



تقديم خدمة مميزة للعملاء «التجاري» يجدد قاعة الخدمات المصرفية الشخصية بفرع الجابرية

للتعامل مع أحدث النظم التكنولوجية المتبعة في القطاع المصرفي بما يضمن تقديم أعلى مستويات الخدمة للعملاء في كل الأوقات. وأوضح سلمان مؤكدا حرص التجاري على توفير أعلى درجات الخصوصية عند تقديم الخدمات المصرفية المميزة للعملاء الخدمات المصرفية الشخصية داخل فروع البنك التجاري من خلال توفير قاعات مخصصة ومسؤولي خدمات مصرفية مؤهلين لتقديم الخدمات المعدة خصوصا لهذه الشريحة من العملاء.

انجاز معاملاتهم المصرفية ومن هذا المنطلق قام البنك بعملية تجديد شاملة للقاعة المخصصة لخدمة عملاء الخدمات المصرفية الشخصية بهدف تقديم أفضل الخدمات المصرفية لهم بما يوفر من وقتهم وجهدهم. وتابع مبينا أن البنك التجاري يسعى دائما إلى تقديم خدمات مصرفية راقية لجميع عملائه وذلك من خلال أحدث وسائل التكنولوجيا المصرفية المتوافرة في الصناعة المصرفية وكذلك من خلال كادر من الموظفين تم تدريبهم وصقل خبراتهم



حميد سلمان

في إطار سعيه الدائم لتقديم الخدمات المميزة للعملاء الخدمات المصرفية الشخصية، قام البنك التجاري الكويتي بتجديد القاعة المخصصة لهم والكائنة في فرع البنك بمنطقة الجابرية بما يتماشى مع العصرية المصرفية الحديثة. وفي هذا السياق، صرح المدير العام لقطاع الخدمات المصرفية للأفراد حميد سلمان قائلاً: يحرص «التجاري» دوماً على تعزيز الإنسيابية في العمل وتوفير أقصى سبل الراحة لعملائه من خلال زيارتهم لفروع البنك من أجل

الأفضل لحلول تمويل الشراء والتأجير «بيتك»: تزايد الإقبال على المنصة الإلكترونية لعروض السيارات وخدماتها

السيارات المستعملة، التأجير مع الواعدة بالتملك، التأجير مع خدمة الصيانة، واختيار ما يناسبهم، والتقدم بطلب شراء أو تأجير، من خلال نموذج الكتروني على الموقع. وتشمل المنصة كل تفاصيل السيارات والعروض المميزة والمقدمة في «بيتك» والتي تغطي أنواع السيارات التي تناسب شرائح العملاء المختلفة، كما يمكن للعميل في حال رغبته في اقتناء إحدى السيارات المعروضة، ان يقدم طلباً من خلال الموقع مباشرة، فيتواصل معه أحد الموظفين المختصين بالبيع أو التأجير لتلبية طلباته والرد على استفساراته، واستكمال المعاملة بسهولة ويسر، وبذلك تكون المنصة بمنزلة البوابة الأولى لكل من يرغب في اقتناء أو تأجير سيارة، كما يقوم فريق متخصص ومؤهل بتحديث البيانات ومتابعة العملاء من بداية تقديم طلب الخدمة حتى إتمام عملية البيع أو التأجير.



يستطيع العملاء التعرف من خلالها على آخر عروض السيارات من «بيتك» التي تشمل تمويل شراء السيارات الجديدة، تمويل شراء

تلقي المنصة الإلكترونية التي ينفرد بيت التمويل الكويتي «بيتك» على مستوى السوق بتوفيرها لعملائه على موقعه الإلكتروني kfh.com، اقبالا كبيرا من العملاء والمهتمين بسوق السيارات والباحثين عن التطورات في هذا المجال، نظرا لأنها تضم مجموعة من الاختيارات المتميزة حول السيارات، منها عروض ومزايا حول السيارات الجديدة والمستعملة والتأجير بنوعية «التأجير مع الواعدة بالتملك والتأجير مع الصيانة» مع بعض الخدمات والمنتجات الأخرى الوافية الصلة بمجال السيارات مثل التأمين وعرض السيارة للبيع من قبل العملاء، وأفضل عروض السيارات المتاحة والحاسبة الإلكترونية لمعرفة الأقساط. وقد دشنت المنصة الإلكترونية الخاصة بخدمات وعروض السيارات على موقعه على الانترنت kfh.com/cars في خطوة هي الأولى من نوعها على مستوى الكويت، حيث

