

يوفر من خلالها طريقة سهلة وأمنة لتحصيل المدفوعات عبر تطبيق الشركة

«الوطني» يوقع اتفاقية شراكة مع Careem

■ **العثمان: نعد عملاءنا بمزيد من الشراكات بما يضمن حصولهم على أفضل حلول الدفع**
 ■ **نسبية: سعاد بالشراكة مع بنك الكويت الوطني ونسعى إلى مزيد من التعاون في المستقبل**

والتي تهدف جميعها إلى توفير الخدمات المصرفية بطريقة سهلة وآمنة للعملاء لإدارة حساباتهم والقيام بالعديد من المعاملات المصرفية بكل سرعة وسهولة. ويطلق بنك الكويت الوطني بشكل مستمر العديد من التحديثات لخدمة الوطني عبر الموبايل بما يضمن توفير أحدث خدمات الدفع الإلكتروني وحصول العملاء على تجربة مصرفية تلي كافة احتياجاتهم ويأتي في مقدمة تلك التحديثات خدمة الوطني لتعقب التحويل والتي تمكن العملاء من تعقب معاملة تحويل الأموال في أي وقت ومن أي مكان من خلال خطوات بسيطة، وذلك بمجرد تسجيل الدخول إلى برنامج خدمة الوطني عبر الموبايل واختيار سجل كشف الحساب والإطلاع على حالة الحوالة المالية.



محمد العثمان وخالد نسبية بعد توقيع الاتفاقية

انطلاقاً من حرصه الدائم على توفير أفضل وأحدث خدمات وتسهيلات الدفع لعملائه، قام بنك الكويت الوطني بتوقيع اتفاقية شراكة مع شركة Careem الرائدة في خدمة حجز السيارات عبر التطبيقات الذكية، ويوفر الوطني من خلال تلك الشراكة طريقة سهلة وآمنة لتحصيل المدفوعات عبر تطبيق Careem الإلكتروني والتي تمكن المستخدمين من الحجز والدفع إلكترونياً بطريقة أكثر سرعة. وتعد Careem المنصة التكنولوجية الرائدة على مستوى المنطقة والتي تمارس أعمالها في الكويت منذ العام 2017، ولقد توسعت Careem الرائدة في مجال النقل التشاركي في تقديم خدماتها بالمنطقة في كل من مصر والسعودية، حيث تتواجد في Careem 100 مدينة تنتشر في 14 دولة بمنطقة الشرق الأوسط. وقد استحوذت UBER على الشركة في صفقة قياسية بلغت قيمتها 3 مليارات دولار. وتقعياً على الشراكة الجديدة، قال مدير عام مجموعة الخدمات المصرفية للأفراد في بنك الكويت الوطني محمد العثمان: يسعدنا الإعلان عن التعاون مع شركة Careem والذي يأتي في إطار حرصنا الدائم على توفير أفضل حلول الدفع الإلكتروني عبر الإنترنت مع مراعاة أعلى معايير الأمان بهدف تشجيع المعاملات غير النقدية وزيادة الاعتماد عليها. وأكد العثمان أن بنك الكويت الوطني يبقى الخيار الرئيسي للشركات العالمية الكبرى للتعاون في تقديم أو تطوير خدماتها في الأسواق التي يعمل بها البنك خاصة السوق الكويتي وهو ما يؤكد تميز الخدمات والمنتجات المصرفية التي يقدمها البنك لعملائه إضافة إلى ما يتمتع

به الوطني من ميزة تنافسية على المستوى المحلي إلى جانب الانتشار الجغرافي لعملياته الدولية. وأضاف: نعد عملاء بنك الكويت الوطني بالمزيد من الشراكات مع شركات كبرى موثوق بها بهدف حصولهم على تجربة مصرفية متميزة تتضمن توفير أسهل وأسرع الحلول والتقنيات لإتمام مدفوعاتهم. وأشار العثمان إلى أن هذا التعاون سيوفر لعملاء بنك الكويت الوطني ومستخدمي Careem وسيلة سهلة ومرحة للدفع في إطار سعي الوطني للتقنيات والخدمات التكنولوجية الأمنة لعملائه، ومن هذا المنطلق يسعى البنك باستمرار إلى تحديث برنامج خدمة الوطني عبر الموبايل، Pay والتي توفر طريقة فورية لتحويل الأموال أو سداد الفواتير أو حتى تسديد مبلغ مستحق لأحد الأصدقاء في أي وقت وحتى خلال عطلة نهاية الأسبوع أو العطلات الرسمية.

