



تنفيذ القرارات «مؤسسة البترول» برفع «كوتا» التقييم للعام المالي 2018/2019

«نפט الكويت» تعدّل نسب

التقييم السنوي للعاملين.. اليوم وغداً



أحمد مقري

كشف مصدر نفطي مسؤول لـ«الأنباء» أن الرئيس التنفيذي لشركة نפט الكويت عماد سلطان أصدر أمس توجيهات للجهات المعنية بالشركة للتطبيق الفوري لقرار مجلس إدارة مؤسسة البترول الكويتية والخاص بتقييم الأداء السنوي للعاملين وفق الضوابط المعتمدة وذلك اعتباراً من السنة المالية 2018/2019. وكانت مؤسسة البترول الكويتية أصدرت نهاية الأسبوع الماضي قراراً

بتعديل «كوتا» التقييم السنوي للعاملين في القطاع النفطي بمستوى أقل من رئيس فريق وذلك لتصبح 15٪ لتقييم (امتياز) و70٪ من إجمالي العاملين لتقييم (جيد جداً) و15٪ لتقييم جيد وما دون. وذكر المصدر أن سلطان أصدر تعليمات بفتح نظام الاوراكل (السيستم) خلال يومي الأربعاء والخميس (اليوم وغداً) لتعديل نسب التقييم للموظفين العاملين في «نפט الكويت» لتتماشى مع تعميم «مؤسسة البترول» الأخير برفع نسب التقييم.

من جانبه قال الرئيس التنفيذي لمؤسسة البترول هاشم هاشم إن الحد الأقصى لتوزيع مستوى تقييم الأداء بالنسبة للمدراء ورؤساء الفرق 70٪ لتقييم ممتاز و30٪ لتقييم جيد جداً فما دون من إجمالي العاملين بالقطاع النفطي. وفي رسالة موجهة للرؤساء التنفيذيين بالشركات النفطية والعضو المنتخب للموارد البشرية في مؤسسة البترول حول الضوابط الخاصة بتقييم الأداء السنوي للعاملين في القطاع النفطي، أشار هاشم

إلى أن يكون الحد الأقصى لنسبة الزيادة السنوية على الراتب الأساسي 9٪. وقال: تقوم كل شركة بإدراج التعديلات الواردة بمستويات تقييم الأداء السنوي للعاملين بالقطاع النفطي بالأساسية للعاملين. وبيّن الرسالة أن الرئيس التنفيذي بالمؤسسة هو الذي يحدد الحد الأقصى الذي يستبعد الفرق من المدراء ورؤساء الفرق في كل شركة بناء على مدى تحقيق المؤسسة والشركات التابعة للأداء المطلوب منها بعد التنسيق مع الرؤساء التنفيذيين بالشركات التابعة وتحديد نسب التقييم السنوية لهذه الفئة.

الحد الأقصى
لنسبة الزيادة
السنوية
على الراتب
الأساسي 9٪
لا تتجاوز ميزانية
العلوة السنوية
للعاملين 7.5٪
من إجمالي
الرواتب الأساسية

وأشار إلى أنه يجب ألا تتجاوز ميزانية العلاوة السنوية للعاملين في كل شركة بالقطاع النفطي 7.5٪ من إجمالي الرواتب الأساسية للعاملين. وبيّن الرسالة أن الرئيس التنفيذي بالمؤسسة هو الذي يحدد الحد الأقصى الذي يستبعد الفرق من المدراء ورؤساء الفرق في كل شركة بناء على مدى تحقيق المؤسسة والشركات التابعة للأداء المطلوب منها بعد التنسيق مع الرؤساء التنفيذيين بالشركات التابعة وتحديد نسب التقييم السنوية لهذه الفئة.

