



تشمل الخدمة وقطع الغيار والإكسسوارات في مراكزها بالري والأحمدي

«الملا وبهبهاني» تطرح مجموعة من العروض على خدمات ما بعد البيع

لعملائها الأعضاء عرضا مذهلا على إعادة ترميم الماكينة وجير الأوتوماتيك بأسعار غير مسبوق ولإطالة عمر فعالية سياراتهم. كما لم تغفل الشركة عملاءها المهتمين بتجديد صبغ سياراتهم وقدمت لهم عرضا رائعا لصبغ عام السيارة لدى الوكالة وبأحدث المعايير العالمية وحسب توصية الشركة المصنعة. وبالنسبة للعروض الإطارات، فقد قامت الملا وبهبهاني بتوفير عرض مميز على إطارات بيريلي عالية الأداء حيث قدمت خصم 25٪ على هذه الفئة. أما لعشاق إضافة مسات إضافية لسياراتهم عن طريق الإكسسوارات الرائعة التي توفرها الوكالة فقد قدمت الملا وبهبهاني لعملائها خصما بقيمة 40٪ على الإكسسوارات.

جدير بالذكر أن الملا وبهبهاني تقوم حاليا بتجديد وتطوير عدد من مراكزها من أجل تقديم خدمة أفضل لعملائها. هذا بالإضافة إلى مراكزها القائمة حاليا في الري والأحمدي.



العشي: الشركة على تواصل مع عملائها لطرح عروض ترضيهم



تشتمل الباقات على الفئة البرونزية التي تشمل صيانة دورية مرتين متتاليتين أو 20 ألف كلم بالإضافة إلى تبديل السقايف الأمامية مرة واحدة، أما الباقة الفضية فتشتمل على 4 صيانات دورية متتالية أو 40 ألف كلم بالإضافة إلى تبديل السقايف الأمامية مرتين والخلفية مرة واحدة، وتأتي أخيرا الباقة الذهبية والتي تشمل 6 صيانات دورية متتالية أو 60 ألف كلم بالإضافة إلى السقايف الأمامية 3 مرات والسقايف الخلفية مرة واحدة. كما تقدم الملا وبهبهاني

أما بخصوص تمديد الكفالة، فقد أتاحت شركة الملا وبهبهاني لعملائها ان ينعموا براحة البال وتمديد كفالتهم مع الوكالة. كما أن باقات الصيانة كان لها نصيب من العروض الرائعة التي تقدمها الملا وبهبهاني لعملائها، حيث

السقايف الأمامية أو الخلفية واستبدالها مرة أخرى مجاناً خلال عام، حيث تطبق الشروط والأحكام الخاصة بهذا العرض، إضافة إلى الباقات المتعددة لتبديل الزيت والفلتير والتي تستمر لغاية 30 شهرا من تاريخ أول تبديل.

وبهذا الخصوص، صرح مدير مجموعة الخدمات لدى الملا وبهبهاني يحيى العشي بان الشركة تبقى دائما على تواصل وثيق مع عملائها عن طريق طرح العروض التي ترضيهم وتشمل الخدمة، قطع الغيار والإكسسوارات، ومنها العرض الذهبي لتبديل

رمضان: نضع العميل ورضاه في أعلى سلم أولوياتنا



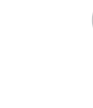
سيارة الدفع الرباعي ذات التصميم الجذاب والأداء القوي «البابطين» تدعو عملاءها لتجربة «رينو كولويس»



تقديم أعلى قدر ممكن من وسائل المساعدة، في حين تتمتع بأفضل مستويات الراحة الرائدة في فئتها. وتتميز المقاعد بتصميم رطب يحيط بالراكب والسائق وأبعاد تجعلها من بين الأفضل في فئتها بالإضافة إلى تابلت مجهز بشاشة تعمل باللمس قياس 8,7 بوصات مع تكنولوجيا «آر-لينك 2» ونظام الملاحة. ويتمتع سائقو كولويس بأنظمة مساعدة السائق المتقدمة مثل نظام الصف السهل للسيارة والتحذير من النقاط العمياء بالإضافة إلى جهاز التحكم بالمرح عن بعد، وغيرها من المميزات.

