



لقطة جوية للمعرض

واحدة من كبرى المنشآت الخاصة بالعلامة التجارية في العالم

# «الأهلية» تفتتح معرضاً وورشاً صيانة جديدة لعلامة MAN في الكويت



م.فهد علي الغانم متوسطاً إدارياً MAN والأهلية



من اليسار: م.فهد علي الغانم وخواكيم دريس وعلي محمد ثنيان الغانم وفرانز فون ريدويتز وروديجر زيتل

وقال فرانز فون ريدويتز، المدير التنفيذي لشركة مان تراك أند باص ميدل إيست: يوفّر سوق الشرق الأوسط لنا فرصاً ممتازة، لاسيما أنه أحد أسواق السيارات التجارية سريعة النمو. بالتالي لدينا اهتمام بالغ بهذا السوق، والاستثمار المباشر في المنشآت الجديدة يعكس التزامنا وتوسعنا على المدى الطويل في مختلف أنحاء المنطقة.

ويعد هذا الافتتاح إنجازاً بارزاً في شراكتنا الطويلة مع الشركة الأهلية لبيع واستيراد المركبات الثقيلة، وأشكر شريكنا الحضري على دعمه المستمر منذ عام 2005.

وتشمل المنشأة مركز استقبال لمستشاري الخدمة حيث يمكن للعملاء الاستفسار عن المنتجات والخدمات المختلفة، مثل خدمة ProfiDrive، وقطع غيار مان الأصلية، وجودة خدمة MAN، بالإضافة إلى مبنى متعدد الطوابق يضم مستودع قطع الغيار وورش الصيانة، وغيرها. وتوفّر المنشأة تجربة استثنائية مع مناطق داخلية وخارجية للخدمة تتماشى بالكامل مع هوية شركة مان. كما تضم مركز تدريب متخصصاً لتعزيز مستويات التدريب بهدف تحسين جودة الخدمة وتجربة العملاء.

ونشكر مان تراك أند باص الشرق الأوسط على دعمها ونظمت إلى تعزيز شراكتنا من أجل الارتقاء بقطاع المركبات التجارية في الكويت. وقال خواكيم دريس، الرئيس التنفيذي لشركة مان تراك أند باص: يعد افتتاح صالة العرض الحديثة هذه محطة مهمة في رحلة مان تراك أند باص، حيث إنها تمكننا من تعزيز تواجدها في منطقة الشرق الأوسط التي تعد من أسواقنا الرئيسية. وتجسد هذه المنشأة رسالة مان الأساسية المتمثلة بتقديم كفاءة دائمة عبر منتجات الكبير في المنشأة الجديدة مبتكرة ومتطورة، وهي دليل على التزام الشركة الأهلية بتقديم خدمة عالية الجودة تفوق توقعات العملاء بشكل مستمر.

التجارية الثقيلة في الكويت، وستضمن ورشة العمل الممتدة على مساحة 4000 متر مربع والمستودع الذي تبلغ مساحته 1,750 متراً مربعاً ومساحات لتخزين الشاحنات تبلغ مساحتها 6000 متر مربع. أن يحصل العملاء على أرقى مستويات الخدمة لاسيما مع توافر مجموعة كبيرة من قطع الغيار الأصلية (90٪) بشكل فوري. وأضاف: لم يقتصر حرصنا يوماً على تقديم منتجات عالية الجودة لعملائنا فحسب، بل التزامنا كذلك بتقديم خدمة ممتازة بعد البيع، واستثمارنا الكبير في المنشأة الجديدة يؤكد هذا الالتزام ويعد العملاء بخدمة أفضل توفر لهم المنتجات والحلول عالمية المستوى التي يحتاجونها.



م.فهد علي الغانم متحدثاً

مان بشكل ثابت، وتحقيق الريادة في القطاع. وتهدف صالة العرض ومركز الخدمة الجديدين إلى دعم توجهات علامة مان لتحقيق ريادة سوق المركبات

الاعوام الـ 13 الماضية مثالا يحتذى في عالم الأعمال، فقد نتج عنها نمو من حصة سوقية متواضعة لم تزد على 5٪ قبل الشراكة إلى نسبة 35٪ من حجم السوق اليوم، حيث قمنا ببيع أكثر من 2,300 شاحنة و 150 محركاً بحرياً في الكويت منذ العام 2005. والمميز، تجدد الشركة الأهلية التزامها بتنمية حصة علامة

## الغانم:

شراكتنا مع MAN على مدى الأعوام الـ 13 الماضية مثال يحتذى في عالم الأعمال

## عبدالرحمن خالد

افتتحت الشركة الأهلية لبيع واستيراد المركبات الثقيلة، المورد الحضري لشاحنات مان الألمانية في الكويت، اليوم أحد أكبر منشآت علامة مان تراك أند باص (MAN Truck and Bus AG) في العالم في قلب المنطقة التجارية للعاصمة على مساحة 16 ألف متر مربع. وحضر الافتتاح كل من علي محمد ثنيان الغانم رئيس غرفة التجارة والصناعة وخواكيم دريس الرئيس التنفيذي لشركة مان تراك أند باص الشركة الألمانية الرائدة في صناعة المركبات التجارية، وروديجر زيتل نائب رئيس القنصلية الألمانية في الكويت، ونائب رئيس مجلس إدارة الشركة الأهلية لبيع واستيراد المركبات الثقيلة، م. فهد علي محمد ثنيان الغانم، وفرانز فون ريدويتز المدير التنفيذي لشركة مان تراك أند باص ميدل إيست، بالإضافة إلى أعضاء مجلس إدارة الشركة الأهلية لبيع واستيراد المركبات الثقيلة، وأكثر من 100 عميل من كبار الشخصيات. وتعليقاً على الافتتاح، قال م. فهد علي الغانم، نائب رئيس مجلس إدارة الشركة الأهلية لبيع واستيراد المركبات الثقيلة: تعد شراكتنا مع مان تراك أند باص على مدى



جولة في أرجاء المنشأة



جانبا من الحضور



شاحنات مان داخل صالة العرض



من داخل ورشة الصيانة