



«بيتك» يُطلق خدمة KFH Pass «أجل قسطك حسب احتياجك»

■ الغدور: تقديم خدمة تأجيل الأقساط وإدارتها إلكترونياً من خلال KFH online



وقال إنه للتمويل حرية اختيار أشهر التأجيل المتوقعة عند طلب التمويل على أن لا تزيد إجمالي مدة التمويل عن الحدود القصوى لفترات السداد المحددة من الجهات الرقابية خلال فترة التمويل الاستهلاكي بحد أقصى 60 شهراً أو خلال فترة التمويل الإسكاني والتي تمتد إلى 180 شهراً، مبيّناً أن للعملاء حق اختيار الشهر المؤجل سنوياً بحد أقصى 5 أشهر للتمويل الاستهلاكي و15 شهراً للتمويل الإسكاني. كما أشار أن «بيتك» قد أطلق سابقاً خدمات مصرفية وتمويلية الكترونية عديدة مثل KFH Auto و KFH Express وخدمة تقديم طلب التمويل الشخصي تمويل Online وجاءت خدمة KFH Pass لتعزيز مرونة سداد أقساط التمويل لتمكين العملاء من إدارة التزاماتهم المالية الشهرية وفق خطة بيتك الاستراتيجية للتحويل الرقمي. وذكر أن خدمة تأجيل القسط KFH Pass الجديدة ستكون متوافرة لعملاء بيتك الذين لديهم تحويل راتب منتظم في البنك عند طلبهم لتمويل استهلاكي أو إسكاني جديد بدءاً من تاريخ إطلاق الخدمة. ويحرص «بيتك» على منح عملائه مميزات مصرفية وتعميلية مرنة وفق أعلى معايير السهولة والسرعة وبما يتوافق مع المعايير العالمية للصيرفة الإلكترونية.

انتطلقاً من اهتمام «بيتك» في طرح الحلول التمويلية المتميزة والخدمات المصرفية المتنوعة التي تقدم مختلف شرائح العملاء وتلبي تطلعاتهم وتناسب احتياجاتهم، أطلق بيتك التمويل الكويتي (بيتك) خدمة تتيح للعميل إمكانية اختيار تأجيل موعد سداد أحد الأقساط المستحقة سنوياً طوال مدة التمويل تحت عنوان KFH Pass «أجل قسطك حسب احتياجك».

أشار نائب مدير عام المنتجات للمجموعة في «بيتك» محمد غندور، إلى أن البنك صمم هذه الخدمة مراعاة لاحتياجات العميل ورغبه في تأجيل القسط خلال فترة التمويل حسب احتياجاته الشخصية. ولفت إلى أن الهدف من خدمة KFH Pass هو توفير مرونة أكبر للعملاء للتخفيف عنهم خلال الأشهر التي تزيد فيها أعباءهم المالية الشهرية الأخرى كاقساط المدارس أو أحد أشهر الصيف في موسم السفر وغير ذلك، كما تتوافر الخدمة لمساعدة العملاء لمواجهة التزاماتهم المالية الطارئة الأخرى عند الحاجة من خلال إمكانية تغيير موعد تأجيل الأقساط لاحقاً بكل سهولة من دون الحاجة لزيارة الفرع المصرفي.

اللعبة تتضمن ساعات إنترنت، ودقائق محلية، وخدمات دولية، وصلاحيات للبريد، ورسائل إضافية، وميزة أنه كل ما على العميل فعله هو إعادة تعبئة الرصيد بقيمة 5 دنانير أو أكثر لربح إحدى الجوائز مجاناً في المرة الأولى، وكلما زادت قيمة الرصيد المعاد تعبئته كلما زادت قيمة الجائزة، ويمكن للعميل الذي يرغب بالفوز بجائزة أخرى معاودة اللعب مرة ثانية وثالثة بقيمة 1 دينار فقط لكل مرة، وتتوافر اللعبة بست لغات مختلفة: العربية، والإنجليزية، والفارسية، والأوردو، والهندية، والفلبينية (التغالوغ). وأشارت زين إلى أنها وبطرحها لهذا العرض الجديد والحصري لعملاء الدفع المسبق eeZee، فإنها تلتزم بتجديد العهد مع عملائها لتوفير عروض تسويقية مبتكرة بالشكل الذي يعزز من موقعها الريادي كأكبر شركة تقدم خدمات الاتصالات المتكاملة والخدمات الرقمية على شبكتها الأكبر والأكثر تطوراً في الكويت.

