



5 آلاف دينار لخمسة فائزين

«برقان» يعلن الفائزين بسحب حساب «يومي»



وإذا كان رصيد الحساب سيكون صاحب الحساب مؤهلاً للدخول في كل من 500 دينار وما فوق، المسحوبات اليومية وربح السنوية.

أعلن بنك برقان عن أسماء الفائزين في المسحوبات اليومية على حساب يومي، وقد فاز كل واحد منهم بجائزة 5 آلاف دينار، وكان الحظ في هذه المسحوبات من نصيب: أنوار عبدالكريم الظاهر، أبرار محسن عيسى، سامح طلعت بدر محمد، سعيد صبحي جرجس، مريم سعد ليلو السراجي. بالإضافة للسحب اليومي، يوفر بنك برقان سحباً ربع سنوي لحساب «يومي» للفوز بجائزة نقدية بقيمة 125 ألف دينار، السنوية يتعين على العملاء ألا يقل رصيدهم عن 500 دينار لمدة شهرين كاملين قبل تاريخ السحب، كما أن كل 10 دنانير تمثل فرصة واحدة لدخول السحب،

فرصة الفوز بجائزة قيمتها 500 ألف دينار

«الخليج»: سحب «الدانة» ربع السنوي الثالث لهذا العام.. الأربعاء المقبل



الاحتفاظ بالمبلغ نفسه للتعامل تلقائياً للدخول في سحب الدانة المقبلة. وفي حال انخفض الرصيد إلى ما دون مبلغ 200 دينار في أي وقت، يتم خصم مبلغ 2 دينار من الحساب على أساس شهري لحين استيفاء

يجري بنك الخليج سحب الدانة ربع السنوي الثالث لهذا العام الأربعاء المقبل الموافق 25 الجاري، في إذاعة نيفس الكويت FM88.8 (برنامج ديوانية، الجاقوت والأنصاري)، بحضور وإشراف ممثل من وزارة التجارة والصناعة وذلك لتحديد الفائز بجائزة تصل قيمتها إلى 500 ألف دينار.

كما أن 31 أكتوبر 2019 هو آخر يوم لفتح حساب الدانة ولإيداع فيه، للدخول في السحب ربع السنوي الرابع والأخير لهذا العام، الذي سيقام بتاريخ 16 يناير 2020، وينتقله تتويج مليونير الدانة لعام 2019 الذي سيحصل على جائزة

لتنظيم دورات تدريبية لموظفي الشركة

افتتاح أكاديمية «الكويت للتأمين»



جانب من الدورات التدريبية لموظفي الشركة

حتى 19 سبتمبر بحضور 25 موظفاً تؤهلهم للحصول على شهادة من معهد التأمين القانوني (CII) من بريطانيا. وستستمر دورتي ومستمر.

أعلنت شركة الكويت للتأمين في بيان صحفي أمس عن افتتاح أكاديمية لتنظيم سلسلة من الدورات التدريبية لموظفي الشركة والتي ستساهم في بناء قدرات الموظفين وتأهيلهم للحصول على المهارات والخبرات لمواكبة التطورات في بيئة العمل، وذلك تماشيًا مع رؤية الشركة التي تعمل على جعلها مدرسة في مجال التأمين والإدارة.

وأضافت الشركة في بيانها أنها نظمت دورة تدريبية عن التأمينات العامة بالتعاون مع مؤسسة الدراسات التامينية والمالية من 15

الأولى من نوعها على مستوى الكويت

«بوبيان» يطلق بطاقة المصاريف النثرية للشركات لتنظيم مصروفاتها اليومية



زيد السعدون

أعلن بنك بوبيان عن إطلاقه «بطاقة المصاريف النثرية للشركات» والتي تعتبر الأولى من نوعها في الكويت لتنظيم مصروفات الشركات اليومية أو ما يعرف بالمصروفات النثرية والتي غالباً ما تكون مع بعض العاملين في الشركة بهدف تسهيل الأمور اليومية والمعاملات التي تتطلبها احتياجات الشركة أو المؤسسة الدائمة.

وقال المدير التنفيذي لإدارة مصرفية الأعمال للشركات الصغيرة والمتوسطة في البنك زيد السعدون: مع تزايد الحركة اليومية للنقد وحاجة الشركات والمؤسسات إلى مبالغ نقدية تسير معاملاتهم اليومية فإن الحاجة تتزايد للنثرية النقدية التي تمكن مندوبي الشركات من إنهاء كافة المعاملات إلا أنه تظل هناك مخاطر من ضياعها

أو تعرضها للسرقة أو أي ممارسات غير قانونية من قبل المستخدم. وأضاف: من هنا جاءت فكرة بطاقة المصروفات النثرية للشركات والمؤسسات والتي تمنح الشركة الحق في منحها لأي من العاملين مع وضع مختلف الضوابط التي تنظم عملها مثل وضع حدود معينة للمصرف الشهري مع إمكانيات أخرى عديدة الهدف منها تنظيم وضبط المصروفات النثرية. وأوضح السعدون أن هذه البطاقة متاحة لجميع عملاء البنك من الشركات، حيث يمكن إصدارها لأي عدد

من الموظفين وهو ما يمكن أن يساعد أيضاً في تنظيم المصروفات، حيث سيكون في إمكانية الشركة الاطلاع بصورة مستمرة ودقيقة على مصروفاتها النثرية ووضع الخطط الخاصة بها خاصة ان متابعتها يمكن أن تتم إلكترونياً، مضيفاً أنه يمكن إصدار هذه البطاقة برسم إصدار 10 دنانير مع الرسوم السنوية وقيمتها أيضاً 10 دنانير.

