«الوطني» يستقبل الدفعة الثانية من البرنامج التدريبي لموظفي «البترول الكويتية» والشركات التابعة لها

صورة جماعية لإداريي «الوطني» وموظفي مؤسسة البترول الكويتية المشاركين في البرنامج

استقبلت الموارد البشرية للمجموعة في بنك الكويت الوطني بالتعاون مع مجموعة الشركات الأجنبية والنفط والتمويل التجاري، الدفعة الثانية من البرنامج التدريبي لموظفي مؤسسة البترول الكويتية وشركاتها التابعة.

ويهدف البرنامج الذي اطلق العام الماضي إلى تدريب الكوادر الفنية في مؤسسة البترول في إدارات مختلفة، منها مجموعة الخزينة والمالية والمحاسبة على المجالات المتخصصة في العمليات البنكية. كما يستمر البرنامج الذي يضم دفعتين لمدة أربعة أسابيع ويتنوع بين التدريب النظري والعملي. وكان في استقبال المتدربين قياديون من مؤسسة البترول الكويتية والبنك الكويت الوطني، وفي مقدمتهم نائب العضو المنتدب للمالية في مؤسسة البترول أريج البحر، والمستشار المالي لدى مؤسسة البترول علي عبدالكريم، ومدير عام الموارد البشرية للمجموعة في بنك الكويت الوطني عماد أحمد العبلاني، ومدير عام مجموعة الخدمات المصرفية للشركات الأجنبية والنفط والتمويل التجاري لبنك الكويت الوطني براديب هاندا.

وبهذه المناسبة، قال مدير عام الموارد البشرية لمجموعة بنك الكويت الوطني عماد أحمد العبلاني: إن هذا البرنامج يعكس سعي البنك نحو القيام بدور فعال في تطوير القدرات والطاقات البشرية داخل المؤسسات الحكومية بصفته الشريك المصرفي الرئيسي للقطاع الحكومي. وأضاف العبلاني أن البرنامج يهدف بشكل أساسي إلى صقل مهارات موظفي القطاع النفطي الذين يتعاملون مع القطاع المصرفي وذلك من خلال التعريف بالأعمال المصرفية التي يقدمها البنك لعملائه من مختلف القطاعات.

وذكر أن البرنامج سيشمل التدريب على عدد من المحاور من أهمها: مجموعة الخزينة، العمليات المركزية، إدارة المخاطر، خطابات الضمان، الاعتماد المستندي بجميع أنواعه، تمويل المشاريع ومكافحة غسيل الأموال.

وأوضح العبلاني أن نشر الثقافة المصرفية وتعريف الكوادر العاملة في المجال النفطي على العمل المصرفي بشكل عام تأتي ضمن حرص البنك على تحقيق تناغم مابين أهداف الاستدامة الاقتصادية الخاصة بالمجموعة مع تلك الخاصة بالدولة والقائمة في الوقت نفسه على العنصر البشري المدرب وفقا لأعلى المعايير العالمية.

من جانبه، أكد مدير عام مجموعة الخدمات المصرفية للشركات الأجنبية والنفط والتمويل التجاري لدى البنك الكويت الوطني براديب هاندا أن البنك تربطه علاقات وثيقة ومميزة باعتباره البنك الرئيسي لتعاملات مؤسسة البترول الكويتية والشركات التابعة لها، مشيرا إلى أن خطط تدريب الكوادر الوطنية الكويتية يأتي في إطار التعاون والمساهمة الفاعلة من البنك في إعداد جيل يتمتع بقدرات تنافسية وإنتاجية لقوة العمل الوطنية.

وأضاف هاندا أن البنك يأخذ على عاتقه تنمية وتطوير العنصر البشري ضمن شراكاته مع جميع المؤسسات وخاصة الحكومية وذلك انسجاما مع التزامات البنك المجتمعية والتنموية.