«KIB» يعلن الفائزين العشرة في حملة «دينارك بـ 500» لحاملي بطاقته الائتمانية

خليفة ناصر بوعركي، وفواز فرحان المطيري، علما أنه ما زالت هناك فرص عديدة للعملاء للدخول في السحوبات الستة المتبقية. وبهذه المناسبة، صرح المدير العام للإدارة المصرفية للأفراد في البنك، يوجين جاليجان: يحرص «KIB» دائما على تقديم مكافآت قيمة لعملائه من خلال ابتكار حملات ترويجية جديدة تقدم لهم هدايا متميزة. مؤكدا أن حملة البطاقات الائتمانية هذه صممت لتواكب احتياجات العملاء وخاصة بالتزامن مع موسم الصيف والسفر، وذلك تماشياً مع استراتيجية البنك الجديدة الرامية إلى أن يكون شريكاً لعملائه في مختلف جوانب حياتهم تحت شعار «بنك للحياة».



محمد كمال، أما الراحون في السحب الثاني فهم: محمد ليلى المطيري، سلوى خليفة السايير، بدر خلف المطيري،

حرصاً على مكافأة عملائه، أعلن «KIB» عن إطلاقه مؤخراً حملة «دينارك بـ 500» الجديدة والمصممة لحاملي بطاقات «KIB» الائتمانية، والتي تعطي 5 عملاء محظوظين فرصة الفوز بمبلغ 500 دينار أسبوعياً مقابل كل دينار يتم إنفاقه داخل أو خارج الكويت عبر أجهزة نقاط البيع والمواقع الإلكترونية فقط. يذكر أن الهدف من هذه الحملة هو تشجيع عملاء البنك على استخدام بطاقاتهم الائتمانية لدخول السحب الأسبوعي على 500 دينار، هذا وقد ربح في السحب الأول خمسة عملاء وهم كل من: سارة علي خالد العلي، عبدالله خالد خلوي المطيري، طلال عطا الله نزار المطيري، فاطمة يوسف السويلم، وعبدالرضا حبيب

المركبة الجديدة كلياً تقدم أرقى تقنيات القيادة على الطرقات «المطوع والقاضي» تطلق GAC GS4 2019



أطلقت شركة المطوع والقاضي، الوكيل المعتمد لسيارات «GAC»، في الكويت، مركبة GAC GS4 2019 الجديدة كلياً في معارضها، حرصاً منها على تلبية احتياجات عملائها الباحثين عن الراحة والفخامة عند القيادة على جميع الطرقات. وأشادت «المطوع والقاضي» في بيان صحافي إلى أنها توفر GAC GS4 2019 الجديدة كلياً، مع العديد من العروض المغرية، والتي تشمل، التأمين الذهبي الشامل، 5 سنوات أو 100 ألف كلم خدمة تغيير زيت وفلتر، و11 سنة كفاية أو نصف مليون كلم، وتظليل حراري للمركبة، وتسجيل مرور وتأمين ضد الغير مجاناً.

ودعت الشركة جميع عشاق «جي إيه سي» في السوق الكويتي، لزيارة معارضها، والإطلاع على مزايا المركبة الجديدة في عائلة العلامة الصينية، مؤكدة أن فريق عملها على أتم الاستعداد للرد على كل الاستفسارات، وتوفير المعلومات اللازمة عن السيارة، وكاشفة أنها تمنح العملاء الفرصة لتجربة «GS4 2019»، قبل شرائها.

انطلق إلى الأمام بقيادة نابعة من الثقة، مع جماليات التصميم في كل خط من خطوط GAC GS4 2019، والتي صممت لتحيط صاحبها بجميع الركاب بالفخامة والسكينة التي يستحقون أن ينعموا بها كل يوم، فهذه المركبة يمكنها تلبية الاحتياجات اليومية، وصنعت لأكثر من ذلك بكثير، فهي قادرة على تخطي الطرقات الوعرة بكل ثقة. من الداخل نجد منطقة تحكم مركزية مزودة بشاشة عائلية كبيرة مع 3 مفاتيح، وتصميم سداسي للمفاتيح والزخارف المنقطة المطيلة بالكروم، والتي تأتي لتزيد أمانك وراحتك خلال القيادة على جميع أنواع الطرقات، وتساعدك على تخطي أي عقبات بسهولة ومن دون تعب أي مجهود كبير. وتزود السيارة بمقاعد من الجلد الفاخر المزودة بخاصية التبريد والتدفئة، ومقصورة الفاخرة متعددة الوظائف، مؤكدة أن العلامة الصينية «GAC» تواصل مفاصلها للعملاء، وتتفوق على طموحاتهم بمركبات تشكل الرفيق المثالي لهم في جميع الأوقات. ومن الأسماء زدوت GS4

