



## لغاية 15 ألف دينار بالتعاون مع مركز قطينة الطبي «KIB» يقدم تمويل العلاج الطبي «بدون أرباح»



عثمان توفيق

في إطار حرصه على تقديم أفضل الخدمات والمنتجات التمويلية لعملائه، أعلن «KIB» عن تقديم عرض تمويل العلاج الطبي «بدون أرباح» لغاية 15 ألف دينار بالتعاون مع مركز قطينة الطبي، ما يتيح لعملائه الاستفادة من أفضل الخدمات الطبية بتمويل مرن يتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية لغاية 36 شهرا بحد أقصى. وبهذه المناسبة صرح مدير عام الإدارة المصرفية

للأفراد في البنك، عثمان توفيق: أن تقديم هذا العرض يؤكد حرص «KIB» على توفير أفضل الخدمات وأحدث المنتجات المتميزة لعملائه باعتباره شريكا لهم في مختلف جوانب حياتهم، موضحا أن البنك سيقدم بموجب هذا العرض التمويل اللازم للعملاء الراغبين في الاستفادة من خدمات العلاج الطبي التي تشمل مختلف العلاجات والجالات الصحية مع تقسيط ثمنها بسعر

مناسب ودون أي أرباح. وأضاف توفيق: أن هذا العرض مهم لتسهيل حياة العملاء وذلك لتميزه بالمرونة، حيث سيقدم «KIB» للعملاء الراغبين بالاستفادة من الخدمات الطبية الفرصة للحصول عليها وفق شروط ميسرة ومرنة وباقساط مريحة تمتد لفترة محددة، ما يعكس مدى التزامه بمسؤولياته كمؤسسة مالية رائدة في المجال المصرفي الإسلامي.

ويشارك «بيتك» من خلال جناح متخصص لتوفير التمويل للشركات الموجهة بالمعرض وفق الصيغ الشرعية المتعددة التي تتيج مجالا واسعا أمام الشركات لاختيار ما يناسبها حسب امكانياتها، كما يقدم «بيتك» لزوار المعرض عرضا شاملا متكافلا بخدماته ومنتجاته، بالإضافة إلى الاستماع إلى آرائهم ومقترحاتهم لتطوير منظومة خدماته والجابة عن تساؤلاتهم.



وتوفر المشاركة في المعرض فرصة اللقاء المباشر مع العملاء والرد على استفساراتهم، وتعزيز أساليب التواصل معهم ضمن خطة تسويقية شاملة تستهدف الوصول إلى شرائحهم المختلفة في أماكن وجودهم وتقديم معلومات وروية شاملة عن «بيتك» ودوره المهم في صناعة

التمويل الإسلامي، مع تعزيز الانتشار والتواجد، والتعرف على المتطلبات والاحتياجات التي يطرحها العملاء ودراسة آرائهم ومقترحاتهم والعمل على توفيرها وتطبيقها للوصول إلى أعلى المعايير في خدمة العميل. وخلال الدورات السابقة من المعرض، دائما ما يكون جناح «بيتك» مميزا ومقصدا للزوار من العملاء الأفراد، ويمثل تواجد فرصة للشركات والمؤسسات المشاركة في المعرض، وغالبا ما يكون جناح «بيتك» الأكبر والأبرز، مما يؤكد أن خدمات «بيتك» ومنتجاته هي الخيار الأفضل والأول والمناسب للجميع. ويحرص موظفو «بيتك» على استغلال فرصة المعرض لبناء علاقات

**جناح «بيتك» يقدم للزوار عرضا شاملا ومتكاملا بخدماته ومنتجاته التمويلية**



### على جائزة الـ 5 آلاف دينار

## «التجاري» يعلن الفائز في سحب «النجمة» الأسبوعي



قام البنك التجاري بإجراء السحب الأسبوعي لحساب «النجمة»، وذلك ضمن برنامج سحب النجمة على جائزة 5 آلاف دينار، وكانت الجائزة من نصيب جميلة عطية الشمري، وقد تم إجراء السحب بحضور ممثلة وزارة التجارة والصناعة لطيفة الجيعان. وأوضح البنك أن جوائز حساب النجمة أصبحت مميزة بحجم مبالغ الجوائز المقدمة بالإضافة إلى تنوعها طوال السنة، وسوف تكون هناك جوائز أسبوعية بقيمة 5 آلاف دينار، وشهرية

