ستواصل تحقيق أرباح رغم البيئة الاقتصادية الصعبة والتوتر الجيوسياسي

صرخوه: «جلوبل» تتمتع بمركز مالي قوي خالٍ من الديون

الربيع: الشركة حافظت على جودة إيراداتها عبر استراتيجية تركز على الأنشطة الأساسية المدرة للرسوم

رباب الجوهري

وافقت الجمعية العمومية العادية لشركة بيت الاستثمار العالمي (جلوبل) التي عقدت امس بنسبة حضور 80,9٪ على الاحتفاظ بالسيولة وعدم توزيع أرباح نقدية عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2018 واستقطاع نسبة 10٪ من الأرباح الصافية تخصص لحساب الاحتياطي الإجباري ونسبة مماثلة لحساب الاحتياطي العامة.

وقال رئيس مجلس الإدارة فيصل صرخوه إن الشركة ستواصل تحقيق أرباح للسنة السادسة على التوالي على الرغم من البيئة الاقتصادية الصعبة والتوتر الجيوسياسي من خلال تنفيذ استراتيجية ذات مخاطر متدنية تهدف إلى النمو وتركز على خدمة العملاء، مشيرا الى أن الشركة حققت خلال 2018 أرباحا صافية بلغت 4,6 ملايين دينار مقارنة بأرباح بلغت 2,5 مليون دينار في 2017، وقد بلغ إجمالي الإيرادات 14,2 مليون دينار بارتفاع طفيف عن 2017 فيما بلغت الإيرادات من الأعمال المدرة للرسوم (إدارة الأصول والاستثمارات المصرفية والوساطة المالية) 11 مليون دينار.

وأشار صرخوه الى أن الشركة تتمتع بمركز مالي قوي خال من الديون وبحقوق مساهمين تبلغ 64,4 مليون دينار، وتتضمن الالتزامات الأخرى التي تبلغ 12,4 مليون دينار بشكل أساسي التزامات تجارية خاصة بالموظفين مغطاة بأرصدة نقدية تفوق 2,3 مرات قيمة تلك الالتزامات، ويتم توظيف رأس مال الشركة بشكل متحفظ في أصول سائلة وأصول تشغيلية وفي المنتجات التي تديرها الشركة، خلال 2018، وتابع: «بعد حصولنا على موافقة المساهمين والجهات الرقابية، أنهينا عملية توزيع 7,5 ملايين دينار نقدا للمساهمين من خلال تخفيض رأسمال الشركة من 57 مليون دينار إلى 49,5 مليون دينار مع الاحتفاظ بسيولة كافية لتمويل أعمال الشركة الأساسية.

20 عاماً على التأسيس

وأضاف صرخوه أن في 2018 صادف ذكرى مرور 20 عاما على تأسيس الشركة ويعتبر نقطة تحول رئيسية في مستقبلها من خلال استحواذ مساهم استراتيجي على حصة الأغلبية في رأس المال، وقد كان للمركز المالي والأداء المتميز للشركة بالإضافة إلى الموارد البشرية الفضل في اهتمام العديد من الأطراف المحلية والإقليمية للحصول على حصة الأغلبية فيها.

وقال: بعد مفاوضات ومناقشات مع عدد من المستثمرين المحتملين، تم في مايو 2018 توقيع اتفاقية شراء بين شركة «سي إتش فنتشرز» التي تمثل مصالح أكثر من 50 مؤسسة مالية وشركة كامكو للاستثمار، لافتا الى أن كامكو للاستثمار أنهت في سبتمبر 2018 الاستحواذ على حصة الأغلبية في جلوبل لتصبح بذلك أكبر مساهم بامتلاكها حوالي 70٪ من رأسمال الشركة بهدف دمج كل من الكيانين، لإنشاء واحد من أكبر وأقوى وأكثر الكيانات فاعلية في قطاع خدمات الاستثمار الإقليمية وهي إدارة الأصول والاستثمارات المصرفية والوساطة المالية، بحيث ستكون كامكو الشركة الدامجة وجلوبل الشركة المندمجة.

