



«وربة» ينظم سحبوبات «السنبلة» الأسبوعية والشهرية اليوم



يجري بنك وربة اليوم سحبوبات الشهرية والتي تتضمن: سحب حساب السنبلة الشهري بالإضافة الى سحب السنبلة الأسبوعي التاسع والأربعين في تمام الساعة الحادية عشرة ظهر اليوم، ويتم إجراء السحب بحضور ممثل عن وزارة التجارة والصناعة وموظفي بنك وربة.

يمثل حساب السنبلة الخيار الأمثل لكل الراغبين بتوفير الأموال وتحقيق عوائد مالية ثابتة على أرصدهم في الوقت نفسه بالإضافة الى فرص شهري للفوز بجوائز نقدية طوال العام. ونظرا للإقبال الكبير الذي لاقاه هذا الحساب من قبل العملاء لما يؤمنه من فرص كبيرة للربح، عمل بنك وربة على إضافة تطورات نوعية على حساب السنبلة لاقى استحسان العملاء، وتشمل التطورات التي تمت إضافتها إلى حساب السنبلة، زيادة عدد الراجحين عبر إضافة سحب أسبوعي بالإضافة الى السحب الشهري وذلك لإتاحة فرص أكبر للعملاء للفوز بجوائز مالية أسبوعية بقيمة كل منها ألف دينار تذهب إلى 5 راجحين ويسم السحب عليها في يوم الخميس من كل أسبوع.

البرنامج يقدم أعلى قيمة من الجوائز التي تصل إلى 3,4 ملايين دينار سنويا «الأهلي المتحد» يعلن الفائز بربع مليون دينار قيمة جائزة الحصاد الإسلامي الكبرى

من السحوبات على جوائز الحصاد للتوفير الإسلامي في فتح حساب توفير بقيمة 100 دينار، وتتيح كل 50 دينارا في حساب العميل فرصة واحدة للمشاركة في السحب ربع السنوي بشرط أن يحافظ على رصيده لمدة أسبوعين على الأقل قبل تاريخ السحب، أما بالنسبة للسحب الأسبوعي فبالتحديد للعميل على فرصة واحدة للمشاركة في السحب الأسبوعي عن إيداع مبلغ 50 دينارا، بشرط أن يحافظ العميل على رصيده لمدة 7 أيام على الأقل قبل تاريخ السحب. وكلما زاد المبلغ المدفوع زادت فرص المشاركة والفوز، علما أن عملاء حساب الحصاد في الكويت والبحرين مؤهلون للمشاركة في سحبوبات الحصاد طبقا لشروط وأحكام البرنامج.



إلى تقديمه 26 جائزة أسبوعية، وهي أكبر عدد من الفائزين أسبوعيا. وتتلخص شروط الاستفادة

أجرى البنك الأهلي المتحد في السادس والعشرين من شهر ديسمبر الماضي السحب على الجائزة الربع سنوية الكبرى «راتب مدى الحياة»، التي يقدمها البنك الأهلي المتحد من خلال برنامج جوائز الحصاد الإسلامي، وكانت من نصيب عبدالرحمن عبدالله السبيعي الذي ربح ربع مليون دينار كراتب مدى الحياة لمدة 250 شهرا. ويهذه المناسبة، يتقدم البنك الأهلي المتحد بالتهنئة للسبيعي والذي يستطيع الآن تحقيق أحلامه ببساطة من خلال فتح حساب في البنك الأهلي المتحد - الكويت. ويعتبر برنامج الحصاد الإسلامي هو برنامج الجوائز الأضخم في الكويت، والذي يقدم أعلى قيمة من الجوائز التي تصل إلى 3,4 ملايين دينار سنويا، بالإضافة

توقعات بوصول إيراداتها لعام 2018 إلى 108 مليارات دولار «هاوي» ماضية في تطوير أعمالها وتحقيق المزيد من الإنجازات في 2019

المؤسسة، وتواصل المضي قدما لتلبية متطلبات العملاء وتحقيق الريادة الاستراتيجية. وتعليقا على التوقعات لعام 2019، قال: سنركز على الأعمال والفرص الاستراتيجية المتاحة لنا من خلال آراء ومطالبات عملائنا، وبنينا هيكلا أعمال أكثر مرونة. كما نعتزم بناء مزيد من جسور التعاون مع الشركات لتحقيق نجاحات مشتركة على طريق بناء نظام إيكولوجي شامل لتقنية الاتصالات والمعلومات يتناسب مع متطلبات مختلف الأعمال.