ترقية MSCI المرتقبة ترفع التدفقات الأجنبية للسوق

«كيبكو»: شركات المجموعة شهدت نمواً قوياً في الأرباح الصافية

2,6 مليار دولار إيرادات المجموعة في 2018 بنمو 13٪



قال رئيس المديرين الماليين للمجموعة من شركة مشاريع الكويت القابضة (كيبكو) بيناك مايترا إن الكويت لا تزال مرنة اقتصادياً، مدعومة بشكل جيد من قبل مؤسساتها المالية القوية، ويشير الكم الكبير من المشاريع المنتظرة والتقدم المحرز في المشاريع الضرورية في البلاد إلى أن زخم النمو سيستمر، وهذا سيفيد جميع شركات مجموعتنا، وبفضل جهود الجهات الرقابية على السوق المالي لدينا من المتوقع أن تقوم MSCI برفع الكويت إلى فئة الاسواق الناشئة. وذكر مايترا في مؤتمر المحللين الماليين أنه من المتوقع أن ينتج عن هذا تدفقات كبيرة لرأس المال الأجنبي إلى سوق الأسهم لدينا. ويعتبر بنك برقان وشركة كيبكو من الشركات التي ستأثر بشكل إيجابي ومباشر من هذه الخطوة. وعلامة على ذلك، شهدت شركات المجموعة لدينا نمواً قوياً في الأرباح الصافية، فقد حقق بنك برقان نمواً بنسبة 27٪ في صافي الأرباح، وحققت مجموعة الخليج للتأمين نمواً قوياً بنسبة 18٪، بينما سجل البنك الأردني الكويتي نمواً بنسبة 56٪ كما شهدت شركتنا العاملة في إدارة الأصول نمواً في الأرباح بدعم من عملية الاستحواذ

على شركة بيت الاستثمار العالمي «غلوبل» وقد أدى ذلك إلى تسجيل كيبكو نمواً في الأرباح بنسبة 20٪ لعام 2018، ونأمل أن يستمر هذا الزخم الإيجابي حتى عام 2019. وقال أن المجموعة حققت إيرادات بقيمة 2,6 مليارات دولار للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2018، مما يشير إلى نمو سنوي قوي بنسبة 13٪ مقارنة بالعام 2017، ويعزى ذلك بشكل رئيسي إلى ارتفاع إيرادات الفوائد من قطاعنا المصرفي الذي حقق نمواً بنسبة 15٪، وتجميع نتائج استثماراتنا في قطاع التعليم في السنة المالية 2018، والتي لم يتم تجميعها في السنة المالية 2017 وأسفرت عن إيرادات بلغت 89 مليون دولار، وزيادة الدخل من قطاع الضيافة والعقارات الذي ارتفع بنسبة 17٪ وقابل ذلك انخفاض في دخل الاستثمار في عام 2018 بمبلغ 121 مليون دولار مقابل 234 مليون دولار في عام 2017. كما ارتفع صافي الربح في السنة المالية 2018 إلى 93 مليون دولار بزيادة قدرها 20٪ مقارنة بربح العام الماضي، ويرجع ذلك أساساً إلى زيادة الإيرادات وانخفاض مخصصات خسائر الائتمان مقارنة بعام 2017. وهذا يترجم إلى ربحية قدرها 15 فلساً للسهم الواحد أو 4,9 سنتات للسهم الواحد، بزيادة قدرها 30٪ عن ربحية السهم للعام الماضي البالغة 12 فلساً أو 3,8 سنتات للسهم الواحد. وبشكل عام فإن أداءنا من حيث الربح من العمليات المستمرة للعام الماضي، يتجاوز أداء العام الماضي، وكما يتضح لكم، فإن صافي الربح قد تحسن بنسبة 20٪

«التأمينات» ضمن قائمة كبار ملاك «المباني»

وميزان وأسمنت فجيعة وأسيكو لتعزيز ملكياتها في أسهم هذه الشركات، كما ظهرت ضمن قائمة كبار الملاك بنسب تزيد على 5٪ في شركتي بورتلاند والمزار، وفي المقابل تخارجت من سهمي الخليج والسكب. وتخطت قيمة الأسهم التي اشترتها المؤسسة 3 ملايين دينار، كما ظهر في بيانات بورصة الكويت. وفي المقابل هناك عمليات شراء وبيع لم تظهر قيمتها نظراً لأن نسب الملكية التي تقل عن 5٪ لا تظهر في بيانات البورصة الكويتية. وفي سياق آخر، أظهرت بيانات البورصة أمس دخول شركة كويت بيلارز للاستثمار المالي على أسهم شركة المركز المالي بشراء نسبة 0,12٪ بقيمة 53 ألف دينار لتصبح نسبة ملكية «كويت بيلارز» 28,6٪ في المركز المالي.