وأختتم السعدون تصريحه بالتأكيد على أن بنك بوبيان حريص بصورة دائمة على منح عملائه من الشركات المنتجات والخدمات التي تسهل معاملاتهم اليومية في ظل التزايد المستمر لهذه المعاملات الحرص الكامل على أعلى معايير الأمن وسلامة المعلومات والبيانات وضبط كل المعاملات المالية.

فصل دراسي جديد وعروض جبارة من «بيجو»



بيجو، التي جانب ما تتسم به من الكفاءة والأداء القوي مع التصميم لاختيار ما مجالا واسعا لاختيار ما يتناسب مع ميزانيته وأولوياته لدى زيارة معرض بيجو. وفي هذه المناسبة، قال أشيش تاندون المدير العام لشركة كايكو: نحقق هذا العام بمرور 50 عاما من الشراكة مع بيجو، لقد شاركنا نجاحهم وتطورهم جنبا إلى جنب خلال هذه السنوات.

بهدف تحقيق أعلى مستويات الرضا من قبل العملاء. وأضافت أن قرار شراء سيارة من بيجو خلال هذه الفترة فهو الأفضل بلا شك، إذ تتألق ضمن مجموعتها سيارات بمواصفات قياسية حصلت على أعلى الجوائز العالمية. وتتسم سيارات بيجو بتصميم داخلي مبهر وإحساس مريح للسائق وبشاشة تعمل باللمس وتدعم Apple Carplay و AndroidAuto. وتمنح الفخامة والراحة التي تتميز بها سيارات

أطلقت الشركة الكويتية لاستيراد السيارات «كايكو» الشايح والصقر» الوكيل الحصري لسيارات بيجو الفرنسية في الكويت، عرضاً تنافسياً بمناسبة الموسم الدراسي الجديد، ولحبي التميز ونمط الحياة العصري الراغبين باقتناء سيارات بيجو العائلية المميزة بأقساط تبدأ من 94 ديناراً فقط وبدون دفعة أولى، ويشمل العرض هدايا قيمة لكل من يختار شراء أي من موديلات بيجو الجديدة. ويأتي إطلاق هذا العرض من «بيجو» في ظل جهود شركة كايكو الهادفة لإثراء تجربة تملك السيارة الفرنسية الصنع وتمتع العملاء بالتميز.

وتشمل المزايا الحصرية في العرض مبلغاً لغاية 1000 دينار فوق تخمين السيارات بالإضافة إلى ضمان لمدة 5 سنوات أو 100 ألف كلم وقسيمة مشتريات من الشايح بقيمة 100 دينار، أما المدرسون وطلاب الجامعات فتهديهم كايكو 250 ديناراً كخصم إضافي. وخمسة إضافية من الشركة لمنح العملاء راحة البال، طرحت الشركة خيار

وإصفتنا موزع حصري، وسواصل تقديم العملاء بأفضل ما يمكن من خدمات مبيعات وخدمة ما بعد البيع. وأعرب نادر سالم مدير أول - قطاع السيارات عن سعادته بإطلاق هذا العرض الخاص لافتاً إلى أنه سيسمح لمحبى السيارات العائلية باقتناء سيارات بيجو الجديدة ذات الأداء المميز والتصميم المعاصر. وتخوض سيارات بيجو العديد من الاختبارات الصعبة في أقسى الظروف الجوية لتتناسب مع المناخ الحار في الكويت لتكون الشريك الأبرز والأمن في جميع الرحلات والمغامرات اليومية.



عودة العروض الجبارة

للموسم الدراسي الجديد مجموعة بيجو 5008, 3008, 2008 SUV

5008 SUV

182

1820 888

«إنوفست» تعين رئيساً جديداً للاستثمار



طلال الملا

على خارطة التنفيذ. وأخيراً ونياية عن أعضاء مجلس الإدارة وموظفي المجموعة، ونتمنى له كل التوفيق والنجاح في منصبه الجديد معنا.

وتعليقاً على هذا التعيين، قال ياسر الجار الرئيس التنفيذي لشركة إنوفست: يسرنا أن نرحب بطلال رئيساً لإدارة الاستثمار، فهو يجلب إلى فريق الإدارة خبرة واسعة وتوقع أن نرى له تأثيراً كبيراً ومساهمة نوعية وفاعلة في قيادة فريق الاستثمار. وأضاف: يأتي تعيين طلال في الوقت الذي نقوم فيه بتوسيع نطاق أصول استثماراتنا في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي وأوروبا، نحن على ثقة بأنه سيكون لطلال الملا دور أساسي في وضع الاستثمارات الاستراتيجية

أعلنت مجموعة إنوفست عن تعيين طلال الملا رئيساً لإدارة الاستثمار، الذي التحق بـ«إنوفست» مع خبرة تسعة عشر عاماً في القطاع المصرفي والتي تركز معظمها في مجال الخدمات المصرفية الاستثمارية، وسيؤتي الملا إدارة استثمارات إنوفست، مع التركيز بشكل خاص على تحقيق أهداف المجموعة الاستثمارية في قطاع التعليم والرعاية الصحية والصناعة. وانضم الملا إلى فريق عمل إنوفست من مصرف السلام في البحرين حيث شغل عدة مناصب خلال رحلته المهنية، بما في ذلك آخر منصب له في المصرف كرئيس للاستثمار حيث لعب دوراً مهماً في رصد وتحديد الفرص الاستثمارية المجزية