



مع اقتراب موعد التسليم النهائي للمشروع «مزايا ريزيدانس» تقيم اليوم المفتوح للملاك والعملاء

العمر لأي مواطن عماني وخليجي، إلى جانب كونه يعد فرصة استثمار عقاري مميزة، حيث أبدى جميع الحضور سعادتهم ورضاهم عما أروه على أرض الواقع من إنجاز وجودة عمل. شواضاف الصباح: يعد الالتزام بموعد التسليم المحدد لأي مشروع من أهم عوامل نجاح أي مطور عقاري، ومقياسا على مدى التزامه بالوعد الذي قطعها لعملائه عند إطلاق المشروع، واليوم تعد شركة المزايا القابضة واحدة من أهم شركات التطوير العقاري على مستوى منطقة الشرق الأوسط، في ظل ما تزخر به من خبرات وكفاءات بشرية مكنتها من تسليم عشرات المشاريع في مختلف دول مجلس التعاون الخليجي وتركيا.

ويعد «مزايا ريزيدانس الموالح» مجتمعا سكنيا متكامل، وسيتم تسليم المرحلة الأولى منه خلال النصف الثاني من العام 2018، ويقع المشروع في أهم المناطق الحيوية في العاصمة مسقط، في ولاية السيب بمنطقة الموالح، والمخصص بالدرجة الأولى للمواطن العماني، وكل أبناء دول التعاون الخليجي. ويقدم مشروع «مزايا ريزيدانس الموالح» بمراحلته الأولى وحدات سكنية بنماذج

متعددة ومساحات وتصاميم متناسب مختلف الأسر الصغيرة والكبيرة العدد، وتلبى مختلف التوجهات والتطلعات السكنية والاستثمارية، ضمن مبنى على قسيمة تبلغ مساحتها 6614 مترا مربعا، ويتألف من 120 شقة سكنية متعددة المساحات، علاوة على 28 محلا تجاريا.

ومع نجاح المشروع في مرحلته الأولى أعلنت المزايا عن اطلاق العمليات الإنشائية للمرحلة الثانية والخاصة بالمنطقة «B»، حيث بلغت نسبة الإنجاز 35٪، والمتوقع لها أن تكتمل في الربع الرابع من العام 2018، والتي تشتمل على مبنى سكني بمساحة بناء إجمالية تبلغ 18,500 متر مربع ويتكون من سرداب، أرضي وفلاحة أدوار متكررة، ويحتوي على 90 وحدة سكنية ضمن مختلف المساحات و42 محلا تجاريا.

وعلى الصعيد التسويقي، قال الصباح: لقد عمدت شركة المزايا إلى تقديم أسعار تتناسب وكل شرائح المجتمع في السلطنة، مع الأخذ بعين الاعتبار تقديم منتج عقاري بجودة عالية من حيث التصاميم والمساحات وباستخدام أفضل المواد الإنشائية من حيث الجودة والكفاءة، إلى جانب توفير جميع المرافق الخدمية.



الشيخ مبارك الصباح

مع اقتراب موعد التسليم النهائي للمرحلة الأولى من مشروع «مزايا ريزيدانس الموالح»، أعلنت شركة المزايا القابضة، المطور الرئيسي للمشروع، عن إقامة اليوم المفتوح في موقع المشروع بمنطقة الموالح، استقبلت خلاله عددا من ملاك الوحدات السكنية والتجارية في المشروع، بالإضافة إلى الزوار الراغبين في التملك في هذا المشروع المهم والواعد.

وقام الزوار بالإطلاع على آخر مستجدات المشروع على الصعيد الإنشائي والمراحل النهائية التي وصلت إليها عمليات التطوير للمرحلة الأولى من المشروع على أرض الواقع، كما قاموا بعمل جولة في أرجاء المشروع وزيارة شقة العينة التي تم تخصيصها لجمهور الزوار للإطلاع على الشكل والتصميم النهائي للوحدات السكنية والتعرف على التشطيبات والمواد المستخدمة في هذه الوحدات. وفي أعقاب اليوم المفتوح، قال الشيخ مبارك الصباح، المدير التنفيذي للتسويق والتببيعات في مجموعة المزايا: لقد سعدنا باستقبال واستضافة جميع الزوار من الملاك الحاليين والمهتمين بالتملك في مشروع «مزايا ريزيدانس الموالح» بمراحلته الأولى ويعد بفرص تملك منزل

