



«برقان» يعلن فائزي سحب «حساب يومي»



أعلن بنك برقان، ثاني أكبر البنوك من حيث الأصول، عن أسماء الفائزين في السحوبات اليومية على حساب يومي، حيث فاز كل واحد منهم بجائزة 5 آلاف دينار، وكان الحظ في هذه السحوبات من نصيب: منى مصطفى إبراهيم خليل، ويسرا فتحي محمد بيومي، وعمر علي محمد ناصر، والقاصر مشاري أحمد إبراهيم السليم، وفهد فؤاد فوزي الخضراء.

وبالإضافة للسحب اليومي، يوفر بنك برقان سحباً ربع سنوي لحساب «يومي» للفوز بجائزة نقدية بقيمة 125 ألف دينار.

وللتاهل للسحوبات الربع سنوية يتعين على العملاء ألا يقل رصيدهم عن 500 دينار لمدة شهرين كاملين قبل تاريخ السحب، وكما أن كل 10 دقائق تمثل فرصة واحدة لدخول السحب.

وإذا كان رصيد الحساب 500 دينار وما فوق، سيكون صاحب الحساب

يومي، يرجى زيارة أقرب فرع لبنك برقان للحصول على التفاصيل والمعلومات اللازمة، أو زيارة موقع البنك الإلكتروني للمزيد من المعلومات.

مؤهلاً للدخول في كل من السحوبات اليومية والربع سنوية.

وللمزيد من المعلومات حول فتح حساب يومي أو عن السحب الربع سنوي لحساب



«موتول» تقدم مفهوم تصميم Ki'Win بصورة جديدة مذهلة

بافيتو قال في كلمة له: لقد أردت الربط بين موتول والتصميم بشكل خاص، لذلك قررت أن أجد بعض النقاط القريبة لشكل 300V على المحرك ومن تلك النقطة قمت بتصميم هذا الشكل المعاصر.. إن اسم Ki'Win هو تكريم لبروس ماكلارين، وتكريم لنصته نجاح ماكلارين.

إن خطوط إنتاج ماكلارين 650S GT3 مناسبة جداً للتصميم الذي يستخدم ألوان سباق ماكلارين جي تي واللون الأحمر والأبيض الشهيير الخاص بموتول الذي يظهر بشكل بارز على مقدمة وجانب السيارة.

وتعد شركة السابير الهندسية، إحدى شركات مجموعة السابير القابضة، الموزع المعتمد لزيوت موتول في الكويت، وهي زيوت ذات حضور عالمي في 160 دولة، تتوافر المنتجات الرائدة تكنولوجياً من زيوت موتول للعملاء عن طريق شبكة السابير الهندسية الواسعة التي تتألف من خمس مراكز للإطارات والزيوت والأصباغ، بالإضافة إلى الوكلاء المعتمدين، والجمعيات التعاونية، ومراكز الخدمة وتصليح السيارات حول الكويت.



متصل، ستشارك ماكلارين 650S GT3 في سباقين خلال عام 2018، حيث تم الكشف عن شكلها الجديد المذهل الذي يعكس بشكل كبير العلاقة بين ماكلارين جي تي وموتول. التصميم الجديد من إبداع المصمم الفرنسي الشهير ادرين بافيتو، الذي وضع بصمة تصميمه على المتسابقين في فورمولا 1 وعلى سيارات السباق التي حطمت الأرقام القياسية.

تتعاون موتول وماكلارين جي تي لإطلاق مفهوم تصميم «Ki'Win» الرائع، حيث يجمع موتول الريادي العريق على مدى 165 عاماً في عالم الزيوت، وخبرة ماكلارين التي تمتد لنصف قرن لترسي معايير جديدة لحيات السباق حول العالم.

ومنذ 2016، قامت موتول وماكلارين جي تي بتأسيس هذا القسم من الشركة لتطوير وبناء ودعم نشاطات سباق جي تي الخاصة بها التي ارتبطت بموتول كشريك زيوت التشجيع الرسمي للمصنع. وتستخدم سيارات ماكلارين جي تي المرموقة منتجات موتول لرياضات السيارات، والتي تشمل زيت محرك 300V الذي يعتبر مثالياً مع محرك ماكلارين V8 توربو الثاني.

وتتملك ماكلارين جي تي مجموعة من الموديلات المناسبة لمختلف أنواع المنافسات في الحلبات منها موديلات 570S، 570S GT4 و650S و570S وموديل 650S GT3 الفائز في جميع البطولات التي شارك فيها، كما حصد لقب بلانك باين للسلسلة GT في بطولة كاس قدرة التحمل 2016. في سباق

..والبنك يقدم خدمة توصيل العيادي

لعملاء «بريمير» مجاناً

ويهدف أيضاً تعاون بنك برقان مع شركة «قبله» بالكويت على تقديم مجموعة واسعة من خدمات «الكونسيرج»، المتميزة لعملاء باقة بريميمير المصرفية التي تلائم احتياجات عملائه اليومية والتي تضم أكثر من 20 خدمة حضرية منها خدمات تنظيم حجوزات السفر والتوصيل من وإلى المطار والمساعدة في استخراج تأشيرات الدخول للدول (الفيزا) وخدمات شراء وتوصيل الهدايا، بالإضافة إلى خدمات التوصيل السريع وخدمات حجز تذاكر الماريايات والحفلات وخدمة دفع الرسوم المدرسية للأبناء وتاجير الليموزين للمناسبات وخدمة توفير العمالة المنزلية وخدمة حجوزات المطاعم وغيرها.



