



«الوطني» يرعى منتدى مجلس التعاون الخليجي لإستراتيجيات الطاقة الخامس

التي تواجه الشركات النفطية في دول الخليج والعالم حيث يستعرض المشاركون بالمنتدى التطورات الأخيرة في مجال صناعة البتروكيماويات وتوجه كبرى الشركات المنتجة نحو الصناعات التحويلية، بالإضافة إلى الإنتاج في أميركا الجنوبية وفرص الاستثمار بمجال الطاقة في آسيا وأفريقيا. ويتضمن المنتدى ثلاث حلقات نقاشية تقام الحلقة النقاشية الأولى تحت عنوان توقعات السوق الإقليمية وكيفية التوسع والأزدهار في بيئة تنافسية، بينما تحمل الحلقة النقاشية الثانية عنوان التوقعات العالمية وما هي أكبر إشكاليات سوق الطاقة، أما الحلقة النقاشية الثالثة فتتعلق تحت عنوان طرق جديدة لتمويل مشاريع الطاقة وفرص الاستثمار.



راني سلوانس



براديب هاندا

المصرفية الاستثمارية في شركة الوطني للاستثمار راني نبييل سلوانس للحديث عن آلية تمويل المشاريع النفطية. ويشكل المنتدى فرصة جيدة أمام المشاركين وصناع القرار لتبادل الخبرات وطرح الرؤى والنقاشات حول آخر المستجدات والفرص والتحديات

ويقدم بنك الكويت الوطني رعاية الذهبية لمنتدى مجلس التعاون الخليجي لإستراتيجيات الطاقة الخامس الذي ينطلق اليوم في فندق جي دبليو ماريوت.

ويقيم المنتدى بالتعاون مع مجلة «بتروليوم إيكونوميست» العالمية المختصة في شؤون الطاقة بحضور وزير النفط وزير الكهرباء والماء د. خالد الفاضل والرئيس التنفيذي في مؤسسة البترول الكويتية هاشم سيد هاشم وأمين عام منظمة الأقطار العربية المصدرة للبترول (أوابك) عباس النقي. ويستضيف المنتدى الذي تنظمه مؤسسة البترول الكويتية قرابة 300 مشارك يمثلون كبرى الشركات العالمية العاملة في مجال النفط والغاز والخدمات النفطية والتقنية.

«التجاري» يحتفل بتخريج موظفيه المشاركين في البرامج الاحترافية لدى «الدراسات المصرفية»



خريجو «التجاري» الجدد مع مسؤولي البنك ومعهد الدراسات المصرفية

البنك التجاري الكويتي بأن الاستثمار في الموظفين يعد من أولويات البنك وإستراتيجياته التي تهدف إلى سد الاحتياجات الحالية والمستقبلية من القوى العاملة المدربة والحاصلة على شهادات احترافية متقدمة في مجالات العمل المصرفي. وأكد صادق عبدالله أن قدرة البنك التجاري على التوسع

بمساعدة مدير فرع، شهادة إدارة المخاطر، شهادة أساسيات الاستثمار، شهادة مهارات البيع المهنية، شهادة نظام إدارة الأداء الإستراتيجي والتعلم. وفي هذا السياق صرح مدير عام قطاع الموارد البشرية صادق عبدالله قائلاً: نؤمن في

احتفال البنك التجاري الكويتي بتخريج دفعة جديدة من موظفيه الذين اجتازوا بنجاح وتفوق البرامج الاحترافية بالتعاون مع معهد الدراسات المصرفية والمعتمدة من قبل معهد الدراسات المالية في بريطانيا، في مجالات وهي إدارة الائتمان، إدارة ائتمان متقدم، مدير فرع،

أجرى بنك الخليج الدانة الأسبوعي حيث أعلن خلاله عن أسماء الفائزين الخمسة خلال الفترة من 27 إلى 31 يناير 2019 بجوائز نقدية قيمة كل منها 1000 دينار، والفائزون هم: عبدالله محمد عبدالله المزني، محمد عواطف خلف محمود المنصور، بهيجة عبدالله أحمد العيدان، فاطمة بشير مناحي العدواني.

«الخليج» يعلن الفائزين بسحب «الدانة» الأسبوعي



مبارك لراحي سحبت الدانة الأسبوعي بجائزة الـ 1,000 د.ك.

المؤشرات ذات الصلة وتقديم التوصيات بما يتماشى مع الممارسات الرائدة في الصناعة المصرفية، وأجريت دراسة وفقاً لأفضل الممارسات في القطاع المصرفي ومتطلبات المراقبة الخاصة ببرامج السحوبات المتكاملة، بحيث تم إجراء مراجعة على نظام إدارة السحوبات وتصنيف العملاء وفقاً لمعايير العمل المحددة والتعاملات اللازمة من خلال النظم الآلية وذلك لتقديم

البالغ 200 دينار لفتح الحساب شرط الاحتفاظ بالبلغ نفسه للتأهل تلقائياً للدخول في سحوبات الدانة المقبلة، وفي حال انخفض الرصيد إلى ما دون مبلغ 200 دينار في أي وقت، يتم خصم مبلغ دينارين من الحساب على أساس شهري لحين استيفاء الحد الأدنى للرصيد.

