



أول من يطلق هذه الخدمة في الكويت بالتعاون مع Mastercard

## «الوطني» يطلق خدمة «Go Business +» لعملاء الخدمات المصرفية للأعمال



ناصر الدويسان

**الدويسان: لدينا علاقات قوية وممتدة مع Mastercard ونتعاون بشكل مستمر لتطوير الخدمات والمنتجات**

الحصول على مجموعة مميزة من العروض والخصومات من كبرى العلامات التجارية من خلال بوابة واحدة. ونحن نأقون من أن الخدمة الجديدة ستحل رضا حاملي بطاقات بنك الكويت الوطني بفضل مزاياها العديدة، وسنواصل العمل مع شركائنا في بنك الكويت الوطني لتوفير تجربة مصرفية استثنائية لعملاء الخدمات المصرفية للأعمال.

جدير بالذكر أن الخدمات المصرفية للأعمال في بنك الكويت الوطني توفر العديد من المنتجات والخدمات المصرفية ومنها: مسؤول الأعمال، نقاط البيع، بطاقات الائتمان التجارية، تحويل الرواتب إلكترونياً، الخدمات المصرفية عبر الإنترنت، التأمين، القروض التجارية، خطابات الاعتماد، خطابات الضمان، والفواتير المحلية. بالإضافة إلى ذلك، يوفر بنك الكويت الوطني 9 فروع مخصصة بالخدمات المصرفية للأعمال مصممة خصيصاً للعملاء على مستوى كل مناطق الكويت بما في ذلك: الفرع الرئيسي، السرعة، الشويخ، مبارك الكبير، برج الراجحي (الدور الخامس)، الفنتاس، الغزالي، شرق، رأس السالمية. وتوفر هذه الفروع فريق عمل ذا خبرات وتخصصات مختلفة لتقديم مختلف الخدمات لعملاء الخدمات المصرفية للأعمال، حيث يمكن للعملاء من خلال مسؤول علاقات العملاء الخاص بهم الحصول على أفضل الخبرات في مجال الائتمان، والاستشارات المالية والاستثمارية، والتمويل التجاري، والخزينة.

بما يوفر لهم الوقت والجهد ويسهم في نجاحاتهم، مشيراً إلى أن إطلاق تلك الخدمة يأتي ضمن استراتيجية بنك الكويت الوطني التي تستهدف توفير خدمات ومنتجات مصرفية تلي احتياجات كافة العملاء على اختلاف شرائحهم. من جانبه، أعلن جريش نائداً، مدير عام Mastercard قائلاً: إن دعم الشركات لتحقيق النمو وجني الأرباح على المدى الطويل يمثل أولوية رئيسية لشركة Mastercard في الكويت وجميع أنحاء المنطقة. وتمثل خدمة Go Business + منصة مبتكرة تتيح لرواد الأعمال

من أجل تطوير الخدمات والمنتجات التي نقدمها لعملائنا، وذلك في إطار سعينا لتقديم أفضل خدمة مصرفية لهم، ولذلك قمنا بإطلاق خدمة «Go Business +» والتي تم تخصيصها لعملاء الخدمات المصرفية للأعمال، لما توفره تلك الخدمة من مزايا وعروض يمكنهم الاستفادة منها بكل سهولة. وشدد الدويسان على سعي بنك الكويت الوطني إلى توفير الحلول المصرفية الأكثر تطوراً لعملاء الخدمات المصرفية للأعمال، حيث يهدف البنك إلى مساعدتهم في إنجاز أعمالهم بسهولة وسرعة،

بحرص بنك الكويت الوطني على تقديم أحدث الخدمات المصرفية لعملائه وأكثرها أماناً، وفي هذا الإطار أطلق البنك خدمة «Go Business +» بالتعاون مع Mastercard العالمية، والتي توفر لعملاء الخدمات المصرفية للأعمال خدمة متميزة تتضمن العديد من العروض والخصومات. علماً أن الوطني هو البنك الأول في الكويت الذي يطلق هذه الخدمة.