كما سلت جو الضوء في رسالته على الثقة التي تكتسبها منتجات وحلول «هاوي»، لدى العملاء في أكثر من 170 دولة ومنطقة حول العالم، وأكد أن الشركة بات لديها سجل حافل من الثقة والإنجازات في مجال الأمن السيبراني، مشددا على أن «هاوي» لم ولن تمثل خطرا أمنيا على الإطلاق، وفيما يتعلق بامتثال «هاوي» للأنظمة والسياسات، قال جو بينج: إن الوصول للعالمية يعني الالتزام بالامتثال بقوانين جميع الدول والمناطق التي نعمل بها، إذ يعتبر هذا الامتثال أهم الأسس بالنسبة لنا لنواصل أعمالنا ونقدم خدماتنا وإسهاماتنا للعالم أجمع. وسنستمر في التركيز على تضمين متطلبات الامتثال للقوانين في كافة نشاطات أعمالنا من خلال سياساتنا وأنظمتنا وإجراءاتنا المؤسسية الداخلية والخارجية وعملياتنا وإجراءات التدقيق والتدريب والاتصالات والتنسيق مع الآخرين المتوائمة مع ذلك الهدف بعناية بالغة.

وفي معرض تعليقه على التحديات بخصوص الشكوك والإدعاءات التي تواجهها الشركة في بعض الأسواق حاليا تحديدا فيما يتعلق بانخراطها ببناء شبكات الجيل الخامس، قال جو بينج: إن أسواق شبكات الجيل الخامس التي اختارت العمل على بناء وتطوير شبكات الجيل الخامس بمنأى عن «هاوي» ستكون كقرفيق الإبن في أي احتراقي للسلة بلعب مباراة تنافسية بدون مشاركة نجوم اللاعبين المحترفين. واختم جو رسالته قائلا: في السنوات المقبلة، سنظل صناعة تقنية المعلومات والاتصالات تثرى حياتنا باكتشافات واعدة، فالتحول الرقمي يجري على قدم وساق وسنجد أنفسنا على أعتاب عالم أكثر نكاه يبحث فيه المستهلكون بجدية عن التقنيات والخدمات الرقمية الأكثر تطورا ومصداقية. وعملية التحول إلى الحلول الرقمية والذكية عملية مطولة، ولذلك فإننا نستمر في تقديم الابتكار والحلول المتطورة التي تتماشى مع متطلبات وتوقعات الأفراد والشركات أمر لا مفر منه. وفي مواجهة موجات أزمة الثقة مع الغرب قال جو: يجب علينا أولا تأدية عملنا على أكمل وجه والاستمرار في بناء قدرات الشركة التنافسية في مجال تقنية الجيل الخامس. ونحن على ثقة بأن العملاء سيخذون قراراتهم الخاصة بعيدا عن تأثير الحملات الخارجية. ولدعم جهود العملاء في تطوير حبة الجيل الخامس التي تعتبر العنصر الأهم حاليا، نعتزم «هاوي» طرح أول هاتف ذكي يعمل بتقنية الجيل الخامس في النصف الأول من 2019، وستحقق الشركة «نقاطا تجاريا» وأسعا لتلك الهواتف في النصف الثاني من 2019.