تحتوي على أربع جوائز فورية مختلفة، وما على العميل إلا اختيار الجائزة التي يفضلها وبدء اللعبة، وبعدها سيتم إخفاء الجوائز وخطط النطاقات بشكل عشوائي، ويجب على العميل الصبر سرياً جازته المفضلة فوراً بشكل مجاني، أما في حال أخطأ الاختيار فسيربح جائزة أخرى مجاناً. وأضافت الشركة أن الجوائز الفورية التي تقدمها



اللعبة تتضمن ساعات إنترنت، ودقائق محلية، وخدمات دولية، وصلاحيات للبريد، ورسائل إضافية، وميزة أنه كل ما على العميل فعله هو إعادة تعبئة الرصيد بقيمة 5 دنانير أو أكثر لربح إحدى الجوائز مجاناً في المرة الأولى، وكلما زادت قيمة الرصيد المعاد تعبئته كلما زادت قيمة الجائزة، ويمكن للعميل الذي يرغب بالفوز بجائزة أخرى معاودة اللعب مرة ثانية وثالثة بقيمة 1 دينار فقط لكل مرة، وتتوافر اللعبة بست لغات مختلفة: العربية، والإنجليزية، والفارسية، والأوردو، والهندية، والفلبينية (التغالوغ). وأشارت زين إلى أنها وبطرحها لهذا العرض الجديد والحصري لعملاء الدفع المسبق eeZee، فإنها تلتزم بتجديد العهد مع عملائها لتوفير عروض تسويقية مبتكرة بالشكل الذي يعزز من موقعها الريادي كأكبر شركة تقدم خدمات الاتصالات المتكاملة والخدمات الرقمية على شبكتها الأكبر والأكثر تطوراً في الكويت.

تحتوي على أربع جوائز فورية مختلفة، وما على العميل إلا اختيار الجائزة التي يفضلها وبدء اللعبة، وبعدها سيتم إخفاء الجوائز وخطط النطاقات بشكل عشوائي، ويجب على العميل الصبر سرياً جازته المفضلة فوراً بشكل مجاني، أما في حال أخطأ الاختيار فسيربح جائزة أخرى مجاناً. وأضافت الشركة أن الجوائز الفورية التي تقدمها

أطلقت شركة زين الكويت أحدث عروضها المميزة لعملاء الدفع المسبق eeZee تحت عنوان eeZee Play، والتي تتيح لهم فرصة الاستمتاع بلعبة إلكترونية شيقة على أجهزتهم الذكية مع فرصة ربح واحدة من أربع جوائز فورية قيمة مجاناً. وبيّنت الشركة في بيان صحفي أنها صممت العرض الجديد لعملائها من ذوي الدفع المسبق eeZee لتقديم لهم فرصة الاستمتاع بمجموعة من الجوائز المجانية تزامناً مع موسم الصيف، وذلك لتلبي تطلعاتهم واحتياجاتهم وتفتح لهم آفاقاً جديدة في استخداماتهم، مبيّنة أنها تأمل أن تقدم تجربة رائعة ومميزة لقاعدة عملائها التي تعتبر الأكبر في الكويت. وأوضحت زين أنه وفور إعادة تعبئة الرصيد بقيمة 5 دنانير أو أكثر سيتسلم العميل رسالة نصية قصيرة SMS تحتوي على رابط ينقله إلى لعبة إلكترونية شيقة على جهازه الذكي (لا تحتاج إلى اتصال إنترنت)، بحيث تظهر أمامه أربع بطاقات

