«التجاري» يقدم خصماً خاصاً لدى «لاديراخ» لعملاء الخدمات المصرفية الشخصية

أعلن البنك التجاري الكويتي عن تقديم خصم خاص مقداره 10٪ لعملاء الخدمات المصرفية الشخصية وذلك عند تسوقهم لدى «لاديراخ» والمتواجد في مجمع الأڤنيوز برستيج ومجمع أمنية السالمية، علما بأن هذا الخصم سار حتى 30 سبتمبر 2019.

وأشار البنك في بيان له إلى أن الخصومات تأتي في إطار سعيه لتوفير أفضل الخدمات المصرفية لكل شرائح العملاء، مبينا أن «لاديراخ» يعد واحدا من القلائل الرائدين الموثوق في جودتهم في عالم صناعة الشوكولاته، حيث يعتبر من الأماكن التي حافظت على الشوكولاتة والمخبوزات السويسرية عالية الجودة منذ عام 1962 وذلك لمنتجاتهم الفاخرة والفريدة من نوعها والتي تباع اليوم بـ 60 فرع في سويسرا وألمانيا بالإضافة إلى وكلائها في الشرق الأوسط وآسيا. ومن المعروف أن البنك التجاري الكويتي يسعى دوما إلى التعاون مع العديد من متاجر التجزئة وأماكن الترفيه والتسوق لمكافأة عملائه وتقديم أفضل الخصومات لهم عند تسوقهم، بل ويولي عناية خاصة لعملاء الخدمات المصرفية الشخصية ويسعى دائما إلى تلبية توقعاتهم لتحقيق الرضا التام لهم.

«برقان» يعلن الفائزين بسحب حساب «يومي»

أعلن بنك برقان عن أسماء الفائزين في السحوبات اليومية على حساب يومي، وقد فاز كل واحد منهم بجائزة الـ 5 آلاف دينار، والفائزون هم: حسن ابراهيم عبداللطيف الخليل، محمد عبدالله علي، ابوالبشر محمد اسماعيل، عمار حسين غلوم حسين، هدير سعد معدى ضاحي. وبالإضافة للسحب اليومي، يوفر بنك برقان سحبا ربع سنوي لحساب «يومي» للفوز بجائزة نقدية بقيمة 125 الف دينار، وللتأهل للسحوبات الربع سنوية يتعين على العملاء أن لا يقل رصيدهم عن 500 دينار لمدة شهرين كاملين قبل تاريخ السحب، كما أن كل 10 دنانير تمثل فرصة واحدة لدخول السحب. وإذا كان رصيد الحساب 500 دينار وما فوق، سوف يكون صاحب الحساب مؤهلا للدخول في كل من السحوبات اليومية والربع سنوية.

«مجموعة البابطين» للمواد الاستهلاكية راع ذهبي لـ«هوريكا الكويت»

هاني مرعي

أعلنت مجموعة شركات عبدالعزيز سعود البابطين للمواد الاستهلاكية عن رعايتها الذهبية لـ«هوريكا الكويت 2019» الذي سيقام في الفترة من 14 الى 16 يناير في الصالة رقم 8 على ارض المعارض الدولية في مشرف، بتنظيم من شركة «ليدرز جروب للاستشارات والتطوير» الرائدة في عالم المعارض والمؤتمرات والسياحة، بالتعاون مع شركة «هوسبيتاليته سرفيسز» اللبنانية.

وقال المجموعة في بيان صحافي ان «مجموعة البابطين، للمواد الاستهلاكية، اذ تقدم الرعاية الذهبية الى «هوريكا الكويت» فإنها تبين تقييمنا العالي لهذا الحدث المتميز والمتخصص بالضيافة، والجامع لكل قطاعاتها، حيث ان المعرض يتيح اهم فرص تبادل الخبرات والتجارب بين الشركات الكبرى الناشطة محليا وإقليميا ودوليا في مجالات صناعة الأغذية والمشروبات ومؤسسات الضيافة، من مطاعم وفنادق وغيرها من المؤسسات التي تقدم الرعاية الشخصية للنزلاء أو الرواد. ولعل من تجليات هذا التفاعل مسابقات الطهي رفيعة المستوى التي تصاحب المعرض يوميا بمشاركة طهاة ولجان تحكيم على مستوى دولي».

وأوضح الرئيس التنفيذي لمجموعة البابطين للمواد الاستهلاكية هاني مرعي أنه سيعرض في «هوريكا الكويت» أبرز وأحدث المنتجات والخدمات الغذائية التي تهم باقي صناع القطاع، وستتم مواكبة مختلف الأنشطة والفعاليات التي يتخللها المعرض، بهدف الوقوف عن قرب على متطلبات وحاجات السوق.