الصباح:

«المزايا» تسلّم

المرحلة الأولى

من المشروع

حسب الموعد

المحدد خلال

النصف الثاني

من العام

الحالي

البنك يمنح عملاءه سيارة «نيسان باترول» كل شهر «برقان» يعلن عن الفائز الجديد بسحب حساب «الثريا للراتب»



الفائز متسلما مفاتيح سيارة نيسان باترول

أعلن بنك برقان عن فوز محمود مصطفى بدوي حسن بسيارة «نيسان باترول» ذات الدفع الرباعي خلال سحب حساب «الثريا للراتب» الشهري، وقد أعرب الفائز عن سعادته بالفوز بالسيارة.

ومع السحب الشهري، يحصل العميل على فرصة لربح سيارة نيسان باترول ذات الدفع الرباعي كل شهر ومقابل 10 دنانير متوافرة في الحساب يحصل العميل على فرصة واحدة.

وأوضح البنك أنه يمكن فتح حساب «الثريا» للراتب بالدينار الكويتي، أو غيره من العملات، وأنه يمنح صاحبه العديد من المميزات، ومنها الحصول على قرض أو بطاقة ائتمانية تناسب احتياجاته بالإضافة إلى ذلك، الاستفادة

من العروض والخصومات على مدار العام. ويمكن للعملاء الراغبين بفتح حساب الثريا للراتب، زيارة أقرب فرع من فروع بنك برقان والحصول على المعلومات اللازمة، أو الاتصال بمرکز خدمة العملاء.

عند شراء أي من سيارات «نيسان» و«إفنينتي» و«رينو» مجموعة الباطين تقدم عرضاً حصرياً لعملاء «الوطني»



أعلنت شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، الوكيل المعتمد الوحيد لسيارات نيسان، إفنينتي ورينو في الكويت، عن إطلاق حملة مشتركة مع بنك الكويت الوطني لتتيح للعملاء الكويتيين الجدد من يحولون رواتبهم إلى بنك الكويت الوطني فرصة الاستفادة من المزاي الحصرية التي توفرها لهم هذه الشراكة في معارض مجموعة الباطين. وتتيح هذه الشراكة عرضاً حصرياً للعملاء الكويتيين الجدد، من موظفي القطاعين الخاص والحكومي بإقتناء أحدث أنواع سيارات «نيسان»، «إفنينتي»، و«رينو»، وذلك من خلال منح العميل تمويل مقدماً من «مجموعة الباطين» يصل إلى 15,000 دينار بفائدة 0٪ لغاية 3 سنوات على جميع موديلات هذه العلامات التجارية.

علماً بأن العرض سار حتى 31 مايو 2018، ويشترط فيه أن يقوم العميل بزيارة أقرب فرع لبنك الكويت الوطني أو أي من معارض مجموعة الباطين، للإطلاع على الشروط والأحكام والاستفادة من العرض.

ومرة أخرى تجمع كل من مجموعة الباطين وبنك الكويت الوطني شراكة مثمرة تتسجم مع متطلبات عملائهما وتلبى توقعاتهم وتكافئهم بالعروض ذات القيمة المضافة والفوائد المميزة وطويلة الأمد.

كرّمت خلاله عدداً من الموظفين المتميزين «كيا المطوع» تحثفي بموظفي خدمة ما بعد البيع



جانب من تكريم الموظفين المتميزين

الميزانية المقترحة خلال مرحلة استقبال المركبة، شاكرًا موظفي قطاع خدمة ما بعد البيع على جهودهم المخلصة في تقديم أرقى مستويات الخدمة التي يستحقها عملاء كيا المطوع. وجرى الحفل في أجواء بهيجة تخللها عرض لإنجازات العام الماضي، ومناقشة مختلف القضايا المتعلقة بخدمة ما بعد البيع وسبل تعزيزها والارتقاء بها، وذلك في إطار الجهد المتواصل الذي تبذره كيا المطوع لضمان أعلى مستويات الجودة في كل نقاط التفاعل بين العملاء ومنتجات الشركة للوصول إلى أقصى درجات رضا العملاء، هذا إلى جانب تقديم ملخص حول الخطط التوسعية لمراكز الخدمة وقطع الغيار بما يوفر للعملاء المزيد من راحة البال وسرعة الإنجاز.