كذلك أطلق البنك خدمة الاستقطاع الشهري من خلال برنامج خدمة الوطني عبر الموبايل، حيث بات بإمكان العملاء القيام بتحويلات مع مؤسسة مصرفية رائدة مثل بنك الكويت الوطني كما تنتقل إلى المزيد من التعاون في المستقبل. ويسعى بنك الكويت الوطني دائماً إلى توسيع باقة المنتجات والخدمات وحلول دفع سهلة وآمنة، تتماشى مع جميع احتياجات العملاء ومتطلباتهم المصرفية. ويحرص بنك الكويت الوطني على توفير أحدث التقنيات والخدمات التكنولوجية الأمنة لعملائه، ومن هذا المنطلق يسعى البنك باستمرار إلى تحديث برنامج خدمة الوطني عبر الموبايل، Pay والتي توفر طريقة فورية لتحويل الأموال أو سداد الفواتير أو حتى تسديد مبلغ مستحق لأحد الأصدقاء في أي وقت وحتى خلال عطلة نهاية الأسبوع أو العطلات الرسمية.

كذلك أطلق البنك خدمة الاستقطاع الشهري من خلال برنامج خدمة الوطني عبر الموبايل، حيث بات بإمكان العملاء القيام بتحويلات مع مؤسسة مصرفية رائدة مثل بنك الكويت الوطني كما تنتقل إلى المزيد من التعاون في المستقبل. ويسعى بنك الكويت الوطني دائماً إلى توسيع باقة المنتجات والخدمات وحلول دفع سهلة وآمنة، تتماشى مع جميع احتياجات العملاء ومتطلباتهم المصرفية. ويحرص بنك الكويت الوطني على توفير أحدث التقنيات والخدمات التكنولوجية الأمنة لعملائه، ومن هذا المنطلق يسعى البنك باستمرار إلى تحديث برنامج خدمة الوطني عبر الموبايل، Pay والتي توفر طريقة فورية لتحويل الأموال أو سداد الفواتير أو حتى تسديد مبلغ مستحق لأحد الأصدقاء في أي وقت وحتى خلال عطلة نهاية الأسبوع أو العطلات الرسمية.

2,18 مليون دينار أرباح «يوباك» بالربع الثاني



له، بالإضافة إلى إدارة العقارات ومواقف السيارات. كما تقوم يوباك أيضاً بإدارة موقف السيارات والمرافق ذات الصلة في مبنى الركاب T4، وكذلك إدارة وتشغيل مجمع ديسكفري في مدينة الكويت.

الزمني الذي يستهدف افتتاحه بنهاية عام 2020. كما تقوم «يوباك» حالياً بإدارة 4 مشاريع رئيسية في الكويت، بما في ذلك إدارة وتشغيل مجمع التسوق في مطار الكويت الدولي T1، ومواقف السيارات والمرافق التابعة لها، ونحن نتوقع زيادة في استخدام مواقف السيارات الإضافية تماشياً مع الزيادة المتوقعة في نمو حركة المسافرين عاماً بعد عام. أما في أبوظبي، فمشروع ريم مول الذي نقوم بتطويره والذي تبلغ قيمته 1.2 مليار دولار يمضي قدماً وفق الجدول

أعلنت شركة المشاريع المتحدة للخدمات الجوية «يوباك» عن بياناتها المالية للربع الثاني من 2019، حيث بلغ صافي الأرباح 2,18 مليون دينار بتراجع نسبيته 23,3٪ مقارنة بالفترة نفسها من العام السابق، كما تراجع إيرادات الشركة بنسبة 2,34٪ خلال الربع الثاني من 3,47 ملايين دينار لتصل إلى 3,39 ملايين دينار. وفي هذا الصدد، قالت الرئيسة التنفيذية للشركة نادية عقيل: «تستمر مشاريعنا الرئيسية في الكويت في العمل بكفاءة، إلا أننا شهدنا انخفاضاً في الإيرادات الكلية لحركة المرور في مبنى الركاب T1 في مطار الكويت الدولي بسبب انتقال بعض شركات الطيران إلى مباني الركاب المخصصة

