطوير وتأهيل الكوادر من حديثي التخرج، واستقطابهم للعمل في القطاع المصرفي.

«المباني» تحصد جائزة «فوربس» الشرق الأوسط لفئة أفضل مطور تجاري



صورة جماعية للمكرمين والفائزين

عام ما هو إلا نتيجة التزامها المستمر بالتميز من خلال التواصل بتقديم أعلى المعايير العالمية في المشاريع التي تمتلكها، وتقديم حلول استثمارية مبتكرة تلبى طموحات عملائها، وما هو إلا تأكيد على المساعي والجهود المبذولة التي تتبعها الإدارة لإضافة قيمة لمساهمتها وأصحاب المصالح في جميع أنشطتها وأعمالها، كما أن نيل هذه الجوائز عما بعد

مما يؤكد على نمو شركة المباني المستمر واهتمامها المتواصل بالاستثمار الخلاق. وأعربت شركة المباني عن سعادتها بحصولها على هذه الجائزة من بين العديد من الشركات، والتي تعتبر إنجازاً جديداً يضاف إلى رصيد جوائزها، لاسيما أن الفائزين عليها يعدون من الخبراء في المجال العقاري ولهم خبرة كبيرة في تنظيم مثل هذه الجوائز على مستوى العالم،

الجلسة الثالثة والأخيرة مدى تمكن الأطر القانونية المتاحة للاستثمار الخلاق. وأعربت شركة المباني عن سعادتها بحصولها على هذه الجائزة من بين العديد من الشركات، والتي تعتبر إنجازاً جديداً يضاف إلى رصيد جوائزها، لاسيما أن الفائزين عليها يعدون من الخبراء في المجال العقاري ولهم خبرة كبيرة في تنظيم مثل هذه الجوائز على مستوى العالم،

أعلنت شركة المباني عن فوزها بجائزة فوربس الشرق الأوسط لفئة أفضل مطور تجاري باعتبارها خبيراً ومن قادة الأعمال في قطاعات العقارات والإنشاءات والتكنولوجيا العقارية، حيث منحت هذه الجائزة خلال ندوة فوربس الشرق الأوسط التي أقيمت مؤخراً في دبي بحضور أكثر من 200 خبير من رواد الأعمال وقادة القطاع والمسؤولين الحكوميين في المنطقة، والتي كشفت بها عن قائمتها الأكبر للشركات العقارية الخاصة والشركات العقارية العامة في الشرق الأوسط.



جائزة فوربس الشرق الأوسط لشركة المباني لفئة أفضل مطور تجاري

«برقان»: 5 فائزين بسحب حساب «يومي»

الربح ما يوقف!
كل يوم مع حساب «يومي»

5000
دك يومياً

125000
دك لرفع سنوياً

اليوم.. يومك!

1804080
www.burgan.com

أعلن بنك برقان عن أسماء الفائزين في السحوبات اليومية على حساب يومي، حيث فاز كل واحد منهم بجائزة 5000 دينار، وكان الحظ في هذه السحوبات من نصيب: أحمد عيفان سلطان جربوع الظفيري، الشبخة لولوه خليفة عبدالله الصباح، عقيله زمان، سليم سيد سيد إسماعيل، محمد عبدالوهاب إبراهيم العيادي، وبالإضافة للسحب اليومي، يوفر بنك برقان سحباً ربع سنوي لحساب «يومي» للفوز بجائزة نقدية بقيمة 125 ألف دينار، وللتأهل للسحوبات ربع السنوية يتعين على العملاء ألا يقل رصيدهم عن 500 دينار لمدة شهرين كاملين قبل تاريخ السحب، كما أن كل 10 دقائق تمثل فرصة واحدة لدخول السحب. وإذا كان رصيد الحساب 500 دينار وما فوق، سيكون صاحب الحساب مؤهلاً للدخول في

بتقديم كل المساعدة اللازمة حول كيفية فتح الحساب، أو للإجابة عن كل الاستفسارات حول جميع خدمات ومنتجات بنك برقان.