وتعكس مبادرات بنك الكويت الوطني التدريبية رؤيته العميقة تجاه الاستثمار في الموارد البشرية، حيث يوفر البنك لأجل ذلك نخبة من أفضل خبراء العمل المصرفي الذين يقدمون خبراتهم لتلك الكوادر الواعدة، كما تتواصل هذه المبادرات سنويا انسجاما مع سياسات البنك الراسخة للنهوض بمسؤولياته الاجتماعية وإيمانا منه بالأثر الفعال لهذه البرامج الهادفة في خدمة المجتمع وأبنائه، كما أنها تعكس الدور القيادي الذي يلعبه البنك الوطني في هذا المجال منذ عقود طويلة.

في إطار حرصه على دعم المبادرين والمشروعات الشبابية

مجموعة «بيتك» تبرم شراكة مع «Brilliant Lab»

أبرمت مجموعة بيت التمويل الكويتي (بيتك) شراكة مع «Brilliant Lab»، المسرعة الخاصة بالمشاريع التكنولوجية الناشئة، التي بدأت أعمالها في تسريع وتطوير المشاريع التكنولوجية في الكويت منذ 2013، حيث يستثمر البنك في الشركة عن طريق ذراعه الاستثمارية «بيتك كابيتال للاستثمار».

وتأتي رعاية «بيتك» لـ«Brilliant Lab» ضمن إطار المسؤولية الاجتماعية والحرص على دعم مبادرات الابتكار والتطور العلمي التكنولوجي، الأمر الذي يعكس اهتمام «بيتك» بشريحة الشباب ورعاية مواهب الشباب، فضلا عن تأسيس جيل قادر على مواكبة أحدث التقنيات.

وقام وفد من مجموعة «بيتك» بزيارة لافتتاح فرع «Brilliant Lab» في البحرين بحضور الرئيس التنفيذي لـ«بيتك» البحرين عبدالحكيم الخياط ورئيس الملكية الخاصة والاستثمار المباشر في «بيتك كابيتال» محمد حمد الهاجري لمقابلة المبادرين المقيمين في الشركة.

الخياط مع الهاجري والديحاني في افتتاح الشركة

وقال الخياط في تصريح صحافي إن «Brilliant Lab» تقدم خدمات متميزة وتستعين بالخبرات العالمية المتميزة الأمر الذي يضيف ميزة تنافسية. وحول اختيار البحرين مقرا رئيسيا للشركة، أشار الخياط إلى أن ذلك يعود إلى ثقتهم وإيمانهم بمملكة البحرين وموقعها الاستراتيجي في المنطقة.

من ناحيته، قال الهاجري: إن هذه الزيارة التي تعد الأولى إلى «Brilliant Lab»، بعد الافتتاح، تسعدنا كثيرا لكوننا عاصرنا «Brilliant Lab» منذ البداية. ولدينا إيمان راسخ بالمواهب والشركات الناشئة Startups. كما نسعى إلى تقديم بيئة عمل مناسبة لهذه الشركات المبادرة للمساهمة في نجاحهم. كما أشاد بالمقومات المحلية في مملكة البحرين التي تساهم بتواجد أرضية خصبة للشركات الناشئة.

وذكر مؤسس «Brilliant Lab» ندا الديحاني أن هذه المسرعة توفر برامج تدريبية وتأهيلية يحتاج اليها أي مبادر في قطاع المشاريع التكنولوجية، مضيفا أنهم في الشركة يوفرون المعسكرات التدريبية ويستعينون بخبرات من جميع أنحاء العالم مثل جامعات Stanford وIE Business School. وقال: نعمل على هذا المشروع منذ 7 سنوات، وهناك اكثر من 70 مشروعا تكنولوجيا من الكويت. وتعد الشراكة المتميزة مع مجموعة «بيتك» فرصة مهمة لتطوير هذه المسرعة. وأضاف الديحاني انه تم بناء مقر مساحة عمل مشترك على مساحة 800 متر مربع في قلب العاصمة البحرينية ـ المرفأ المالي، توفر خدمات الترخيص والمكاتب ومساحات العمل المشتركة للمشاريع التكنولوجية التي تطمح الى التوسع في السوق الخليجي، مؤكدا أن الشراكة مع مجموعة «بيتك» من خلال ذراعها الاستثمارية «بيتك كابيتال» يأتي إيمانا بأهمية المشاريع الناشئة التي تساعد الشركات الكبيرة على التحويل الرقمي لخدماتهم.