أعلنت شركة المشاريع المتحدة للخدمات الجوية «يوباك» عن بياناتها المالية للربع الثاني من 2019، حيث بلغ صافي الأرباح 2,18 مليون دينار بتراجع نسبيته 23,3٪ مقارنة بالفترة نفسها من العام السابق، كما تراجع إيرادات الشركة بنسبة 2,34٪ خلال الربع الثاني من 3,47 ملايين دينار لتصل إلى 3,39 ملايين دينار. وفي هذا الصدد، قالت الرئيسة التنفيذية للشركة نادية عقيل: «تستمر مشاريعنا الرئيسية في الكويت في العمل بكفاءة، إلا أننا شهدنا انخفاضاً في الإيرادات الكلية لحركة المرور في مبنى الركاب T1 في مطار الكويت الدولي بسبب انتقال بعض شركات الطيران إلى مباني الركاب المخصصة

«التجاري» يلتقي محافظ مبارك الكبير



الواء م.محمود بوشهري وأمني الورع

في إطار التعاون والشراكة المجتمعية البناءة بين البنك التجاري ومحافظات الكويت، والدعم الذي يقدمه البنك للفعاليات والأنشطة الرياضية والاجتماعية التي تنظمها محافظات الكويت لخدمة قاطناتها وجميع أفراد المجتمع، استقبل محافظ مبارك الكبير اللواء م.محمود بوشهري بديوان عام المحافظة، نائب المدير العام لقطاع التواصل المؤسسي في البنك التجاري أماني الورع. وقد جاء هذا اللقاء ليحث ومناقشة الترتيبات التي يقوم بها التجاري لتقديم الدعم والمساندة والرعاية للعديد من الأنشطة الاجتماعية والصحية والرياضية التي تنظمها محافظة مبارك الكبير لخدمة قاطني المحافظة والتي لاقت صدى طيباً لدى العديد من قاطني المحافظة وساهمت في إبراز الدور الاجتماعي والتنموي البارز الذي يضطلع به البنك التجاري الكويتي. وخلال اللقاء، أشاد محافظ مبارك الكبير اللواء م.محمود بوشهري بجهود البنك التجاري في مجال المسؤولية الاجتماعية وخدمة المجتمع، مؤكداً أن التعاون بين البنك والمحافظة في دعم الأنشطة والفعاليات المختلفة للمحافظة ينعكس إيجاباً على أفراد المجتمع، مشيراً إلى أن إسهامات البنك في مجال المسؤولية الاجتماعية من شأنها أن تحقق التنمية المستدامة للمجتمع. من جانبها، أشارت أماني الورع إلى أن الشراكة بين البنك التجاري والعديد من الجهات الرسمية والأهلية ومؤسسات المجتمع المدني تأتي لتأصيل أوجه المسؤولية المجتمعية للبنك، مؤكداً استمرار البنك في دعم كل ما من شأنه أن يعود بالفائدة والنفع على مختلف شرائح المجتمع، مشيدة بجهود القائمين على إعداد وتنظيم البرامج الاجتماعية التي تغطي الفعاليات المختلفة.

بسر طرح 210 فلوس للسهم الواحد

«كامكو» مستشار الإصدار ووكيل الاكتتاب بزيادة رأسمال «كيكو»



خالد فؤاد

وبلغ إجمالي قيمة الأسهم المكتتب فيها 111,28 مليون دينار مقارنة بقيمة الأسهم المعروضة البالغة 95,08 مليون دينار.

أعلنت شركة كامكو للاستثمار، عن قيامها بدور مستشار الإصدار ووكيل الاكتتاب في طرح أسهم زيادة رأسمال شركة مشاريع الكويت القابضة (كيكو). وأوضحت الشركة في بيان صحفي، أن الطرح حاز اهتماماً بالغاً من قبل المساهمين الحاليين، حيث بلغ العدد الإجمالي للأسهم المكتتبه فيها 529,89 مليون سهم عادي، في حين كان إجمالي الأسهم المعروضة 452,75 مليون سهم، ما أدى إلى تغذية الاكتتاب بمقدار المعروضة البالغة 95,08 مليون دينار.