أظهرت بيانات البورصة أمس دخول مجموعة المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية (صندوق فيرست أوفشور) ضمن قائمة كبار ملاك شركة المباني، وذلك بنسبة ملكية غير مباشرة 5٪، لتصبح ثالث أكبر مالك في شركة المباني بعد شركة الشايح المتحدة المالكة 34٪ ملكية مباشرة وغير مباشرة، وبعد مجموعة الصناعات الوطنية القابضة المالكة 17,8٪. وكانت المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية لاعباً رئيسياً في حركة تغيير ملكيات كبار ملاك في عدد من الشركات والبنوك منذ بداية العام الحالي. ووفقاً لبيانات لدى «الأنباء» استهدفت «التأمينات» منذ بداية 2019 أسهم المتكاملة

ما زال مصيره غامضاً منذ إعادة طرحه في أغسطس 2018

«ميد»: «نפט الكويت» لم تحسم موقفها من مشروع تحلية الغاز

محمود عيسى

قالت مجلة ميد أنه ما زال يتعين على شركة نפט الكويت توضيح ما إذا كانت ستضمي مشروع منشأة تحلية الغاز الجديدة المقرر بناؤها في محطة التعزير رقم 171 غربي الكويت. وكانت مجلة ميد قد ذكرت في أغسطس 2018 أن شركة نפט الكويت قررت إعادة طرح المشروع، لكن أي تقدم كبير على هذا الصعيد لم يتحقق منذ ذلك الحين، ونسبت إلى مصدر في الصناعة النفطية قوله «إن حالة من عدم اليقين تترادف في الأوساط المعنية حول هذا المشروع، فيما تستمر بعض الشركات في المطالبة بتسوية عقد المشروع بناء على العروض الأصلية التي

قدمتها الشركات في 3 يونيو من عام 2018»، وكانت شركتان فقط قدمتتا عطاءات تجارية من أصل 29 شركة سبق تأهيلها، حيث قدمت شركة سبيتكو انترناشيونال بترولיום الكويتية أقل العروض بسعر 84 مليون دينار، وكان من المتوقع توقيع العقد في سبتمبر 2018، ولكن هذا العرض تجاوز ميزانية المشروع وفقاً لمصادر نفطية ما دفع شركة نפט الكويت إلى مناقشة إعادة طرح المشروع من جديد. وقال أحد المصادر «لقد مر وقت طويل منذ تقديم العطاءات الأصلية للمشروع وأصبح المقاولون الآن غير متأكدين من إمكانية إعادة طرحه خلال الأشهر المقبلة. ولم تعط شركة نפט الكويت أي دلائل على ما ستكون عليه الخطوة التالية».

«ويدرفورد للخدمات النفطية» تبيع منصات حفر في الكويت

محمود عيسى

أعلنت شركة ويدرفورد العالمية للخدمات النفطية أن شركة تابعة لها وقعت في يوليو 2018 اتفاقيات نهائية مع شركة ADES International Holding PLC المتخصصة بالخدمات النفطية لبيع منصات حفر الآبار التابعة لشركة ويدرفورد في الكويت والسعودية الجزائر بالإضافة إلى منصتي حفر أرضيتين خاملتين في العراق، بسعر إجمالي نقدي قيمته 287,5 مليون دولار. وذكر موقع نيوز واير أن الصفقة تشمل 31 منصة أرضية وعقود حفر ذات صلة بالعمليات، بالإضافة إلى حوالي 2300 موظف دائم وموظف على عقود خاصة. وكانت الشركة قد أعلنت في نوفمبر 2018 استكمال عمليات بيع منصات حفر أرضية في الكويت مقابل 123 مليون دولار نقداً، بالإضافة إلى 12 مليون دولار يتم تسلمها بزيادة 6 ملايين دولار بالتساوي عند تسليم منصتي حفر أرض خاملتين من العراق.