ويستفيد عملاء بنك الكويت الوطني من حاملي بطاقة الخدمات المصرفية للأعمال من هذه الخدمة التي تمنحهم فرصة الحصول على مجموعة متنوعة ومميزة من العروض المقدمة من كبرى العلامات التجارية حول العالم، والتي تشمل خدمات الأعمال الأساسية والعديد من المزايا الخاصة بالموظفين. وتمثل «Go Business +» منصة أعمال تقدمها Mastercard لدعم رواد الأعمال ومساعدتهم في التركيز على تنمية أعمالهم من خلال اختصار الوقت والجهد اللازم للوصول إلى موردين والخدمات والتفاوض مع علامات تجارية رائجة. ويمكن لعملاء بنك الكويت الوطني الراغبين في الحصول على تلك الخدمة زيارة موقع [www.gobusinessplus.com/kw](http://www.gobusinessplus.com/kw) وتسجيل الدخول للاطلاع على العروض المتوفرة وطلبها من خلال تحميل التطبيق الخاص بالخدمة. وبهذه المناسبة، قال ممثل إدارة البطاقات المصرفية في بنك الكويت الوطني ناصر الدويسان: لدينا علاقات قوية وممتدة مع Mastercard وتتعاون بشكل مستمر



بجائزة نقدية تصل قيمتها إلى 12 ضعف الراتب

## «الخليج» يعلن الفائز في السحب الشهري الخامس لحساب الراتب



ممثلو البنك مع مقدمي «ديوانية الياقوت والأناصري» بعد الإعلان عن الفائز الجديد

دينار. كما يوفر عرض حساب الراتب لعام 2019 إلى جميع العملاء الكويتيين الجدد ممن يقومون بتحويل رواتبهم إلى بنك الخليج، فرصة الدخول تلقائياً في السحوبات الشهرية والفوز بـ 12 ضعف الراتب، وفي السحب السنوي على أكبر جائزة لحساب الراتب بالكويت وهي 100 ضعف الراتب.

دينار. كما يوفر عرض حساب الراتب لعام 2019 إلى جميع العملاء الكويتيين الجدد ممن يقومون بتحويل رواتبهم إلى بنك الخليج، فرصة الدخول تلقائياً في السحوبات الشهرية والفوز بـ 12 ضعف الراتب، وفي السحب السنوي على أكبر جائزة لحساب الراتب بالكويت وهي 100 ضعف الراتب.

بمشاركة وإشراف ممثل وزارة التجارة والصناعة. ويمنح حساب الراتب للعملاء الجدد ممن يقومون بتحويل رواتبهم إلى بنك الخليج فرصة الحصول على جائزة نقدية فورية قدرها 100 دينار أو قرض بدون فوائد لغاية 10 آلاف دينار، شرط ألا يقل الراتب الذي يتم

أعلن بنك الخليج عن الفائز في السحب الشهري الخامس لحساب الراتب لهذا العام، حيث حالف الحظ وضحة نافع العتيبي التي فازت بجائزة نقدية تصل قيمتها إلى 12 ضعف الراتب. وتم إجراء السحب في إذاعة نبض الكويت FM88.8 (برنامج ديوانية الياقوت والأناصري)،

بالتعاون مع برنامج إعادة الهيكلة والعديد من الجامعات والمؤسسات التعليمية

## «بوبيان» يطلق برنامج التدريب الصيفي للطلبة



عادل الحماد

وتدريب عملي حقيقي. وقال الحماد: خلال هذا التدريب نحرص على أن يستفيد منه الطالب قدر الإمكان وأن يتولد لديه الشعور بالتأقلم مع بيئة العمل المصرفية التي يتواجد فيها الطالب داخل بوبيان ويتعاون فيها يومياً مع موظفينا الذين يحرصون على نقل خبراتهم للمتعلم ما يشعره بأنه أصبح فرداً من عائلة بوبيان وليس متدرباً فقط.

منهم للحصول على وظيفة في بنك بوبيان الذي يعتبر الأكثر جذباً للشباب الكويتي. وأكد الحماد أن بنك بوبيان بدأ في أخذ استعداداته بين أدارته المختلفة ووضع خطة تدريبية متعددة المراحل تناسب جميع التخصصات الدراسية والبدء في استقبال مجموعات من الطلبة الذين تم اختيارهم بعناية بعد اجتياز المقابلة الشخصية وتتراوح أعمارهم بين 18 و22 عاماً بدءاً من يونيو وتنتهي في أغسطس 2019، حيث سيتم خلالها تدريب المشاركين تدريباً عملياً على العديد من الأمور التي تتعلق بالخدمات المصرفية باختلاف إداراتها من خلال زيارات ميدانية ومحاضرات

أعلن بنك بوبيان عن إطلاق برنامج التدريب الصيفي الميداني لطلبة الجامعات والكليات الحكومية والخاصة بالتعاون مع برنامج إعادة هيكلة القوى العاملة والعديد من الجامعات والمؤسسات التعليمية ابتداءً من هذا الأسبوع حتى نهاية شهر أغسطس. وصرح مدير عام مجموعة الموارد البشرية في البنك عادل الحماد بأن بنك بوبيان مستمر في خطته الاستراتيجية وبرامجها المميزة بالتعاون مع مختلف المؤسسات التعليمية الحكومية والخاصة في سبيل دعم الموارد البشرية الوطنية وإعداد الكوادر المصرفية الكوادر الوطنية.