وأضاف: منذ ذلك الحين، تعمل فرق من كلتا الشركتين بشكل وثيق لخلق قيمة لجميع أصحاب المصلحة مع التركيز على المساهمين والعملاء، وبالإضافة إلى ذلك، تقدمت جلوبل مع كامكو بطلب مشترك إلى هيئة أسواق المال بنية الدمج وتم تعيين مستشار مالي لتقييم الشركة كما تم انتخاب مجلس إدارة جديد في ديسمبر 2018 ليعكس التغييرات في هيكل المساهمين.

وتطرق صرخوه إلى الجهود المتواصلة التي تبذلها الشركة لترشيد التكاليف التشغيلية والتي أدت إلى انخفاضها 2,5 مليون دينار لتصل إلى 9,6 ملايين دينار.

فيصل صرخوه متوسطاً سليمان الربيع وبدر عبدالقادر خلال عمومية «جلوبل» أمس (محمد هنداوي)

واضاف «نتطلع إلى إنهاء عملية الاندماج بنجاح، وبالتالي الاستمرار في خدمة عملائنا بشكل أكثر فعالية وتقديم منتجات وحلول مالية متنوعة تساهم في حماية وتنمية ثروات عملائنا في بيئة اقتصادية متقلبة ومليئة بالتحديات».

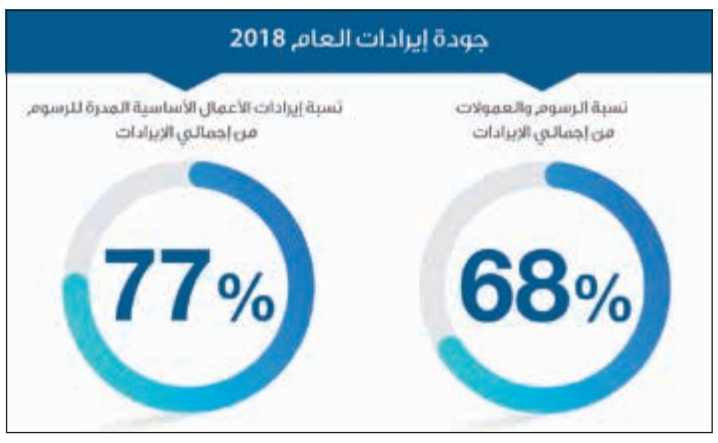
بيئة اقتصادية مليئة بالتحديات

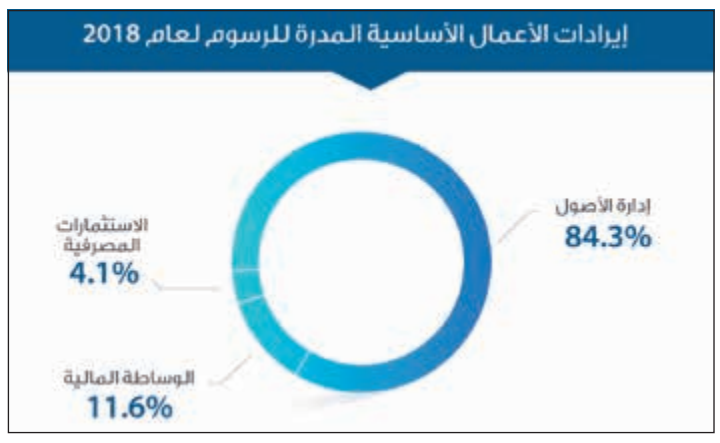
من جهته، قدم الرئيس التنفيذي بالتكليف سليمان الربيع شرحا تفصيليا عن أداء 2018 والذي يعد امتدادا لخمس سنوات من الإنجازات والأرباح بالرغم من البيئة الاقتصادية المليئة بالتحديات جراء التوترات الجيوسياسية التي تعاني منها المنطقة وانخفاض الفوائض الحكومية المستثمرة محليا، علاوة على التحديات التي شهدتها الشركة جراء التعديل على هيكل المساهمين، مؤكدا أن الشركة حافظت على جودة إيراداتها من خلال استراتيجية تركز على الأنشطة الأساسية المدرة للرسوم والتي تضم إدارة الأصول والاستثمارات المصرفية والوساطة المالية، حيث بلغت نسبة إيرادات الأنشطة الأساسية المدرة للرسوم 77٪ من إجمالي الإيرادات بمبلغ 11 مليون دينار، فيما بلغت الإيرادات من الرسوم والعمولات 9,6 ملايين دينار أي نسبة 68٪ من إجمالي الإيرادات.