بعث جو بينج، رئيس مجلس إدارة «هاوي» بالتناوب رسالة تهنئة بالعام الجديد لموظفي الشركة بجميع أنحاء العالم والبالغ عددهم 180 ألفا، شملت رسائل طمأنينة أعرب من خلالها عن ثقته باستمرار أداء الشركة القوي ونمو أعمالها باعتبارها لم تتوقف مطلقا عن المضي قدما في تطوير أعمالها وفقا لاحتياجات عملائها، وتحقيق العديد من إنجازات سبق ابتكار تقنيات وحلول متقدمة تتماشى مع المتطلبات العصرية كالذكاء الصناعي وشبكات الجيل الخامس والسحابة الإلكترونية. ونتيجة لذلك، من المتوقع أن تصل إيرادات «هاوي» في عام 2018 إلى 108,5 مليارات دولار، لتحقيق بذلك قفزة سنوية بمعدل الربح السنوي تبلغ 21٪، وخلال استعراضه لأبرز الإنجازات التي حققتها الشركة في عام 2018، ذكر جو في رسالته أن «هاوي» وقعت 26 عقدا تجاريا لشبكات الجيل الخامس لتصبح بذلك الأولى عالميا في هذا المجال، وأن الشركة قد شحنت فعليا ما يزيد على 10 آلاف محطة اتصالات للجيل الخامس لعملائها. وأن أكثر من 160 مدينة و211 شركة من الشركات المدرجة في قائمة «فورتنس 500»، لأهم الشركات على مستوى العالم، قد اختارت «هاوي» شريكا لها في مجال التحول الرقمي. كما حققت «هاوي» رقما قياسيا جديدا في مبيعات الأجهزة بشحن أكثر من 200 مليون هاتف متحرك، وأحدثت طفرة حقيقية في صناعة الحواسيب وترتت الأبناء للنظام الإيكولوجي الشامل لتقنية إنترنت الأشياء للمنازل الذكية. كذلك فقد أطلقت وحدة أعمال «هاوي السحابة» أكثر من 140 خدمة سحابية ضمن 18 فئة مختلفة، وتعاونت الشركة اليوم مع طيف من الشركاء لخدمة عملائها في جميع أنحاء العالم من خلال 37 نطاق عملها في 22 إقليما. وقد أعلنت الشركة في 2018 عن إطلاق إستراتيجية الذكاء الاصطناعي ومجموعة كاملة من حلوله ومنتجاته الذكاء، وتتضمن

بينج: سنركز على الفرص الاستراتيجية المتاحة لنا من خلال آراء عملائنا



سلسلة رقاقات أسيند-للذكاء الاصطناعي الأولى من نوعها في العالم بالإضافة إلى المنتجات والخدمات السحابية ذات الصلة، ورقاقات ومنصات وحلول متكاملة لشبكات الجيل الخامس تصدرت السوق.

وبالنظر لإنجازات الشركة المتتالية، سيما تلك التي تحققت في 2018 بفضل متابعة التركيز على البعد الابتكاري بمزيد من الاستثمارات في البحث والتطوير، قال جو بينج: «لا يزال أداء أعمالنا قويا وثابتا، ويعزى ذلك بالدرجة الأولى لثقة عملائنا المتواصله والأراء الهامة والحيوية التي يقدمونها لنا بخصوص تطوير أداء أعمالنا. كما يرجع الفضل بثبات أداء الشركة لطريقة الشفافة والمفتحة التي نتعامل بها في الرد على الشكوك والتوقعات السلبية والقيود التي يحاول البعض وضعها أمامنا في عدد من الأسواق».

