



1,5 مليون دينار قيمة الجائزة النقدية الأكبر في العالم «التجاري» يعلن الفائز في سحب «النجمة» الأسبوعي

فلا يتوجب على العميل زيارة الفرع، وأما بالنسبة لغير عملاء التجاري فإنهم يستطيعون تقديم طلب فتح حساب من خلال موقع البنك الرسمي وسيتم الاتصال بهم عن طريق دائرة المبيعات وترتيب موعد لزيارة العميل لاستكمال إجراءات فتح الحساب.

العميل، حيث أن كل 25 ديناراً توفر فرصة واحدة للفوز، فضلاً عن المزايا الإضافية التي يوفرها الحساب، إذ يحصل العميل على بطاقة سحب آلي ويستطيع الحصول على بطاقة ائتمان بضمان الحساب وكذلك الحصول على كل الخدمات المصرفية من البنك التجاري.

كما يمكن لأي عميل لدى البنك التجاري أن يفتح حساب النجمة عن طريق خدمة التجاري «أون لاين» والدخول في جميع السحوبات

قام البنك التجاري بإجراء السحب الأسبوعي على «حساب النجمة» وذلك ضمن برنامج سحب النجمة على جائزة 5 آلاف دينار، وكانت الجائزة من نصيب عبدالقادر محمد ادن إسحاق، وقد تم إجراء السحب بحضور ممثل وزارة التجارة والصناعة عبدالعزيز أشكناتي.

وقد أوضح البنك أن جوائز حساب النجمة أصبحت مميزة بحجم الجوائز المقدمة بالإضافة إلى تنوعها طوال السنة، وستكون هناك جوائز أسبوعية بقيمة 5 آلاف، وشهرية بقيمة 20 ألف دينار، وجائزة نصف سنوية بقيمة 100 ألف دينار، والتي سيقام عليها السحب في يناير 2019 وهي 1,5 مليون دينار الجائزة النقدية الأكبر سنوياً ليس فقط على مستوى الكويت بل على مستوى العالم.

وعن آلية فتح حساب النجمة والتأهل لدخول السحوبات والفوز بالجوائز القيمة، كشف البنك أنه يمكن فتح حساب النجمة فقط بإيداع 100 دينار ويجب أن يكون في الحساب مبلغ لا يقل عن 500 دينار لدخول جميع السحوبات على كل الجوائز التي يقدمها الحساب. وبالنسبة لفرص الفوز فإنه كلما زاد المبلغ المحتفظ في الحساب زادت فرص فوز

بتصير مليونير ونص!

1,500,000

دينار كويتي

حساب النجمة ... أكبر جائزة نقدية في العالم

التجاري

1-888-225

«لكزس» أكثر السيارات الفاخرة اعتمادية حسب تقارير العملاء المستهلكين



لكزس GX



لكزس NX

تصدرت لكزس للسنة السادسة على التوالي قائمة السيارات الفاخرة الأكثر اعتمادية وذلك حسب تقرير المستهلك السنوي المتضمن لقائمة السيارات الأكثر اعتمادية، حيث احتلت لكزس هذه المرتبة بحصولها على تقدير بلغ 87٪ بمقياس الاعتمادية، حيث أظهرت تقارير المستهلكين تصدر «لكزس» بما تتميز به من فخامة المقصورة وسلاسة المحرك والاقتصادية في استهلاك السيارات الهجينة للوقود كميزات دالة على قوة وتفوق الماركة، وجاء في التقرير أن لكزس تقدم مثلاً ممتازاً لتكنولوجيا السيارات الفاخرة المتقدمة بالإضافة إلى اعتماديتها بشكل كبير.