«KIB» يعلن الفائزين في السحب الأخير لحملة «اكسب ضعف مدخراتك»

عثمان توفيقي

فرصة دخول السحب الشهري مقابل كل 100 دينار مودعة في الحساب

أعلن بنك الكويت الدولي «KIB» عن أسماء الفائزين في السحب الثالث والأخير لحملته الجديدة «اكسب ضعف مدخراتك» لعملاء حساب التوفير والتي من خلالها دمج ولأول مرة في الكويت ميزتي التوفير والسحوبات في حساب واحد، حيث حصل العملاء على فرصة دخول السحب الشهري مقابل كل 100 دينار مودعة في الحساب، ما أهلهم للفوز بالجائزة الكبرى وهي مضاعفة مبلغ الاستثمار لغاية 5555 دينارا كما منحت الحملة الفرصة لـ 10 عملاء للفوز بمبلغ 100 دينار شهريا.

وقد كانت الجائزة الكبرى في السحب الثالث من نصيب الفائز محمد عاطف الشريف الذي ربح لغاية 5555 دينارا، كما ربح 10 عملاء آخرين 100 دينار في السحب الشهري وهم كل من: نمشة مرزوق بوخروه، أنور ردن المطيري، نادية محمد العدواني، عبدالفتاح سيد عبدالفتاح، راني أيوب الصايغ، عبيد مرضي العنزي، سعد مطلق الرشيدي، وضحة أحمد الحربان، قتيبة عبدالجبار التومه، وإيمان هادي الويس.

وتترجم هذه الحملة سعي «KIB» المتواصل لمكافأة عملائه وتشجيعهم على زيادة المبالغ المستثمرة في حساب التوفير ذي العائد الأعلى في الكويت بنسبة 1,65٪، حيث ان كل 100 دينار يتم إيداعها في حساب التوفير تتيح للعميل فرصة دخول السحب الشهري على الجائزة الكبرى لربح ضعف قيمة المبلغ المستثمر لغاية 5555 دينارا كحد أقصى، إلى جانب جوائز نقدية أخرى وهي عبارة عن 100 دينار شهريا لـ 10 فائزين.

وبهذه المناسبة، صرح مدير عام الإدارة المصرفية للأفراد في البنك، عثمان توفيقي بأن «KIB» يلتزم بتقديم أفضل العروض والمنتجات المبتكرة في السوق والتي تواكب احتياجات وأسلوب حياة كل شرائح العملاء، مشيرا إلى أن حملة «اكسب ضعف مدخراتك» جاءت لتؤكد حرص البنك على مكافأة العملاء على ثقتهم وولائهم، وأن عرض حساب التوفير الجديد يتيح للعملاء الحاليين والجدد ولمدة محدودة فقط ميزة فريدة من نوعها والوحيدة على مستوى القطاع المصرفي في الكويت وهي إمكانية الاستفادة من عوائد حساب التوفير الأعلى بين البنوك بنسبة 1,65٪ بالإضافة إلى ميزة التوفير والفوز بالجائزة الكبرى وهي مضاعفة مبلغ الاستثمار وربح لغاية 5555 دينارا، إلى جانب الفوز بمبلغ 100 دينار شهريا مقابل كل 100 دينار مودعة في الحساب.

كما يضع «KIB» في متناول عملاء حساب التوفير مجموعة متنوعة من المزايا الخاصة، منها أنه صمم ليمنح العملاء الأفراد مزايا التوفير والاستثمار في آن واحد مع إمكانية فتح الحساب بالدينار الكويتي أو غيره من العملات الأجنبية الرئيسية. بالإضافة إلى حصول العميل على بطاقة سحب مجانية يمكن استخدامها في كل أنحاء العالم، دون وجود حد أدنى لفتح الحساب أو رصيد الحساب، مع إمكانية الاستمتاع بمجموعة من المزايا التي تمكنه من تحويل الأموال والاستعلام عن الرصيد ومراجعة نشاط الحساب عبر الإنترنت في أي وقت ومكان.

«الأهلي» يولي اهتماماً خاصاً بحماية العملاء

أعلن البنك الأهلي الكويتي مؤخرا عن استكمال دوراته التدريبية لرفع معدلات الوعي والاهتمام بدليل حماية عملاء البنوك، وقد اشتملت هذه الدورات على شرح وتوضيح محتويات دليل حماية العملاء لتعزيز مفهوم الشفافية والإفصاح في المعاملات المالية والمصرفية التي تقدمها البنوك إلى مختلف العملاء في جميع القطاعات، وذلك بناء على تعليمات بنك الكويت المركزي الصادرة بهذا الشأن.