وأضاف قائلا: في 2019، سنشهد موجات تطوير جديدة في مجال الرقمنة والذكاء الاصطناعي، ونعلم جيدا أننا قد نواجه تحديات أكبر. وكل ما علينا القيام به في مثل هذه الأوقات أن نتمتع بلياقية ونستجمع قوانا، وترقى بجودة عملياتنا، ونبت مزيدا من روح الشغف والابتكار داخل

«بوبيان» نظم فعالية ترفيحية بالتعاون مع Make Meaning لعملاء حساب الغالي



جانب من فعالية Make Meaning لعملاء «الغالي»

الاستمتاع بتجارب فريدة وأنشطة مختلفة ومتعددة لعملاء حساب الغالي، حيث تمكنوا من اختبار النشاط والمواد المطلوبة لعمل تحفهم الفنية، وتضمن ذلك الشموع، أو تولوين

الجبس، أو تشكيل الزجاج، أو عمل الصابون أو تولوين السيراميك، حيث قام فريق Make Meaning بمساعدتهم وفي النهاية يصطب الزائر عمله الفني المبتكر إلى المنزل كتذكرا مميز.

تطرح حق امتياز «ذا شوكلت جيت» في المنطقة «مدن الأهلية» تتوسع في سوق الأغذية والمشروبات

ما بعد جيدا بالنظر لعدد سكانها وحجم اقتصادها. وأضاف أن قطاع الأغذية والمشروبات في الكويت يشهد نموا وفق بيانات أحدث تقرير سنوي صادر عن وزارة التجارة والصناعة، حيث ارتفع عدد التراخيص بشكل عام إلى 698 ترخيصا سنويا منها 276 ترخيصا جديدا لمطاعم و134 ترخيصا جديدا لمأكولات خفيفة مع ملاحظة وجود إقبال متزايد على المناطق الخارجية في الأحمدية ثم الجهراء.

وشدد نجم على أن أولد دياموند حريصة على متابعة تطورات الأسواق وانعكاساتها على القطاع ومعدلات الطلب ونوعيته، حيث رصدت تغيرا في عادات المستهلكين وخصوصا من فئة الشباب وتطورا كبيرا في دور التكنولوجيا في تطوير الخدمات المقدمة، إلى جانب تأثير الاستثمارات الخليجية الضخمة في القطاع العقاري بشكل عام وخصوصا مشروعات الفنادق والمنتجعات والمراكز التجارية والترفيهية.

المعرفة الفنية، والخطوات التوجيهية للديكورات الداخلية ومتطلبات التخطيط المفصل، والدراسة المبديفة للموقع، واقتراحات التوريد وضبط جودة المكونات، وتوظيف وتدريب الموظفين الأساسيين، والمساعدة في التحضير للافتتاح، وذلك إلى جانب زيارات متابعة ربع سنوية.

وتوقع نجم استنادا إلى دراسة متخصصة أجرتها أولد دياموند بالتعاون مع جهات إقليمية ودولية متخصصة أن يشهد قطاع الأغذية والمشروبات في دول الشرق الأوسط نموا خلال السنوات الأربع المقبلة ليبلغ نحو 200 مليار دولار وهو ما سيتيح فرصا كبيرة للشركات ذات الكفاءة العالية التي يمكنها استغلال تلك الفرص ومواجهة تحديات السوق.

وأشار إلى أن الكويت ستحل في المرتبة الثالثة إقليما على صعيد الحجم الإجمالي لسوق الأغذية والمشروبات، وذلك بعد السعودية والإمارات وهو



م.عمر نجم

أعلنت شركة مدن الأهلية العقارية أنها تعزز عبر شركتها التابعة «أولد دياموند» التوسع في قطاع التجزئة في الكويت والمنطقة، لاسيما مع الزيادة في المساحات المخصصة لتجارة التجزئة سنويا بفضل نشاط الشركات المطورة للمراكز التجارية والمالكة للعلامات التجارية الكبرى. وأوضح م.عمر نجم الرئيس التنفيذي لشركة مدن الأهلية العقارية أن أولد دياموند المتخصصة في تجارة التجزئة قررت طرح علامتها التجارية «ذا شوكلت جيت» في الدول العربية عبر نظام حق الامتياز «الفرانشايز»، وذلك بعد نجاح انشائها في الكويت. وأوضح نجم أن «أولد دياموند» والتي لديها العديد من العلامات التجارية المختلفة في قطاعي تجارة التجزئة والأغذية والمشروبات ستقدم ضمن نظام حق الامتياز العديد من الخدمات للمستثمرين المتفاعلين معها وأبرزها نقل