البنك يمنح عملاءه سيارة «نيسان باترول» كل شهر

## «برقان» يعلن الفائز الجديد بسحب «الثريا للراتب»



أعلن بنك برقان عن فوز حسين مصطفى محمد الفهد بسيارة «نيسان باترول» ذات الدفع الرباعي خلال سحب حساب «الثريا للراتب» الشهري، وقد أعرب الفائز عن سعادته بالفوز بالسيارة. ومع السحب الشهري، يحصل العميل على فرصة لربح سيارة نيسان باترول ذات الدفع الرباعي كل شهر، حيث إن كل 10 دنانير متوافرة في الحساب تمنح العميل فرصة واحدة. وأوضح البنك أنه يمكن فتح حساب «الثريا» للراتب، بالدينار الكويتي، أو غيره من العملات، وأنه يمنح صاحبه العديد من المميزات، ومنها الحصول على قرض أو بطاقة ائتمانية تناسب احتياجاته، بالإضافة إلى ذلك، الاستفادة من العروض والخصومات على مدار العام.

خصم 10٪ لزيارة أوروبا والولايات المتحدة الأميركية

## «هرتز» تطلق مجدداً عرضها الصيفي لعام 2019 على الحجوزات المبكرة



جانب من زيارة دور رعاية المسنين

استعداداً لاستقبال موسم الصيف لهذا العام، تطلق هرتز لتأجير السيارات عرض الصيف مرة أخرى الذي يتيح للعملاء الذين يقومون بحجز السيارة للإيجار لموسم الصيف قبل 30 يونيو الحصول على خصم 10٪.

كذلك، وكجزء من العرض، تقدم هرتز للعملاء مجموعة متنوعة من السيارات للاختيار منها، وتتراوح الخيارات من السيارات الصغيرة إلى سيارات النقل الكبيرة، والعرض التوفيري 10٪ متاح للمسافرين خلال الفترة الممتدة بين 1 أغسطس إلى 30 سبتمبر 2019 الذين يحجزون سياراتهم المستأجرة خلال شهر مايو في المملكة المتحدة والولايات المتحدة الأميركية وفرنسا وألمانيا وإيطاليا وإسبانيا وبلجيكا ولوكسمبورغ وهولندا وجمهورية التشيك وسلوفاكيا والبرتغال وسويسرا والسويد والدنمارك وإيرلندا والنرويج والنمسا وكندا وغيرها، كما تنطبق على الإيجارات المحلية في الكويت، وكذلك

في الأسواق الإقليمية مثل الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية وسلطنة عمان والبحرين والكويت. جدير بالذكر أن شركة هرتز أثبتت تواجداً مميزاً جعل السفر معها أكثر متعة وراحة كما كان دائماً. ويفضل جهودها المتواصلة للحفاظ هرتز طوال هذه الأعوام على رضا عملائها وتوفير مجموعة واسعة من السيارات القياسية والفخورة، استحدثت

أن تكون الخيار الأول لكل من رجال الأعمال والساحين. كما رسخت شركة هرتز قواعدها في السوق العالمي كشركة عربية بلا منازع ما لديها من قدرة تنافسية عالية في مجال تأجير السيارات. تقدم هرتز الكويت خدمات تأجير يومية وأسبوعية وشهرية وتأجير طويل الأجل، فضلاً عن عقود الشركات السنوية، كما تتوفر خدمة المسائق الشخصي من هرتز على مدار

الساعة وطوال أيام الأسبوع. ويوفر فريق هرتز المحترف الدعم لهذه الخدمات من خلال تقديم خدمة سريعة وفعالة في كل فروع الشركة في جميع أنحاء الكويت، إلى جانب المكتب الرئيسي في الشويخ وفرع مطار الكويت الدولي الذي يرحب بالعملاء على مدار الساعة وطوال أيام الأسبوع إضافة إلى عدد من الفروع عبر العاصمة. الوكيل الحضري لشركة هرتز في الكويت هو شركة ترانسورلد التي تأسست عام 1996، والتي تتمتع بحضور طويل في السوق الكويتي وعلاقات قوية مع كبرى الشركات والوزارات في الكويت. إضافة إلى ذلك، تتمتع الشركة بدور ريادي في السوق نظراً لإدارتها من قبل شركة شمال الخليج التجارية المعروفة بمكانتها المتميزة في السوق. على المستوى العالمي، تتوسع شبكة هرتز مع أكثر من 8000 موقع موزعة في جميع أنحاء العالم وتصل خبرتها لأكثر من 100 عام في مجال تأجير السيارات.