«المشتركة» توقع عقد تنفيذ طريق في الإمارات بـ 7,8 ملايين دينار

وأعلنت شركة المجموعة المشتركة للمقاولات، توقيع شركتها التابعة في الإمارات لعقد مناصبة وتصميم وتنفيذ مشروع تطوير طريق سيج شعيب بقيمة 94,98 مليون درهم ما يعادل 7,8 ملايين دينار.

وقالت الشركة في بيان للبورصة، إن مدة تنفيذ الطريق تقدر بنحو 548 يوماً. وحسب البيان، فإن طريق سيج شعيب هو طريق مزدوج لكل اتجاه من تقاطع طريق محمد بن راشد إلى تقاطع شارع الإمارات.

الشركتان ستشغلان خدمتهما إقليمياً بشكل منفصل وتحت علامتين مستقلتين

«أوبر» تستحوذ على «كريم» بـ 3,1 مليارات دولار



وسبب الاستحواذ أن أوبر قدمت طلب إدراجها في السوق الأميركي، والشركات في هذه المرحلة تبحث عن أي خبر إيجابي بالإضافة لاستحواذها على أسواق المنطقة العربية الذي يمثل 400 مليون نسمة. وتوقع برهانو أن يكون تقبل المستثمرين لقيم أعلى له انعكاس على تقييم أوبر وبالتالي ينجح الإدراج ولكن المشكلة في قلب الأسواق والتذبذب فيها وهو اختبار حقيقي لشركات الاقتصاد التشاركي بشكل عام. وأضاف: «الاستثمار في هذا النوع من الشركات له مردود إيجابي وأتوقع أن أغلبية التجارجات التي حصلت ستعود بالاستثمار في نفس النطاق خلال الفترة المقبلة». وتستعد أوبر لطرح عام أولي، وأشار المصرفيون الذين يتولون إدارة الطرح إلى أن قيمة الشركة قد تصل إلى 120 مليار دولار.

بتوقع إتمام الصفقة خلال الربع الأول من 2020

أعمال كريم أحد مؤسسيها ورئيسها التنفيذي مقرر شعبة، بإشراف مجلس إدارة سيتكون من ثلاثة أعضاء ممثلين عن أوبر وعضوين ممثلين عن كريم. وستقوم كل من أوبر وكريم بتشغيل خدماتهما الإقليمية وأسمائهما التجارية بشكل مستقل. وعملت شركة جيفريس د.م.م كمشترس مالي حصري لشركة كريم خلال هذه الصفقة. وقدمت مجموعة جيفريس المشورة المالية الحصرية لكريم بشأن الصفقة. إلى ذلك، قال نبيل النور برهانو رئيس شركة Graphene Ventures أوبر وكريم تعتبر أكبر صفقة تقنية في المنطقة،

وكالات: توصلت كل من أوبر وكريم إلى اتفاقية استحواذ بموجبه أوبر على شركة كريم مقابل 3,1 مليارات دولار تتكون من 1,7 مليار دولار من سندات القرض القابلة للتحويل و1,4 مليار دولار نقداً. وتبقى عملية استحواذ شركة كريم خاضعة لموافقات الجهات التنظيمية ذات الصلة، ويتوقع إتمام الصفقة خلال الربع الأول من عام 2020. وستستحوذ أوبر على جميع أعمال التنقل والتوصيل والدفع الخاصة بكريم في جميع أنحاء منطقة الشرق الأوسط الكبير، والتي تمتد من المغرب إلى باكستان، وتضم أسواقاً رئيسية من ضمنها مصر والأردن وباكستان والمملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة. وبمجرد إتمام الصفقة، ستكون كريم مملوكة بالكامل لشركة أوبر ولكنها ستحافظ على اسمها التجاري، وسيقود