



حصياً لحاملي بطاقات «بيتك» نادي الواحة ماستر كارد مسابقة الدفع

«بيتك» يُطلق حملة «رحلة 18 مليون ميل تبدأ ببطاقة»

ياسين: نواصل إطلاق حملات حصرية تلبى تطلعات العملاء وتعزز مكانة البنك



ياسين

ميل، ويحصل الفائز السابع إلى الحادي عشر على 100 ألف ميل، ويحصل 300 فائز على 50 ألف ميل لكل منهم. وأوضح أن العميل يحصل

على فرصة واحدة لدخول السحب لقاء كل 1 دينار من مجموع المشتريات المحلية، ويحصل على فرصتين لدخول السحب لقاء كل 1 دينار من مجموع المشتريات العالمية، مبيهاً أن ذلك يندرج على العمليات الشرائية فقط والعمليات التي تتم عبر الأونلاين.

وأضاف ياسين: تتيج بطاقة «بيتك» نادي الواحة مسابقة الدفع إلى جانب ميزاتها الشرائية والخصومات الفريدة التي تقدمها، ربح أميال من نادي «الواحة» مع كل عملية شراء، يمكن استبدالها للحصول على تذكار سفر مجانية على متن الخطوط الجوية الكويتية،

ملياً، ويحصل الفائز السابع إلى الحادي عشر على 100 ألف ميل، ويحصل 300 فائز على 50 ألف ميل لكل منهم. وأوضح أن العميل يحصل



رحلة 18 مليون ميل تبدأ ببطاقة

جدير بالذكر أن المليون ميل تمكن الشخص من السفر إلى الولايات المتحدة 10 مرات على الدرجة الأولى والسفر إلى أوروبا 12 مرة، بقيمة تساوي نحو 20 ألف دينار.

جدير بالذكر أن المليون ميل تمكن الشخص من السفر إلى الولايات المتحدة 10 مرات على الدرجة الأولى والسفر إلى أوروبا 12 مرة، بقيمة تساوي نحو 20 ألف دينار.

VIVA تعلن عن توافر هاتف سامسونج Galaxy Note10+ 5G لعملائها في الكويت



أعلنت شركة الاتصالات الكويتية VIVA إحدى شركات مجموعة STC، عن توفيرها هاتف سامسونج الرائد الذي يدعم تقنية الجيل الخامس Galaxy Note10+ 5G في الكويت، مع باقة VIVA للدفع الأجل 37 ديناراً و لمدة محدودة، وذلك في كافة فروع VIVA. تطبق VIVA عبر موقع VIVA الإلكتروني مع عرض لمدة محدودة ويساهم هاتف Galaxy Note10+ 5G، بفضل مجموعة من تقنيات وبرامج التصوير المتطورة التي يتضمنها بالارتقاء بتجربة مستخدميها إلى مستوى جديد من التميز عند تسجيل مقاطع الفيديو والتقاط الصور الفوتوغرافية بفضل الشاشة الأكبر في مجموعة Note حتى الآن، حيث يمكن استخدام الأدوات الحديثة للتقاط الصور وتسجيل مقاطع فيديو مذهلة مستفيدين من القدرات الفائقة التي يوفرها

للمستخدمين في الكويت، عبر توفير خدمات الاتصال بسرعات فائقة وموثوقة أكبر لتلبية طلباتهم التي تنمو على نحو مستمر. ويسعدنا التعاون مع العديد من الشركاء الرائدة مثل سامسونج في عصر تقنية الجيل الخامس، لضمان توفير أفضل ابتكارات الأجهزة المحمولة للعملاء كهاتف Galaxy Note10+ 5G لتمكينهم من الاستمتاع بمزايا السرعات المتقدمة والخدمات الرائعة. ومن جانبه، قال عثمان البورا، رئيس قسم مجموعة المعلومات والهواتف الخليج في سامسونج الخليج للإلكترونيات: تم تصميم هاتف Galaxy Note10+ 5G للمستهلكين الذين يرغبون بتحقيق المزيد من الإنجازات، كما تم تطويره للاستفادة الكاملة من السرعة القصوى والقوة الفائقة وقدرات الاتصال الاستثنائية التي توفرها تقنية الجيل الخامس.