كما يوفر حساب الدانة العديد من الخدمات المتميزة لعملائه منها خدمة «بطاقة الدانة للإيداع الحصري» التي تمنح عملاء الدانة حرية إيداع النقود في أي وقت يناسبهم، إضافة إلى خدمة «الحاسبة» المتاحة عبر موقع البنك الإلكتروني وتطبيق الهاتف الذكي.

هذا، ويجري بنك الخليج سحب الدانة ربع السنوي الأولى على الجائزة البالغة قيمتها 150 ألف دينار في 27 مارس المقبل. أما سحب الدانة ربع السنوي الثاني فسيقام في 26 يونيو 2019 على جائزة قيمتها 250 ألف دينار، يليه سحب ربع السنوي الثالث في 25 سبتمبر 2019 على جائزة قيمتها 500 ألف دينار، أما السحب الأخير فسوف يقام في 16 يناير 2020 وستنطلق هذه السحوبات مليونير الدانة لعام 2019 الذي سيحصل على جائزة بقيمة مليون دينار. ويشجع بنك الخليج عملاء الدانة على زيادة

الذين يفتحون حساب الدانة أو يودعون مبالغ أكثر في الحساب، فيتأهلون للدخول تلقائياً إلى السحوبات الأسبوعية في غضون يومين. وللمشاركة في سحوبات الدانة ربع السنوية والسبوعية المقبلة المباشر عن طريق الخدمة المصرفية عبر الإنترنت، كذلك بإمكان العملاء استخدام خدمة الـ «واتس آب» على الرقم 65805805 للاستفسار والتواصل الفوري مع ممثلي بنك الخليج، أو الاتصال بمركز خدمة العملاء على رقم 1805805 للحصول على زيارة الموقع الإلكتروني لمعرفة المزيد عن الحساب وعن الفائزين.

مخصصة لتجربة العملاء، تجمع بين قاعات الانتظار الفخمة، والخدمة الممتازة لتقديم المشروبات المنعشة، مجهزة لتجربة شراء السيارات التي تقدمها. وبهذه المناسبة، قال مدير قطاع السيارات في شركة الزباني ستيف براون: عملائنا على رأس أولوياتنا ونحن ملتزمون بهم، ليس عبر تقديم أكبر وأحدث صالة عرض جاكوار في المنطقة، ولكن عبر توفير أكثر بيئة فخمة ممتعة مع قاعاتنا المخصصة للاستشارات الخاصة.

حلول رقمية

وأضاف: شركتنا وكيل جاكوار الحصري الوحيد في العالم الذي يوفر هذه القاعات بدلاً من مكاتب المعاملات التقليدية، ولا توجد في أي مكان آخر في المنطقة حلول رقمية للمبيعات كالتالي تقدمها لتحصين تجربة عملائنا. وتشكل هذه القاعات السبع جزءاً من مساحة أوسع

«برقان» يُخرج دفعة جديدة من موظفيه بعد إتمامهم برامج التدريب في «الدراسات المصرفية»



صورة جماعية لخريجي بنك برقان من برامج معهد الدراسات المصرفية

احتفال بنك برقان بتخريج دفعة من موظفيه الذين أتوا ببرامج التدريب المهنية لدى معهد الدراسات المصرفية، وهنا البنك موظفيه على اجتيازهم بنجاح البرامج المعتمدة وذلك خلال الحفل الذي أقيم في غرفة تجارة وصناعة الكويت، ويوفر البرنامج فرص التطوير المهني الحديثة لتمكين الموظفين من الأزدهار في بيئة تنافسية.

محافظة الكويت المركزي د. محمد الهاشل، وبحضور مدير معهد الدراسات المصرفية د. يعقوب الرفاعي وبحضور عدد من مسؤولي «بنك برقان» حيث تم توزيع الشهادات على الموظفين الذين أتوا بنجاح ببرامج معهد الدراسات المصرفية التدريبية المميزة الخاصة بتنمية الموهب الداخلية وتطوير مهارات السوق. وتعليقاً على الحدث أعرب رئيس مجلس إدارة بنك برقان وعضو مجلس إدارة معهد الدراسات المصرفية ماجد العجيل عن تقديره للخريجين على عملهم الدؤوب وحظهم على التقدم، مما يشكل جزءاً محورياً من إستراتيجية البنك، مؤكداً التزام «برقان»

بمواهبهم برامج التدريب في «الدراسات المصرفية»

احتياجات أي مشروع. ويهدف برنامج مدير فرع معتمد CBBM إلى مساعدة المشاركين على اكتساب الكفاءات الأساسية والمهارات الإدارية وإعدادهم للاطلاع على دور مدير الفرع. وتم اعتماد CABBم من قبل جامعة IFS في المملكة المتحدة، مما يساعد مدير الفرع المساعد في أداء واجباته وفقاً لأفضل الممارسات والمعايير الدولية، وأخيراً شهادة إدارة المخاطر RMC التي توفر المعلومات المستحدثة لتطوير وصقل المهارات الوظيفية للمتدربين وخلق أفضل التطبيقات العملية لتقليل وتفاذي المخاطر.