وتضمنت النشرة قائمة بتحليل ردود استطلاعات الرأي على أكثر من 500 ألف مركبة واستخدمت هذه الردود في تحديد المركبات التي يواجه أصحابها أقل عدد من المشاكل في أداؤها. وفي الوقت الذي احتلت فيه لكزس GX المرتبة الأولى كمركية دفع رباعي متعددة الأغراض، احتلت NX كروس أوفر سوبر تشارج المرتبة الثالثة وقد جاء في تقرير المستهلك أن GX تتميز بسرعتها وهبوطها كمركية دفع رباعي متعددة الأغراض توفر راحة الاستخدام والمقصورة وبالهام من أداء المركبات، أما NX تيربو تجمع ما بين خبرة قائدي السباقات مع فريق المهندسين ولمسات لكزس بتصميم رياضي منير لتضع معايير جديدة في عالم السيارات. وقد صرح مبارك ناصر السابر الرئيس التنفيذي لمجموعة السابر القابضة قائلاً: إن لكزس قائمة في أساسها على منح عملائنا الأوفياء منتجاً بأفضل معايير الجودة وتجربة لا تضاهي كما أن استراتيجية لكزس العالمية الجديدة في التصميم سطرت نجاحاً مبهماً في الكويت والمنطقة بصورة عامة. بالإضافة إلى ذلك فقد كان للتكنولوجيا الحديثة التي تم تجسيدها في موديلات لكزس أن وفرت لعملائنا احساساً جديداً بديناميكيات القيادة التي تجاوزت حتى ما سجلته لكزس من مستويات قياسية سابقة. وأضاف: الهدوء الذي تتميز به لكزس يمثل ميزة عظيمة فالتصميم الداخلي من أبرز الميزات التي استحوذت على إعجاب عملائنا لاعتقادهم أنها انتقلت بل لكزس إلى آفاق وحدود جديدة في عالم السيارات الفاخرة والشعور بالهدوء.

ولا تتوقف «لكزس» عند حد في تطورها والتركيز المتزايد على أحدث التكنولوجيا وميزات الأداء فن التصميم لتقديم «تجربة مذهلة»، لقد نجحت ولا تزال تحقق النجاح في العديد من تكنولوجيا صناعة السيارات المستحدثة للمرة الأولى في السوق بما يشمل ميزات السلامة الفعالة والصنع ومزايا أخرى ومن ابتكاراتها الأخرى تقديم مركبة كروس أوفر مميزة بموديل ار اكس. كما حققت لكزس المدى الأطول في الشحن الذاتي متصدرة صناعة السيارات الهجينة كخبر شهادة ودليل على تجربتها المذهلة وذلك بيع ما يربو على 1,3 مليون سيارة حول العالم.

لمهارات خبراء وفنيي السيارات «مركز خدمة شفروليه وكاديلاك الغانم» يحقق فوزاً تاريخياً بـ 3 مراكز متقدمة في مسابقة «جنرال موتورز» الإقليمية



فريق خدمة ما بعد البيع مع جوائز جنرال موتورز



شهيرون ريبيرو الفائز بالمركز الأول

انتقاء أعلى 40 من الفنيين والذين تمكنوا في نهاية الأمر من الوصول إلى دبي للمنافس في النهائيات. في التصفيات النهائية من المراحل الخمسة الأولى في المسابقة، حيث قاموا بفحص خلال اخضاعهم لسلسلة من المهام لاختبار مهاراتهم التقنية، حيث قاموا بفحص 40 سيارة تم تعطيلها بشكل مقصود، وذلك تحت إشراف لجنة تحكيم تتكون من 20 خبيراً مختصاً من جنرال موتورز بالإضافة إلى خبراء من كاديلاك الغانم الوحيد الذي تمكن من الفوز بالمنافسة 3 مرات على التوالي والدفاع عن اللقب، حيث إن الفوز بـ 3 مراكز من بين المراكز الـ 4 الأولى يجعل هذا الانتصار شديد الأهمية ويبرز مدى الالتزام والعمل الجاد الذي يقوم به الفنيون وفريق ما بعد البيع بشكل يومي للوصول إلى رؤيتنا بأن نكون الشركة الأكثر نجاحاً وعجاباً في المنطقة.

كاديلاك وشفروليه وحي إم سي، وبفضل حنكته تمكن من توفير الخدمة والمعالجة المناسبة للمركبات في أسرع حركة وأقل وقت ممكن. هذا، وقد بلغت المنافسة عامها التاسع وتعتبر واحدة من أكبر الأنشطة في شبكة جنرال موتورز. حيث تعزز من فلسفة جنرال موتورز حول الالتزام بإصلاح سيارات العملاء بشكل جيد ومن المرة الأولى (FIRFT)، مشوار المسابقة ابتداءً منذ شهر فبراير الماضي، عندما شارك أكثر من 1500 من فنيي وكلاء جنرال موتورز الذين قدموا من جميع أنحاء الشرق الأوسط بغية التسجيل للمشاركة في المنافسة. حينها، اضطر جميعهم الخضوع لاجتياز برامج تدريبية و5 جولات إقصائية صارمة شملت على اختبارات بعضها كتابياً وأخرى تم عملها على الإنترنت، الأمر الذي عمل على خفض عدد المنتسبين إلى 300 ومن ثم مرة أخرى، أثبت مركز خدمة شفروليه وكاديلاك الغانم للعالم قدرته في التغلب على التحديات وتحقق نجاحات جديدة. ومن هذا المنطلق، تفخر الشركة بالإعلان عن فوز فريق خبائها الفنيين المختصين بخدمات ما بعد البيع، العاملين لدى كل من شفروليه وكاديلاك الغانم، بالمركز الأول والثاني والرابع في مسابقة مهارات خبراء وفنيي السيارات (Gm Technician Skills لعام 2018، والتي أقيمت في دبي خلال 26 و 27 نوفمبر عام 2018.