وقد أتت عملية الاكتتاب إلى زيادة رأسمال شركة كيكو المصدر والمدفوع من 154,73 مليون دينار إلى 200,00 مليون دينار، وذلك بإصدار 452,75 مليون سهم عادي جديد والتي تمثل تقريباً 29,3٪ من رأسمال المصدر والمدفوع الحالي للشركة. وتهدف عملية الزيادة في رأسمال شركة كيكو إلى تعزيز هيكل رأس المال الحالي ودعم استراتيجيتها طويلة الأجل لتوسعة أعمالها في قطاعات الخدمات المالية، والإعلام، والتأمين، والصناعة والتربية والتعليم. من جهته، قال الرئيس

التنفيذي لقطاع الاستثمار في شركة كامكو للاستثمار خالد فؤاد: «نفتخر بالدور الذي قمنا به كمستشار الإصدار الوحيد ووكيل الاكتتاب لهذه الصفقة الناجحة، فمثل هذه العمليات تعكس التزامنا بوعودنا لعملائنا ودعمهم في تحقيق أهدافهم الإستراتيجية. وبهذه المناسبة نود أن نعرب عن امتناننا وتقديرنا للجهود المبذولة من قبل هيئة أسواق المال ووزارة التجارة والصناعة والشركة الكويتية للمقاصة وجميع الجهات المعنية التي كانت سبباً بارزاً في نجاح هذه الصفقة».

ترامب لـ «آبل»: اصنعوا مكونات أجهزةكم في أميركا

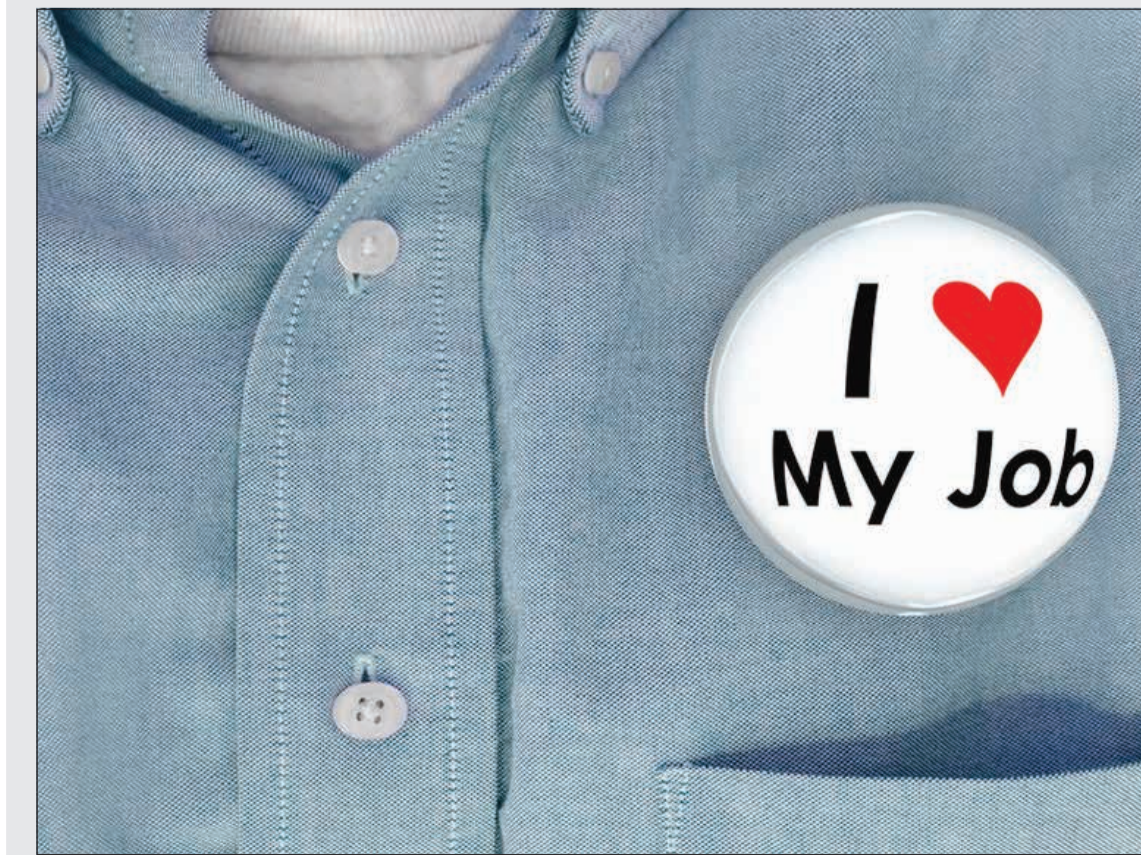
تهدد أوردت فيه أن بعض المكونات لجهاز الكمبيوتر المكتبي ماك برو الذي يبلغ سعره 6 آلاف دولار يمكن الحصول عليها فقط من الصين، ولهذا يجب إعفاؤها من الرسوم الأميركية. وتأتي هذه الخطوة وسط الحرب التجارية المستمرة بين الولايات المتحدة والصين، ومحاولات القوتين الاقتصاديةتين استئناف المفاوضات المتعثرة بينهما لوضع حد لهذه الحرب التي