بقيمة 20 ألف دينار، ونصف سنوية وقدرها نصف مليون دينار، بالإضافة إلى الجائزة الكبرى التي سيقيم عليها السحب في 18 يناير 2019 وهي 1,5 مليون دينار الجائزة النقدية الأكبر سنويا ليس فقط على مستوى الكويت بل على مستوى العالم. وعن آلية فتح حساب النجمة والتأهل لدخول السحوبات والفوز بالجوائز القيمة، كشف البنك عن أنه يمكن فتح حساب النجمة فقط بإيداع 100 دينار ويجب أن يكون في الحساب مبلغ لا يقل عن 500 دينار

لدخول جميع السحوبات على كل الجوائز التي يقدمها الحساب. وبالنسبة لقرص الفوز فإنه كلما زاد المبلغ المحتفظ في الحساب زادت فرص فوز العميل، حيث إن كل 25 دينارا توفر فرصة واحدة للفوز، فضلا عن المزايا الإضافية التي يوفرها الحساب، إذ يحصل العميل على بطاقة سحب آلي ويستطيع الحصول على بطاقة ائتمان بضمان الحساب وكذلك الحصول على كل الخدمات المصرفية من البنك التجاري.

## «برقان» يعلن الفائزين بسحب حساب «يومي»



أعلن بنك برقان عن أسماء الفائزين في السحوبات اليومية على حساب يومي، حيث فاز كل واحد منهم بجائزة 5 آلاف دينار، والفائزون هم: أسامة رسمي عبدالفتاح حموضة، فواز فوزي الجري، أمل جاسم محمد الصباح، عبدالله ربيع

الشمري، حيدر طاهر عبدالله الحرز. بالإضافة للسحب اليومي، بنك برقان يوفر سحبا ربع سنوي لحساب «يومي» للفوز بجائزة نقدية بقيمة 125 ألف دينار، وللتأهل للسحوبات ربع السنوية يتعين على العملاء ألا يقل رصيدهم عن

500 دينار لمدة شهرين كاملين قبل تاريخ السحب، كما أن كل 10 دقائق تمثل فرصة واحدة لدخول السحب، وإذا كان رصيد الحساب 500 دينار وما فوق، سيكون صاحب الحساب مؤهلا للدخول في كل من السحوبات اليومية وربع السنوية.

## تعود إلى أكبر فعالية للسيارات في الكويت تصميم «بورشه» حسب الطلب يحتل الصدارة في معرض الكويت للسيارات هذا العام



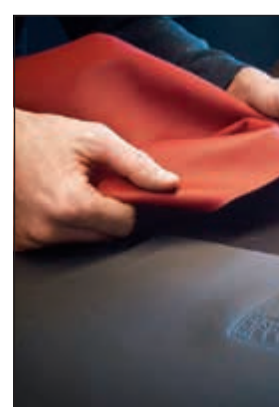
جاءت ميتالريك والآخر بلون أبيض كارارا ميتالريك، ويمتاز كلاهما بمقصورة مصممة حسب الطلب بفرش جلدي باللونين الأسود والأحمر بوردو مع أحزمة أمان باللون الأحمر بوردو، ومصباح LED أمامية وخلفية مظلمة، ومرابا خارجية مطلية باللون الأسود شديد المعان، ومساند رأس منقوش عليها شعار بورشه، ومفارش للأرضية بتصميم خاص، وعجلات كاين الرياضية الكلاسيكية قياس 22 بوصة باللون البلاتيني مع لمسة ساتان. وبالإضافة إلى هذه الطرازات الخاصة، سيرعرض مركز بورشه الكويت سيارة 718 كايمن جي تي إس، وهي السيارة الرائدة التي تنتجها بورشه ضمن فئة 718 وتجهز السيارة ثنائية المقاعد بمحرك بقوة 365 حصانا سعة 2,5 لتر مع نظام PDK الاختياري، بينما تتسارع من 0 إلى 100 كلم/الساعة في 4,1 ثوان وتبلغ سرعتها القصوى 290 كلم/الساعة. وبفضل العناصر التصميمية ذات اللون الأسود، احتلت السيارة صدارة هذه الفئة مع تزيين مظهرها الجانبي بشعارات GTS باللون الأسود عند الطرف السفلي من الأبواب وتزويدها بعجلات قياس 20 بوصة باللون الأسود مع لمسة ساتان. أما مقدمة السيارة فتمتاز بالواجهة الرياضية التي تؤكد على الشخصية الرياضية لسيارات هذا الطراز.