**تأمين ذهبي شامل
5 سنوات
أو 100 ألف كلم
تغيير الزيت
والفلتر
كفاية 11 سنة
أو نصف مليون
كلم وتظليل
حراري للمركبة
الجديدة**

2019 بإضاءة هالوجن، وLED، لتوزيع أفضل للضوء ولرؤية أفضل، مع مساحات أمامية مزودة بحساسات للمطر، وأضواء LED، تعمل أثناء النهار، وعجلات من الألمنيوم بقياس 17 إنشاً وأخرى رياضية من الألمنيوم بقياس 18 إنشاً، كلها عناصر حرصت «جي إيه سي» على وضعها بين أيدي سائقي «GAC GS4 2019» الجديدة، حرصاً منها على إرضاء أذواقهم، وتلبية متطلباتهم، ومنهم أرقى المعايير العالمية في القيادة داخل مركبة واحدة تحتوي على أبرز وأحدث التقنيات الذكية داخل مقصورتها. ويأتي تصميم نظام الملاحة الصوتي ثلاثي الأبعاد ذات النظام المزدوج بحجم 8 بوصات، ومعه تستطيع تحديد المواقع وضمان تخطيط الطريق الذكي وبدقة، أما عجلة القيادة متعددة الوظائف فهي تتضمن مثبتاً للسرعة وتتيح التحكم بجميع الأنظمة في المقصورة. وتزود السيارة بفتحة سقف كهربائية ذات زجاج مظلل، ولوحة عدادات ملونة

العرض الأخير على موديلات مميزة من طرازات 2018 هيونداي «شمال الخليج» تطلق أقوى العروض بمناسبة العودة إلى المدارس

العرض الأخير على موديلات 2018

القائمة محدودة

74999

سانتافي

HYUNDAI

شركة شرق الخليج التجارية

1808 444

احتفالاً بموسم العودة إلى المدارس، وفي إطار العروض الراقية والحملات التسويقية التي تليق بعملائها الأوفياء ومحبي سيارات هيونداي ذات الاعتمادية الطويلة، أطلقت هيونداي «شمال الخليج» آخر عرض على موديلات 2018 من فئة السيدان وسيارات الدفع الرباعي. وبموجب، يحصل العميل على سعر مميز بالإضافة إلى تأمين ضد الغير مجاناً، وتسجيل المرور مجاناً وكفاية المصنع 4 سنوات عداد مفتوح أو 5 سنوات/ 100 ألف كلم أيهما قبل، ومن الطرازات المشمولة في العرض، أكست 1,6 ليتر، إنترنا 1,6 ليتر، سانتافي 3,3 ليترات و 3,5 ليترات. ويأتي هذا العرض المميز ليؤكد مجدداً على ثقة هيونداي العميقة بمستوى الجودة والمناخ التي تتمتع بها منتجاتها، وبعد أن أثبتت «شمال الخليج» مكانتها كإحدى الشركات الأكثر نمواً في السوق الكويتي، وواحدة من الوكلاء الأبرز لهيونداي في منطقة الشرق الأوسط. هذا إلى جانب المزايا الخاصة التي تمنحها هيونداي لعملائها عند كل شراء انطلاقاً من اهتمامها بارتباطهم بأفضل الطرق، وتشمل تأميناً ضد الغير وتسجيل المرور مجاناً. أعلى تخمين لسيارة العميل إضافة إلى عروض صيانة تنافسية وكفاية مدى الحياة (حسب رغبة العميل). فضلاً عن الأسعار المميزة والمخفضة والأقساط السهلة التي تمنحها شركة «شمال الخليج» بالتعاون مع البنوك والشركات الائتمانية، وتعليقاً على هذا العرض المميز، قال مسؤول قسم المبيعات: تفخر هيونداي أن تطلق هذا العرض الخاص بهدف إضفاء أجواء مميزة على الموسم الدراسي الجديد وتعبيراً عن اهتمامها بعملائها.

التجارية في كل مناسبة، تواصل شمال الخليج وبشكل دوري طرح باقات متجددة من العروض التجارية بهدف إرضاء العملاء ومنحهم فرصة لامتلاك هيونداي بأسعار مميزة وسهلة، وأيضاً بهدف المساهمة في تعزيز صورة وسمعة «هيونداي» كسيارة ناجحة. وتقديراً لولائهم وقتتهم الكبيرة بسيارات هيونداي العالمية الجودة، كما تأمل أن تستمر في تقديم أحدث العروض والأفكار المبتكرة التي تستقطب اهتمام ورضا العملاء وتتناسب متطلباتهم بشكل دائم. وإلى جانب تميزها الدائم بأحدث وأروع العروض

**تأمين ضد الغير
وتسجيل المرور
مجاناً وكفاية
المصنع 4 سنوات
عداد مفتوح**

