جانب من التوقيع على اتفاقية التأجير

تشمل مركبات «جي إيه سي» و«بايك» و«دي إف إم» ضمن منتج التأجير التشغيلي والتمويلي

«المطوع والقاضي» و«بيتك» يبرمان اتفاقية لتأجير المركبات

- القاضي: «المطوع والقاضي» حريصة على عقد شراكات تلبي احتياجات العملاء
- العرض متاح في معارض «بيتك» بالشويخ والفروانية والري والأحمدي
- العيسى: «بيتك» يلعب دوراً كبيراً في تعزيز حركة المبيعات في جميع القطاعات
- الشراكة مع «المطوع والقاضي» ستزيد عدد السيارات المشمولة بالتأجير في معارضنا

عمر سليمان القاضي وعاهد العيسى يتوسطان كلا من أحمد أبوالهدى وعبدالعزيز الخراز وضاري المنيس وسعود المذن

وقعت مجموعة «المطوع والقاضي» اتفاقية تأجير السيارات، مع «بيت التمويل الكويتي» (بيتك)، وتشمل جميع موديلات «جي إيه سي موتور» و«دي إف إم» و«بايك موتور».

وتأتي الشراكة الجديدة في إطار حرص «المطوع والقاضي» و«بيتك»، على تنشيط الحركة في قطاع السيارات، وتهدف لتقديم منتج التأجير التشغيلي على سيارات العلامات الثلاث المذكورة في معارض السيارات التابعة للبنك في الشويخ والأحمدي والري والفروانية.

وشهد توقيع الاتفاقية حضور الرئيس التنفيذي في «المطوع والقاضي»، عمر سليمان القاضي، والمدير العام لمجموعة «المبيعات والتسويق» لدى الشركة أحمد أبوالهدى، وعن «بيت التمويل الكويتي – بيتك» المدير التنفيذي لمنتجات تمويل وتأجير السيارات عاهد مبارك العيسى، ومدير أول منتجات تمويل السيارات وائل عبدالعزيز الخراز، ومدير منتجات تأجير السيارات ضاري عبدالعزيز المنيس، ومدير أول منتجات السيارات الجديدة في البنك سعود عبدالعزيز المذن.

وجاء توقيع الاتفاقية في إطار حرص «المطوع والقاضي» و«بيتك» على تقديم منتجات وخدمات تناسب جميع شرائح العملاء في السوق الكويتي، من خلال منتج التأجير التمويلي والتشغيلي، ومنحهم أحدث أنواع السيارات وبأفضل الأسعار في السوق.

وبهذه المناسبة، أكد الرئيس التنفيذي في «المطوع والقاضي»، عمر سليمان القاضي، حرص الشركة على عقد العديد من الشراكات التي تلبي احتياجات العملاء في السوق المحلي، مبينا أن الاتفاقية مع «بيتك» ستسهم في تنشيط الحركة في قطاع السيارات، وزيادة حضور موديلات «جي إيه سي» و«بايك» و«دي إف إم» على الطرقات في الكويت.

وأضاف القاضي أن «المطوع والقاضي» عقدت الشراكة مع «بيتك»، نظرا للدور الكبير الذي يلعبه عبر معارض السيارات التابعة له، لتلبية احتياجات العملاء الراغبين بالحصول على أفضل التمويلات ومنتجات التأجير، ولمكانته الكبيرة ونجاحه في تنشيط المبيعات في العديد من القطاعات وخصوصا في مجال السيارات.

وكشف القاضي أن الاتفاقيات التي تبرمها الشركة تأتي بعد دراستها لحاجة السوق ومتطلبات العملاء، وتأتي حرصا منها على تلبية احتياجاتهم، مبينا أن معارض «بيتك» المذكورة ستقوم بتوفير التأجير التشغيلي والتمويلي على جميع موديلات «جي إيه سي» و«دي إف إم» و«بايك» بأسعار تناسب ميزانيات جميع فئات العملاء.

وأكد حرص «المطوع والقاضي» على راحة عملائها، وعليه تم توقيع الاتفاقية مع «بيتك»، التي ستمنحهم القدرة على قيادة جميع الموديلات بأفضل الأسعار.

