

المجموعة توفر منصة مبتكرة لمقدمي الخدمات السحابية بطريقة بسيطة وأمنة

«زين» تتوسع في عروض السحابة مع «Oracle FastConnect»



أعلنت مجموعة زين في بيان صحفي أمس أنها ستوفر ربطاً مباشراً للوصول إلى سحابة أوراكل من خلال Oracle Cloud Infrastructure FastConnect، لتصبح من أوائل المشغلين في المنطقة التي تقدم قائمة حلول مبتكرة مع أوراكل مزود التكنولوجيا العالمي.

وأوضحت زين التي تحمل عضوية المستوى الذهبي في Oracle PartnerNetwork (OPN)، أن تصنيفها في العضوية الذهبية في Oracle سيمكّنهما من توصيل العملاء مباشرة مع Oracle Cloud Infrastructure، بما في ذلك تطبيقات الحوسبة والتخزين وإيصال المحتوى وقواعد البيانات والخدمات الأخرى، مبنية أن هذا التعاون سيعزز الأنشطة القائمة على السحابة، مما يوفر للعملاء الطريقة الأكثر ملاءمة للتواصل مع مختلف مزودي خدمة الإنترنت.

وقال مدير العمليات الدولية ومبيعات الجملة والتجوال هنري كساب: «نحن نعتبر القطاع الحكومي ومؤسسات القطاع الخاص عملاء استراتيجيين لمحفظة خدماتنا المبتكرة، ولذلك دائماً ما نجد التزامنا بتزويدهم بأحدث الحلول لممارسة خطط أعمالهم بكفاءة وبجودة أعلى».

وأضاف كساب قائلاً: «في ظل البحث المستمر عن شركات جديدة مع مزودي التكنولوجيا العالميين في الأسواق العالمية، فإننا فخورون بتقديم هذه الشراكة لقطاع الاتصالات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، والتي توفر من خلالها حلول Oracle FastConnect، وهي خطوة ترسخ جهودنا المستمرة في تبني أحدث الحلول المبتكرة».

من ناحية، قال نائب رئيس إدارة المنتجات في Oracle Cloud Infrastructure فيناني كومان: «يحتاج العملاء إلى اتصال سلس مع مراكز البيانات والشبكات الخاصة بهم إلى سحابة أوراكل لمواكبة

بسرعة وكفاءة». وأضاف كساب قائلاً: «في ظل البحث المستمر عن شركات جديدة مع مزودي التكنولوجيا العالميين في الأسواق العالمية، فإننا فخورون بتقديم هذه الشراكة لقطاع الاتصالات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، والتي توفر من خلالها حلول Oracle FastConnect، وهي خطوة ترسخ جهودنا المستمرة في تبني أحدث الحلول المبتكرة».

أعلن بيت التمويل الكويتي (بيتك) بالفائزين بالسحب الثاني لحملة «أربح مع حسابي» للشباب التي تمنح العملاء فرصة الفوز بـ 3 سيارات Jeep Wrangler Sport خلال فترة الحملة و120 جائزة نقدية بقيمة 250 ديناراً لـ 10 فائزين شهرياً. وجرى السحب بالمقر الرئيسي لـ «بيتك» تحت إشراف ممثل وزارة التجارة والصناعة عبدالعزيز أشكناني.

والفائزون العشرة هم: فجر علي عبدالله، شوق خلف المنيع، عبدالرحمن مثال المطيري، محمد هيف الجحرف، منال ضويحي العازمي، فاطمة براك العازمي، شهد هزاع الرشدي، عبدالرحمن وليد الدويسان، سعد جهاد العتيبي، وسندس جابر الوندة، حيث فاز كل منهم بجائزة نقدية قيمتها 250 ديناراً.

ويأتي إطلاق هذه الحملة بميزاتها الإضافية ضمن استراتيجية «بيتك» بالامتثال بعملائه، حيث يقدم البنك مميزات مختلفة لعملاء برنامج «حسابي» من حملات خاصة وخصومات وجوائز ومكافآت حصرية.

ويجرد تحويل المكافأة الاجتماعية على برنامج حسابي، يدخل العملاء بالسحب الشهري على جائزة قيمتها 250 ديناراً شهرياً، بالإضافة إلى 3 سحبيات على 3 سيارات Jeep Wrangler Sport خلال فترة الحملة. وتؤكد هذه الحملة اهتمام «بيتك» بعملائه من الشباب مع الموازنة بين مختلف شرائح العملاء حسب طبيعة كل شريحة، والحرص على السعي الدائم لتقديم أفضل المزايا لهم.