والبث فائق السرعة ومكالمات الفيديو بتقنية 4K، وألعاب الفيديو من المستوى التالي. وفي هذه المناسبة قالت حنين الفليح الرئيس التنفيذي لقطاع مبيعات الأفراد في VIVA: تهدف VIVA لتوفير أفضل التجارب

«شمال الخليج» تطلق عرضاً رائعاً على «أزيرا» الجديدة كلياً

سعر مدهل يبدأ من 7777 ديناراً ومزايا قيمة لدى اقتناء هذه السيارة العالمية المميزة



أطلقت «شمال الخليج» الوكلي الحصري لسيارات هيونداي في الكويت، عرضاً مذهلاً على سيارة «أزيرا» الجديدة كلياً. بسعر تنافسي يبدأ من 7777 ديناراً إلى جانب مزايا أخرى قيمة يحصل عليها العميل لدى اقتناء هذه السيارة المميزة. كما يشمل العرض باقة مميزة من المزايا والخدمات وتشمل كفاءة المصنع 4 سنوات دون تكلفة المسافة أو كفاءة 5 سنوات/ 100000 كم أيهما قبل. وتتسم «أزيرا»، سيارة السيدان العالمية بالراحة والأناقة والفخامة، وهي مصممة للأشخاص الذين لا يرضون إلا أن يكونوا في المقدمة. ترقى هذه السيارة بمفهوم الفخامة إلى مستوى جديد، بالإضافة إلى كونها تمتلك أكثر هيكل موثوق وأضخ الملامح ضمن فئة، بالإضافة إلى بنية أزيرا المتينة والقوية، كما أنها أبدعت في تحويل القيادة إلى متعة متناهية بين الفخامة وقوة الأداء. هذا، ويبرز شكلها الرياضي توازناً رائعاً بين وظائفها ومكانتها المتميزة، ويظهر كل تفصيل تميزها وقوتها واعتماديتها، ابتداءً من مصابيح LED الأمامية وصولاً إلى العجلات المعدنية ذات 19 بوصة. كما تتميز أزيرا

المميز على طراز السيدان العالمية أزيرا الجديدة كلياً، لتكون متناهية للعملاء في السوق الكويتي، بعد أن لقيت نجاحاً هائلاً من خلال تصميمها الجريء وسعرها التنافسي وميزة توفير الوقود وغيرها من الميزات التي تتوفر بها هذه المركبة. كما أننا في شمال الخليج نبذل قصارى جهدنا لتوفير أفضل الخدمات من خلال تقديم أحدث العروض والأفكار المميزة التي تستقطب اهتمام ورضا العملاء وتتناسب متطلباتهم

بإحسان التصميم الداخلي وبخامة متناهية، تتجسد في المواد المستخدمة في مقصورتها، فالقواعد مكسوة بجلد نابا الفاخر، والزينة مصنوعة من الخشب المقوى، ومفاتيح التحكم المرصعة من الكروم الناعم، في حين يكشف كل مكون داخلي في أزيرا عن براعة دقيقة متناهية في روعتها. تعليقا على هذا العرض المميز، قال مدير التسويق في «شمال الخليج» خالدون عبد الحافظ: «تفخر «شمال الخليج» بإطلاق هذا العرض

بإحسان التصميم الداخلي وبخامة متناهية، تتجسد في المواد المستخدمة في مقصورتها، فالقواعد مكسوة بجلد نابا الفاخر، والزينة مصنوعة من الخشب المقوى، ومفاتيح التحكم المرصعة من الكروم الناعم، في حين يكشف كل مكون داخلي في أزيرا عن براعة دقيقة متناهية في روعتها. تعليقا على هذا العرض المميز، قال مدير التسويق في «شمال الخليج» خالدون عبد الحافظ: «تفخر «شمال الخليج» بإطلاق هذا العرض