من جهته، أعرب عاهد العيسى عن فخر «بيتك» بالشراكة الجديدة التي أبرمها مع «المطوع والقاضي» ضمن إطار حرصه على تعزيز قطاع السيارات، وتوفير أفضل الأسعار على استئجار السيارات في معارضه المنتشرة في أنحاء الدولة.

وبين أن «بيتك» حريص على تعزيز موقعه التنافسي في السوق من خلال منتج التأجير، بطرح الموديلات المتنوعة والحديثة من «جي إيه سي» و«بايك» و«دي إف إم» بأسعار تنافسية ولفترات إيجار مختلفة تناسب الجميع.

وتابع العيسى أن «بيتك» يتيح للعملاء شراء أي مركبة من «جي إيه سي» أو «بايك» أو «دي إف أم» بسعر مميز، وبخصومات خاصة من خلال حملات تسويقية حصرية، الأمر الذي يتيح لهم التمتع بقيادة أحدث أنواع السيارات والتمتع بأرقى التقنيات التي تقدمها موديلات العلامات الثلاث.

وأكد العيسى أن «بيتك» يتميز بتقديم أفضل الخدمات لعملائه الأفراد والشركات بأعلى مستويات الجودة في الخدمة، لافتا إلى أن الاتفاقية مع «المطوع والقاضي» ستوفر معظم الموديلات من العلامات الثلاث «جي إيه سي» و«بايك» و«دي إف أم»، ليرتفع بذلك عدد السيارات المشمولة بمنتج التأجير التشغيلي والتمويلي إلى أكثر من 60 موديلا.

وأضاف أن «بيتك» يمنح جميع العملاء فرصة اختيار السيارة التي تناسبهم بسهولة مع تميز القيمة الإيجارية ومرونتها، ومدة عقد التأجير التي تتراوح بين سنة و5 سنوات، بالإضافة إلى العديد من المزايا المقدمة للعملاء والتي تشمل تقديم خصومات وعروض خاصة للقطاع الحكومي والشركات الكبرى، بما يساهم في دعم سوق السيارات من خلال منتج التأجير.

وذكر العيسى أن منتج التأجير يمنح العميل مزايا عديدة وجاذبة، ومنها الصيانة الشاملة والتأمين الشامل التكافلي، وسيارة بديلة، وخدمة المساعدة على الطرق على مدار الساعة، وإمكانية السفر بالمركبة المؤجرة وفق الشروط والأحكام.

كما أنه يمكن للعميل الاستفادة من عروض التأجير المختلفة، من خلال زيارته لأحد معارض «بيتك» المنتشرة في معرض «KFH AUTO» في الشويخ، والري على الدائري الرابع، والفروانية بمنطقة الضجيج، والأحمدي، بالإضافة لتقديم خدمة التأجير لدى معارض الوكالات، ومن خلال موقع «بيتك» الإلكتروني (kfh.com/auto).

«برقان»: 5 فائزين بسحب حساب «يومي»

أعلن بنك برقان عن أسماء الفائزين في السحوبات اليومية على حساب يومي، وقد فاز كل واحد منهم بجائزة 5000 دينار، وكان الحظ في هذه السحوبات من نصيب:

حنان احمد الشطي، محمد عماد البشارة، ريهام السيد النفاض، بهجه عبدالحميد معرفي، انور كايد العنزي.

بالإضافة للسحب اليومي، يوفر بنك برقان سحبا ربع سنوي لحساب «يومي» للفوز بجائزة نقدية بقيمة 125 ألف دينار، وللتأهل للسحوبات ربع السنوية يتعين على العملاء أن لا يقل رصيدهم عن 500 دينار لمدة شهرين كاملين قبل تاريخ السحب، كما أن كل 10 دنانير تمثل فرصة واحده لدخول السحب. وإذا كان رصيد الحساب 500 دينار وما فوق، سوف يكون صاحب الحساب مؤهلا للدخول في كل من السحوبات اليومية وربع السنوية.

«المتحد» يعلن رابحي جوائز «الحصاد الإسلامي»

أعلن البنك الأهلي المتحد (المتحد) في العشرين من نوفمبر الجاري أسماء الرابحين في السحب الأسبوعي على جوائز الحصاد الإسلامي، حساب السحب على الجوائز الإسلامي الأول في الكويت والذي استطاع أن يعيد رسم حياة الآلاف من الرابحين من سعداء الحظ، حيث يقدم لعملائه أكبر عدد من فرص الفوز على مدار العام من خلال ما يزيد على 850 جائزة سنويا.