وقد أفاد رئيس وحدة الشكاوي وحماية العملاء علي بوحمد بأن دليل حماية عملاء البنوك يتضمن مجموعة مهمة من الإرشادات والضوابط التي توفر بيئة مناسبة لحفظ حقوق العملاء في إطار علاقة متوازنة توفر الحماية للقطاع المصرفي، والتي استوجبت تحديث وتطوير أدلة العمل من سياسات وإجراءات جديدة تتوافق مع المتطلبات الواردة في هذه التعليمات وتفعيلها من خلال تدريب الموظفين وتوعيتهم لتقديم أفضل الخدمات لعملاء البنك.

وتعد المحاضرات والدورات وورش العمل التي ينظمها البنك استكمالا لجهوده في خلق بيئة ثقافية ومهنية تهدف إلى تعزيز حماية عملاء القطاع المصرفي وتوفير بيئة مناسبة لحفظ حقوق العملاء، وذلك ضمن إطار اهتمام البنك وحرصه على مصلحة عملائه والتزام البنك التام بالتعليمات والضوابط الصادرة من بنك الكويت المركزي.

احتفالاً بالافتتاح الرسمي لصالة عرض الشويخ

«كاديلاك الغانم» تقدم مكافآت استثنائية على سيارات كاديلاك 2018

مع حلول نهاية العام، وعقب احتفالها مؤخرا بافتتاح أول صالة عرض حصرية ومستقلة في منطقة الشويخ، أطلقت شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده، الوكيل الحصري لسيارات كاديلاك في الكويت، أحدث عروضها لشهر ديسمبر والتي تستمر حتى 2 يناير 2019، وتشمل العديد من الهدايا على مختلف أنواع سياراتها موديل 2018.

دلل نفسك الآن واحصل على هديتك، حيث تقدم كاديلاك الغانم لعملائها العروض التالية:

CTS الأنيقة: بسعر 13699 دينارا ـ المكافأة 2700 دينار

CT6 الفاخرة: بسعر تنافسي بقيمة 15999 دينارا ـ المكافأة 2500 دينار

XT5 المتطورة: تأتي بسعر 13299 دينارا ـ المكافأة هي 1500 دينار

الأيقونة إسكاليد: بسعر 26999 دينارا ـ المكافأة هي 3000 دينار

CTS

تعد سيدان كاديلاك الفاخرة CTS أيقونة مجموعة طرازات كاديلاك الجديدة والمعززة، قد جاءت بتحسينات إضافية جديدة في المظهر الخارجي، مع التجهيزات التكنولوجية وتسميات جديدة أكثر وضوحا لفئاتها.

وتتوافر السيارة بمحرك 2,0 تيربو بقوة272 حصانا، الذي يؤمن مستوى متفوقا لنسبة القوة إلى الوزن وهندسة متطورة للتعليق، وهو ما مكن مهندسي كاديلاك من تطوير أداء السيارة لتوفير تحكم واستجابة سريعة، ويمكن وزن هذه السيارة الخفيف وقياس نظام الفرامل من الحصول على أحد أفضل أداء على مستوى الكبح، علاوة عن فرامل Brembo أمامية متوافرة في هذه السيارة.

العروض مستمرة حتى 2 يناير 2019 وتشمل العديد من الهدايا على مختلف الموديلات

CT6

يمثل طراز CT6 للعام 2018 انعكاسا لتوجهات كاديلاك في إعادة رسم معايير سيارات السيدان فارهة الفخامة عبر إدخال تقنيات مبتكرة تم تطويرها لتحقيق أداء ديناميكي، وفعالية، ورشاقة، لم تشهد مسبقا في هذه الفئة.

وتوفر كاديلاك CT6 لسائقيها مستويات أعلى من التشارك عبر تقنيات تجعلهم على دراية أكبر بكل ما يحيط بهم، فضلا عن أنظمة شاسيه تتضمن تقنيات نشطة تضمن أقصى قدرات التحكم ضمن مختلف ظروف القيادة، ومحركات أبرزها المحرك بشاحن توربيني مزدوج من كاديلاك، والقادر على تزويد السائق بالقوة الفورية عند الطلب. أما الركاب، فيحظون بالاستمتاع بما تقدمه العلامة من أقصى تعابير الراحة، والفخامة، والتواصل الدائم.