رينو البابطين تعلن الفائزين بمسابقة مهارات البيع والخدمة لعام 2019

صورة جماعية لإداريي مجموعة البابطين مع الفائزين

■ الرابحون سيتنافسون في مسابقة المهارات الإقليمية في نوفمبر المقبل في دبي

نظمت شركة عبدالمحسن عبدالعزيز البابطين، الوكيل المعتمد لسيارات رينو في الكويت، وللمرة الأولى مسابقة مهارات البيع وخدمات ما بعد البيع في صالة عرضها في الري. وتهدف هذه المسابقة لتسليط الضوء على مهارات البيع والخدمة التي يمتلكها فريق عمل الشركة من مسؤولي المبيعات والفنيين ومستشارو الخدمة، وسيشارك الفائزين من الكويت في المسابقة الاقليمية التي ستقام يومي 12 و13 نوفمبر المقبل في دبي.

وحصل عظيم أحمد على جائزة أفضل فني خدمة، ونال جانيش براساد جائزة أفضل مستشار خدمة، فيما فاز محمد زاهر بجائزة أفضل مسؤول مبيعات.

وحضر المسابقة الإدارة العليا لمجموعة البابطين يتقدمهم الرئيس التنفيذي لشؤون التنمية في المجموعة غازي البابطين، والمدير العام لقطاع السيارات لوران بيرنيه، ورئيس قسم المبيعات يان شايدجن وكان الضيف الرئيسي للحدث المدير العام لرينو الشرق الأوسط مارك كارسون ممثلا رينو الشرق الأوسط.

غازي البابطين

وفي هذا السياق، قال الرئيس التنفيذي لمجموعة البابطين صالح البابطين: نشجع مثل هذه الفعاليات التي تساهم في تسليط الضوء على مهارات الموظفين لدينا، واختبار برامجنا التدريبية الداخلية التي تهدف إلى رفع مستوى الأداء العام. نؤمن بالاستثمار في موظفينا وتحفيزهم على زيادة الإنتاجية وتحقيق التواصل والتعاون الأفضل بين فرق المبيعات وبالتالي تقديم أفضل مستوى لخدمة العملاء. أتمنى حظا سعيدا للفائز خلال المنافسات الأوسع نطاقا في دبي.

جانب من مسابقة مهارات البيع

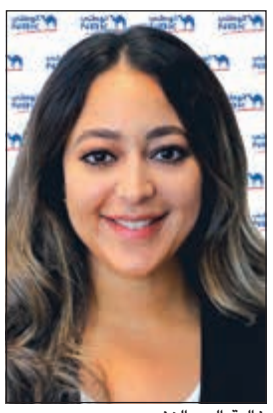
وتعليقا، أضاف المدير العام لقطاع السيارات في مجموعة البابطين، لوران بيرنيه قائلا: تم تصميم مسابقات رينو البابطين لتطوير إمكانات ومهارات موظفينا بشكل منتظم، يمثل المشاركون في المسابقة مختلف الإدارات المهنية، كما تعالج اختبارات التدريب التحديات المحتملة وتعمل على تذليل الصعوبات وتقديم أفضل الخدمات لضمان رضا العملاء بشكل كامل.

..ويعقد اتفاقية شراكة مع منظمة المبادرين فرع الكويت

■ الاتفاقية تدعم عملاء الخدمات المصرفية للأعمال من أصحاب المشروعات الصغيرة

عقد بنك الكويت الوطني اتفاقية شراكة مع «منظمة المبادرين» ـ فرع الكويت Entrepreneurship Organization، بهدف مشاركة عملاء الخدمات المصرفية للأعمال لدى البنك في كافة فعاليات وأنشطة المنظمة على مدار العام وذلك في إطار سعي البنك بشكل دائم إلى تقديم الدعم الكامل لأصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة.