نظمته الشركة الكويتية لنفط الخليج

«برقان» يشارك في «معرض البنوك المحلية»



عبدالله الشمري مكرماً ممثلي «برقان»

اختتم بنك برقان مؤخراً مشاركته في معرض البنوك المحلية الذي نظّمته الشركة الكويتية لنفط الخليج في منتزه الأحمدي. وانطلاقاً من التزام بنك برقان المتواصل بتقديم خدمات عالية الجودة، وحلول مصرفية شاملة لكل عملائه في جميع أنحاء الكويت، فقد تسنى لزوار المعرض التعرف من خلال ممثلي البنك على مجموعة واسعة من المنتجات ومزاياها.

وخلال المعرض قام فريق بنك برقان بشرح مزايا حساب الثريا للراتب، والذي تم إطلاقه مؤخراً ويعتبر من أفضل حسابات الراتب في الكويت. حيث يوفر فرصة دخول السحب الشهري على جائزة نقدية ببلغ 10 آلاف دينار شهرياً. كما يعطي حساب الثريا للراتب فرصة الاختيار بين هدية نقدية بقيمة 250 ديناراً أو قرض من دون فوائد تصل قيمته حتى 12 ألف دينار.

«الراجحي» فرع الكويت يشارك في معرض «نفط الخليج» الخاص بالبنوك



جناح المصرف في المعرض



عبدالله الشمري مكرماً ممثل «الراجحي»

والاجتماعي، كما شارك بالسحب الذي تم إجراؤه في ختام الفعالية لاختيار عدد من الفائزين بهدايا مميزة قدمتها البنوك المشاركة. وقد شهد جناح مصرف الراجحي - فرع الكويت حضوراً لافتاً ويتقدم المصرف بجزيل الشكر لشركة الكويتية لنفط الخليج على الدعوة الكريمة لحضور هذا النوع من الفعاليات.



شارك مصرف الراجحي - فرع الكويت يوم 12 ديسمبر 2019 في معرض البنوك المحلية الذي أقامته الشركة الكويتية لنفط الخليج في الأحمدي والذي شارك فيه عدد من البنوك في الكويت. وقد قدم المصرف للزائرين في جناحه الخاص نبذة عن المصرف وخدماته ومنتجاته، لإسما الحرص على التواجد الإعلامي

«وربة» يُطلق شريحة «الماسي» لعملاء الخدمات المصرفية الخاصة «Private Banking»

الخاصة لبنك وربة بأنه في سبيل تحقيق رؤية البنك في توسعة قاعدة العملاء والوصول إلى شريحة جديدة من ذوي الملاء المالية العالية وتلبية احتياجاتهم وفق المعايير الأكثر تميزاً، حرص البنك على توفير الدعم الكبير لإدارة الخدمات المصرفية الخاصة بإيجاد حلول مصرفية سهلة وسريعة لتتوافق بشكل كبير مع طبيعة حياة هذه الشريحة من العملاء. وأضافت الروضان: تشمل خدمات شريحة «الماسي» على العديد من المزايا، ومنها الحصول على الاستشارات المالية والاستثمارية التي يقدمها فريق عمل متميز من مديري

الخاصة لبنك وربة بأنه في سبيل تحقيق رؤية البنك في توسعة قاعدة العملاء والوصول إلى شريحة جديدة من ذوي الملاء المالية العالية وتلبية احتياجاتهم وفق المعايير الأكثر تميزاً، حرص البنك على توفير الدعم الكبير لإدارة الخدمات المصرفية الخاصة بإيجاد حلول مصرفية سهلة وسريعة لتتوافق بشكل كبير مع طبيعة حياة هذه الشريحة من العملاء. وأضافت الروضان: تشمل خدمات شريحة «الماسي» على العديد من المزايا، ومنها الحصول على الاستشارات المالية والاستثمارية التي يقدمها فريق عمل متميز من مديري