اصنعوها في الولايات المتحدة وعندها لا يتم فرض رسوم. ولاحقاً، أبلغ ترامب المراسلين في البيت الأبيض بأنه يريد أن تصنع آبل هذه الأجزاء في الولايات المتحدة، وقال: عندما سمعت أنهم سيمضونها في الصين، قلت عندما ترسلون منتجاتكم إلى الولايات المتحدة سنرفض رسوماً عليها. وكانت آبل تقدمت الأسبوع الماضي بطلب إلى الممثل التجاري للولايات

لوح الرئيس الأمريكي دونالد ترامب برفض طلب شركة آبل إعفاء مكونات مصنوعة في الصين وتدخل في صناعة حواسيبها من الرسوم الجمركية، وذلك في إطار ضغوطه على الشركة العملاقة لتحويل إنتاجها إلى الولايات المتحدة. وقال ترامب على تويتر: لن يتم منح إعفاءات رسوم آبل أو إمانات فيما يخص أجزاء حاسوب ماك برو المصنوعة في الصين،

ويعتقد أن هذا القرار سيؤدي إلى فقدان آبل لمبيعاتها في الصين، وهو ما قد يضرها بشكل كبير. كما قد يؤدي إلى فقدان آبل لمبيعاتها في الصين، وهو ما قد يضرها بشكل كبير. كما قد يؤدي إلى فقدان آبل لمبيعاتها في الصين، وهو ما قد يضرها بشكل كبير.

5 طرق لتعزيز ولاء الموظفين بشركتك.. تعرف عليها!



الوضع كذلك فقد يشعرون بالإحباط ويتركون عملهم بالشركة من أجل الانتقال للعمل في أماكن أخرى تستفيد أكثر من إمكاناتهم. يمكن أن تجنب الشركات ذلك من خلال إتاحة الفرصة للمواهب لشغل مناصب أخرى أكثر ملاءمة لإمكاناتهم، كما أن تدريب الموظفين الحاليين أفضل من الاستعانة بمصادر خارجية، لذلك من المهم توفير الفرص للموظفين للتعليم في مجالات جديدة.

تكون الموظفون أكثر استعداداً لمواصلة العمل في الشركة التي تشهد نمواً، لذلك من المهم إعداد برنامج إرشادي لتوفير المزيد من فرص النمو وتقوية علاقات العمل بين أعضاء الفريق. من المهم أيضاً توفير التدريب اللازم للموظفين للتكيف مع التغييرات التي تحدث في السوق سواء الخاصة بالتشريعات الجديدة أو التكنولوجيات الجديدة.

عندما يمتلك الموظفون حصة في الشركة يزداد شعورهم بالمسؤولية لأنهم يدركون أن ذلك سيعود عليهم بالنفع عبر المزيد من الأرباح، وتمنح الأسهم طويلة الأجل الموظفين حافزاً كبيراً للاستمرار في العمل بالشركة.

عندما يمتلك الموظفون حصة في الشركة يزداد شعورهم بالمسؤولية لأنهم يدركون أن ذلك سيعود عليهم بالنفع عبر المزيد من الأرباح، وتمنح الأسهم طويلة الأجل الموظفين حافزاً كبيراً للاستمرار في العمل بالشركة.

4- منح الموظفين إجازات كافية لا يتردد الموظفون في ترك الوظائف المرهقة من أجل وظائف أخرى بها إجازات أكثر أو تستهلك وقتاً أقل في الذهاب إليها، لذلك من الضروري منح الموظفين وقتاً كافياً للراحة والاسترخاء وشحن طاقاتهم. ويمكن وضع جدول مرن لتعويض عدد ساعات العمل، خاصة أن الرد على المكالمات الهاتفية أو البريد الإلكتروني يستهلك وقتاً أطول من عدد ساعات العمل اليومية.

3- حوافز للتعليم تستفيد الشركات كثيراً من الموظفين الذين يواصلون تعلمهم، ومن الممكن أن تشجع الشركات موظفيها على مواصلة التعلم عبر عدة طرق، من بينها منح

1- إتاحة النقل الوظيفي قد يشغل بعض الموظفين مناصب لا تتناسب مع مهاراتهم الفريدة، وإذا ظل

قد يشغل بعض الموظفين مناصب لا تتناسب مع مهاراتهم الفريدة، وإذا ظل