أعلن بنك برقان عن تقديم خدمة توصيل العيادي مجاناً لعملاء باقة بريميمير المصرفية، وذلك بالتعاون مع شركة «قبله» لخدمات «الكونسيرج»، حيث تتضمن الخدمة توصيل الفئات النقدية التي يرغب العملاء في الحصول عليها إلى المكان الذي يتم تحديده سواء المنزل أو مكان العمل بهدف تجنيبهم عناء الإزدحام والذهاب إلى فروع البنك لتسليم العيادي. ويمكن الحصول على هذه الخدمة عن طريق الاتصال والحجز على الرقم 22317755 أو عن طريق إرسال رسالة للحجز عبر البريد الإلكتروني: qiblah.com.kw ابتداءً من الساعة العاشرة صباحاً وحتى الرابعة مساءً، علماً

ان هذه الخدمة متوافرة من 3 يونيو حتى 12 يونيو 2018 (باستثناء يوم الجمعة).

«إنفينيتي الباطين» تقدم عروضاً ومزايا خاصة في شهر الخير



أعلنت شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، الوكيل المعتمد الوحيد لسيارات «إنفينيتي» في الكويت، عن إطلاق عرض خاص محدود في شهر رمضان المبارك. ودعت جميع عشاق «إنفينيتي» إلى الاستفادة من العرض، وإمتلاك أحدث الموديلات الخاصة من خلال عروض رمضان التي توفر مجموعة واسعة من المزايا لضمان تجربة استثنائية وقيمة مضافة للعملاء.

ويقدم العرض المتوافر لمدة محدودة للعملاء باقة خدمات تتضمن تأميناً شاملاً لمدة سنة واحدة، وخدمة مجانية لغاية 45 ألف كلم وأعلى تفرغ لسيارة العميل. وتعد «QX60» طرازاً مفضلاً للعائلات، وتعكس مفهوم السيارات الفائقة التطور. وقد صممت لتكون تحفة فنية بالمقاييس كلها، وهي المفضلة لدى الباحثين عن المواصفات الذكية وخصوصاً الميزات الملائمة للعائلات مثل نظام الترفيه الخلفي مع الشاشات المزودة بـ 8 بوضات وسماعات الرأس اللاسلكية حيث تشمل مجموعة من التقنيات التكنولوجية المتطورة التي تبنتها الشركة المصنعة في بحثها من أجل ابتكار سيارات استثنائية فائقة الأداء.

ولتصنع متعة القيادة يأتي محرك الحقن المباشر بقوة 295 حصاناً، ومحرك سداسي الأسطوانات V6 بسعة 3.5 ليترات، ويظهر تصميم إنفينيتي الخاص في مقدمة ومؤخرة QX60، فمن الشبك الأمامي بالقوس المزودج إلى الأضواء الخلفية ذات التصميم الابتكاري الذي يبرز عمود «D»، تأسرك الانحناءات الواثقة التي لا نراها عادة في السيارات الرياضية متعددة الاستخدامات التي تتسع لسبعة أشخاص.

ويتمتع الطراز الجديد من سيارة QX70 بالتحسينات الخارجية التي أضافتها «إنفينيتي» إلى الواجهة الأمامية لتصبح فريدة من نوعها، ومصايب نهارية تعمل بتقنية LED لتحل محل مصابيح الضباب القياسية. ومن ضمن التحسينات التي أضافتها الشركة أيضاً على التصميم فتحات الهواء الجانبية بلون الهيكل وأغطية المرايا الخارجية بلون غامق، ووضع علامة «ليميتد» على الغطاء الخارجي، وعجلات من سبائك الألمنيوم قياس 21x9,5 بوصة المطلية بطبقات فائقة الجودة مع إطارات 265/45R21 ذات التصنيف V مصممة لتناسب كل المواسم، وكسائر سيارات إنفينيتي QX70، الطراز الحديث مدعوم بقوة 329 حصاناً ومحرك سداسي الأسطوانات سعة 3,7 ليترات الذي يستفيد من تقنية حضرية وهي

أعلنت شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، الوكيل المعتمد الوحيد لسيارات «إنفينيتي» في الكويت، عن إطلاق عرض خاص محدود في شهر رمضان المبارك. ودعت جميع عشاق «إنفينيتي» إلى الاستفادة من العرض، وإمتلاك أحدث الموديلات الخاصة من خلال عروض رمضان التي توفر مجموعة واسعة من المزايا لضمان تجربة استثنائية وقيمة مضافة للعملاء.