لولوة الروضان

الخاصة لبنك وربة بأنه في سبيل تحقيق رؤية البنك في توسعة قاعدة العملاء والوصول إلى شريحة جديدة من ذوي الملاء المالية العالية وتلبية احتياجاتهم وفق المعايير الأكثر تميزاً، حرص البنك على توفير الدعم الكبير لإدارة الخدمات المصرفية الخاصة بإيجاد حلول مصرفية سهلة وسريعة لتتوافق بشكل كبير مع طبيعة حياة هذه الشريحة من العملاء. وأضافت الروضان: تشمل خدمات شريحة «الماسي» على العديد من المزايا، ومنها الحصول على الاستشارات المالية والاستثمارية التي يقدمها فريق عمل متميز من مديري

الماسي وتقديم مجموعة شاملة من الخدمات والاستشارات المصرفية والمالية بحرفية تامة. من جانبها، صرحت لولوة الروضان، مدير إدارة الخدمات المصرفية

أطلق بنك وربة شريحة «الماسي»، وذلك في إطار تعزيز خدماته المصرفية الخاصة وفق أعلى المعايير من خلال فريق ذي خبرة عالية من مسؤولي علاقات العملاء في البنك، وسياواصل بنك وربة تقديمه لأرقى وأحدث الخدمات لعملائه متيحاً لهم مجالاً واسعاً من الخيارات لضمان خدمتهم على النحو الأمثل. وفي مطلع العام قام البنك بإنشاء إدارة الخدمات المصرفية الخاصة (Private Banking) وخصص للإدارة مقراً فخماً يتميز بتوفير أساليب متطورة عصرية بموقع إستراتيجي في منطقة الشهداء لتلبية جميع احتياجات عملاء

خلال الفترة من 8 إلى 12 الجاري

«الخليج» يعلن الفائزين بسحب «الدانة» الأسبوعي

البنك الإلكتروني وتطبيق الهواتف الذكية، والتي تمكن عملاء الدانة من احتساب فرصهم للفوز في سحب الدانة: الأسبوعي وربيع السنوية والسبوعية. علاوة على ذلك، حساب الدانة هو الحساب الوحيد الذي يكافئ العملاء على ولائهم لبنك الخليج، حيث يمنحهم فرص الولاء، وهي عبارة عن إجمالي الفرص التي اكتسبها العميل في السنة السابقة والتي تصاف إلى العام المقبل كمكافأة له على ولائه، كما تمت إضافة جميع الفرص التي استحقها العميل في آخر عام 2018 إلى عام 2019، ويتكرر ذلك في عام 2020 مع الأعوام التالية.



الذكية. كما يوفر حساب الدانة العديد من الخدمات المتميزة لعملائه منها خدمة «بطاقة الدانة للإيداع الحصري» التي تمنح عملاء الدانة حرية الدفع الإلكتروني الجديدة يناسبهم، إضافة إلى خدمة «الحاسبة» المتاحة عبر موقع

أجرى بنك الخليج سحب الدانة الأسبوعي بتاريخ 15 الجاري، وأعلن من خلاله عن أسماء الفائزين الخمسة خلال الفترة من 8 إلى 12 ديسمبر 2019 بجوائز نقدية قيمة كل منها 1000 دينار أسبوعياً. وفيما يلي أسماء الفائزين الخمسة لهذا الأسبوع: أجوى نايبان أمبيل فيليكس، جعفر غلوم أحمد محمد، طلال حسين علي مظفر، يوسف السيد هاشم الرفاعي، ووليد عبدالعزيز عبدالرحمن العوضي. هذا، ويجري بنك الخليج سحب الدانة الأخير في 16 يناير 2020، والذي ستخلقه تتويج مليونير الدانة لعام 2019 الذي سيحصل على