XT5

تنفرد كاديلاك XT5 بالتصميم الفريد لهيكلها الذي يسمح بتوفير استهلاك الوقود ويوفر تجربة قيادة مثالية.

ويضع موديل عام 2018 لسيارة XT5 مستوى أعلى من ميزات التكنولوجيا والسلامة، مثل نظام كاميرا المرآة الخلفية الجديدة التي حصلت كاديلاك على براءة اختراع لها وأصبحت ميزة قياسية في الموديل البلاتيني لهذه السيارة ومعيار في قطاع السيارات الفخمة. ويعزز هذا النظام الرؤية الخلفية للسائق بنسبة 300٪، وذلك بعرض الڤيديو على المرآة الخلفية التقليدية. وتقوم كاميرا عالية الديناميكية بتسجيل الصور خلف السيارة في نطاق أوسع بكثير، ومن ثم يتم معالجة الصور لتصبح ڤيديو إذ يقوم النظام بإزالة العقبات مثل السقف، الركائز الخلفية والمقاعد الخلفية، حتى يتم عرض ڤيديو واضح على شاشة LED.

إسكاليد

لطالما حددت كاديلاك إسكاليد معايير القيادة الفاخرة والرحبة وذلك عبر تصميمها العصري، وقدراتها الفائقة، ووسائل الراحة الفاخرة فيها إضافة إلى أناقتها المعتادة، ما يحافظ على الإرث المستمر من الفخامة في مقصورتها الاستثنائية.

يتألق أداء كاديلاك إسكاليد عبر المحرك القوي والفعال V8 سعة 6,2 ليتر، والقادر على توليد قوة موثقة من جمعية مهندسي السيارات تبلغ 420 حصانا.

ويحتوي هذا النظام ذو 10 سرعات على أربع مجموعات بسيطة من السرعات وستة قوابض: قابضي كبح اثنين وأربعة قوابض دوارة. وهذا يعني قابضا إضافيا واحدا مقارنة بالنظام السابق من ثماني سرعات بالرغم من وجود سرعتين أماميتين إضافيتين، مما يسهم أكثر في عملية التوضيب المدمجة للنظام، وفي الوقت نفسه تحسين مستويات الحد من فقدان الدوران لأجل تعزيز كفاءة استهلاك الوقود.

صالات عرض كاديلاك

تسري مكافآت نهاية العام لكاديلاك الغانم في أحدث صالات عرضها التي تم افتتاحها مؤخرا في منطقة الشويخ، كما يسري العرض أيضا في صالة عرض كاديلاك الكائنة في صفاة الغانم. علما أن الصالة الجديدة تضم مجموعة متكاملة من سيارات كاديلاك الأنيقة بمختلف التصاميم التي تتناسب مع سائر الاحتياجات والأذواق، كما تضم عدة خدمات تكميلية تشمل خدمات التمويل الشخصي والتأمين بالإضافة إلى الأكسسوارات وغيرها من الخدمات.

لطالما اجتذبت صالات عرض كاديلاك اهتماما كبيرا وإقبالا ملحوظا من مئات الزوار والعملاء من مختلف الأعمار خاصة فئة الشباب منهم وذلك لاكتشاف ومشاهدة أحدث ابتكارات كاديلاك في مجال الرفاهية والفخامة والتميز.

وتتيح صالات العرض للزوار اكتشاف وتجربة روائع التشكيلة الفخمة لسيارات كاديلاك بما فيها CT6، CTS، XT5، وسكاليد، كما تتيح كاديلاك الغانم للزوار الراغبين في اقتناء إحدى سيارات كاديلاك أن يستفيدوا من العروض والهدايا الحصرية التي يتم تقديمها فقط خلال أيام العرض.

برنامج الرعاية المميز

انطلاقا من التزام شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده بتقديم أفضل تجربة قيادة وخدمة لعملاء سيارات كاديلاك، فقد عملت الشركة على تطوير العديد من المزايا التي تضمن للعملاء راحة البال والأمان والتوفير، فأطلقت لهذا الغرض برنامج الرعاية المميز الخاص الذي يسري فور قيام العميل بشراء سيارته الجديدة من كاديلاك.

ويتيح هذا البرنامج لعملاء كاديلاك الحصول على الخدمة والصيانة لمدة 4 سنوات أو 100 الف كم، مع كفالة 4 سنوات أو 100 الف كم، وخدمة المساعدة على الطريق على مدار الساعة في جميع أنحاء الشرق الأوسط لمدة 4 سنوات (دون تحديد لعدد الكيلومترات التي قطعتها السيارة)، إضافة لخدمة النقل والسيارة البديلة في حال توفرها.