



العلامة التجارية السويسرية المميزة في عالم الساعات بالشراكة مع مجموعة بهبهاني

«لونجين» تفتتح أول بوتيك في الكويت بحضور آيشواريا راي باتشان



آيشواريا راي باتشان وعلي مراد بهبهاني وشارلز فيلوز



باتريك عون وشارلز فيلوز وآيشواريا راي باتشان وعلي مراد بهبهاني وحسين مراد بهبهاني



عبداللطيف علي بهبهاني وعبد المحسن بهبهاني وهاني معرفي وعلي مراد بهبهاني وآيشواريا راي باتشان وحسين مراد بهبهاني وأمثال معرفي وأنفال بهبهاني وشارلز فيلوز وباتريك عون



آيشواريا راي باتشان توقع صورة لها

افتتحت لونجين يوم 23 يناير 2019، بوتيكها الجديد رسمياً في الأفيونز الشهير. واحتفالاً بهذا الحدث الفريد، شاركت سفيرة لونجين للأناقة آيشواريا راي باتشان في قص الشريط مع نائب رئيس لونجين شارلز فيلوز، ومدير علامة لونجين التجارية في الشرق الأوسط باتريك عون، ورئيس مجموعة بهبهاني علي بهبهاني. ومنذ 20 سنة، جسدت نجمة بوليوود آيشواريا راي باتشان، شعار لونجين «الأناقة أسلوب حياة». وكما تفعل دائماً، جلبت الأناقة والحضور الراقى الى هذا الافتتاح، الذي كانت ترتدي خلاله، ساعة استثنائية من مجموعة لونجين ماستر بلو اديشين، مع قرص ساعة أزرق مخطط ومؤشر الساعة من الألباس. ويهذه المناسبة، ألقى نائب رئيس لونجين شارلز فيلوز كلمة قال فيها: «نحن جميعاً فخورون بافتتاح أول بوتيك لنا في هذا المكان المميز، نشعر بسرور لمنح عملائنا الفرصة لتجربة تسوق في الكويت». البوتيك الجديد هو معالجة عصرية لقبولونجين الكلاسيكية، ويظهر القدرة الفطرية لدى لونجين على الملاءمة بين الأناقة والابتكار، واجهته الشفافة تمنح رؤية من دون أي عائق وتنبير المكان بأكمله، تخصص زاوية ليتمكن العملاء من اكتشاف مجموعة لونجين كويستريان الخاصة بالفروسية، التي تسلط الضوء على الالتزام طويل الأمد للونجين بعالم الفروسية.

نبذة عن لونجين

منذ انطلاقتها في سان إيمييه، في سويسرا في العام 1832، تحولت لونجين الى مصنع خبير للساعات ملتزم بالتقاليد العريقة والأناقة والأداء، ومع خبرة لجيل متلاحقة بضبط الوقت في بطولات عالمية، والشراكة مع الاتحادات الرياضية، حافظت لونجين على علاقات متينة ومتواصلة في عالم الرياضة خلال سنوات طويلة. مشهورة بأناقة ساعاتها، لونجين هي عضو في مجموعة سواتش، الرائدة عالمياً في عالم الساعات. والآن، علامة لونجين التجارية التي تتخذ من الساعة الرمزية المنجحة شعاراً، موجودة في أكثر من 150 بلداً.



كريستال ديسوزا ومينيل أمين وآين نابيو وباتريك عون وشارلز فيلوز وأمثال معرفي وآيشواريا راي باتشان وأنفال بهبهاني وحسين مراد بهبهاني وعبد المحسن بهبهاني وعبداللطيف علي بهبهاني

احسبها صح.. ووفر أكثر «ميس الغانم سفري» يعلن عن عرضه للعام الجديد

سكنوا الاختيار الأمثل لاحتوائها على العديد من الاختيارات الشهية التي ترضي كل الأذواق. ميس الغانم سفري الحائز عدة جوائز تقديرية، يمنح الذواقة تجربة جديدة وفريدة بحيث يتشارك الأهل والأصدقاء متعة تذوق أشهى وأطيب الأطباق المتنوعة بأسعار استثنائية في أي مكان وفي أي وقت مستخدماً أحدث وأجود معدات التغليف ومتبعا أساليب صارمة في الصحة العامة وسلامة الأغذية المقدمة في جميع فروعها والمدعمة بأسطول من سيارات التوصيل التي تغطي مختلف مناطق الكويت محققاً شعاره الدائم «أقرب وأطيب... أينما كنت». للاستمتاع بهذا العرض إنما كنت أو للاستفسار ما عليك سوى الاتصال على الخط الساخن للمطعم أو عن طريق تطبيق طلبات أو كاريذج وسيقوم ميس الغانم سفري بتوصيله إليك أو يمكنك الحضور لاستلامه شخصياً من أقرب فرع لك في بنيد القار، السالمية، الشويخ، الفنطاس، حولي أو أحدث فروعها في العارضية الحرفية، والعرض متوافر لخدمة التوصيل والاستلام فقط.



