



بمناسبة مرور 55 عاماً على شراكتها

«جنرال موتورز» تكرم شركة «محمد صالح ورضا يوسف بهبهاني»



وهي أرفع جوائز التكريم التي تمنحها جنرال موتورز GM لوكلائها، كما نالت جائزة جراند ماستر العالمية لوكلاء GM وحقت لقب «أكبر وكيل مستقل في العالم» لسيارات GMC مرات عديدة.

وتعتبر شركة محمد صالح ورضا يوسف بهبهاني واحدة من أهم وكالات السيارات وأكثرها نجاحاً في الكويت والمنطقة، وتاريخ الحافل بالإنجازات والتطور يشهد لها، حيث تمتلك الشركة أحد أكثر وسائل البيع عصرية ورقياً وفخامة وهو لا يعد الأرقى على مستوى أسواق المنطقة فحسب بل على المستوى الدولي، إضافة إلى أحدث مراكز الصيانة والورش وأكثرها تطوراً في منطقة الشرق الأوسط قاطبة.

كما أن مراكز الخدمة السريعة مجهزة بأحدث المعدات، الآلات، والأدوات التقنية الفائقة التطور المتميز من جنرال موتورز، حيث نالت أكثر من مرة جائزة «تحدي الرئيس» المبيعات المتوقع لسنوات عديدة وخلال الـ 55 عاماً من مسيرتنا حصلت شركتنا على العديد من جوائز التكريم بيننا وبين جنرال موتورز، حيث نالت أكثر من مرة جائزة «تحدي الرئيس»



صالة عرض GMC

المبيعات المتوقع لسنوات عديدة وخلال الـ 55 عاماً من مسيرتنا حصلت شركتنا على العديد من جوائز التكريم بيننا وبين جنرال موتورز، حيث نالت أكثر من مرة جائزة «تحدي الرئيس»

ام سي في الكويت بمختلف أنواعها، ومنذ ذلك العام بدأت قصة نجاح مستمر وتوثيق روابط متواصل على وكالة تسويق العديد حققنا خلالها إنجازات عظيمة تمثلت بتجاوز شركتنا سقف

العام 1963 بدأت شركة محمد صالح ورضا يوسف بهبهاني بشراكتها مع مجموعة جنرال موتورز العالمية، حيث حصلت على وكالة تسويق العديد من السيارات توجت بعدها بوكالة حصرية لسيارات جي

المستمرة وعلى تقديرهم المتواصل لجهود الشركة التي هي أساس لنجاح جي ام سي بهبهاني وتطورها الذي لم يكن ليتحقق لولا تضامر جهود كل العاملين فيها بمختلف القطاعات اللذين ومما جاء في كلمته: «في



عادل بهبهاني متسلماً درج التكريم من جون روث

كرمت جنرال موتورز الرائدة في صناعة السيارات العالمية شركة محمد صالح ورضا يوسف بهبهاني بمناسبة مرور 55 عاماً على شراكتها وعلى مسيرة النجاح المتواصل التي أنتهجتها الشركة منذ توقيعها عقد الشراكة في العام 1963 وبدء استيرادها وتسويقها لسيارات أكاديان وبيمونت وبعدها ببضع سنوات علامات بيوك جي أم سي.

وكان ذلك التكريم ضمن فعاليات الاجتماع الدوري لوكلاء جنرال موتورز في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الذي يعقد دورياً في دبي، حيث تم منح عادل بهبهاني الرئيس التنفيذي في شركة بهبهاني درج التكريم الخاص بهذه المناسبة من قبل جون روث رئيس مكتب جنرال موتورز في الشرق الأوسط وأفريقيا.

وقد شكر عادل بهبهاني جون روث وكل مديري جنرال موتورز على ثقته

استمراراً لاحتفالاتها بمرور عشر سنوات

VIVA تطلق حملة سحب على سيارة جديدة



السيارة الجديدة في العرض الخاص

كل عميل للدفع الآجل مقابل كل دينار كويتي عند تسديد فاتورته، وعميل الدفع المسبق مقابل كل دينار كويتي عند إعادة الشحن، على فرصة واحدة للفوز. وفي هذه المناسبة، قال عبد الرزاق بدر العيسى، مدير إدارة اتصالات الشركات في VIVA: استمراراً في الاحتفالات بمرور العقد الأول على تأسيس VIVA، نحرص على مكافأة عملائنا الأوفياء من خلال عروض فريدة تم إطلاقها خصيصاً لهذه المناسبة.

أطلقت شركة الاتصالات الكويتية VIVA، حملة سحب على سيارة جديدة وذلك بمناسبة احتفالاتها بمرور عشرات سنوات على تأسيسها. وتقدم VIVA لعملاء الدفع الآجل والمسبق معا فرصة رائعة لربح سيارة Range Rover Evoque جديدة موديل 2019، وذلك مقابل تسديد فاتورة الهاتف النقالة عبر تطبيق VIVA، موقع VIVA الإلكتروني، أجهزة الدفع الآلي، الاتصال بمرکز خدمة العملاء على رقم 102 أو زيارة أي من فروع VIVA، حيث يحصل

نصائح القيادة في الصحراء من فورد

الحلقة الخامسة: تجنب المواقف الصعبة



السيارة الجديدة في العرض الخاص

تعتبر الخبرة مسألة جوهريّة فيما يتعلق بالقيادة في الصحراء - حيث يتعلم السائقون المبتدئون دروساً قيمة خلال مغامراتهم الأولى على الكتيبان الرملية - كما تساعد بعض النصائح الأساسية على التخفيف من احتمال أن تعلق مركبتهم. في الحلقة الخامسة من «نصائح القيادة في الصحراء»، يوافق خبراء القيادة في الصحراء لدى فورد على أنه من الممكن التخفيف من احتمال تعرض المركبة للتغريق في الرمال من خلال اعتماد المبدأ القائل «درهم وقاية خير من قنطار علاج» لدى القيادة.