زيارة أقرب فرع لبنك برقان للحصول على التفاصيل والمعلومات اللازمة، أو الاتصال على 1804080 حيث سيقوم موظفونا المختصون

كل من السحوبات اليومية وربيع السنوية. وللمزيد من المعلومات حول فتح حساب يومي أو عن السحب ربع السنوي لحساب يومي، يرجى

«طيران الجزيرة»: خط مباشر بين الكويت وأبها



وتغادر رحلات طيران الجزيرة من الكويت إلى أبها في تمام الساعة 10:25 صباحاً بالتوقيت المحلي أيام الثلاثاء والأربعاء والجمعة، في حين أن رحلة العودة تقطع من أبها في تمام الساعة 13:20 بالتوقيت المحلي. وتوفر طيران الجزيرة خيار التخطيط لرحلتهم من بين 3 فئات أسعار على الدرجة السياحية، وهي فئة Light و Value و Extra، والتي توفر كل منها مجموعة من الخدمات التي تلبى احتياجات مختلف

أبها وربط عملائنا بهذه الوجهة السياحية السعودية الشهيرة المعروفة بمعالمها والآثار التاريخية وطبيعتها الفريدة والمناظر الخلابة من أعلى الجبال المحيطة بها. وأضاف: «سيعزز هذا الخط الجديد شبكة الوجهات التي نخدمها في المملكة العربية السعودية والتي تشمل كلاً من الرياض وجدة والدمام والطائف، وذلك ضمن سعينا بتوفير رحلات مباشرة وخطوط ربط بين المنطقة وأوروبا وشبه القارة الهندية».

أعلنت طيران الجزيرة، في بيان صحفي أمس عن استعدادها لإطلاق خط رحلات مباشرة إلى أبها في شهر فبراير لتكون سادس مدينة لها في المملكة العربية السعودية، حيث ستقوم بخدمة عاصمة منطقة عسير بواقع 3 رحلات أسبوعية كل يوم ثلاثاء وأربعاء وجمعة. وقال الرئيس التنفيذي لطيران الجزيرة روهبت راماشاندرا: «نحن سعدون جداً بإطلاق أول خط رحلات مباشرة بين الكويت ومدينة

وما يتوقع أن يجده من خدمات مصرفية سهلة ومتاحة لتلبي حاجاته اليومية، بالإضافة إلى حرصنا الدائم على أن نصل إلى مستوى خدمات تفوق توقعاته.

الحلول وأكثرها ملاءمة. وأوضح التوجيهي أن إصدار بطاقة ائتمانية جديدة أصبح مع بنك بوبيان من أسهل ما يكون، فعلى العميل الراغب في إصدار البطاقة الائتمانية أن يقدم طلب الإصدار عن طريق تطبيق بوبيان App من خلال خطوات بسيطة وبمجرد قبول الطلب يمكن الحصول عليها من أجهزة إصدار البطاقات المرتبطة بأجهزة الصراف الآلي و Boubyan Direct في أي وقت طوال أيام الأسبوع، دون الحاجة إلى زيارة الفرع أو حتى التواصل مع مركز خدمة العملاء. وأضاف: «أضف: الجانب الإبداعي لخدماتنا ومنتجاتنا ميني على أساس فهم واقعي لاحتياجات العملاء واهتمام كبير بطموحاتهم والمحافظة على الشفافية في العلاقة مع العملاء المبنية على أساس الثقة والاحترام المتبادلين مع النطق إلى التميز والتفرد من خلال الريادة في ابتكار أبسط

السهولة والبساطة في تلبية الاحتياجات اليومية للعملاء. وأضاف: الجانب الإبداعي لخدماتنا ومنتجاتنا ميني على أساس فهم واقعي لاحتياجات العملاء واهتمام كبير بطموحاتهم والمحافظة على الشفافية في العلاقة مع العملاء المبنية على أساس الثقة والاحترام المتبادلين مع النطق إلى التميز والتفرد من خلال الريادة في ابتكار أبسط

استمراراً منه في إتاحة كل ما هو جديد ومميز لعملائه، أعلن بنك بوبيان عن إطلاق خدمة إصدار وتفعيل البطاقة الائتمانية الجديدة لأول مرة في الكويت، وذلك عبر التحديث القادم لتطبيق بوبيان على الجوال ليتمكن عملاء البنك من خلاله من إصدار وتفعيل البطاقة الائتمانية دون الحاجة لزيارة الفرع أو الاتصال على مركز خدمة العملاء، ليؤكد البنك انفراده بتقديم الخدمات والمنتجات الرقمية التي يطرحها لعملائه.