وتصميم رياضي جذاب، مع قوالب واقية للأبواب، وقطر كبير على الجانبين، فضلا عن الواجهة المزينة بخطوط الكروم والفضة. وتتمتع «رينو كولويس» بمحرك بسعة 2,5 ليتر المطور حديثا، بقوة 170 حصانا، مع عزم دوران يبلغ 233 نيوتن في المتر عند 4 آلاف لفة في الدقيقة، وشاسيه قوي ومتين، ما يؤدي إلى قوة وإثارة إضافية. وعلى مستوى المقصورة، فقد جهزت «رينو كولويس» الجديدة كلياً، مع أحدث الترقية والتشطورات التكنولوجية، لرفع مستوى الأداء، ومنح القدرة على

السيارة صممت لتناسب جميع احتياجات السوق الكويتي



أعلنت شركة عبدالمحسن عبدالعزيز البابطين، الوكيل المعتمد لسيارات رينو في الكويت، عن دعوة عملائها لزيارة رينو ستور في الري وتجربة سياراتها ذات الدفع الرباعي رينو كولويس. وقد صممت «رينو كولويس» لتناسب احتياجات السوق وتأتي المركبة مع تكنولوجيا الدفع الرباعي، وتتمتع بجميع تضاريس وظروف القيادة مع قوة ومتانة خارجية تعزز روح المغامرة المتوقعة في فئة سيارات الدفع الرباعي في الكويت. وتتمتع سيارة «رينو كولويس» بمزايا قوية

على مجموعة من سيارات «هوندا» موديلات 2018 «هوندا الغانم»: عروضنا لفصل الصيف مستمرة

مقدمة وأداء آمن، إذ زودت بنظام ترفيه DVD لركاب المقاعد الخلفية، كما يسهل وضع الكرسي الخاص لسلامة الأطفال لتكون سيارة الرحلة اليومية للأطفال من وإلى المدرسة، وسيارة ربة الأسرة للتسوق لبيتها في أي وقت، وسيارة التزهات في يوم العطلة.



ويشمل العرض أيضا سيارة بايلوت، السيارة الأكبر في أسطول هوندا نظرا لامتدادها لغاية 8 أشخاص، وكانت سيارة الدفع الرباعي الرياضية هذه قد حققت مبيعات قاربت الـ 1,4 مليون مركبة منذ إصدارها لما تتمتع به من مواصفات متطورة ومزايا فريدة من حيث تصميمها الداخلي والخارجي ما جعل من هذه السيارة الأنيقة والعملية والمرحة الخيار الأمثل لأفراد أسرة يسعون للذهاب في رحلة تغمرها المتعة.

الشركة تقدم السيارات بأسعار تنافسية إضافة إلى مزايا الكفالة والخدمة

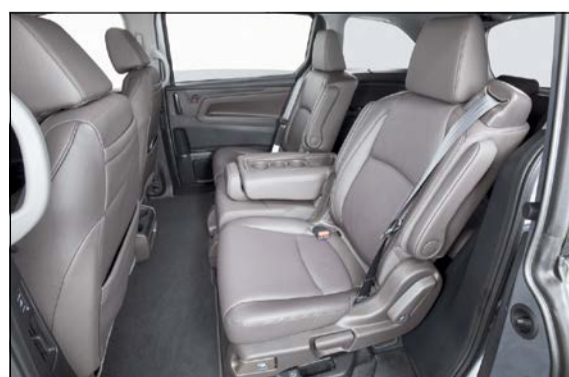
مقصورتها الفخمة لأقصى درجات الراحة. أما العملاء الذين يبحثون عن سيارة عائلية فيمكنهم اختيار أوديبي أو أوديبي جي الأفضل في فئتهما من حيث مساحتهما الواسعة وأداؤهما الرفيع وكفاءتهما العالية في استهلاك الوقود. ومجموعة «أوديبي» هي سيارة العائلة المثالية لما توفره من تكنولوجيا

أطلق الوكيل الحصري لسيارات ودرجات ومعدات هوندا البحرية في الكويت «هوندا الغانم» عروضاً خاصة في فصل الصيف على سيارات هوندا (سييفك، وبابلوت، وأوديبي، وأوديبي جي، CR-V) من موديلات سنة 2018.