وقد أسفر السحب عن حصول هناء محمد الأربش على الجائزة الأسبوعية الكبرى بقيمة 10 آلاف دينار، بالإضافة إلى حصول 20 فائزا على 1000 دينار لكل رابح وهم: خيرية محمد البوزهر، مشعل مبارك الخشاب، فهد مطر الضفيري، نجاة جواد الأشوك، عبدالوهاب سليم عجران، علي حمد المجبل، سعد زايد الديثان، خالد حسن محمود، حامد حمود المقهوي، جراسيا قمرالدين باجي، شميم أختر محمد، فالح حسن الشمري، عقيلة عبدالله علي، فاطمة يوسف أحمد، عبدالله محمد المسلم، زهير علي عبدالله، نبيل المديفع وماجدة المديفع، حسن مكي حسين، رينو اليزبث بوبي، حسن أحمد حسن.

ويتم إجراء السحوبات كل يوم أربعاء في الأهلي المتحد بالكويت أو بالبحرين بناء على خطة السحب، وفي أيام الأعياد أو العطلات الرسمية يتم تأجيل السحب ليوم العمل التالي.

ويتيح حساب الحصاد الإسلامي لعملاء البنك الدخول في السحب على جوائز ربع سنوية كبرى بقيمة 250 ألف دينار للرابح والتي تمكنه من تحقيق أحلامه وتطلعاته، هذا بالإضافة إلى السحب الشهري على جائزة بقيمة 100 ألف دينار. ولعل إحدى أبرز الميزات التي يقدمها برنامج جوائز الحصاد الإسلامي لعملائه هي السحب على جوائز العيدين لعملائه الذين يسعدون بالفوز في كل من عيد الفطر وعيد الأضحى، حيث يحظى الرابحون من عملاء المتحد بجائزة بقيمة 100 ألف دينار في كل من العيدين، وبالإضافة لما سبق تتضمن جوائز الحصاد الإسلامي 21 جائزة أسبوعية تتكون من جائزة كبرى بقيمة 10 آلاف دينار، بالإضافة إلى 20 جائزة قيمة كل منها 1000 دينار، وبالإضافة إلى باقة الجوائز الجذابة، يحصل عملاء الحصاد الإسلامي على أرباح سنوية متوقعة على أساس عقد الوكالة، وهو ما يجعل حساب الحصاد الإسلامي مفيدا للأسرة وللمدخرين بوجه عام من خلال تحقيقه العديد من الميزات، وهو ما يلقى تقدير العملاء سواء الجدد أو الحاليون.

تحت عنوان «إدارة المخاطر في المشاريع الصغيرة والمتوسطة»

«بوبيان» نظم ورشة عمل لعملاء قطاع الأعمال بالتعاون مع «هولستك ديفلوبمنت للاستشارات»

زيد السعدون

استمرارا لدوره المتواصل وخططه تجاه عملاء قطاع الأعمال وتقديم أفضل المنتجات والخدمات لهم، نظم بنك بوبيان بالتعاون مع شركة Holistic هولستك ديفلوبمنت للاستشارات ورشة عمل جديدة تحت عنوان «إدارة المخاطر في المشاريع الصغيرة والمتوسطة» لأصحاب المشاريع من الشباب الكويتي، وذلك بهدف رفع كفاءة المشروع وتمكين الشباب من تطوير وإنجاح أعمالهم الخاصة.

وقال المدير التنفيذي لإدارة مصرفية الأعمال للشركات الصغيرة والمتوسطة زيد السعدون إن تنظيم هذه الورشة لعملائنا من قطاع الأعمال تأتي كخطوة أساسية في استكمال مسيرة تعاونا واتفاقية شراكتنا التي عقدت مؤخرا مع شركة Holistic هولستك ديفلوبمنت للاستشارات سعيا من كلا الطرفين لتقديم أفضل المنتجات والخدمات لأصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة.