«شمال الخليج» تطلق عرضها الجديد «أقساط عالبساط»

شركة شمال الخليج التجارية
NORTHERN GULF TRADING CO.
1808 444

تحت شعار التسويقي «أقساط عالبساط»، في إطار العروض الراقية والحملات التسويقية التي تليق بعملائها الأوفياء ومحبي سيارات هيونداي ذات الاعتمادية الطويلة، أطلقت هيونداي «شمال الخليج» عرضاً مميزاً على مجموعة كبيرة من أحدث طرازات هيونداي من فئة السيدان SUV. وبموجب هذا العرض المميز الذي يستمر لغاية نهاية شهر يناير 2019، يحصل العميل لدى شرائه أي سيارة هيونداي التي يشتملها العرض على أقساط مخفضة وسهلة الدفع، إذ يبدأ القسط الشهري لسانتافي من 139 ديناراً، تويسان 109 دينارين، وكونا 99 ديناراً فقط، أما من الموديلات الأخرى المميزة، هذا، بالإضافة إلى مزايا مذهلة تشمل كفاية المصنع لمدة 4 سنوات عداد مفتوح أو 5 سنوات/100 ألف كلم أيهما يأتي قبل، تأمين ضد الغير مجاناً وتسجيل المرور مجاناً، وتعليقاً على هذا العرض المميز، قال مسؤول قسم التسويق لشركة شمال الخليج التجارية: «تفخر هيونداي بأن تطلق هذا العرض الخاص تعبيراً عن اهتمامها بعملائها، وتقديراً لولائهم وتقديمتهم الكبيرة بسيارات هيونداي العالمية الجودة، كما نأمل أن نستمر في تقديم أحدث العروض والأفكار المميزة التي تستقطب اهتمام ورضا العملاء وتناسب

متطلباتهم بشكل دائم»، ويأتي هذا العرض ليؤكد مجدداً ثقة هيونداي العميقة بمستوى الجودة والمخانة التي تتمتع بها منتجاتها، وبعد أن أثبتت «شمال الخليج» مكانتها كأحدى الشركات الأكثر نمواً في السوق الكويتي، وواحدة من الكوالم الأبرز لهيونداي في منطقة الشرق الأوسط. هذا إلى جانب المزايا الخاصة التي تمنحها هيونداي لعملائها عند كل شراء انطلاقاً من اهتمامها بارتباطهم بأفضل الطرق، وتشمل تأمين ضد الغير وتسجيل المرور مجاناً، أعلى تضمن لسيارة العميل إضافة إلى عروض صيانة تنافسية وكفالة مدى الحياة (حسب رغبة العميل).

هذا، فضلاً عن الأسعار المميزة والمخفضة والأقساط السهلة التي تمنحها شركة «شمال الخليج» بالتعاون مع البنوك والشركات الائتمانية. كما تطرح شمال الخليج بشكل دوري باقة متحدة من العروض التجارية بهدف إرضاء العملاء ومنحهم فرصة لامتلاك هيونداي بأسعار مميزة وسهلة، وأيضاً بهدف المساهمة في تعزيز صورة وسعة «هيونداي» كسيارة ناجحة وكعلامة تجارية استطاعت في وقت قصير منافسة أقدم شركات السيارات وأكثرها عراقية، ووفاء لفلسفة «هيونداي» التي تضع حاجات العملاء على رأس قائمة أولوياتها سواء قبل البيع أو بعده.

باقعة من المزايا الرائعة والأقساط السهلة على أحدث مركبات SUV والسيدان من هيونداي