«KIB» يُطلق حملة «اربح سفرتك حول العالم مع بطاقتنا الائتمانية وخلصها كاش علينا»

أعلن بنك الكويت الدولي «KIB» عن إطلاق حملته الترويجية الجديدة لموسم الصيف تحت عنوان «اربح سفرتك حول العالم مع بطاقتنا الائتمانية وخلصها كاش علينا» وذلك لمكافأة عملائه عند استخدام بطاقتهم الائتمانية داخل الكويت وخارجها، ما يحل إياهم فرصة الفوز برحلة سفر حول العالم والعيد من الجوائز النقدية، بالإضافة إلى ميزة الاسترداد النقدي لغاية 3% من قيمة مشترياتهم. وخلال فترة الحملة التي تستمر حتى 23 سبتمبر المقبل، سيتمكن العملاء من الحصول في 3 سحبيات شهرية والسحب على الجائزة الكبرى، ومن المقرر إجراء السحب الأول يوم 30 يوليو، والثاني يوم 27 أغسطس، والثالث على الجائزة الكبرى يوم 1 أكتوبر، وذلك تحت إشراف ممثل وزارة التجارة والصناعة. قال مدير



عام الإدارة المصرفية للأفراد، عثمان توفيقى أن «KIB» يواصل التزامه بتقديم خدمات مصرفية غير تقليدية لعملائه، إلى جانب ابتكار العروض الترويجية المميزة التي يمكنهم الاستفادة منها، موضحة أنه مقابل كل 1 دينار يتم إنفاقه داخل الكويت يحصل العميل على فرصة واحدة لدخول السحب، فيما تتضاعف فرص الفوز إلى 3 فرص مقابل كل 1 دينار يتم إنفاقه خارج الكويت، وذلك عند استخدام بطاقات «KIB» الائتمانية لإتمام أي عملية شراء عن طريق نقاط البيع. كما أشار توفيقى إلى أن الحملة تقدم جوائز مميزة مثل فرصة الفوز برحلة حول العالم والاسترداد النقدي لغاية 3% من قيمة مشترياتهم، بالإضافة إلى

أعلن بنك الكويت الدولي «KIB» عن إطلاق حملته الترويجية الجديدة لموسم الصيف تحت عنوان «اربح سفرتك حول العالم مع بطاقتنا الائتمانية وخلصها كاش علينا» وذلك لمكافأة عملائه عند استخدام بطاقتهم الائتمانية داخل الكويت وخارجها، ما يحل إياهم فرصة الفوز برحلة سفر حول العالم والعيد من الجوائز النقدية، بالإضافة إلى ميزة الاسترداد النقدي لغاية 3% من قيمة مشترياتهم. وخلال فترة الحملة التي تستمر حتى 23 سبتمبر المقبل، سيتمكن العملاء من الحصول في 3 سحبيات شهرية والسحب على الجائزة الكبرى، ومن المقرر إجراء السحب الأول يوم 30 يوليو، والثاني يوم 27 أغسطس، والثالث على الجائزة الكبرى يوم 1 أكتوبر، وذلك تحت إشراف ممثل وزارة التجارة والصناعة. قال مدير