وفي هذا الصدد، قال مايك تشافيز، أحد مقدمي السلسلة وكبير التقنيين في فريق تطوير المنتجات لدى فورد الشرق الأوسط، أفضل طريقة لتجنب تغريق مركبتك هي أن تدرج ما يجري وأن تفكر بشكل استباقي باستمرار. الأهم هو عدم مقاومة قوة الجاذبية، فلا جدوى من مقاومتها. والمقاومة في الصحراء أشبه بالمقاومة في الماء. يجب أن تسير مع التيار.

وأضاف: ما أن تشعر بأن المركبة على وشك أن تغرق

في الرمال وقد بدأت تغرق زخم الاندفاع إلى الأمام، غير لمركبتك الرمال، وتعلق على مختلف تكون فيه الرمال متراصة أكثر، أو يجب أن تحاول قيادة المركبة نزولاً من أجل إيجاد مسار تكون فيه الرمال متراصة. في حال واجهت مركبتك صعوبة في صعود الكتيبان الرملية، لا يكمن الحل في الضغط أكثر على دواسة الوقود، فسويدي ذلك إلى تجاوز قدرة تشبث العجلات، وبالتالي ستغزل في مكانها وتغرق مركبتك في الرمال بشكل أكبر. وإن أصرت

«وربة» يعلن الراحين بسحوبات «السنبلة» الأسبوعية

وربة على إضافة تطورات نوعية على حساب السنبلة، لاقت استحسان العملاء، وتشمل التطورات التي تمت إضافتها إلى حساب السنبلة، زيادة عدد الراحين عبر إضافة سحب أسبوعي بالإضافة إلى السحب الشهري وذلك لإتاحة فرص أكبر للعملاء للفوز بجوائز مالية أسبوعية قيمة كل منها ألف دينار تذهب إلى 5 رابينين ويتم سحب عليها في يوم الخميس من كل أسبوع. بالإضافة إلى ذلك، يستمر سحب السنبلة الشهري في بداية كل شهر على الجوائز الكبرى والتي يبلغ إجماليها 30 ألف دينار موزعة كالتالي على 4 رابينين: الجائزة الكبرى بقيمة 10 آلاف دينار ستكون من نصيب رابينين إثنين والجائزة الثانية بقيمة 5 آلاف دينار من نصيب رابينين اثنين أيضاً.



السحب الأسبوعي

للفوز بجوائز نقدية طوال العام. ونظراً للإقبال الكبير الذي لاقاه هذا الحساب من قبل العملاء لما يؤمنه من فرص كبيرة للربح، عمل بنك

أعلن بنك وربة عن أسماء الفائزين في سحب السنبلة السادس والأربعين الذي أقيم يوم الخميس الماضي، بحضور ممثل عن وزارة التجارة والصناعة وموظفي بنك وربة. وبالنسبة للعملاء الذين حافظوا على سحب السنبلة السادس والأربعين، فقد توج 5 رابينين من عملاء بنك وربة حصل كل منهم على 1000 دينار وهم: عبدالعزیز عبد السلام مصطفى العزیز، فهد محرم مبارك المرزوق، دخيل علي محمد دخيل، فائزة مانع محمد المانع، ويوسف عبدالله العزیز. ويمثل حساب السنبلة الخيار الأمثل لكل الراغبين بتوفير الأموال وتحقيق عوائد مالية ثابتة على أرصدهم في الوقت نفسه بالإضافة إلى فرص شهرية

«التركية» تسجل ارتفاعاً في عدد المسافرين

وصل إلى 5,5 ملايين مسافر في نوفمبر 2018



الطائرة الجديدة في العرض الخاص

أعلنت الخطوط الجوية التركية مؤخراً عن نتائج حركة نقل المسافرين والبضائع في شهر نوفمبر لعام 2018، حيث حققت معامل حمولة بنسبة 81,4٪. وبالإضافة إلى التأثير القوي في العام الماضي، كان النمو في عدد المسافرين والعائد لكل كيلو متر ومعامل الحمولة مؤشراً مهماً للاهتمام المتزايد المستمر في تركيا والخطوط الجوية التركية في الربع الأخير من العام أيضاً. واستمر اتجاه نمو المسافرين في شهر نوفمبر، فقد ارتفع إجمالي عدد المسافرين بالمقارنة مع نفس الفترة من عام 2017، إلى 4٪ ليصل إلى حوالي 5,5 ملايين مسافر، وارتفع معامل الحمولة إلى 83,4٪. كما طرأ تحسن على معامل الحمولة الإجمالي بمقدار نقطتين، بينما زاد معامل الحمولة العالمي بمقدار ثلاث نقاط عند 81٪، ووصل معامل الحمولة المحلي إلى 84٪.

بنفس الفترة من عام 2017. والمساهمون الرئيسيون في نمو حجم البضائع والبريد، هي أميركا الشمالية بنسبة 45٪، وأفريقيا 32٪، والخطوط المحلية بنسبة 42٪، وأفريقيا 35٪، والشرق الأقصى 23٪ وأوروبا 21٪. وأظهرت أفريقيا، وأمريكا الشمالية، وأوروبا والشرق الأقصى، والشرق الأوسط نمواً بمقدار 5 نقاط، و3 نقاط، و2 نقطة على التوالي. وبالنسبة لنتائج حركة المرور خلال الفترة من يناير إلى نوفمبر 2018، فقد تم تسجيل زيادة في الطلب وفي إجمالي عدد المسافرين بنسبة

عدد المسافرين الدوليين ارتفع بشكل ملحوظ بنسبة 12٪