وأشار الى أن إدارة الأصول في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا واصلت تحقيق أداء تنافسي للصناديق والمحافظ التي تديرها في أسواق الأسهم الإقليمية وتفوق أداء العديد من هذه الصناديق على أداء مؤشرات القياس والصناديق المماثلة، فيما استحوذ فريق إدارة الأصول العقارية بنجاح على عقار في أوروبا وتمكن بنجاح من إتمام عمليتي تخارج من عقارين محققا أداء جيدا للعملاء.

أما على صعيد إدارة أصول الملكيات الخاصة، قال الربيع إن جهود الفريق أدت إلى إضافة القيمة إلى الشركات المستثمر بها وتحقيق خطوات متقدمة في تنفيذ استراتيجيات النمو للعديد من تلك الشركات ونجح في التخارج من 3 شركات، وبإتمام هذه التخارجات الثلاث بنجاح وتسلم توزيعات نقدية من الشركات التي تستثمر فيها الصناديق، تمكن الفريق من توزيع 132,6 مليون دولار في 2018 منها 67 مليون دولار من صندوق جلوبل للاستحواذ الكامل و65,6 مليون دولار من صندوق جي أم أف إي، ما يجعل جلوبل إحدى أكبر شركات الملكية الخاصة التي وزعت مبالغ نقدية لعملائها في المنطقة عام 2018.

وعلى صعيد الوساطة المالية، ذكر الربيع أن الفريق بذل جهودا كبيرة لتطوير أعمال الوساطة الموجهة للمؤسسات ما أدى إلى ارتفاع حصة الشركة السوقية في الأسواق التي تعمل بها، وساهم قطاع الوساطة بمبلغ 1,3 مليون دينار في الإيرادات.





خلال مشاركته في المؤتمر السنوي للهيئات الشرعية بالبحرين

«أيوفي» يكرّم «بيتك» لدوره البارز في دعم جهود الارتقاء بصناعة التمويل الإسلامي

عبد الحكيم الخياط متسلما درع التكريم

كرم مؤتمر «أيوفي» السنوي الـ17 للهيئات الشرعية الذي عقد في البحرين مجموعة بيت التمويل الكويتي «بيتك»، تقديرا للرعاية الرئيسية وللدور البارز في دعم الجهود المبذولة للارتقاء بصناعة التمويل الإسلامي.

وتسلم التكريم نيابة عن مجموعة «بيتك»، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لـ «بيتك ـ البحرين» عبدالحكيم الخياط، على هامش المؤتمر الذي استمر على مدار يومين ضمن حضور كوكبة من أهم قيادات الصناعة المالية الإسلامية من علماء وفقهاء ومصرفيين وخبراء ومحامين ومحاسبين وكبار مسؤولي البنوك المركزية والسلطات الرقابية والإشرافية.

وقال الخياط: يسرنا أن نعلن عن استمرار تعاوننا مع مؤتمر أيوفي الذي يحرص على سن المقاييس والمعايير الشرعية للمؤسسات المالية الإسلامية، حيث تأتي هذا الشراكة تماشيا مع استراتيجية البنك المتمحورة حول الارتقاء بالصيرفة الإسلامية والرقمية.

وتناول المؤتمر عدة مواضيع حيوية متعلقة بمستقبل الصناعة المالية الإسلامية، ضمن 6 جلسات حوارية، وهي: أهمية إلزام البنوك المركزية للمؤسسات المالية الإسلامية بتطبيق المعايير الشرعية، إلزام الجهات الرقابية للبنوك الإسلامية بالحط من الدين عند السداد المبكر، تصحيح العقود الفاسدة وأثره في استقرار التعاملات وتطبيقاته المعاصرة، أهمية التنسيق بين الهيئات الشرعية العليا، إدراج الصكوك في الأسواق المالية العالمية ومدى توافق متطلباته مع هياكلها الشرعية، طرق توقي مخاطر الملكية في التمويل بالإجارة المنتهية بالتمليك.