أعلن بنك الكويت الدولي «KIB» عن إطلاق حملته الترويجية الجديدة لموسم الصيف تحت عنوان «اربح سفرتك حول العالم مع بطاقتنا الائتمانية وخلصها كاش علينا» وذلك لمكافأة عملائه عند استخدام بطاقتهم الائتمانية داخل الكويت وخارجها، ما يحل إياهم فرصة الفوز برحلة سفر حول العالم والعيد من الجوائز النقدية، بالإضافة إلى ميزة الاسترداد النقدي لغاية 3% من قيمة مشترياتهم. وخلال فترة الحملة التي تستمر حتى 23 سبتمبر المقبل، سيتمكن العملاء من الحصول في 3 سحبيات شهرية والسحب على الجائزة الكبرى، ومن المقرر إجراء السحب الأول يوم 30 يوليو، والثاني يوم 27 أغسطس، والثالث على الجائزة الكبرى يوم 1 أكتوبر، وذلك تحت إشراف ممثل وزارة التجارة والصناعة. قال مدير

«برقان» يقدم خدمة توصيل العيادي لعملاء «بريمير» مجاناً



الخدمة دفع الرسوم المدرسية للآباء وتاجر الليموزين للمناسبات وخدمة توصيل العمالة المنزلية وخدمة حجوزات المطاعم، وغيرها. وتعد خدمة بريميمير كونسيرج واحدة من باقة المزايا والخدمات المتنوعة التي يحرص البنك على ابتكارها وتطويرها لتوفر أعلى معايير التميز لعملاء باقة بريميمير المصرفية.

المميزة. كما تعمل على تقديم تجارب راقية وفعالة لعملائنا بتوفير مزايا عملية وحديثة مما يقودنا إلى أن نكون في طليعة مقدمي المنتجات والخدمات في القطاع المصرفي. ويهدف أيضا تعاون بنك برقان مع شركة «قبلة» التي تقدم مجموعة واسعة من خدمات «الكونسيرج» المتميزة لعملاء باقة بريميمير

أعلن بنك برقان عن تقديم خدمة توصيل العيادي مجاناً لعملاء باقة بريميمير المصرفية، وذلك بالتعاون مع شركة «قبلة» لخدمات «الكونسيرج»، حيث تتضمن الخدمة توصيل الفئات النقدية التي يرغب العملاء في الحصول عليها إلى المكان الذي يتم تحديده سواء المنزل أو مكان العمل بهدف تجنبهم عناء الزحام وزيارة فروع البنك لتسليم العيادي. يمكن الحصول على هذه الخدمة عن طريق الاتصال والحجز على الرقم 22317755 أو عن طريق إرسال بريد إلكتروني عبر: Burganpremier@qiblah.com.kw ابتداء من الساعة السادسة مساءً، علماً أن هذه الخدمة متوافرة من 28 يوليو حتى 7 أغسطس 2019.

الخدمة دفع الرسوم المدرسية للآباء وتاجر الليموزين للمناسبات وخدمة توصيل العمالة المنزلية وخدمة حجوزات المطاعم، وغيرها. وتعد خدمة بريميمير كونسيرج واحدة من باقة المزايا والخدمات المتنوعة التي يحرص البنك على ابتكارها وتطويرها لتوفر أعلى معايير التميز لعملاء باقة بريميمير المصرفية.

«وربة» يعلن الراغبين بسحوبات «السنبلة» الأسبوعية

2019 بإضافة سيارتي لاند كروز من نفس الفئة. وأما فيما يتعلق بفرص الربح، فيحق لكل عميل فرصة لدخول السحب مقابل كل 10 دنانير في الحساب. هذا، وقدم بنك وربة حلاً استثمارياً آخر باسم وديعة السنبلة التي تعد المودعين بعودات متوقعة تصل إلى 3,5٪ وفرص ربح في سحبيات السنبلة طوال فترة الاستثمار.

جدير بالذكر أن بنك وربة أطلق أحدث حلوله المصرفية وفق Customer Onboarding بنود استراتيجيته الخمسية الطموحة التي تمكن غير عملاء بنك وربة بالتقدم بطلب فتح حساب السنبلة بطريقة إلكترونية سهلة عبر موقع البنك الإلكتروني دون الحاجة إلى زيارة أي فروع للبنك، وفي غضون خمس دقائق فقط من خلال النظام الآلي الجديد الذي يستخدمه لتطبيق هذه الخدمة ويفرده في القطاع المصرفي الكويتي - سيتمكن العملاء الجدد من استكمال طلب فتح حساب السنبلة في أي وقت وأي مكان.