وفي الختام، تم تكريم الموظفين المتميزين الذين قدموا أفضل النتائج ضمن ثلاث برامج هي: برنامج (Master Club) وهو عبارة عن مجموعة من الدورات التدريبية واختبارات الكفاءة يخوضها مستشارو الخدمة والفنيون، يحصل المتميزون بعدها على شهادة معتمدة من كيا موتورز، وبرنامج (Skills Competition) لأفضل فني وأفضل مستشار خدمة، وأخيرًا برنامج اختبارات مركز قطع الغيار الإقليمي لمستشاري مبيعات قطع الغيار.

ما بعد البيع في كيا المطوع، والذي أكد الأهمية البالغة للجودة في هذا القطاع الحيوي من الشركة، مشيداً بالدور الفاعل الذي يلعبه فريق خدمة ما بعد البيع في تعزيز العلاقة مع العملاء ودفع عجلة نمو الشركة نحو الأمام.

ثم قدم نبيل شحادة مدير خدمة ما بعد البيع لسيارات كيا كلمته، حيث سلط الضوء على قيم علامة كيا التجارية، والأهمية الكبيرة للتعبير عنها محليا من خلال تقديم درجة غير مسبوقة من الاهتمام بتلبية توقعات العملاء ضمن الوقت

الأيوب:

فريق خدمة

ما بعد البيع يعزز

العلاقة مع العملاء

ويدفع عجلة النمو

نحو الأمام

نحو الأمام

جريا على عاداتها في هذا الوقت من كل عام، أقامت كيا المطوع حفلا لموظفي قطاع خدمة ما بعد البيع (الخدمة وقطع الغيار) في مجموعة الوكالات الوطنية، إحدى شركات مجموعة عبدالعزیز العلي المطوع، الوكيل المعتمد لعلامة كيا التجارية في الكويت، حيث وجهت الدعوة إلى مديري الأقسام في مختلف قطاعات المجموعة، وذلك للمشاركة في فعاليات الحفل، والإطلاع على إنجازات قطاع خدمات ما بعد البيع في الشركة. وقد افتتح الحفل بكلمة ثامر الأيوب مدير عام خدمة

لجذب أنظار الزوار للتعرف على مميزات المركبة رينو الباطين تعرض «كولويس» في «ذي جيت مول»



تعرض شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، الوكيل المعتمد لسيارات رينو في الكويت، سياراتها ذات الدفع الرباعي رينو كولويس في ذي جيت مول ابتداء من 19 أبريل وحتى 21 أبريل. وتدعو رينو الباطين الجميع لزيارتها والاستفادة من العروض والامتيازات الأخرى.

وصممت «رينو كولويس» المميزة لتتناسب احتياجات السوق، وتأتي المركبة مع تكنولوجيا الدفع الرباعي، مع قدرة على مواجهة جميع تضاريس وظروف القيادة، ومناخ خارجية تعزز روح المغامرة المتوقعة في فئة سيارات الدفع الرباعي في الكويت.

وتتمتع سيارة «رينو كولويس» بمزايا قوية وتصميم رياضي جذاب، مع قوالب واقية للأبواب، فضلا عن الواجهة المزينة بخطوط الكروم والفضة.

وتزود «رينو كولويس» بمحرك رباعي الاسطوانات بسعة 2,5 لتر المطور حديثا، بقوة 170 حصانا، مع عزم دوران يبلغ 233 نيوتن في المتر عند 4000 لفة في الدقيقة، وشاسيه قوي ومتين، ما يؤدي إلى قوة واتارة إضافية.

وعلى مستوى المقصورة، جهزت «رينو كولويس» الجديدة كلياً بأحدث الترتيبات والتطورات التكنولوجية، لرفع مستوى الأداء، ومنح القدرة على تقديم أعلى قدر ممكن من وسائل المساعدة، في حين تتمتع بأفضل مستويات الراحة في فئتها. وتتميز المقاعد بتصميم رطب محيط بالراكب والسائق وأبعاد جعلها من بين الأفضل في فئتها بالإضافة إلى تابلت مجهز بشاشة تعمل



باللمس قياس 8,7 بوصات مع تكنولوجيا «آر-لينك 2»، ونظام الملاحة، ويتمتع سائقي كولويس بنظام مساعدة السائق المتقدمة مثل نظام الصف السهل للسيارة والتحذير من النقاط العمياء بالإضافة إلى جهاز التحكم بالمحرك عن بعد، وغيرها من المميزات.