يوسف السلطان


غالية العبدالغفور

وتعد «منظمة المبادرين» العالمية Entrepreneurship Organization التي تأسست في العام 1987 مؤسسة عالمية رائدة تهدف إلى توفير فرص التعلم والتواصل بين أصحاب المشروعات الصغيرة والمتوسطة وذلك من خلال إقامة العديد من الفعاليات والأنشطة المميزة التي تثري تجربة أصحاب الأعمال من خلال التدريب والتعرف على التجارب الناجحة وأحدث النظم الإدارية والتكنولوجية بما يساعدهم في فتح آفاق جديدة تسهم في نمو أعمالهم بشكل أسرع. وبهذه المناسبة، أعلنت غالية العبدالغفور، مدير التخطيط والمبيعات المباشرة في إدارة الخدمات المصرفية للأعمال، في بنك الكويت الوطني قائلة: «تعد اتفاقية التعاون مع منظمة عالمية رائدة خطوة جديدة في إطار سعينا نحو تقديم تجربة مصرفية متكاملة لعملاء الخدمات المصرفية للأعمال ومنحهم الفرصة في المشاركة ضمن فعاليات وأنشطة عالمية تساعدهم على اكتساب خبرات جديدة والحصول على أحدث الحلول التكنولوجية والإدارية وذلك في إطار حرص البنك على أداء مسؤولياته تجاه أصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة». وأضافت العبدالغفور: نهدف في بنك الكويت الوطني إلى مساعدة الشباب من رواد الأعمال في التخطيط لمستقبلهم وتقديم الدعم الكامل لهم من بداية مسيرتهم المهنية. ويمثل حضور الفعاليات المميزة وتبادل الخبرات ركيزة أساسية في استراتيجيتنا للتواصل مع أصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة بأفضل الطرق الممكنة والعمل على تقديم الدعم الكامل الذين يحتاجون إليه. ووعدت العبدالغفور عملاء الخدمات المصرفية للأعمال بتقديم كل ما هو جديد ومميز من خلال أحدث الخدمات والمنتجات المصرفية وكذلك تنظيم ورعاية الفعاليات المميزة وذلك في إطار التزام البنك بتقديم تجربة مصرفية فريدة واستثنائية تلبي تطلعاتهم واحتياجاتهم.

من جانبه، قال رئيس «منظمة المبادرين» ـ فرع الكويت يوسف صلاح السلطان: سعداء بالشراكة مع بنك الكويت الوطني كمؤسسة مالية رائدة في الكويت والمنطقة ونتطلع إلى أن يثمر التعاون إقامة العديد من الفعاليات والأنشطة المميزة والتي توفر لرواد الأعمال فرصة لصقل مهاراتهم ومشاركتهم للخبرات مع أصحاب المشروعات الصغيرة والمتوسطة حول العالم.

وأكد السلطان سعي «منظمة المبادرين» منذ تأسيسها إلى دعم رواد الأعمال وتوفير بيئة مناسبة لهم للتعلم والتدريب، فضلا عن تقديم الدعم على الصعيد الاجتماعي من خلال تنظيم الندوات والفعاليات المختلفة. وتوفر الخدمات المصرفية للأعمال في بنك الكويت الوطني العديد من المنتجات والخدمات المصرفية، ومنها: مسؤول خدمة عملاء الخدمات المصرفية للأعمال، نقاط البيع، بطاقات الخدمات المصرفية للأعمال الائتمانية، تحويل الرواتب إلكترونيا، خدمة الوطني عبر الإنترنت، التأمين، القروض التجارية، كفالات بنكية، خطابات الضمان، والفواتير المحلية.