أعلن مطعم ميس الغانم سفري عن عرض التوصيل الأحدث تزامناً مع بداية العام الجديد مع وجبات غنية بالأصناف الشهية. ويوفر ميس الغانم سفري لزبائنه في هذا العرض الاستمتاع بثلاثة اختيارات شهية تشمل مجموعة واسعة من الأصناف التي تناسب جميع الأذواق، حيث وجبة مكس جريل المكوكة من مشاوي اللحم والدجاج اللذيذة، بالإضافة إلى عرايس اللحم المشوية على الفحم، حيث يحتوي العرض على 3 كباب ميس الغانم بالنكهة الأصلية، بالإضافة إلى 3 كباب دجاج و2 قرص كباب لحم و2 تكة و2 شيش طاووق بخلطة ميس الغانم المميزة و2 عرايس اللحم والدجاج المشوية وكذلك يقدم كالمحس والمخبول وورق العنب هذا العرض للزبون اختياراً من البطاطا المقلية أو الأرز البسمتي بالزعفران هذا كله مع مشروب الكوكاكولا مع المشروبات الساخنة، والوجبات الباردة التالية كالمحس والمخبول وورق العنب والبايا غنوج وكذلك صنفين من المقلبات الساخنة كالبطاطا الحرة والحمص باللحمة وكبدة الدجاج وجوانح الدجاج المقلية، بالإضافة إلى اختيار الزبون لصنفين السلطات الطازجة والغنية كالتبولة الشهيرة والفتوش وسلطة الجرجير مع الشمندر والسلطة اللبنانية التقليدية، بالإضافة إلى تشكيلة من السلطات الطازجة كسلطة

التبولة وسلطة الفتوش الغنية، وكذلك يقدم هذا العرض للزبون اختياراً من البطاطا المقلية أو الأرز البسمتي بالزعفران، هذا كله مع مشروب الكوكاكولا المنعش. إلى جانب هذا يشمل العرض تشكيلة بوكس المقلبات اللبنانية اللذيذة والطازجة والمعدة خصوصاً في مطبخ ميس الغانم سفري، حيث الجودة والإتقان في تحضير وإعداد المازات الشهية والصحية بنفس الوقت، حيث يمكن للزبون اختيار

أون كوست كاش أند كاري يكافئ مشتركى عضويته



جانب من تسليم الجوائز للفائزين

أجرى أون كوست كاش أند كاري، أول محل بيع بالتجزئة يبيع بالجملة بنظام العضوية في الكويت، إحدى الفعاليات خلال الأسبوع الماضي في فرعه الكائن بمنطقة الفحيحيل لتقديم المكافآت إلى بعض أعضائه الأوائل من خلال الاسترداد النقدي. وشهد احتفال التقديم، الذي أجري يوم 17 يناير، حصول 3 من أعضاء البرنامج على مبالغ 209 دنانير و191 ديناراً و24 ديناراً، وهم شامول حميد النجال وحسيب كورامان كاندي ومحمد الباشا على التوالي على هيئة الاسترداد النقدي على مشتربياتهم المنفذة خلال مدة عضويتهم. وقد أقيم الاحتفال بحضور إدارة وأعضاء أون كوست كاش أند كاري، وتحديدًا الرئيس التنفيذي للعمليات ريميش اناندا داس ومدير التسويق اطلال الغريلي ومدير العمليات حسن خليل. وفي كلمته التي ألقاها، أوضح اناندا داس مميزات البرنامج وعبر عن تقديره عند استكمال الأعضاء الآخرين

للمدة العضوية السنوية لهم. ويسعى برنامج العضوية أيضاً لمكافأة الأعضاء من أجل ولائهم للماركة التجارية، علاوة على منحهم مجموعة كبيرة من المنتجات بأسعار منخفضة التكلفة تماماً. ويستمر أون كوست كاش أند كاري في التركيز على تلبية احتياجات عملائه من الأفراد والعائلات والشركات من خلال تعزيز علاقته عن طريق أسلوبه الموجه لخدمة العملاء في ممارسة الأعمال.

لعلاقة الشركة الحالية بعملائها والتي ستستمر بعد ذلك. ويقدم برنامج عضوية أون كوست، الذي بدأ منذ 1 يناير 2018، للأعضاء حتى 4/4 من الاسترداد النقدي على مشتربياتهم المنفذة خلال مدة عضويتهم. وكان العملاء الثلاثة من أوائل المسارعين بالتسجيل للحصول على العضوية في برنامج الولاء، ومن المتوقع تقديم المزيد من الأموال المستردة بشكل يومي، عند استكمال الأعضاء الآخرين

عند استكمال الأعضاء الآخرين لمدة العضوية السنوية لهم. ويسعى برنامج العضوية أيضاً لمكافأة الأعضاء من أجل ولائهم للماركة التجارية، علاوة على منحهم مجموعة كبيرة من المنتجات بأسعار منخفضة التكلفة تماماً. ويستمر أون كوست كاش أند كاري في التركيز على تلبية احتياجات عملائه من الأفراد والعائلات والشركات من خلال تعزيز علاقته عن طريق أسلوبه الموجه لخدمة العملاء في ممارسة الأعمال.