نظم بنك وربة الخميس الماضي سحب السنبلة الأسبوعي الثامن والعشرين، حيث تم الإعلان من خلاله عن الفائزين الخمسة بحضور ممثل عن وزارة التجارة والصناعة وموظفي بنك وربة. وبالنسبة للعملاء الذين حالفهم الحظ خلال السحب، فقد توج 5 راغبين من عملاء بنك وربة حصل كل منهم على 1000 دينار، وهم: عبدالرحمن فالح حسن الفعري، فهد فالح خصوي العنبي، سكينه حسن ناصر الصايغ، ناصي عرش سمير الظفوري

الحساب، بعيد بنك وربة إطلاق حساب «السنبلة» بحلة جديدة ومتطورة في 2019 تطوي في ثناياها جوائز نقدية وعينية أكبر، حيث قام بتعديل وتيرة السحوبات والقيمة الإجمالية للجوائز النقدية والعينية التي يحصل عليها العملاء لتصل إلى أكثر من مليون دينار. يستمر البنك في السحوبات الأسبوعية على



صالح الباطين متوسطا الفائزين في مسابقة نيسان للمهارات الإقليمية 2019

عالمياً ودفعهم للتميز وتقديم الأفضل. وتظل نيصة التعليم المستمر جزءاً لا يتجزأ من ثقافة مجموعتنا مما يساعد على الوصول إلى أعلى مستوى من التقدم وتقديم خدمات استثنائية تتجاوز توقعات العملاء. وحضر مسابقة المهارات الإقليمية من مجموعة الباطين، المدير العام في قطاع السيارات لوران بيرنيه، ومدير إدارة التعليم والتطوير للعملاء المتزايدة. د. مياين ماهدانر وممثلون عن الإدارة العليا.

المنطقة معاً لمواجهة التحدي والمنافسة في هذا الحدث السنوي البارز. وتم اختيار الفائزين لفئات المسابقات المختلفة بعد اختيارهم من خلال التدريبات الكتابية العملية. وفي هذه المناسبة، قال الرئيس التنفيذي في مجموعة الباطين، صالح الباطين: تسعى مجموعة الباطين باستمرار إلى تقديم تجربة مميزة لعملاء نيسان وخدمة عالية الجودة تلبى وتطلعات العملاء المتزايدة. نحن ملتزمون دائماً بتأهيل موظفينا وتدريبهم تدريباً

مستشاري المبيعات. ونظراً لتميزهم وخبرتهم، تم اختيار الفائزين في نيسان الباطين - مها علي ورائجو كريشنان لتمثيل العلامة التجارية المحلية لشركة عبد المحسن عبدالعزیز الباطين. بعد فوزهما بالمركز الأول في فئتي الكفاءة والتميز لاستشاري الخدمات NISAC ونيسان للمكفاءة والتميز لمبيعات قطع الغيار NIPEC خلال مسابقة المهارات الوطنية التي أقيمت في أبريل 2019. ويلتقي الموظفون الأفضل أداء في

أعربت شركة عبد المحسن عبدالعزیز الباطين، الوكيل المعتمد الوحيد لسيارات نيسان في الكويت، عن فخرها بفوز كل من موظفيها رائجو كريشنان بالميدالية الذهبية في مسابقة مبيعات قطع الغيار NIPEC، ومها علي بالميدالية البرونزية في فئة مستشاري الخدمة NISAC، وذلك في مسابقة نيسان للمهارات الإقليمية 2019، وبالإضافة إلى ذلك، فاز رائجو كريشنان بجائزة «أفضل أداء» في فئة الترحيب والاستشارات ضمن مسابقة