## «وربة» نظّم فعاليات رمضانية شملت كل شرائح المجتمع



جانب من زيارة دور رعاية المسنين



أيمن المطيري

كان برنامج بنك وربة الاجتماعي خلال شهر رمضان المبارك حافلاً بالعديد من الفعاليات التي حرص خلالها على التواصل مع المجتمع ومشاركته معاني الشهر الكريم الداعية إلى العطاء والتسامح، وانبثقت هذه الفعاليات من صلب استراتيجية البنك للمسؤولية الاجتماعية المبنية على اهتمام البنك العميق بكل شرائح المجتمع وبناء عليه تنوعت فعاليات البنك خلال شهر رمضان لتشمل عدة نواح في الحياة فتضمنت حملات عطاء وحملات للمحافظة على صحة الجسم والعقل أثناء الصيام ونشر الثقافة الإسلامية عبر وسائل التواصل الاجتماعي. وانطلاقاً من إيمانه بأهمية تحقيق التواصل الاجتماعي مع مختلف الشرائح والعمل بمبادئ ديننا الإسلامي الحنيف التي تحث على التقارب بين جميع أفراد المجتمع، استهل فريق بنك وربة نشاطاته خلال شهر رمضان المبارك بزيارة النزلاء في دار رعاية المسنين بقسمها الرجال والنساء التابعة لوزارة الشؤون الاجتماعية والعمل والأطفال المرضى في المستشفى الأميري لتهنئتهم بحلول الشهر الفضيل وخلال الزيارات، عمل فريق بنك وربة التطوعي على تهيئة المسنين والأطفال بحلول شهر رمضان، ومشاركتهم الروح الرمضانية السامية، مقدمين إليهم الهدايا التذكارية من وحى المناسبة المباركة، كما حرص الفريق على التواصل معهم وبث الأمل والسرور في أنفسهم لكي يعيشوا بركة الشهر الفضيل ومعانيه السامية.

**حملة إفطار صائم المتنقل**  
عملاً بالحديث النبوي الشريف «من فطر صائماً كان له مثل أجره»، تعاون بنك وربة للسنة الثانية على التوالي مع البنك الكويتي للطعام والإغاثة لتوزيع وجبات الإفطار على الصائمين. حيث قام البنك بتغطية عدد أكبر من المناطق في أنحاء الكويت وتقديم عدد أكبر من الوجبات جاوزت الـ 1000 وجبة يومياً. وقد حرص بنك وربة خلال شهر رمضان الفضيل على تعزيز ثقافة الرياضة والمحافظة على الصحة بشكل سليم من خلال تنظيم سلسلة فعاليات تطبيق «Fayez» للمشي في مجمع الأفتونز والتي امتدت على مدار عطلة نهاية الأسبوع الأربعة في شهر رمضان المبارك. حيث تمكن رواد المجمع من المشاركة في هذه المبادرة التي أطلقها البنك رغبة منه بتحفيز عموم

المهمة والتي شكلت مفصلاً مهماً في بناء حضارتنا. وفي معرض تعليقه على هذه المبادرات خلال شهر رمضان المبارك، تحدث أيمن المطيري المدير التنفيذي للتسويق والاتصال المؤسسي في بنك وربة - قائلاً: يحرص بنك وربة في كل عام خلال تنظيمه لفعاليات شهر رمضان المبارك على تغطية مختلف النشاطات التي تلاصق جميع فئات المجتمع. من برنامجنا الرائد في المسؤولية الاجتماعية، يوظف بنك وربة كل السبل للتقارب مع المجتمع الكويتي سواء عبر التواجد على أرض الواقع مع المسنين والمريض أو استخدام وسائل التواصل الاجتماعي لحاكاة الجيل الشاب أو من خلال تنظيم الفعاليات التي تعود بالنفع على المجتمع على كل الأصعدة.

المجتمع على ممارسة الرياضة خلال شهر رمضان المبارك. **نشاطات وفعاليات للموظفين**  
وكعادته في كل سنة، نظّم بنك وربة مسابقة لحفظ القرآن الكريم لأبناء الموظفين تم تقسيمها إلى فئتين، الفئة الأولى تضم متسابقين من عمر 6 إلى 10 سنوات والفئة الثانية من عمر 11 إلى 14 سنة، حيث تم اختبار عشرة فائزين من كل فئة وحصلوا على جوائز نوعية تشجيعاً لهم على دأبهم لحفظ السور القرآنية المباركة. وخلال الشهر المبارك، كُفّ بنك وربة مسابقاته المستوحاة من الحضارة والثقافة الإسلامية الرائعة عبر على الانستغرام، والتي ساهمت بتعزيز معلومات المتابعين حول تاريخنا الإسلامي العريق والمليء بالأحداث

الصورة الجماعية لإفطار الصائم