وتأتي مشاركة «بيتك» في المؤتمر انطلاقا من حرصه على تطوير صناعة الصيرفة الإسلامية وتأكيد دعمه المستمر لكافة الجهود المبذولة للارتقاء بالمنتجات والخدمات المالية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية وتطوير المعايير المنظمة لها، ومواكبة أحدث متطلبات المعايير المحاسبية العالمية المعتمدة للمؤسسات المالية التي تعمل وفق الشريعة الإسلامية.

ويعد المؤتمر الحدث الأهم سنويا في مناقشة الجوانب الشرعية المتعلقة بالصناعة المالية الإسلامية. وتمثل مشاركة «بيتك» في المؤتمر فرصة لتبادل الأفكار مع قادة صناعة التمويل الإسلامي والمتخصصين في المحاسبة والمراجعة الخاصة بالصناعة المصرفية الإسلامية، والتعرف على أهم القضايا والموضوعات المحاسبية التي تتطلب حلولا وتطبيقات عملية في العمل المصرفي الإسلامي، خصوصا أن قطاع الصيرفة الإسلامية يحتاج إلى استمرار جهود البحث والتطوير لمعالجة مختلف المسائل التي تواجه تطوره.

«زين» و«فيفا» و«أوريدو» تنضم لـ «Ci_Net»

م. سالم الأذينة

فهد المنيس

أعلنت شركة المعلومات الائتمانية (Ci_Net) في بيان صحافي أمس عن توقيع مذكرة تفاهم تعد الأولى من نوعها بينها وبين شركات ومشغلي الاتصالات في الكويت (زين ـ فيفا ـ أوريدو) وذلك للتعاون في مجال تبادل المعلومات الائتمانية للعملاء (الأفراد) تمهيدا لتوقيع الاتفاقية النهائية في مرحلة لاحقة عقب استيفاء كافة المتطلبات القانونية والرقابية والفنية المقررة في هذا الصدد.

وقد أوضح رئيس مجلس إدارة والرئيس التنفيذي للهيئة العامة للاتصالات وتقنية المعلومات (CITRA) م.سالم الأذينة على أهمية إنجاز هذا المشروع الحيوي وبضرورة الالتزام بمراحله بين شركات الاتصالات وشركة ساي نت في الأوقات المحددة له، لكي يتسنى لجميع المواطنين والمقيمين الاستفادة من هذا التعاون بشكل فعلي مما يساهم في إثراء قاعدة البيانات الائتمانية في الكويت.

وأكد الأذينة على أهمية الدور التي تلعبه المعلومات الائتمانية في تحديد وإدارة مخاطر الائتمان بشكل أفضل وكذلك تعزيز الثقة عند منح أيا من الخدمات أو التسهيلات الائتمانية لعملاء الاتصالات بشكل عام.

وأفاد الأذينة بأن إطلاق هذا النوع من التعاون قد جاء في الوقت المناسب لتتمكن شركات الاتصالات من اتخاذ القرار الائتماني الصائب وتقليل حالات التعثر المالي من جراء عدم تمكن بعض العملاء من الوفاء بالتزاماتهم.

ومن جانبه قال الرئيس التنفيذي لشركة شبكة المعلومات الائتمانية (ساي نت) فهد المنيس ان التعاون بين شركات الاتصالات وشبكة المعلومات الائتمانية سيعزز من قدرتهم على الحد من المخاطر الائتمانية وتعزيز حقوق الشركات المالية والائتمانية، كما ان هذا التعاون يضمن تقديم الدعم اللازم في مجال الائتمان وتقييم الملاءة الائتمانية للعملاء مما يساعد في نشر الثقافة الائتمانية في قطاع الاتصالات كما يساعد العملاء على تبني سلوكيات آمنة لإدارة الائتمان الخاص بهم ومعرفة أهمية التقرير والتصنيف الائتماني لاسيما أن الجهات الرقابية دائما ما تحث جميع المقرضين ومقدمي التسهيلات الائتمانية أو أيا من الخدمات الأخرى ذات الصلة من مراجعة التقرير والتصنيف الائتماني للعملاء قبل الموافقة على طلب حصولهم على أية تسهيلات مالية أو ائتمانية أو أية خدمات أخرى بغاية التأكد من الملاءة والجدارة الائتمانية لهؤلاء العملاء.