ويطرح «بيتك» برنامج «حسابي» للشباب بمزايا نوعية، ضمن الاهتمام

جائزة نقدية قيمتها 250 ديناراً لكل منهم

«بيتك»: 10 عملاء فازوا بالسحب الثاني لحملة «أربح مع حسابي» للشباب



موظفو «بيتك» مع عبدالعزيز أشكناني على هامش السحب الثاني

لحجوزات الفنادق والطيران عالمياً وعبر الإنترنت، واستخدامها في أجهزة الدفع (P.O.S) في المحلات التجارية، بالإضافة إلى العديد من العروض التي يتم تقديمها بشكل متواصل وبأكثر من مجال، حيث يتم تقديم خصومات كبيرة في مجموعة مختارة من أشهر وأهم المتاجر والمحلات التي تباع السلع والمنتجات الخاصة بالشباب.

ويستمر «بيتك» بإطلاق الحملات التسويقية لمكافأة عملائه الشباب من حملة برنامج «حسابي»، ومن أبرزها حملة «خلها على حسابي» التي لاقت ترحيباً كبيراً من أصحاب البرنامج لما تقدمه من عروض حصرية ومميزات كبيرة تلبى تطلعاتهم.

ويجسد «حسابي» للشباب عن طموح وتطلعات، وخصائص هذه الشريحة، ويسجّم مع توجهات «بيتك» نحو استقطاب أكبر عدد ممكن منهم، حيث يمثل الشباب نسبة كبيرة من المجتمع الكويتي، كما يمثل مبادرة من «بيتك» نحو تنويع المنتجات والخدمات المصرفية.

ومن أهم المزايا التي يتم تقديمها ضمن برنامج «حسابي» للشباب هي الحصول عملاء شريحة الشباب على بطاقة «حسابي» للسحب الآلي (ATM) ذات تصميم شبابي مميز، بالإضافة إلى تمكينهم من الحصول على بطاقة «حسابي» مسيقة الدفع وفق الضوابط الائتمانية لـ «بيتك»، والتي يمكن استخدامها تماماً مثل البطاقة الائتمانية



المواصل بشرائح العملاء المختلفة، وابتكار صيغ منتجات وخدمات جديدة يتم من خلالها الوفاء باحتياجات كل شريحة بما يلائم خصائصها العمرية وإهتماماتها المتعددة، بحيث تتناسب مع كل شرائح العملاء وتلبي احتياجاتهم في الحصول على خدمة متميزة وفق معايير عالمية لا تقل عن نظيرتها العالمية من حيث الجودة والدقة والسرعة.

ويجسد تحويل المكافأة الاجتماعية على برنامج حسابي، يدخل العملاء بالسحب الشهري على جائزة قيمتها 250 ديناراً شهرياً، بالإضافة إلى 3 سحبيات على 3 سيارات Jeep Wrangler Sport خلال فترة الحملة. وتؤكد هذه الحملة اهتمام «بيتك» بعملائه من الشباب مع الموازنة بين مختلف شرائح العملاء حسب طبيعة كل شريحة، والحرص على السعي الدائم لتقديم أفضل المزايا لهم.

ويطرح «بيتك» برنامج «حسابي» للشباب بمزايا نوعية، ضمن الاهتمام

«الأهلي» يعلن الفائزين في حملة تحويل الراتب



أعلن البنك الأهلي الكويتي عن أسماء اثنين من الفائزين في السحب الشهري السادس الذي أقيم ضمن إطار حملة البنك الترويجية بعنوان «حول راتبك وابتسم»، حيث أن هذه الحملة مفتوحة لكافة عملاء البنك من المواطنين والوافدين الذين قاموا بتحويل رواتبهم إلى حساباتهم من فئة «البيت» أو «بريستيج» أو «الرائد».

يذكر أن السحب الشهري السادس لهذه الحملة أقيم بتاريخ 22 أغسطس الماضي تحت إشراف وزارة التجارة والصناعة ووزارة الداخلية، وتم من خلاله الإعلان عن اثنين من الفائزين، وهما فجر ميثم محمد بهبهاني وعبدالرحمن حسين محمد عبدالله، وسيحصل كل من العائنين المحظوظين على جائزة نقدية تعادل قيمة راتب شهر واحد.