«بوبيان» يتيح خدمة إصدار وتفعيل البطاقة الائتمانية من خلال تطبيقه للمرة الأولى في الكويت

بذكر أن تطبيق بوبيان يعتبر من أبرز التطبيقات سواء من حيث سهولة الاستخدام أو نمو عدد المستخدمين ورايهم وتقييمهم للتطبيق والتي وضعت في المقدمة، حيث أن احتياجات أي عميل من أي بنك يمكن تحديدها في خدمات أساسية هي فتح حساب، إجراء العمليات المصرفية المختلفة من تحويلات ودفع فواتير، والحصول على تمويل إلى جانب الحصول على البطاقات الائتمانية وبطاقات السحب الآلي، وهي باقية خدمات أصبح بالإمكان الحصول عليها بسرعة وسهولة عن طريق تطبيق بوبيان.

السهولة والبساطة في تلبية الاحتياجات اليومية للعملاء. وأضاف: الجانب الإبداعي لخدماتنا ومنتجاتنا ميني على أساس فهم واقعي لاحتياجات العملاء واهتمام كبير بطموحاتهم والمحافظة على الشفافية في العلاقة مع العملاء المبنية على أساس الثقة والاحترام المتبادلين مع النطق إلى التميز والتفرد من خلال الريادة في ابتكار أبسط



عبدالله التوجيهي

السهولة والبساطة في تلبية الاحتياجات اليومية للعملاء. وأضاف: الجانب الإبداعي لخدماتنا ومنتجاتنا ميني على أساس فهم واقعي لاحتياجات العملاء واهتمام كبير بطموحاتهم والمحافظة على الشفافية في العلاقة مع العملاء المبنية على أساس الثقة والاحترام المتبادلين مع النطق إلى التميز والتفرد من خلال الريادة في ابتكار أبسط

«وربة» يعلن الراغبين بسحوبات «السنبل»

السحوبات الأسبوعية على خمسة رابحين 1000 دينار لكل منهم، وتتميز السنبل في 2019 بالسحوبات الكبرى (Mega Draws) التي تقام كل ربيع ستة لتكشف عن خمسة رابحين، ويكون من نصيب الربح الأول 100 ألف دينار، وأربعة رابحين بسيارات Land Cruiser VXR. والمنحج العملاء المزيد من الفرص للربح، قام بنك وربة بزيادة الجوائز بسحب ال Mega Draw الأخير لعام 2019 بإضافة سيارتي لاند كروز من نفس الفئة. وأما فيما يتعلق بفرص الربح، فيحقق لكل عميل فرصة لدخول السحب مقابل كل 10 دقائق في الحساب. هذا، وقدم بنك وربة حلاً استثمارياً آخر باسم وديعة السنبل التي تعد المودعين بعوائد متوقعة تصل إلى 3,5٪ وقرص ربح في سحوبات السنبل طوال فترة الاستثمار.

بنك وربة

مبروك!

رابحوا الـ 1,000 دك في سحب السنبل الأسبوعي الخمسين

صالح أحمد صالح عبدالله
نصره جردان أجوير
هيفاء علي عسكر عباس
جميله مخيف محسن
فهد محمد علي الشمري

نظم بنك وربة يوم الخميس الماضي سحب السنبل الأسبوعي، حيث تم الإعلان عن الفائزين الخمسة بحضور ممثل عن وزارة التجارة والصناعة وموظفي بنك وربة. وبالنسبة للعملاء الذين حالفهم الحظ خلال سحب السنبل الخمسين، فقد توج 5 رابحين من عملاء بنك وربة كل منهم على 1000 دينار وهم: صالح أحمد صالح عبدالله، نصره جردان أجوير، هيفاء علي عسكر عباس، جميلة مخيف محسن، وفهد محمد علي الشمري.

يتوافق مع تحقيق المصلحة والفائدة الكبرى لعملائه ونظراً لتنامي قاعدة عملائه والتجاوب الكبير الذي لقيه الحساب، يعيد بنك وربة إطلاق حساب «السنبل» بحلة جديدة ومتطورة في 2019 تطوي في ثناياها

يتوافق مع تحقيق المصلحة والفائدة الكبرى لعملائه ونظراً لتنامي قاعدة عملائه والتجاوب الكبير الذي لقيه الحساب، يعيد بنك وربة إطلاق حساب «السنبل» بحلة جديدة ومتطورة في 2019 تطوي في ثناياها

ويمثل حساب السنبل الخيار الأمثل لكل الراغبين في توفير الأموال وتحقيق عوائد مالية ثابتة على أرصدهم في الوقت نفسه، بالإضافة إلى فرص للفوز بجوائز نقدية طوال العام. وتماشياً مع رغبتهم في تطوير وتحديث خدماته وحلوله المصرفية بما