«المقاصة» تنفذ أول عملية تسوية لأوراق مالية عبر «بلوك تشين» عالميا

خلدون الطبطبائي

قالت الشركة الكويتية للمقاصة في بيان صحافي أمس إنها أنجزت أول عملية تسوية للأوراق المالية عبر الحدود باستخدام تقنية «بلوك تشين» على مستوى العالم.

وأعلنت الشركة عن نجاح هذه العملية خلال فعاليات المؤتمر العالمي لجهات الإيداع المركزي الذي أقيم في المغرب هذا العام وحضره ما يقارب 90 مؤسسة عالمية من ضمنها الشركة الكويتية للمقاصة بصفتها جهة الإيداع المركزي لسوق الأوراق المالية للكويت.

وأكدت الشركة أن هذا الإنجاز يأتي استكمالا للجهود المبذولة من المقاصة على ان تكون سباقة في المنطقة باستخدام أحدث التقنيات التي يمكن تطبيقها في أسواق المال والتي من شأنها تطوير عمليات ما بعد التداول التي تختص فيها الشركة.

وتعتبر التسوية التي قامت بها المقاصة عن طريق استخدام تقنية «بلوك تشين» مع دولة اخرى هي الأولى من نوعها في العالم، حيث تم اختبار التسوية على عدد من الأسهم الاختيارية بنجاح بين جهة الإيداع المركزي في الكويت ممثلة بالشركة الكويتية للمقاصة ومثيلتها في المغرب، وذلك عن طريق أنظمة شركة تاتا والتي تعتبر أفضل مزودي أنظمة التقاص والإيداع في العالم.

وبهذه المناسبة، قال الرئيس التنفيذي للشركة الكويتية للمقاصة خلدون الطبطبائي: «نحن سعيدون بأن نكون أول جهة إيداع مركزي في العالم تنجح في اختبار عمليات من هذا النوع عبر الحدود، فمنذ بدأت الشركة بتطبيق استراتيجيتها الجديدة وضعت نصب عينيها تطوير عملياتها بالشكل الذي يخدم تطور سوق المال في الدولة والذي تشكل المقاصة أحد أركانه الأساسية منذ عام 1986».

وأضاف الطبطبائي: «أننا نسعى دوما لاكتشاف كل ما هو جديد في تكنولوجيا المعلومات وبحث امكانية تطبيقه بما يخدم أعمال وخدمات الشركة بشكل عام»، مؤكدا أن «من الركائز الأساسية للاستراتيجية الطموحة التي وضعتها الشركة هو أن تكون دوما في مقدمة المؤسسات المختصة في المنطقة، فبالإضافة الى دورنا الرئيسي في تطوير مشاريع سوق المال الكويتي، فقد بحثنا امكانية استخدام تقنية «بلوك تشين» بما يخدم تطوير أعمالنا وتقديم الخدمات الجديدة ذات القيمة المضافة».

خلال مشاركته في مؤتمر SEAMLESS

التويجري: مستقبل البنوك يحدده تفوقها تقنياً واستيعاب متغيرات التكنولوجيا السريعة

عبدالله التويجري متحدثا في المؤتمر

أكد نائب الرئيس التنفيذي لبنك بوبيان عبدالله التويجري ان التطورات التكنولوجية الهائلة في عالم الخدمات المصرفية تفرض الكثير من التحديات امام البنوك في مختلف انحاء العالم وان مستقبلها ستحدده مدى القدرة على استيعاب المتغيرات التكنولوجية والدخول في المنافسة مع القادمين الجدد للسوق.

جاء ذلك خلال محاضرة شارك فيها التويجري في مؤتمر SEAMLESS العالمي الذي عقد في دبي، موضحا ان قضية الساعة هي قبول التغيرات التي تحدث على صعيد التكنولوجيا ومدى مواكبتها لتطلعات العملاء نحو تقديم المنتجات والخدمات بشكل أسرع وأكثر ملاءمة.

واوضح في المقابل ان هناك عملاء لاتزال تسيطر عليهم الصورة الذهنية التقليدية للبنوك من كونها ذلك المكان (الفرع) الذي لابد ان يذهبوا اليه لإنهاء معاملاتهم حتى ان احدث دراسة لمؤسسة IPSOS العالمية اشارت الى ان اكثر من 70٪ من العملاء يحددون اختياراتهم للبنك على اساس قاعدة فروعه ومدى انتشاره.