«شانجان المطوع» تستعرض مجموعة من مركباتها في «الأڤنيوز»

قامت شركة القرين لتجارة السيارات ـ الوكيل المعتمد لعلامة شانجان أوتوموبيل في الكويت بالمشاركة في معرض للسيارات أقيم في مجمع الأڤنيوز من 3 ـ 12 من الشهر الجاري، وذلك في إطار سعيها لتعريف قطاع أوسع من الجمهور بموديلاتها.

وقد عرضت الشركة موديلين من أكثر سياراتها رواجا، الأول CS75 كروس أوفر مدمجة بمستوى تجهيزات ومواصفات مغايرة لما اعتاد عليه الجمهور في هذه الفئة من السيارات، حيث تأتي السيارة مدججة بكل التجهيزات الهندسية والتقنية ووسائل الراحة والاتصال والكماليات التي يطمح إليها السائق العصري.

أما CS35 فتتميز بتصميم حديث غاية في الجاذبية بإطلالة واثقة وحضور قوي، وتوفر المقصورة الداخلية المصممة بعناية الإحساس بالأناقة والراحة فيما يضمن التوظيف الصحيح للتكنولوجيا الذكية مستوى متطور من التفاعل بين السائق والمركبة إلى جانب أعلى مستويات السلامة.

سالم المطوع

الموديل الآخر الذي عرضته شانجان المطوع هو إيدو الجديدة كليا، حيث قامت الشركة الأم بإعادة تصميم الجيل السابق، لتأتي السيارة الجديدة على شكل تحفة هندسية وتقنية لعشاق سيارات السيدان متوسطة الحجم، فالمظهر الخارجي للسيارة يعزز الإحساس بالأناقة بخطوط انسيابية تمتد من الأمام للخلف، ومظهر ديناميكي يمنح السيارة طابع رياضي، أما من الداخل فتوفر المقصورة أقصى درجات الراحة بمساحاتها المدروسة بعناية، وتوزيع أدوات السيارة بصورة دقيقة لمساعدة السائق على الاستمتاع بقيادة سلسة وآمنة، وقد تم تجهيز الطراز الجديد الطراز الجديد بالكثير من التجهيزات التي تؤهله للمنافسة بقوة في هذه الفئة من السيارات. وفي تعليق له على المشاركة في المعرض، قال سالم المطوع، مدير عام علامة شانجان التجارية في الكويت: لقد تطورت علامة شانجان التجارية بتسارع كبير خلال السنوات الثلاث الماضية، ونحن نسعى لاستغلال جميع الفرص المتاحة للتواصل مع عملائنا وزبائننا المستقبليين لنوفر لهم أكبر قدر من المعلومات حول علامتنا التجارية والتطورات والتحديثات التي تقدمها باستمرار لمساعدتهم على اتخاذ قرار الشراء الصحيح. وبالنسبة لنا، فإن المشاركة في مثل هذه المعارض هي أيضا فرصة للاستماع لآراء الجمهور واستقراء توقعاتهم والعمل على تلبيتها ما أمكننا ذلك إن كان على مستوى المنتج أو خدمة ما بعد البيع.

وأضاف: رغم أن علامة شانجان التجارية لم تدخل السوق إلا قبل سنوات قليلة، إلا أننا نفخر اليوم بكوننا أحد الأسماء المفضلة في قطاع السيارات الصينية حيث تحقق مبيعاتنا تصاعدا مستمرا نظرا لتفوق موديلاتنا من ناحية التصميم والمواصفات والسعر، وسوف نعمل كل ما في وسعنا لتقديم كل ما يتطلع اليه عملائنا الكرام لتستمر وتيرة نجاحنا وتقدمنا. وأضاف المطوع: بعد نجاح تجربة الصناعة الكورية في عالم السيارات، الأسواق العالمية والمحلية تشهد انطلاقة السيارات الصينية المتميزة في التصميم والاداء والجودة، ويسعدنا تقديم 11 سنة كفالة على موديلات شانجان لعملائنا الكرام وذلك لثقتنا في جودة التصنيع والكفاءة.

جناح «شانجان المطوع» في المعرض