ويضاف مرعي: نبدأ عام 2019 بمعرض الكويت للسيارات ونحن في موقف قوة وصلنا إليه بفضل تحقيقنا زيادة سنوية في عدد السيارات التي تم تسليمها خلال العام 2018 وبفضل مجموعة السيارات المميزة المتوفرة لدينا وعزما على تقديم المزيد من الخيارات المتنوعة من منتجاتنا، أنا على ثقة بأننا سنمضي قدما على هذا النهج في 2019. وستتصدر ورشة «بورشه» إكسكلوسيف مانوفكتور، المشهد من خلال تقديمها إصدارين مختلفين من سيارة كاين التي تعتبر رائدة في سوقها، وسيتم تقديمها في إصدارين مختلفين من سيارة كاين التي تعتبر رائدة في سوقها، وسيتم تقديمها في إصدارين مختلفين من سيارة كاين التي تعتبر رائدة في سوقها.

**بورشه ستعرض سيارتي 718 بوكستر و911 كاريرا إس كابرولييه**

أعلن مركز بورشه الكويت، شركة بيهانني للسيارات، عن بداية مميزة له في العام الجديد بتقديم برنامج التصميم حسب الطلب الذي ينفرد به أثناء مشاركته في معرض الكويت للسيارات الذي يقام في الفترة من 17 إلى 26 يناير في مول 360. وسيشهد المعرض هذا العام تقديم مجموعة من الطرازات من بينها اثنتان من الإصدارات الخاصة من سيارة كاين التي عملت على تخصيصها ورشة «بورشه» إكسكلوسيف مانوفكتور، التابعة لمقر بورشه الرئيسي في توسفنهاوزن بألمانيا. ويمثل هذا المعرض السنوي للسيارات فرصة استثنائية للمهتمين بالسيارات ولعشاق بورشه حيث يتعرفون على مجموعة من أحدث سيارات بورشه بما في ذلك سيارة 718 كايمن جي تي إس.

وقال هاني مرعي مدير العلامة التجارية في مركز بورشه الكويت: سيتعرف عشاق السيارات لدى زيارتهم معرض الكويت للسيارات على الجوهر الحقيقي لعلامة بورشه والذي يتجلى في السيارات الرياضية التي تجمع بين الأداء الاستثنائي وتجهيزات الراحة والطابع العملي الذي يناسب الاستخدام اليومي. ستتاح للزوار كذلك فرصة التعرف على خيارات التصميم حسب الطلب التي يوفرها برنامج بورشه للتخصيص القادر على تحويل أي سيارة من نسختها الأساسية بعد الخروج من خط الإنتاج إلى سيارة متفردة يتم تخصيص مواصفاتها حسب رغبة العميل.



يذكر أن نسخة عام 2019 من معرض الكويت للسيارات الذي يقام في الفترة من 17 إلى 26 يناير في مول 360 بمدينة الكويت سيشهد كذلك عرض سيارتي بورشه 718 بوكستر و911 كاريرا إس كابرولييه



## فرصة مثالية لتجهيز السيارة لموسم الشتاء البارد «نيسان الباطين» مستمرة بحملتها لخدمات ما بعد البيع



تواصل شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، الوكيل المعتمد للسيارات نيسان في الكويت، حملتها المميزة لخدمات ما بعد البيع، والتي تشمل كل موديلات نيسان المبيعة قبل ديسمبر 2015. وتأتي هذه الحملة كجزء من حرص شركة نيسان الباطين على توفير كل متطلبات مالكي سيارات نيسان، وتجاوز توقعاتهم وتلبية احتياجاتهم بسرعة وسهولة.

**السيارات المشمولة بالحملة**  
ويكمن لمالكي سيارات نيسان المبيعة قبل ديسمبر 2015 الآن التمتع بخصم 30% على جميع قطع الغيار الأصلية، و15% على الأجر، إضافة إلى فحص مجاني يشمل 13 نقطة في السيارة. وتعتبر هذه الفرصة المثالية لتجهيز السيارة لموسم الشتاء البارد.

**سيارتك بأمان**  
مع عروض ما بعد البيع من نيسان

مجاناً 13 نقطة فحص

15% خصم على الأجر

30% خصم على قطع الغيار