«شركة إليكا اليونانية» تجتمع مع مسؤولي «مؤسسة البترول»

إلى بحث أطر الاستفادة من الخبرات الفنية المتراكمة لدى الشركة اليونانية التي تحظى بثقة العديد من بيوت الخبرة العالمية. وتعتبر (ELICA) اليونانية إحدى الشركات العالمية في مجال استثمار الطاقة المتجددة، وقد حازت على مشاريع عدة في هذا المجال بالعديد من الدول ومن بينها جمهورية مصر العربية التي وقعت معها مؤخرا عددا من عقود المشاريع في مجال استثمار الطاقة المتجددة.

يزور رئيس مجلس إدارة شركة إليكا (ELICA) اليونانية للطاقة المتجددة جون سماس وسوف مرافق له الكويت قريبا للاجتماع مع مسؤولي مؤسسة البترول الكويتية وذلك لبحث فرص التعاون المشترك وتبادل الخبرات في مجال الطاقة المتجددة. وسيضم الاجتماع المزمع عقده شرحا فنيا من الجانب اليوناني حول إمكانات ومشاريع شركة (ELICA) وتقنياتها الفنية المعتمدة في مجال الطاقة المتجددة، بالإضافة

13,5% نمواً سنوياً لسوق أنظمة الأمن والسلامة في المنطقة

وحلول الأمن والسلامة في الشرق الأوسط إلى حلول متطورة لمكافحة عوامل التهديد المتطورة بشكل متزايد، وسيقدم إنترسك أحدث مجموعة كبيرة من حلول الأمان في مجال السلامة والحماية الأمنية لصالح الشارين التجاريين في المنطقة. وتعد زيادة الإنفاق الحكومي على تدابير الأمن والسلامة وازدهار قطاعات السياحة والضيافة المحرك الرئيسي للتوسع، حيث من المتوقع أن تكون الإمارات والسعودية والبحرين الأسواق الرئيسية التي تجذب الأنظار.

جدير بالذكر أن معرض «إنترسك 2019» سينطلق بمرکز دبي الدولي للمؤتمرات بدورته الـ 21 خلال الفترة الممتدة من 20 إلى 22 الجاري، والذي يعد أكبر معرض متخصص في حلول الأمن والسلامة وأدوات الوقاية من الحرائق.



معرض إنترسك: تواصل منطقة الشرق الأوسط تطويرها كواحدة من أكثر أسواق العالم تأثيرا في قطاعات السلامة والأمن والحماية من الحريق، تتغير طبيعة السوق أيضا بشكل سريع، وأضاف ركن: مع زيادة التعرض للسوق العالمية والوعي المتزايد بالتهديدات المعقدة التي يواجهونها في عملهم وبيئاتهم الشخصية، يتطلع مستهلكو منتجات

أكد قسم الدراسات والأبحاث في ميسي فرانكفورت على نمو حجم الطلب لسوق معدات وأجهزة أمن الأفراد والمجمعات والأمن البدني في الشرق الأوسط والذي من المتوقع أن ينمو السوق بنسبة 13,5٪ سنويا خلال السنوات السبع القادمة ليصل حجمه إلى 23 مليار دولار في 2024.

ويتضمن الأمن البدني تشكيل المعاد الأمنية مثل مراقبة الوصول، مراقبة الفيديو، كشف التسلل، حماية النطاق، أجهزة الإنذار بالباب إضافة إلى برمجيات الإدارة ودمج الأنظمة، التصميم والاستشارة. بالإضافة إلى مجموعة مميزة من كبار صانعي معدات السلامة والأمن والحماية من الحرائق وموردي الحلول الذين يتجمعون لتلبية الاحتياجات المتطورة بشكل مطرد للعملاء المميزين في الشرق الأوسط. وقال أندريه ركنس، مدير

حجم السوق سيصل إلى 23 مليار دولار في 2024