ويذكر أن السحب القادم لحملة «حول راتبك وابتسم» سيقام بتاريخ 19 سبتمبر 2019، في حين أن السحب الأخير سيقام بتاريخ 19 ديسمبر 2019. وللإشارة للاشتراك في سوق الإسكان والفوز بالجوائز، ينبغي على العملاء

الذين يقومون بتحويل رواتبهم إلى البنك الأهلي الكويتي لديهم فرصة التاهل للحصول على جائزة نقدية قد تصل قيمتها إلى 1000 دينار، بشرط ألا تقل قيمة الراتب المحوّل عن 500 دينار. وتخضع هذه القروض لأحكام وشروط البنك الأهلي الكويتي ولوائح وأنظمة بنك الكويت المركزي.

تحويل رواتبهم إلى البنك خلال شهر واحد على الأقل قبل موعد السحب. وبالإضافة إلى هذا السحب، توفر حملة «حول راتبك وابتسم» الترويجية، فرصة الحصول على قرض بدون فائدة يصل لغاية 10000 دينار للعملاء الكويتيين، فيما تبلغ قيمة القرض للوافدين 5000 دينار. فضلاً عن ذلك، فإن العملاء الكويتيين

استطلاع لـ «رويترز»: أسعار المنازل في الإمارة ستخضع لـ 10% العام الحالي

أسعار عقارات دبي ستراجع بشكل حاد في 2019 و2020



توقع خبراء في سوق العقارات استطلعت «رويترز» آراءهم تراجع أسعار المنازل في دبي بشدة خلال العامين الجاري والمقبل، وقالوا إن تباطؤ الاقتصاد وزيادة المعروض من الوحدات السكنية يندران بمزيد من التراجع للتوقعات الضعيفة بالفعل.

ومن المتوقع أن يستمر الاتجاه النزولي في نشاط سوق الإسكان في دبي الذي يعد من العوامل الرئيسية في ناتجها الإجمالي المحلي.

وأظهر استطلاع أجرته «رويترز» لآراء محلي السوق في 11 شركة استثمارات ومعهد أبحاث بين 14 أغسطس والثالث من سبتمبر، أن أسعار المنازل في دبي ستخضع لـ 10%، هذا العام و5%، في العام المقبل. ومن المتوقع أن تنزل لـ 3.3%، في 2021. هذه الآراء مدفوعة أيضاً بالقلق من تضرر النمو العالمي جراء حرب التجارة بين واشنطن وبيكين، وتتماشى مع استطلاعات مشابهة أجرتها رويترز وأظهرت أن النشاط في سوق الإسكان بالولايات المتحدة وبريطانيا وكندا والهند يواجه صعوبات.

وأما اقتصاد دبي العام الماضي 1.94%، وهو الأبطأ منذ الأزمة المالية في 2009، وسط تباطؤ في سوق العقارات. ومن المتوقع الآن أن ينمو اقتصاد دبي، المعتمد على السياحة وخدمات الشركات العالمية، لـ 3.8%، في 2020 و2.8%، في 2021 حسبما أفادت الحكومة، لكن ذلك سيعتمد في معظمه على عوامل خارجية. قد تحدث حزمة تخفيض حكومية أعلن عنها في الآونة الأخيرة تعافياً في سوق العقارات، لكن الاحتمالات كبيرة بأن يضر فائض المعروض من الوحدات السكنية بالأسعار والطلب. وقال رئيس قسم البحوث العقارية

لشركة فالوسترات حيدر طعيمة: «توجد حالياً تخمة معروض في السوق، وهو الوضع القائم على مدى العامين الأخيرين». وأضاف «هناك أعداد قياسية من مشروعات البيع على الخريطة منذ 2017 بحملات بيع ناجحة جداً تعد بخطط مدفوعات جذابة جداً للمستثمرين تستمر لما بعد التسليم على مدى عدد من السنوات، مما أثر في القيم الرأسمالية للعقارات الموجودة بالفعل في دبي». لكن عند سؤالهم عما قد يعزز سوق العقارات الأخذ في الضعف، قال أغلب المحللين في الاستطلاع إن أي توفير للمنازل بأسعار معقولة سيسمح بأكبر قدر من الصعود.

تسهيل التملك

وقالت مديرة الأبحاث والبيانات في مجموعة بروبرتي فايندر لينيت عباد «في المجمل، تراجع الأسعار أمر مفيد