ويقدم العرض المتوافر لمدة محدودة للعملاء باقة خدمات تتضمن تأميناً شاملاً لمدة سنة واحدة، وخدمة مجانية لغاية 45 ألف كلم وأعلى تفرغ لسيارة العميل. وتعد «QX60» طرازاً مفضلاً للعائلات، وتعكس مفهوم السيارات الفائقة التطور. وقد صممت لتكون تحفة فنية بالمقاييس كلها، وهي المفضلة لدى الباحثين عن المواصفات الذكية وخصوصاً الميزات الملائمة للعائلات مثل نظام الترفيه الخلفي مع الشاشات المزودة بـ 8 بوضات وسماعات الرأس اللاسلكية حيث تشمل مجموعة من التقنيات التكنولوجية المتطورة التي تبنتها الشركة المصنعة في بحثها من أجل ابتكار سيارات استثنائية فائقة الأداء.

ولتصنع متعة القيادة يأتي محرك الحقن المباشر بقوة 295 حصاناً، ومحرك سداسي الأسطوانات V6 بسعة 3.5 ليترات، ويظهر تصميم إنفينيتي الخاص في مقدمة ومؤخرة QX60، فمن الشبك الأمامي بالقوس المزودج إلى الأضواء الخلفية ذات التصميم الابتكاري الذي يبرز عمود «D»، تأسرك الانحناءات الواثقة التي لا نراها عادة في السيارات الرياضية متعددة الاستخدامات التي تتسع لسبعة أشخاص.

ويتمتع الطراز الجديد من سيارة QX70 بالتحسينات

«هيونداي موتور» تحقق مبيعات عالمية قوية في أبريل

حافظ الطلب على مستوياته العالية في الأسواق الناشئة مثل البرازيل وروسيا والهند. وارتفعت المبيعات في السوق الكورية بنسبة 5,7٪ مقارنة بالفترة نفسها من العام السابق، مسجلة بيع 63,788 وحدة، وأصبحت سيارة سانتافي الجديدة كليا، الطراز الأكثر مبيعاً في كوريا للشهر الثاني على التوالي، إذ بيع منها 11,837 وحدة. وتخطط هيونداي موتور لتعظيم الربحية من خلال مواصلة زخم المبيعات الذي اكتسبته المركبات الرياضية متعددة الاستخدامات على مستوى العالم.



الأسيات الخارجية 327,409 وحدات، بزيادة سنوية قدرها 12,2٪، فيما زادت المبيعات زيادة ملحوظة مع توسع بيع السيارة المدجة كونا، ذات الشعبية الواسعة في أسواق رئيسية جديدة. كذلك

أعلنت شركة هيونداي موتور، أكبر شركة لصناعة السيارات في كوريا الجنوبية، عن نتائج مبيعاتها العالمية لشهر إبريل 2018، إذ حققت مبيعات بلغت 391,197 وحدة، بزيادة قدرها 11,1٪ عن العام السابق، لتكون أعلى نسبة نمو سنوي منذ ديسمبر 2014، وذلك بدعم من المبيعات القوية لطراري المركبات الرياضية متعددة الاستخدامات الجديدة سانتافي وكونا الجديدتين كليا، في وقت ساهم انتعاش المبيعات في السوق الصينية مساهمة كبيرة في هذا النمو. وبلغ إجمالي المبيعات في

أكثر من 391 ألف وحدة بيعت في أبريل بزيادة سنوية بلغت 11,1٪.

احتفل بمرضان مع حملة «رينو الباطين» لخدمة ما بعد البيع



يونيكو المقبل، تدعو شركة رينو الباطين إلى اكتشاف التجارب الرائعة من خلال العروض الحصرية المتاحة خلال هذه الفترة.

أعلنت شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، الوكيل المعتمد لسيارات رينو في الكويت عن استمرار عروضها الرضائية على خدماتها الاستثنائية لما بعد البيع.

ويمكن للعملاء عند زيارة مركز الخدمات الاستفادة من هذا العرض الذي يتضمن خصماً بنسبة 30٪ على قطاع الغيار، وخصماً بنسبة 15٪ على أجور العمال، وخصماً مجانياً للتكثيف.

بالإضافة إلى ذلك، وتزامناً مع الشهر الفضيل، تتيج الشركة للعملاء فرصة الفوز بقسيمة إبطار لشخصين من فندق كراون بلازا، حيث ستختار «رينو الباطين» عشرة فائزين طوال فترة الحملة.

وللاستفادة من هذا العرض الرضائي المتوافر حتى منتصف شهر

باقية خدمات تتضمن تأميناً شاملاً لسنة واحدة وخدمة مجانية لغاية 45 ألف كلم