وتأتي هذه السيارات بأسعار لا تقاوم إضافة إلى مزايا الكفالة والخدمة التي توفرها هوندا الغانم لعملائها ما يجعل اقتناءها الآن فرصة فريدة وتوفيرية. أما سيارة هوندا سيتي التي أصبحت أيقونة السيارات العملية فأثارت متوافرة الآن للراغبين بامتلاكها بدفعات شهرية مبسطة.

وتوفر هوندا الغانم أيضا لعملائها فرصة امتلاك إحدى سياراتها المشهود لها عالمياً بفضل ما تتمتع به من متانة وحداثة في التصميم، بأسعار غير مسبوق، وتشمل عروض هوندا الغانم أحدث موديلات العام بما في ذلك سيارة سيفك الجديدة كلياً من حيث التصميم الراقي والأداء القوي.

وقد أضفى على هذه السيارة المثالية للمدينة المزيد من الطابع الرياضي بفضل هندستها الخارجية بخطوط رشيقية، وهي تتوافر بمحرك سعة 1,5 و1,6 و2,0 ليتر وتأتي مزودة بمزايا جانبية معززة كليا وبشاشة تعمل باللمس قياس 7 إنشات، فضلا عن توفير



نجاح طلبة «العون المباشر» بنسب متقدمة



الطلبات في أحد الفصول

وتستمر جمعية العون المباشر في التركيز على المشاريع التعليمية والتي أضافت نقلة نوعية في أوساط المجتمعات القريبة الغفيرة بالتحاق أكثر من 90 ألف طالب في مؤسساتها حاليا، بالإضافة لإدارتها لـ 4 جامعات تتابع الارتقاء بمستواها الأكاديمي والتوسع في تخصصاتها ومنشأتها الحديثة.

التعليمية والترفيهية الضرورية لتوفير بيئة تعليمية متكاملة تساهم في زيادة مستوى التحصيل العلمي للطلبة. مضيفاً ان جهودا مستمرة للأقسام التعليمية والإدارات ساهمت في تقدم ترتيب مدارس العون المباشر في دولها عاما بعد عام محرزة مراكز متقدمة في التصنيف العام للمدارس.

السميط: «العون» تعتمد على فرق تعليمية متخصصة تستخدم المنهج التعليمي لكل بلد

«توافدت نتائج اختبارات الثانوية العامة الخاصة بمدارس جمعية العون المباشر في أفريقيا والتي بشرت بنجاح طلاب وطالبات مدارس العون بنسب متقدمة، ساهم في الحصول عليها بعد فضل الله المناهج التعليمية المطورة المتبعة في المدارس والتزام إدارة المنشآت التعليمية بمتابعة التقدم في التحصيل الدراسي وعلاج أي صعوبات قد تواجه العملية التعليمية». جاء ذلك في تصريح المدير العام لجمعية العون المباشر د. عبدالله عبدالرحمن السميطة، مديرا بحصول طلبة مدارس العون في الصومال على 3 مراتب من العشر الأوائل على مستوى الجمهورية من أصل 25600 طالب وطالبة. وقد أكد في تصريحه اعتماد العون على فرق تعليمية متخصصة تستخدم المنهج التعليمي لكل بلد وتطوره بوسائل تعليمية حديثة مع دمجها بمنهج تربوي قيم، موضحا حرص الجمعية في منشأتها التعليمية البالغ عددها 276 مدرسة، أن تشمل المرافق