الذهب يتراجع مع انتعاش الشهية للمخاطرة



انخفضت أسعار الذهب خلال تعاملات أمس مع تعزز شهية المستثمرين للمخاطرة بعد اتفاق الصين والولايات المتحدة على إجراء محادثات بهدف إنهاء نزاعهما التجاري المستمر منذ وقت طويل. وتراجع سعر الذهب للبيع الفوري 2.55%، إلى 1512.71 دولاراً للأوقية، متجهاً لإنهاء موجة مكاسب استمرت 3 جلسات على التوالي. وكانت الأسعار قد لامست 1557 دولاراً الأربعاء، وهو أعلى مستوى منذ أبريل 2013. ووفق الزيادة حوالي 23% هذا العام بعدما فجرت حرب التجارة بين أكبر اقتصادين في العالم مخاوف من تباطؤ الاقتصاد العالمي وشجعت البنوك المركزية الكبرى في العالم على التيسير النقدي، ومما شجع أيضاً على الأقبال على المخاطرة سحب مشروع قانون تسليم المطلوبين الذي أثار احتجاجات معظمها عنيفة على مدى شهور في هونغ كونغ، وكذلك انحسار الضبابية المرتبطة بخروج بريطانيا من الاتحاد الأوروبي.

المستشار الكويتي

المشاريع الصغيرة والمتناهية الصغر تحتاج إلى دعم حكومي



د.عبدالله فهد العبدالجادر
مستشار تطوير اداري وموارد بشرية
Abumishari@yahoo.com

صرف دعم العمالة للموظفين الجدد بالقطاع الخاص ممن أتموا دورة تدريبية 9 أشهر معتمدة من «التطبيقي» أو خبرة سنة بالقطاع الخاص، شرط غريب جداً، في حين العمالة الوافدة بالخاص لا شرط الخبرة ولا للدورات التدريبية، ميزان غريب ومستبعد لهيئة القوى العاملة لتشجيع الكويتيين بالقطاع الخاص، هكذا تكون نسبة التكوين متدنية جداً. وحسب المعلومة التي وصلتني فإن الهيئة العامة للتعليم التطبيقي والتدريب ليس لديها صلاحية اعتماد الدورات التدريبية التي تنفذ عن طريق الشركات ومكاتب التدريب الخاصة. تخرج من أعضاء مجلس الأمة في دورته القادمة أكتوبر 2019 أن تحل هذه المشاكل والعواقب من أمام المشروعات الصغيرة والمتناهية الصغر التي يعتمد عليها أبنائنا وشبابنا ويحصلون على تسهيلات ودعم ومرونة ونرى مشروعاتهم ومنتجاتهم في السوق المحلي وحتى تصل إلى خارج الكويت، ويستغلون عيالنا.

لصرف دعم العمالة، شيء غريب! وكل ذلك بسبب شكوك عدم ممارسة أو الظن الخطأ. وهذا غير صحيح ولا يتوافق مع سياسة الدعم والتشجيع للمشروعات المتناهية في الصغر أو المنزلية، التي هي بوابة الانطلاقة والتوسع والنمو بالعمل التجاري. كبرى الشركات العالمية كانت صغيرة جداً ثم كبرت وتوسعت ونمت بفضل الدعم من الدولة وليس التشجيع والشك في أصحابها. ومن الممكن وضع ضوابط للحد من الفته المشكوك فيها، تقارير سنوية مالية وفوتاتير ربع دورية، إقرار وتعهد من صاحب الرخصة بالممارسة والتفتيش متى ما دعت الحاجة، كل تلك الوسائل والسبل كفيّة يمنح دعم العمالة لأصحاب هذه الرخص لتشجيعهم للعمل التجاري الصغير جداً، وليس التشجيع عليها والشك فيها هو المقدم مع الأسف، والغريب في الأمر جهات حكومية تعترف بهم وجهة حكومية وحيدة لا تعترف وهي هيئة القوى العاملة.

كثير من الدول المتقدمة اعتمدت وما زالت تعتمد على اقتصادها في وجود المشاريع الصغيرة والمتوسطة وبعضها نجح في تكبير حجم الأعمال بحيث أصبحت مشاريع كبيرة في شركات لها منتجاتها ومخارجاتها التي تسوق داخل دولهم وخارجها، ونحن في الكويت عندما مشكّلة ومعوّقات لأصحاب المشروعات الصغيرة والمتناهية الصغر من الكفاءات الكويتية الشابّة والتي تولكت واعتمدت على البدء في مشاريعها الصغيرة والمتناهية الصغر (المنزلية) وهم متفرغون لها وليس لديهم وظيفة حكومية أي خاصة. المشكلة الحالية عدم منح دعم العمالة للتراخيص المتناهية في الصغر، حيث إن أصحاب هذه الرخص يعملون في التجارة الصغيرة جداً، ومسجلون على الباب الخامس ولديهم رخص تجارية ويفتحون حساباً بالبنوك وأغلب الجهات الحكومية تتعامل معهم، وغير مسموح لهم بطلب عمالة ومع ذلك لا يسمح لهم بصرف اذن عمل لهم، كاستحقاق