وأوضح السعدون اتفاقيتنا مع هولستك كان الغرض منها المساهمة في رفع الوعي الإداري لدى أصحاب الأعمال الخاصة والمشاريع المتوسطة والصغيرة من الشباب الكويتي من خلال تقديم الأدوات الحديثة لتفعيل أفضل السبل للرقابة المالية وتناول العديد من المحاور التي تتعلق بكيفية إدارة المشروع الجديد ووضع استراتيجية ورؤية بعيدة المدى لإدارة المشروع سواء من الناحية المالية والتشغيلية أو الموارد البشرية استعدادا لرفع كفاءة المشروع وتمكينهم من تطوير وإنجاح أعمالهم الخاصة. وحول المحاور الأساسية لورشة العمل أشار السعدون الى أنها تتمحور عموما حول التركيز على المخاطر التي يمكن أن يتعرض لها الاستثمار في بداية فترة التأسيس ثم فترة التشغيل ختاما بفترة التوسع وهذه من الأمور التي لا يجب التغافل عنها بالنسبة للمبادر والمستثمر الجديد.

أما عن الموضوعات التي تناولتها الورشة، اضاف السعدون الى انها تناولت أساسيات إدارة مخاطر السيولة وإدارة المخاطر التشغيلية وايضا إدارة مخاطر السوق المتعلقة بالتنافس بالإضافة الى عمليتي التسعير والظهور المتعلق بالعلامة التجارية.

كما تناولت تشخيص وتفنيد الأدوار الأساسية التي يجب ان تتوافر في إدارة اي مشروع جديد والإدارة التنفيذية (الرئيس التنفيذي) والفرق بينة وبين الشخص المعني في إدارة السيولة وحماية قاعدة رأس المال والشخص المتعلق في عملية الحسابات وحساب الميزانيات والقوائم المالية المتعلقة في أداء المشروع من الداخل، وتم أخذ أمثلة من مشاريع مختلفة واذا ما كانت هذه المشاريع تحتاج الى إدارة مخاطر والأسباب الأساسية التي تؤدي الى خسارة هذه المشاريع مثل نفاذ الكاش وعدم استيعاب الطاقة الاستيعابية لسوق او الاختيار الخاطئ في عملية التشغيل او دخول السوق في الوقت الخاطئ.

كما أكد أن بنك بوبيان منذ بدأ في تأسيس إدارة مصرفية الأعمال وضع نصب عينيه ان يقدم مجموعة متنوعة من المزايا الاستثنائية والحلول المصرفية الذكية التي تتمتع بالسهولة والسلاسة وتفهم احتياجات هذه المشروعات وهو ما يقوم به مجموعة من موظفينا الشباب الذي يقدم استشاراته على مدار الساعة لأصحاب هذه المشروعات بالإضافة إلى فهم طبيعة الشباب الكويتي وما يبحث عنه دائما بمجرد التفكير في تأسيس مشروع خاص به.

حملة التوعية في مجمع «الأقنيوز» تختتم فعالياتها برعاية البنك الأهلي الكويتي

فوزي الثنيان مع طلبة كلية الطب أثناء الفعالية

ضمن رعاية البنك الأهلي الكويتي لأنشطة جمعية طلبة كلية الطب الكويتية رعى البنك الأهلي الكويتي فعاليات حملة التوعية للجمعية للتعريف بمرض السكري وسرطان البروستاتا والتي أقيمت في «مجمع الأقنيوز» يومي الأربعاء والخميس (20 و21 نوفمبر) تزامنا مع اليوم العالمي لمرض السكري. ومن خلال إطلاق سلسلة من المبادرات والندوات النقاشية، سلط طلبة الطب الضوء، في إطار حواراتهم مع الجمهور، على جوانب الوقاية والكشف المبكر للمرض، حيث تشكل الفحوصات المنتظمة عاملا رئيسيا في الكشف المبكر والعلاج.

وقد تناولت الحملة أيضا زيادة الوعي حول مرض السكري وسرطان البروستاتا، مع مشاركة طلبة الطب بتقديم المشورة والتوجيه وإجراء فحوصات الدم الخاصة بالكشف عن سرطان البروستاتا مجانا خلال الحملة.

تجدر الإشارة إلى أن مبادرات المسؤولية الاجتماعية تشكل عنصرا رئيسيا من التزام البنك الأهلي الكويتي تجاه المجتمع الكويتي، كما أن معظم هذه المبادرات تدور حول دعم جهود خدمة ورعاية المجتمع، والتي تهدف إلى تكوين مجتمع سليم يحظى بالاستفادة من فرص الرعاية الصحية المتطورة.