استراتيجيات جديدة

واشار التويجري الى انه سيتوجب على البنوك البدء في تنفيذ مجموعة جديدة من الاستراتيجيات الجديدة التي تعتمد على امكانية إنجاز التحول الرقمي دون التنازل عن التواصل البشري والذي يمثل في النهاية العامل الفارق الرئيسي الذي يميزهم.

واضاف: «ستتاح العديد من الأدوات والشراكات لمساعدتهم على تقديم الخصائص المميزة المصممة لكل عميل في المساحة الرقمية مثل استخدام تكنولوجيا التواصل قريب المدى (NFC) أو البطاقة المدنية في التعرف على العميل عند الدخول أو التعرف على الهوية عبر الوجه أو الاجتماعات المرئية لتقديم الخدمات الاستشارية».

وأكد التويجري أن البنوك نجحت في الآونة الأخيرة في الموازنة بين الشكل التقليدي لتقديم الخدمات المصرفية من خلال الفروع وبين خدماتها التقنية ضاربا المثال ببنك بوبيان الذي استطاع ان يحقق المعادلة الصعبة من خلال التوسع جغرافيا من خلال الفروع وبين ضخ المزيد من الاستثمارات في الخدمات والمنتجات المصرفية التقنية ومن ثم زيادة شريحة عملائه المستخدمين للتكنولوجيا المصرفية.

واوضح التويجري «عندما تضع الخيارين بين يد العميل فإنه يشعر بالراحة لانه يعرف انه لديه الحرية في الاختيار فحتى وان كان من عشاق التكنولوجيا فانه في بعض الحالات يحتاج الى زيارة الفرع والعكس صحيح تماما».

التعاون مع شركات التكنولوجيا

وحول التعاون بين البنوك وشركات التكنولوجيا، قال التويجري «يجب أن تقوم شركات التكنولوجيا المالية والبنوك بالتعاون بصورة اكبر واستغلال خبراتها لترجمة الأفكار إلى واقع ملموس وبما يحقق تطلعات العملاء وطموحاتهم».

واضاف «عمل بنك بوبيان طوال الفترة الاخيرة على التعاون مع شركات التكنولوجيا المالية في مجالات المدفوعات مع الترويج لبيئة الشركات الناشئة في الكويت من واقع مسؤوليته الاجتماعية بالإضافة إلى كونها فرصة لاستقطاب المواهب والابداعات الشابة الكويتية».

ونوه التويجري الى انه وكجزء من الرحلة الرقمية أبدى بنك بوبيان اهتماما كبيرا بالابتكار والشراكة مع شركات التكنولوجيا المالية عبر تأسيس مركز الابتكار الرقمي بالإضافة إلى إدارة الشراكات والابتكار.

استثمار «بوبيان» المتزايد في الخدمات المصرفية التقنية تأكيد على الاهتمام المتنامي بالعملاء

ويشارك البنك بشكل فعال في منظومة الشركات الناشئة في الكويت كما عمل مع الشركات الناشئة على اختبار وتدشين التأكيدات على الأفكار الى جانب التعاون مع منصة PLUG AND PLAY العالمية لتسريع الأعمال لكي تفتح بابا على شركات التكنولوجيا المالية حول العالم بالإضافة إلى المواهب والأفكار المميزة والتوجهات الحديثة في مختلف القطاعات والأهم إرساء ممارسات التعاون والتدريب بين كل من شركات التكنولوجيا المالية والشركات الفعلية.

يذكر ان مؤتمر ومعرض SEAMLESS يعتبر الاكبر من نوعه على مستوى المنطقة والعالم ويعد من أكبر المنصات المختصة بالتقنيات الحديثة في منطقة الشرق الأوسط التي تسلط الضوء على الأمن الإلكتروني والذكاء الاصطناعي والروبوتات والبلوك تشين والعملات الرقمية، وشهد العام الحالي حضور اكثر من 15 الف متخصص من مختلف انحاء العالم و400 متحدث من جهات عالمية مثل منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية ومختبرات هارفارد للابتكار ومركز الابتكار في المملكة المتحدة بالإضافة إلى مشاركة 50 شركة ناشئة في مجالات التكنولوجيا المغيرة.