بما يؤهل المشاركين لتعزيز قدراتهم بما يؤهلهم لمواكبة سوق العمل لذلك، وتعتبر الشهادات التي حصل عليها الخريجون مقياساً لقدراتهم ودليلاً على استعدادهم لمزاولة العمل المصرفي. وصمم برنامج إدارة الائتمان المعتمد CCM من قبل معتمد CBBM وشهادة مساعد مدير فرع معتمد CABBم وشهادة إدارة المخاطر RMC التي تقدم أحدث المعلومات والمهارات لخلق موظف متمرس يطبق أفضل الممارسات والمهارات حول إدارة المخاطر، حيث تم تصميم برامج معهد الدراسات المصرفية لتشمل عدة جوانب وتطبيقات مختلفة، وهي: النظري والعملية وكذلك

تطوير مهارات موظفيه. وتضمن برنامج التدريب الشامل في 2018-2019 برامج متخصصة في إدارة الائتمان المعتمدة CCM، وشهادة إدارة الائتمان المتقدمة ACCM، فضلاً عن شهادة مدير فرع معتمد CBBM وشهادة مساعد مدير فرع معتمد CABBم وشهادة إدارة المخاطر RMC التي تقدم أحدث المعلومات والمهارات لخلق موظف متمرس يطبق أفضل الممارسات والمهارات حول إدارة المخاطر، حيث تم تصميم برامج معهد الدراسات المصرفية لتشمل عدة جوانب وتطبيقات مختلفة، وهي: النظري والعملية وكذلك

«الزياني للسيارات» تحتفل بمرور عام من النجاح في الكويت



الغيار وغرفتين مخصصتين لتسليم السيارات. وحرصاً على العناية الدائمة بالعملاء، قامت صالة الزباني لسيارات جاكوار بزيادة عدد موظفيها التقنيين في المبيعات والخدمات وورش العمل بنسبة 50٪، ولديها الآن السعة الكافية لعرض 30 سيارة جديدة ومستعملة معتمدة، بما في ذلك مجموعة السيارات المحسنة عبر عمليات السيارات الخاصة.

كما أن منشأة جاكوار من الزباني مجهزة لتجربة السيارات الكهربائية بوجود طاقم مدرب على التعامل معها، سواء ما يخص المبيعات أو خدمات ما بعد البيع مع ورش مخصصة لسيارات جاكوار الكهربائية، مثل سيارة PACE-L من جاكوار الفائزة بعدة جوائز مرموقة، والتي سيتم إطلاقها في الكويت في النصف الثاني من هذا العام.

الخاصة بالعمل، ثم أخذها في جولة لاختبار المواصفات الملائمة، وفي النهاية تقديم العرض المناسب له.

قدر الإمكان. تبدأ إجراءات البيع الرقمية بالكامل في شركة الزباني من الحصول على البيانات



ومنتجات «باريسا كافيه»، ومتجرين لأسلوب الحياة، وخدمة ركن السيارات، ما يجعل التجربة بالكامل سلسلة

مخصصة لتجربة العملاء، تجمع بين قاعات الانتظار الفخمة، والخدمة الممتازة لتقديم المشروبات المنعشة، مجهزة لتجربة شراء السيارات التي تقدمها. وبهذه المناسبة، قال مدير قطاع السيارات في شركة الزباني ستيف براون: عملائنا على رأس أولوياتنا ونحن ملتزمون بهم، ليس عبر تقديم أكبر وأحدث صالة عرض جاكوار في المنطقة، ولكن عبر توفير أكثر بيئة فخمة ممتعة مع قاعاتنا المخصصة للاستشارات الخاصة.

حلول رقمية

وأضاف: شركتنا وكيل جاكوار الحصري الوحيد في العالم الذي يوفر هذه القاعات بدلاً من مكاتب المعاملات التقليدية، ولا توجد في أي مكان آخر في المنطقة حلول رقمية للمبيعات كالتالي تقدمها لتحصين تجربة عملائنا. وتشكل هذه القاعات السبع جزءاً من مساحة أوسع

عروض رائعة

سيارات جاكوار المعتمدة



تجربة مميزة

وتتبع هذه المنشأة، التي تم افتتاحها في يناير 2018 بمساحة تبلغ 1426 متراً مربعاً، معايير هوية جاكوار العالمية مشرقة ومریحة لعملائها، ولا تقتصر على عرض المجموعة الرائعة من سيارات جاكوار، بل توفر تجربة ممتازة تنال إعجاب زوار المنشأة، حيث